

Bolsa de Comercio de Rosario



AÑO XXIV • N° 1213 • 29 DE JULIO DE 2005

MEDIOS DE TRANSPORTE Y VIAS NAVEGABLES

¿Completar en Paranagua, en Bahía Blanca o salida directa desde los puertos up river? **1**

MERCADO DE GRANOS Y PRODUCTOS DERIVADOS

En el mundo de las contradicciones **4**

La cadena de harina de trigo **5**

Pendiente de la cosecha norteamericana, la new crop de soja subió 2% **6**

La volatilidad de los granos gruesos impide despegarse al trigo **10**

Buenas exportaciones locales acompañan la mejora externa de maíz **13**

ESTADÍSTICAS

SAGPyA: Embarques por puerto y destino de aceites y subproductos durante mayo y acumulado ene/may'05 **32**

USDA: O&D de maíz y soja por país (julio'05) **36**

¿COMPLETAR EN PARANAGUA, EN BAHÍA BLANCA O SALIDA DIRECTA DESDE LOS PUERTOS UP RIVER?

El dragado de las vías navegables desde Puerto San Martín al mar a 32 pies efectivos significó una fuerte alteración en la logística del transporte de granos y subproductos, que creemos positiva, y así lo interpretó el mercado. Hasta el momento en que se logró la mencionada profundidad, en 1997, los puertos up river participaban con alrededor del 65% de las exportaciones argentinas de granos, subproductos y aceites, pero a posteriori, en los años siguientes, esa participación se incrementó hasta casi el 80%. Por otra parte, las nuevas inversiones en 'crushing' de soja cuya programación está en curso o que ya están operando (como las de 8.000 toneladas diarias de Terminal 6 y las de 10.000 toneladas de Vicentín) se están montando a la vera de río Paraná.

En estos momentos, la zona aleadaña a los puertos up river o que sirve a esos puertos (como las plantas ubicadas en Córdoba) tienen una capacidad de crushing de casi 102.000 toneladas diarias a lo que hay que agregar las plantas en construcción de Cargill en Villa Gobernador Galvez (13.000 toneladas diarias), Molinos Río de la Plata en San Lorenzo (12.000 toneladas), Dreyfus en Timbúes (8.000 toneladas) y Noble, también en Timbúes y Bunge en Ramallo. Cuando estas obras estén terminadas, servirán a los puertos up river alrededor de 135.000 toneladas de capacidad de crushing. Ya hoy la región constituye el polo de crushing más importante del mundo y lo seguirá siendo en mayor medida en el futuro. Por lo tanto, para aquellos que estiman que otros puertos del país (Bahía Blanca, o un futuro puerto de aguas profundas a instalarse en la Bahía de Samborombón) po-

MEDIOS DE TRANSPORTE Y VIAS NAVEGABLES

Situación Hidrológica al 26/07/05 17

MERCADO DE GRANOS

Noticias nacionales e internacionales 18

Apéndice estadístico de precios

Precios orientativos para granos

de las Cámaras del país 19

Cotizaciones de productos derivados

(Cámara Buenos Aires) 19

Mercado físico de Rosario 20

Mercado a Término de Rosario

(ROFEX) 21

Mercado a Término de Buenos Aires 23

Cálculo del precio FAS teórico

a partir del FOB 24

Tipo de cambio vigente para los

productos del agro 24

Precios internacionales 25

Apéndice estadístico comercial

SAGPyA: Compras semanales y acumuladas

del sector exportador e industrial y

embarques acumulados de granos 31

SAGPyA: Embarques por puerto y

destino de aceites y durante mayo y

acumulado ene/may'05 32

SAGPyA: Embarques por puerto y

destino de subproductos y durante mayo

y acumulado ene/may'05 34

USDA: O&D de maíz y soja por

país (jul'05) 36

NABSA: Situación de buques en puertos

del Up River del 26/07 al 28/08/05 38

MERCADO DE CAPITALES**Apéndice estadístico**

Comentario de coyuntura 39

Reseña y detalle semanal de las

operaciones registradas en Rosario 40

Información sobre sociedades

con cotización regular 42

Servicios de renta y amortización de

títulos públicos 44

Viene de página 1

drían alterar esta realidad, les tendría que quedar en claro que ésta es una restricción de la que debe partirse, de ahí que la primera opción de logística de transporte que debe pensarse es aumentar la profundidad desde los puertos de up river.

A lo anterior se agrega otra gran ventaja que es la necesidad que se puede tener en el futuro de originar soja de Brasil, Paraguay o Bolivia, mercadería que la única vía de transporte eficiente que tiene para llegar a nuestro país es a través de la hidrovía Paraguay-Paraná o la del Alto Paraná. Salvo los embarques que se realizan por los puertos de up river, los otros puertos no tienen esa posibilidad.

Como ya hemos visto en anteriores Semanarios, se necesita llevar la profundidad desde Puerto San Martín al mar a 36 pies efectivos y, probablemente, a 40 pies en años próximos. Sin embargo, una mayor profundidad superior a los 40 pies es de difícil realización, por lo que habrá que estudiar la posibilidad de completar, para buques de mayor calado, en los puertos brasileños o en el puerto de Bahía Blanca.

El Puerto de Bahía Blanca tiene un canal de acceso de 90 km de largo, 190 metros de ancho y una profundidad de 45 pies (esto incluye algunos pies por la marea). Comprende dos puertos bajo la administración de un consorcio (Consortio de gestión del Puerto de Bahía Blanca). Esos dos puertos son Ingeniero White y Puerto Galván. Entre ellos están localizados Profertil y Mega. Hacia el este se encuentran Puerto Rosales y Puerto Belgrano, este último la principal base naval de nuestro país.

Si un buque carga en la actualidad, a 32 pies, 44.000 toneladas en los puertos up river y completa en el Puerto de Bahía Blanca tendría algunas ventajas con respecto al completamiento en Paranagua. Si estimamos que en este puerto de Brasil la demora promedio para cargar podría estar en 15 días considerando el día de carga (aunque muchas veces esta demora es mayor), y que ir de la zona común hasta Bahía Blanca y retornar hacia el norte podría significar 4 días de viaje (considerando 1 día de carga), suponiendo que el destino de los buques fuera el hemisferio Norte, y más concretamente Europa, la diferencia entre el completamiento en Paranagua y en Bahía Blanca podría estar en 11 días (15 días de demora en Paranagua - 4 días por viajar de zona común hasta Bahía Blanca).

Recordemos que el costo de un buque oscila en alrededor de 40.000 dólares por día. En este caso, el Puerto de Bahía Blanca tendría, con respecto a Paranagua, un costo menor que estimamos en 440.000 dólares (40.000 dólares x 11 días).

EDITOR

Bolsa de Comercio de Rosario**www.bcr.com.ar**

Director: CPN Rogelio T. Pontón

Córdoba 1402, S2000AWV Rosario, Argentina

Tel.: (54 0341) 4213471 al 78 - Internos 2284 al 2287

Fax: Internos 2284 y 2286

Dirección de Informaciones y Estudios Económicos

Contacto por e-mail: diyee@bcr.com.ar

Suscripciones y aviso por e-mail:

DellaSiega@bcr.com.ar

Este **Informativo Semanal** es una publicación de la Bolsa de Comercio de Rosario y su material puede ser reproducido de manera total o parcial, citando la fuente. En el caso de sitios de Internet, la reproducción del contenido de esta publicación puede efectuarse a partir de las 12:00 hs del martes siguiente a la fecha de la edición. Registro de la Propiedad Intelectual N° 236.621.

Si el destino de los buques fuera China, pasando por El Cabo de Buena Esperanza (al sur de Africa), la diferencia en días podría ser mayor, de alrededor de 13 días ya que los buques no tendrían que subir como en el caso de dirigirse a Róterdam (15 días - 2 días). En este caso, estimamos un costo menor para el Puerto de Bahía Blanca de 520.000 dólares (13 días por 40.000 dólares por día).

Otra de las ventajas del Puerto de Bahía Blanca con respecto a Paranagua es su mayor profundidad, de prácticamente 5 pies (45 pies contra 40 pies del puerto brasileño). Esto permitiría cargar alrededor de 9.000 toneladas más que en el puerto de Brasil. Si en este puerto el buque podría completar la carga hasta 58.000/60.000 toneladas, en el puerto de Bahía Blanca podría cargar hasta 67.000/69.000 toneladas.

En base a lo anterior hagamos una estimación grosera de las distintas opciones.

Si la mercadería se despacha a Róterdam.

La distancia desde Puerto San Martín a Róterdam (Holanda) la estimamos en 6.500 millas marinas. Si calculamos que un barco puede marchar a alrededor de 15 nudos (o millas marinas) por hora de velocidad crucero, tardaría aproximadamente 18 días en llegar a destino. La vuelta completa la realizaría en alrededor de 36 días. A esta cifra le agregaríamos 2 días más para la carga y estaríamos en 38 días.

El costo de la navegación, como vimos más arriba, lo estimamos en el orden de 40.000 dólares por día, aunque hasta hace poco llegaba, según el tamaño del buque, hasta 50.000 dólares aproximadamente.

38 días x 40.000 dólares = 1.520.000 dólares. Si el completamiento se hace en Paranagua habría que agregar 600.000 dólares de demora (40.000 dólares x 15 días), es decir tendríamos 2.120.000 dólares. Si dividimos esta cifra por 60.000 toneladas, tendríamos un flete de 35,3 dólares por tonelada.

Si el completamiento se realiza en Bahía Blanca tendríamos un costo de 1.520.000 dólares más 160.000 dólares (4 días incluyendo carga), es decir 1.680.000 dólares dividido 69.000 toneladas, lo que nos determina un flete de 24 dólares la tonelada.

Si la mercadería se despacha a China

La vuelta completa a China la estimamos en 70 días aproximadamente. Es decir que: 40.000 dólares por 70 días = 2.800.000 dólares.

Si el completamiento se hace en Paranagua, tendríamos:

2.800.000 dólares + 600.000 dólares (recordemos que hay un día de demora promedio en este puerto de 15 días) = 3.400.000 dólares dividido 60.000 toneladas = 57 dólares por tonelada.

Si el completamiento se hace en Bahía Blanca, tendríamos:

2.800.000 dólares más 80.000 dólares (2 días de carga), es decir 2.880.000 dólares, dividido 69.000 toneladas = 42 dólares la tonelada.

Es decir que el despacho desde Bahía Blanca sería menos costoso al despacho desde Paranagua en todos los casos.

Hasta aquí las ventajas de Bahía Blanca. Pero tenemos que tener en cuenta el tipo de grano o subproducto que se va a embarcar. Si es trigo, la mencionada diferencia es válida, pero si fuera soja o subproductos de la soja, el Puerto de Bahía Blanca arrastra el flete interno desde la zona de producción hasta el puerto. Si estimamos que la distancia está en el orden de los 500 kilómetros, tendríamos

un flete interno de alrededor de 25 dólares por tonelada en camión o alrededor de 10 dólares en ferrocarril.

Alguien podría criticar el razonamiento anterior y preguntarse: ¿acaso no existe un flete interno mayor para transportar la soja o los subproductos en Brasil desde la zona de producción al Puerto de Paranagua?

Si la opción fuera entre la carga en los puertos up river y la carga en el Puerto de Bahía Blanca, la pregunta de más arriba sería válida, pero no en caso que la opción sea entre los puertos de Paranagua y Bahía Blanca. El mayor flete interno en Brasil lo asume el productor brasileño y eso no influye para nada en el flete marítimo que debe pagar la carga que se despacha desde nuestro país. El precio FOB de Paranagua no se encuentra afectado por la mayor o menor distancia de la zona de producción al puerto.

Si el producto en cuestión es soja o subproductos de la soja, el buque cargaría 44.000 toneladas en los puertos up river y completaría con 25.000 toneladas en el Puerto de Bahía Blanca. Ese tonelaje hay que transportarlo desde la zona de producción hasta Bahía Blanca en una distancia que estimamos más arriba en alrededor de 500 kilómetros (hagamos notar que si el despacho es de subproductos la distancia que habría que considerar es mayor, alrededor de 700 kilómetros). Si el transporte se realiza en ferrocarril implica 10 dólares más por tonelada (2 centavos de dólar la tn/km). Si el transporte se realiza en camión alrededor de 25 dólares más la tonelada (5 centavos de dólar la tn/km). Actualmente, hacia el Puerto de Bahía Blanca la carga transportada fluye en ferrocarril en un 30% y en camión en un 70%. Haciendo un

promedio ponderado, esas 25.000 toneladas tendrían un flete interno de 512.500 dólares (u\$s 25 x 70% = 17,5 dólares + u\$s 10 x 30% = 3 dólares. 25.000 toneladas x u\$s 20,5 = 512.500 dólares).

Si el completamiento se hace en Bahía Blanca para un despacho a Róterdam, tendríamos:

u\$s 1.520.000 + u\$s 160.000 + u\$s 512.500 = 2.192.500 dólares dividido 69.000 toneladas = 31,8 dólares por tonelada.

Es decir que convendría optar por el completamiento en Bahía Blanca siempre que se trate de un buque Panamax grande que pudiese cargar 69.000 toneladas (recordemos que vía Paranagua saldría 35 dólares).

Cuando los buques puedan cargar como máximo 60.000 toneladas, tendríamos la siguiente opción:

a) Cargando en puertos up river 44.000 toneladas y completando las 16.000 toneladas en Paranagua dirigiéndose a Róterdam, tendríamos: u\$s 2.120.000 dividido 60.000 toneladas = 35 dólares la tonelada.

b) Cargando en puertos up river 44.000 toneladas y completando las 16.000 toneladas en Bahía Blanca dirigiéndose a Róterdam, tendríamos: u\$s 1.520.000 dólares + u\$s 160.000 + u\$s 328.000 = u\$s 2.008.000 dividido 60.000 toneladas = 33,5 dólares la tonelada.

c) Cargando en puertos up river 44.000 toneladas y completando las 16.000 toneladas en Paranagua dirigiéndose a China, tendríamos: u\$s 3.400.000 dividido 60.000 toneladas = 57 dólares la tonelada.

d) Cargando en puertos up river 44.000 toneladas y completando las 16.000 toneladas en Bahía Blanca dirigiéndose a China, tendríamos: u\$s 3.128.000 + u\$s 80.000 = u\$s 3.208.000

dividido 60.000 toneladas = 53,5 dólares la tonelada.

Hasta aquí hemos estimado que los puertos up river tienen una profundidad de 32 pies efectivos y que pueden cargar 44.000 toneladas y, por lo tanto, la opción se hace para el completamiento en Paranagua o en Bahía Blanca. Distinto es el caso si los puertos up river tienen una profundidad de 36 pies efectivos. En este caso nos encontramos con cuatro opciones: salir a destino directamente desde los puertos de up river a 36 pies efectivos y con una carga de 51.000 toneladas, completar en el Puerto de Paranagua a 60.000 toneladas o completar en el Puerto de Bahía Blanca a 60.000 toneladas o a 69.000 toneladas. Veamos las distintas opciones:

a) El costo de los 36 días de navegación desde Puerto San Martín hacia Róterdam por 40.000 dólares por día nos da un 1.520.000 dólares. Si esta cifra la dividimos por 51.000 toneladas tenemos 29,80 dólares la tonelada.

b) Si se completan las 9.000 toneladas en Paranagua, teniendo como destino Róterdam, tendríamos: u\$s 2.120.000 dividido 60.000 toneladas = 35,3 dólares.

c) Si se completan las 9.000 toneladas en Bahía Blanca, teniendo como destino Róterdam, tendríamos: 9.000 toneladas por 20,5 dólares = u\$s 184.500. Sumamos u\$s 1.520.000 + u\$s 160.000 + u\$s 184.500 = u\$s 1.864.500 dividido 60.000 toneladas = 31 dólares.

d) Si en el Puerto de Bahía Blanca se completan las 18.000 toneladas, teniendo como destino Róterdam, habría que transportar ese tonelaje en camión y ferrocarril a un flete promedio ponderado de 20,50 dólares por tonelada, es decir 369.000 dólares. Si a los 1.520.000 dólares le sumamos 160.000 dólares por el transporte de ida y vuelta a Bahía Blanca y 369.000 dólares del transporte interno de las 18.000 toneladas, arribamos a un total de 2.049.000 dólares. Dividiendo esta cifra por 69.000 toneladas tenemos un costo por tonelada de 29,7 dólares.

Si tenemos en cuenta que siempre es preferible cargar en un solo puerto, la opción mejor es la de la carga a 36 pies en los puertos up river. Si el barco pudiese cargar 69.000 toneladas, la mejor opción es la del completamiento en Bahía Blanca pero hay que considerar que la diferencia con respecto a partir directamente desde los puertos up river es muy pequeña. En caso de que se carguen 60.000 toneladas la second best es Bahía Blanca.

EN EL MUNDO DE LAS CONTRADICCIONES

Desde hace mucho tiempo algunos economistas han justificado las retenciones a los productos agropecuarios diciendo que de no aplicarse, cuando el precio que recibe el productor mejora por una alteración en el tipo de cambio (por ejemplo una devaluación), aumentaría el costo doméstico de los alimentos que paga la población. Para evitar esta consecuencia que perjudica a amplios sectores es que se aplican retenciones, una especie de compensación.

Por otra parte, algunos funcionarios protestan por la aplicación de

subsidios a la producción agrícola por algunos países, como los de la Comunidad Europea. En estos últimos días se han escuchado algunos reclamos a este respecto.

Pero supongamos que los países que aplican subsidios (que a nivel global se estiman en un monto cercano a los 350.000 millones de dólares) eliminasen totalmente los mismos. Esto produciría un fuerte incremento en los precios internacionales de las commodities agrícolas. En este caso, y no por una alteración en el tipo de cambio, sino por un incremento de esos precios internacionales, aumentaría el costo de los alimentos que paga la población. La consecuencia sería similar, en estos aspectos, a lo que ocurre con una devaluación.

¿Qué haría entonces el gobierno? ¿Incrementaría aún más las retenciones para evitar el mencionado efecto?

Si los funcionarios reclaman (y con razón) de los países que aplican subsidios a los productos agrícolas su eliminación, pero al mismo tiempo aplican retenciones a las exportaciones de esos mismos productos, están borrando con el codo lo que escriben con la mano, es decir se están 'contradiendo', salvo que los reclamos que con justicia están realizando apunten a que suban los precios internacionales para aumentar la recaudación de este impuesto distorsivo. Lógicamente, o hay una contradicción o en definitiva lo que se busca es aumentar los ingresos fiscales a través de este impuesto. O una cosa o la otra, no hay término medio.

Otra contradicción evidente es la que manifiestan algunos funcionarios cuando dicen que compensan el perjuicio de las retenciones manteniendo, con la política monetaria del Banco Central, la cotización del dólar que caso contrario tendría una tendencia a la baja. Si es este el caso, ¿por qué no dejar caer la cotización de la divisa?

LA CADENA DE LA HARINA DE TRIGO

En la publicación "**Alimentos Argentinos**" (Abril 2005) editada por la Secretaría de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentos de la Nación se ha publicado un artículo sobre la cadena de la harina de trigo. El trabajo pertenece al Ing. Agr. Fernando Zucchini, de la Dirección de Industria Alimentaria. De ella y de un informe de la ONCCA sobre el "**Trigo cosecha 2004-2005**" extraemos los datos siguientes.

"El mercado mundial de harina de trigo viene reduciéndose drásticamente desde 1997. Múltiples factores adversos dificultan sobremanera ganar nuevos mercados, pero el principal escollo son las harinas subsidiadas de la Unión Europea. A ello hay que sumarle problemas internos como la competencia desleal y la creciente marginalidad comercial de varios eslabones de la cadena. Estas distorsiones restan competitividad y la molienda no puede crecer, aún con sobrada capacidad instalada".

A nivel mundial no existen estadísticas oficiales sobre la producción de harina de trigo. La FAO estimó para el 2002 una molienda cercana a las 600 millones de toneladas, obteniéndose alrededor de 450 millones de toneladas de harina. Los principales países productores son: China con algo más de 100 millones de toneladas, India con 67 millones, Rusia con 36 millones, Estados Unidos con 32 millo-

nes y cantidades menores para otros países. Entre los países europeos los principales productores de harina son: Alemania con casi 18 millones, Francia con 16 millones, Italia con 15 millones y Reino Unido con 10 millones, entre otros. La producción de nuestro país llega a 3,5 millones de toneladas.

La molienda de trigo mundial por habitante en el año llega a 96 kilogramos lo cual general alrededor de 72 kilogramos de harina. "Los países que presentan el mayor consumo de harina de trigo per cápita son la República Checa, Siria, Marruecos, Países Bajos y Egipto".

Los principales exportadores de harina de trigo fueron en el año 2002 los siguientes: Francia con 207 millones de dólares, Bélgica con 180 millones, Estados Unidos con 147 millones, Alemania con 136 millones e Italia con 124 millones. Durante el 2002 las exportaciones mundiales de harina fueron de 8,4 millones de toneladas por un valor de u\$s 1.806 millones. "Los valores de la harina cotizan con una merma del 11% respecto al promedio de las cotizaciones de la última década".

La superficie sembrada con trigo de nuestro país, en las últimas campañas, ha estado en alrededor de 6 millones de hectáreas. La producción en alrededor de 15 millones de toneladas, aunque en la última campaña se alcanzaron los 16 millones. Durante el año 2004 se molieron algo más de 5 millones de toneladas. "Estimando un rendimiento industrial del 75%, se habrían obtenido unas 3,5 millones de toneladas de harina. El valor bruto de la producción de harina de trigo se estimó en u\$s 743 millones para el año 2004".

Como subproducto de la molienda se obtuvieron 1,2 millones de toneladas de pellets de

afrechillo, por un valor cercano a los 61 millones de dólares.

Los molinos harineros ascienden a alrededor de 118 fábricas. Las tres principales firmas exportadoras en el 2004 fueron Molino Cañuelas, A. Logomarsino y Trigalia. Las plantas se localizan en la zona de producción del cereal: 49% en la provincia de Buenos Aires, 22% en la de Córdoba, 18% en la de Santa Fe, 10% en el Gran Buenos Aires, 8% en Entre Ríos y 4% en La Pampa.

Según datos de la ONCCA la capacidad de molienda instalada es de 990 toneladas por hora, lo que implica 6,4 millones de toneladas por año. La capacidad utilizada en el 2004 fue de 58%.

Nuestros principales compradores de harina de trigo son Brasil y Bolivia. Hacia el primer país se despachó el 51,8% de la exportación en el 2004 y hacia Bolivia el 35,7%. En total se exportaron 408.000 toneladas. "Más del 94% de las exportaciones se registraron como premezclas de harina".

Según el informe de la ONCCA los molinos de harina de trigo están instalados 73 en la provincia de Buenos Aires (incluye Capital Federal), 31 en la provincia de Córdoba, 20 en la provincia de Santa Fe, 10 en la provincia de Entre Ríos, 4 en la provincia de La Pampa y 10 en el resto del país. La suma nos da 148 molinos, cifra que contrasta con la mencionada más arriba extraída del informe del 2003 de la FAIM (Federación argentina de la industria molinera).

Según la ONCCA las plantas molineras se pueden clasificar en cuatro categorías:

a) Microempresas, son molinos de hasta 1.400 kilogramos de molienda por hora. Hay 27 molinos.

b) Pequeña, son molinos de 1.401 a 5.000 kilogramos de

molienda por hora. Hay 55 molinos.

c) Mediana, son molinos de 5.001 hasta 15.000 kilogramos de molienda por hora. Hay 50 molinos.

d) Grande, son molinos desde 15.001 kilogramos de molienda por hora en adelante. Hay 16 molinos.

SOJA

Pendiente de la cosecha norteamericana, la *new crop* subió 2%

La negociación por soja en la plaza rosarina sigue respondiendo, principalmente, a lo que sucede con los precios externos, cuyo principal referente es el mercado de Chicago.

Los compradores proponen ofertas en virtud de cómo van oscilando los precios del CBOT, en donde la incertidumbre climática sube la volatilidad de las cotizaciones.

Los precios por soja disponible comenzaron la semana en alza, aunque los negocios tardaron en concretarse por la mejora tardía en Chicago. Los valores alcanzados estuvieron en torno de los \$530 con descarga inmediata en fábricas, mientras que la exportación propuso \$532 sobre San Lorenzo.

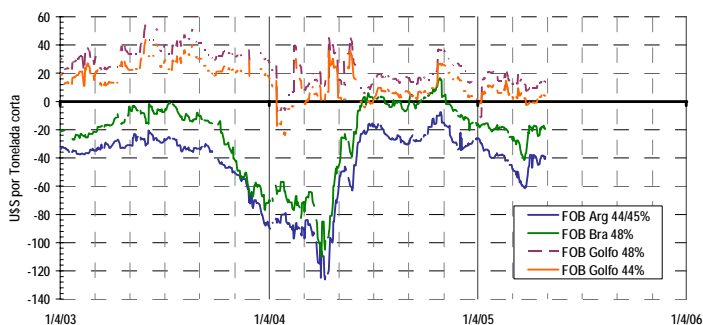
La característica de morosidad a la hora de cerrar negocios prevaleció en todas las ruedas de esta semana, ya que Chicago siempre mostró amplias oscilaciones y los vendedores locales prefirieron siempre esperar por mejores precios antes que aceptar sin discusión las ofertas de la demanda.

La necesidad de esta última llevó a que tuviera que sostener el paso propuesto por los precios de la soja estadounidense.

Así, el volumen negociado estuvo entre 15.000 y 20.000 toneladas de soja diarias en las tres primeras ruedas, para repuntar y hacerse 50.000 Tm en recinto el día jueves.

En esa ocasión el volumen mejoró porque también lo hicieron los precios. Las fábricas ofrecieron pagar \$540 por soja con descarga inmediata, si el grano era para descargar en San Martín, Punta Alvear, Rosario, Ricardone y San Lorenzo. Mientras tanto, la exportación estuvo pagando \$541 si se entregaba grano antes del martes 2 de agosto en San Martín o Arroyo Seco, por lo que el valor de la soja en

Evolución de las Primas FOB Arg y Bra del Pellets de soja (embarque más cercano)



Argentina: Oferta y utilización de SOJA

CICLO COMERCIAL (Abril / Marzo) Proyección de: Julio de 2005

	Var. Anual	2004/05 p	2004/05 e	2003/04 e	2002/03	2001/02
Área sembrada (000 ha)	-1%	15.200	14.400	14.500	12.600	11.700
Área cosechada (000 ha)	-1%	14.981	14.200	14.288	12.373	11.470
% Cosechado		99%	99%	99%	98%	98%
Rinde (Tm / ha)	23%	2,68	2,73	2,22	2,80	2,65

Soja (000 Tm)						
Stock comercial	-26%	750	750	1.019	1.228	368
Stock en productores	-41%	885	769	1.309	1.735	844
Stock Inicial	-35%	1.635	1.519	2.328	2.363	1.212
Producción	22%	40.149	38.766	31.719	34.645	30.396
Importación	20%	600	600	500	300	477
Oferta Total	18%	42.385	40.885	34.547	37.308	32.085
Industria aceitera	18%	32.500	29.500	25.100	24.820	22.390
Industria balanceados		150	150	150	191	220
Semilla y Residual	7%	1.100	1.100	1.028	1.030	895
Uso interno	17%	33.750	30.750	26.278	26.041	23.505
Exportación grano	26%	7.500	8.500	6.750	8.940	6.216
Utilización Total	19%	41.250	39.250	33.028	34.981	29.721
Stock Final	8%	1.135	1.635	1.519	2.328	2.363

Aceite de soja (000 Tm)						
Stock Inicial	2%	286	199	196	189	92
Producción	17%	6.078	5.517	4.723	4.567	4.165
Importación*		100	100	100	90	119
Oferta Total	16%	6.463	5.816	5.019	4.846	4.375
Exportación	9%	5.500	5.000	4.600	4.450	3.850
Consumo interno aparente	141%	500	530	220	200	200
Demanda Total	15%	6.000	5.530	4.820	4.650	4.050
Stock Final	43%	463	286	199	196	325

Harina de soja (000 Tm)						
Stock Inicial	71%	1.160	650	380	353	323
Producción	17%	25.350	23.010	19.700	19.757	17.912
Importación*		110	120	120	130	110
Oferta Total	18%	26.620	23.780	20.200	20.240	18.345
Exportación	16%	24.500	22.000	19.000	19.460	16.500
Consumo interno aparente	13%	650	620	550	400	500
Demanda Total	16%	25.150	22.620	19.550	19.860	17.000
Stock final x cálculo	78%	1.470	1.160	650	380	1.345

Estimación propia sobre la base de las cifras comerciales oficiales para los anteriores ciclos.
 p: proyección. e: estimación. (*) Mercadería de otro origen incluida en la cifra de exportación.

ventas especulativas. Éstas surgieron cuando se dieron ciertas señales técnicas en las gráficas de precios, a la vez que se encontraba resistencia a la hora de encontrar compradores. Por otra parte, ciertos pronósticos de largo plazo menos amenazantes de lo que se estaba diciendo hasta el día anterior, determinaron la suerte de las cotizaciones de la soja estadounidense en la última rueda.

En la plaza local, la mayoría de las fábricas pagaron \$530 por la soja con entrega inmediata, aunque a esos valores hubo escasos negocios.

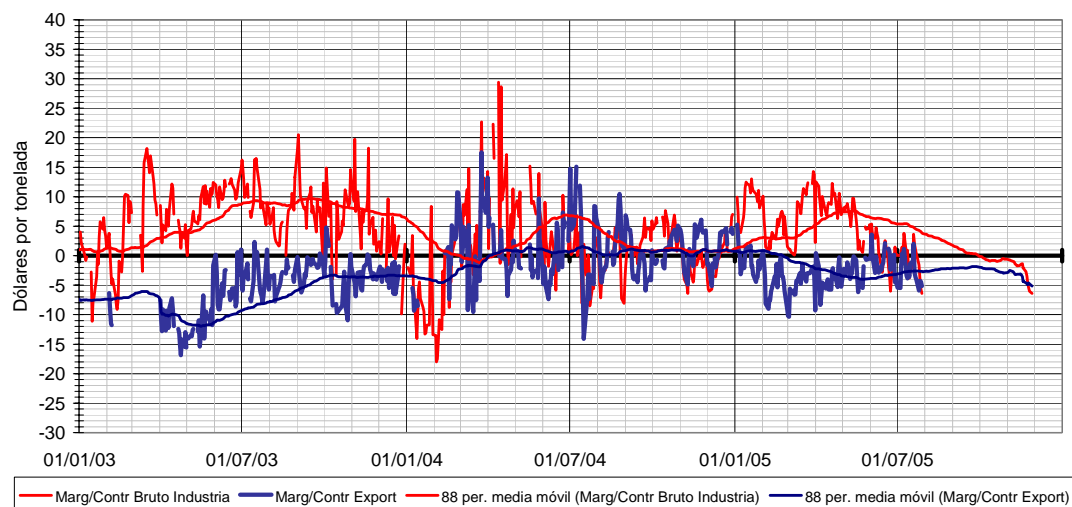
Antes se mencionó que la demanda ha tenido que mejorar las propuestas de precios, acorde con lo que ocurre en el mercado externo, para poder originar grano.

Por otra parte, mientras que se afianzaba el valor doméstico de la materia prima, los valores FOB argentinos del aceite y la harina retrocedieron. Parte de esta caída obedeció más al comportamiento de los precios del mercado referente que a la evolución de las primas FOB, las que

pizarra del viernes salió a \$541.

Sobre el final de la semana, Chicago cayó bajo la presión de las

2003 a 2005: Margen bruto de la exportación industrial de soja
Margen de la exportación de poroto (Hasta el 28/07/05)



han estado dentro de un rango más o menos sostenido en este mes de junio.

En definitiva, la fortaleza del mercado doméstico -resta menos producción por negociar, que en otras oportunidades, en poder de manos fuertes- y la actual demanda externa le están dando contramargen a la industria aceitera, tal como puede verse en el segundo de los gráficos reproducidos.

En la última semana se vendieron al exterior 100.000 toneladas más de soja, ascendiendo el total de compromisos con el exterior a 8,23 millones Tm de. No ha habido un avance importante ni en aceite ni en harina, que tienen un volumen colocado en el exterior de 2,12 millones Tm y 10,41 millones Tm, respectivamente.

En definitiva, hay 20,77 millones Tm de soja colocada en el exterior, bajo sus distintas formas, contra 15,83 millones Tm vendidas hace un año.

En la nueva cosecha se refleja la necesidad de aumentar la siembra

La cosecha nueva inició la semana con valores de US\$ 171 para soja a entregar en mayo'06 en una fábrica de San Martín, mientras que las plantas de Ricardone y General Lagos propusieron 1 dólar menos. En las dos siguientes jornadas, los *forwards* de soja se pactaron a US\$ 173 y US\$ 172, según la localidad de descarga del grano. Y, con la suba de precios de Chicago del jueves, se cerraron transacciones a US\$ 175 en esa jornada, si la soja se descargaba en fábricas de San Martín y Ricardone.

En esta semana, durante el transcurso de un seminario aerocomercial, un especialista de nuestra Secretaría de Agricultura, Rubén Ciani, estimó que los

productores argentinos podrían obtener una producción de 40 millones de toneladas en el 2005/06. Su cálculo se basa en la suposición de que el área sembrada aumentará a 15 millones de ha, de los 14,4 millones de la actual campaña y de que el rinde medio disminuirá levemente a 26,8 qq/ha. De todos modos advierte que la estimación de rinde es conservadora puesto que está dentro del promedio de los últimos 10 años.

En sus proyecciones para la demanda, Ciani estimó que 31,5 millones Tm de soja serán destinadas a la industria oleaginosa, superando los 28,5 millones previstos para este año. Por lo tanto, el grano disponible para exportar declinaría a 7 millones.

Habría que decir que se cree que el aumento de superficie podría ser mayor a lo que prevé el analista de la SAGPyA.

Los analistas de Oil World están trabajando con una superficie de 15,4 millones ha, sin descartar que la superficie pueda ser mayor. Pero, no descartan los problemas que podría haber por los pronósticos de largo plazo que prevén un tiempo más seco que lo normal para los últimos cinco años de este año calendario y que no dejarían un buen inicio para las labores de siembra de la oleaginosa.

Persiste el déficit de humedad en estados sojeros de Estados Unidos

La semana hubiera terminado favorable para los futuros del complejo soja en Chicago de no haber sido por la rueda del viernes. En el último día, el mercado entró en una espiral descendente. Las razones de la baja en el último día: la cancelación de posiciones ante el fin de mes, incertidumbre respecto de los pronósticos meteorológicos de largo plazo y la ausencia de participantes de mercado que quisieran entrar en posiciones compradas antes del fin de semana.

Aunque todavía es el maíz el que está dirigiendo la batuta, poco a poco el liderazgo está siendo cedido a la soja, el cultivo que entra en las fases claves para la determinación del rinde de esta campaña (formación y llenado de vainas).

De las tres patas del complejo, el poroto de soja es el que lleva el peso de las alzas o las bajas ocurridas. En este caso, termina la semana con un alza acumulada en la semana del 1% para su posición Nov'05, menos importantes cuanto más cercana la posición. Los futuros de harina de soja exhibieron una suba semanal del 1,3% en su posición Dic'05, mientras que las posiciones más cercanas cayeron entre 0,1% y 0,3%. El aceite de soja es el segmento rezagado ya que quedó 1% abajo respecto del viernes 22.

Durante la semana el clima resultó beneficioso para la principal área productora estadounidense, el Medio Oeste, con temperaturas más bajas y caída de lluvias, aunque éstas fueron dispersas y de variada intensidad.

Los pronósticos, sin embargo, anunciaron el retorno de las altas temperaturas y el tiempo seco a partir de este fin de semana, que lo relativizó el alivio parcial proporcionado por las condiciones de esta semana.

Los pronósticos más cercanos prevén que para la semana al 3 de agosto las lluvias estarían en el orden del 20% al 50% del registro normal para esta época, poniendo gran presión sobre los lotes de soja.

Según informes conjuntos del USDA y NOAA, no hay alivio previsto

hasta el 1° de julio para las áreas de sequía en el valle del Mississippi y en las Planicies Centrales. No habría lluvias, o habría muy pocas, sobre Illinois, Missouri y Kansas en el período mencionado.

El último informe del USDA sobre evolución del cultivo de soja mostró una mejora de 1 punto en el área bajo condiciones buenas a excelentes, lo cual entraba dentro de las expectativas de los operadores.

El 54% del área cultivada con soja está en condiciones buenas a excelentes, superando el 53% de la semana pasada y por debajo del 69% de un año atrás. Está previsto que en el próximo informe, el que se dará a conocer post-cierre CBOT del lunes 1°, se exhiba otra pequeña mejora en la condición de los lotes.

En el último, hubo avances en la calificación buena a excelente de los estados de Illinois, Indiana y Ohio, entre los estados más importantes. Ello ayudó a compensar el deterioro visto en los estados de Missouri, Dakota del Sur, Wisconsin y Nebraska, también de importante aporte a la producción de soja estadounidense.

Respecto de las fases evolutivas, el 36% del área sojera estaba formando vainas, contra un 30% el año pasado y el 26% de la media histórica del 2000 al 2004. En el Cordón Maicero Occidental, que representa un 47% de la superficie sojera estadounidense, el avance en la formación de vainas representaba entre un 20% y 49% del área. En el Cordón Maicero Oriental, el más afectado por el déficit de humedad y que representa un 31% del área sojera total, entre un 30% y 43% del área estaba en la etapa de formación de vainas, siempre muy adelantado respecto de los avances históricos.

Sólo como para tener una idea de la magnitud de la sequía, el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) declaró a la casi totalidad del estado de Illinois como área de desastre este último miércoles.

Se comentaba que el grueso de los operadores en el CBOT opera sobre la base de un rinde para soja de 38 a 39 bushels por acres (25,6 a 26,2 qq/ha), por debajo de la estimación oficial de 39,9 bpa (26,8 qq/ha). También se sabe de analistas que están recortando la superficie a cosechar con soja, respecto de los 72,4 millones de acres (29,3 millones ha) que mostró el USDA en su último informe mensual.

El mercado asiático, el gran demandante de poroto

Las primas C&F asiáticas para la soja no sufrirían cambios, con los compradores de esa región manteniéndose retirados del mercado.

En la medida que estamos en la fase de definición de la producción norteamericana, con fuertes fluctuaciones de precios en los futuros de Chicago, la incertidumbre evitará que los importadores ingresen decididamente en la plaza internacional; más bien predominará la cautela.

De los dos pesos pesados asiáticos, Japón y China, se prevé que los industriales aceiteros japoneses reducirían el procesamiento de soja en un 10% en este año, recortando la demanda global por soja en un 10%, a 3 millones de Tm. Operadores asiáticos estiman que Japón necesitará importar unas 800.000 Tm de soja para embarcar en el último cuatrimestre de este 2005.

El C&F Japón de soja estadounidense estaban en 160 centavos de dólar pbu sobre Nov'05 CBOT, embarque septiembre y octubre. Esto equivale a un C&F de US\$ 311 por Tm, en valores llenos.

En China la demanda por harina de soja se muestra floja, estando pendiente el repunte que los analistas aguardaban sobre este segundo semestre del año calendario por parte de los fabricantes de alimentos balanceados.

El incremento de la demanda obedecería a que repuntó la actividad productiva en ponedoras y en acuicultura, pero los fabricantes de alimentos balanceados se han volcado hacia materias primas más baratas, como la harina de algodón y la harina de colza local.

Para que haya un repunte particular de la demanda por harina de soja tendrían que activarse la producción porcina y de pollos barrilleros, además de que estamos en pleno verano, época en la que hay un menor consumo de aceites, carnes vacunas y de pollo.

Por otra parte, ante la retracción de la demanda por productos procesados, los aceiteros de escala pequeña a mediana han bajado fuertemente su actividad, y los de mayor escala casi no están comprando.

Las primas C&F China de soja sudamericana estaban en 110 centavos de dólar pbu sobre Sep'05 CBOT, embarque septiembre. Esto equivale a US\$ 290 /Tm.

Queja de los aceiteros brasileños por impuestos propios y foráneos

Si las exportaciones de poroto de soja de Brasil van a constituirse en un récord en volumen en este año, no se puede decir lo mismo de las ventas externas de aceite y harina, que pierden espacio debido al sistema tributario que favorece el embarque de grano, en detrimento de los productos derivados del procesamiento.

Esta es una de las principales

quejas de los industriales aceiteros de Brasil, quienes aducen que, en el más extremo de los casos, su actividad se vería seriamente comprometida.

De acuerdo con un empresario aceitero de Brasil, las exportaciones de la industria sojera brasileña, además de verse afectadas por el sistema de impuestos nacionales, sufren por los incentivos tributarios existentes sobre las ventas externas de aceite y harina de Argentina, el tercer mayor exportador de grano y líder mundial en productos procesados de soja.

Desde hace ya algún tiempo, el problema principal proviene de la imposición brasileña conocida como ICMS (Impuesto sobre la Circulación de Bienes y Servicios). Teóricamente las exportaciones de grano, harina y aceite están exentas de este impuesto, pero en la práctica la cuestión es distinta.

Para las exportaciones de grano no hay cobro del impuesto cuando el producto atraviesa los distintos estados brasileños. Pero si la soja es procesada, las plantas tienen la obligación de cobrar el impuesto (cuya alícuota es del 12%) sobre la mercadería que se moviliza entre los estados. Si el producto procesado se destina luego a la exportación, lo recaudado se transforma en crédito fiscal. Pero como el crédito fiscal es de difícil compensación, el sistema acaba perjudicando las ventas externas de la harina y el aceite de soja.

De acuerdo con Enrique Traver, director operacional de la industria aceitera Imcopa, que procesa 2,3 millones Tm de soja al año en Paraná y exporta todo la harina y el aceite de soja que produce, el punto central del ICMS pasa por la fuerte restricción sobre la capacidad de compra de la empresa al verse obligados, en la práctica, a comprar

dentro del estado.

Los aceiteros brasileños hicieron referencia a lo que ocurre en Argentina, donde los derechos de exportación diferenciados favorecen la venta externa de harina y de aceite, siendo más barato el grano para la industria local.

También mencionan que sólo consiguen vender harina y aceite cuando los "otros" ya vendieron, resaltando además que existe una relación de cambio entre la moneda local y la estadounidense mucho más favorable en Argentina que en Brasil, y que los costos argentinos son inferiores a los brasileños.

Según ABIOVE (Asociación Brasileña de la Industria de Aceites Vegetales), las ventas de soja en grano al exterior aumentaron en un 450% entre 1995 y el 2005, mientras que las de harina subieron un 18% y las de aceite un 44% en el mismo período.

Según los industriales, el incremento de la demanda doméstica por harina para la alimentación animal fue un alivio y compensó en buena medida los resultados en el frente exportador, pero les quita oportunidad para salir a competir en el exterior.

César Borges de Souza, vicepresidente de Caramuru, la quinta empresa aceitera de soja brasileña y la principal de capital nacional, dijo que una alternativa sería negociar una Tarifa Externa Común para las exportaciones en el Mercosur, de la misma forma que fue hecho con las importaciones, pero que no ve que haya ningún movimiento del sector para pedir por ello. Cree que, por el contrario, Brasil va perdiendo importancia en el mercado mundial y que en el largo plazo, se va tornando obsoleta y va perdiendo poder de negociación.

TRIGO

La volatilidad de los granos gruesos impide despegarse al cereal

El cereal en el mercado de Chicago no está ajeno a lo que sucede con los granos gruesos.

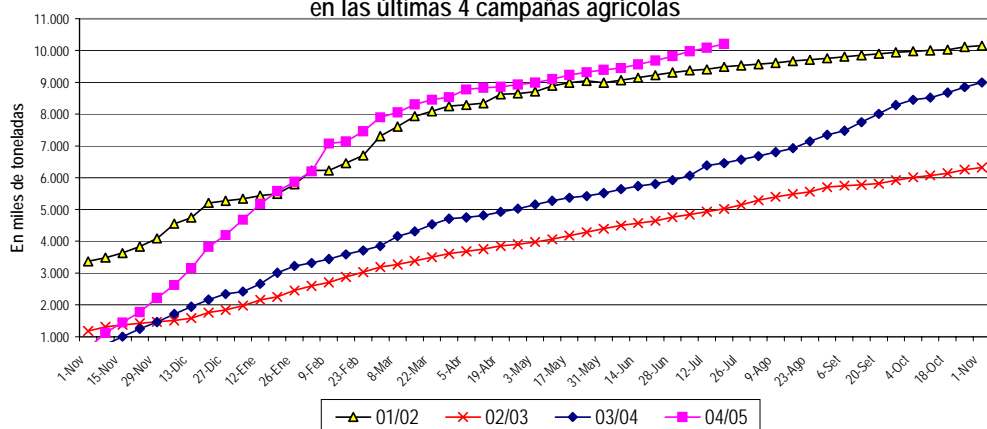
Si bien la tendencia propia del trigo estadounidense debería ser bajista por la mayor cosecha proyectada y una demanda externa más tranquila, la suba del maíz y la soja y la preocupación por los cultivos de primavera le dan el sostén necesario para recuperarse de las pérdidas pasadas.

La volatilidad de los precios futuros por el weather market de los granos gruesos alcanza a todos los productos agrícolas y el trigo es el beneficiado ante elementos fundamentales propios que podrían definirse como mayormente bajistas.

La cosecha estadounidense del trigo de invierno avanza a buen ritmo, el USDA informó que se llevaba recolectado el 85% del área sembrada, superando el 82% del año pasado a la misma fecha y al 83% del promedio de los últimos cinco años.

El clima en la región productora del cereal de invierno está acompañando las actividades de cosecha, mientras que no está siendo favorable para el desarrollo de los cultivos de primavera.

Compras de Trigo del Sector Exportador en las últimas 4 campañas agrícolas



El USDA señaló que el trigo de primavera se encuentra en un 70% de bueno a excelente, bajando 5% en la semana e igual que el año pasado a la misma fecha. Está espigado el 98% frente al 95% del promedio de los últimos cinco años.

Los operadores esperaban una disminución de la condición de los cultivos por la evolución desfavorable del clima en la región productora del cereal de primavera.

El deterioro en el ranking del trigo de primavera estadounidense fue un elemento de sostén propio para los precios del cereal, especialmente en el mercado de Miniápolis donde se negocia el trigo de primavera.

Un grupo de scout estuvo realizando un tour por la región de trigo de primavera estadounidense durante la semana y los resultados finales relevados fueron alcistas para los precios.

En los primeros reportes el tour de productores encontró en buen estado a los cultivos de primavera, situación que fue cambiando a medida que avanzaban hacia otras zonas donde el clima no fue tan benigno.

En su segundo día de recorrida por las regiones productoras de trigo de primavera, el tour indicó que los rindes potenciales están ligeramente por debajo de los del año pasado.

La detección de un hongo que afecta a los cultivos del estado de Dakota del Norte y alrededores podría dañar la calidad de los cultivos. Especialistas prevén una merma en los rendimientos del trigo del estado, los rindes estimados son un 6,6% inferior a los del año pasado y se encuentran en un 3,6% por debajo del promedio del tour de los últimos cinco años.

Según los analistas que realizaron el tour anual por las áreas de cosecha, la producción de trigo de primavera de EE.UU., centrada en Dakota del Norte, oeste de Minnesota y noreste de Dakota del Sur, totalizaría rendimientos promedio de 35,5 bushels por acre (23,8 qq/ha), bajando respecto a los 38,8 bushels por acre (26,1 qq/ha) del promedio del tour del año pasado.

El hongo detectado y la excesiva humedad son las razones fundamentales de la reducción de rindes proyectados, afectando con seguridad las cifras finales de la producción de trigo de EE.UU. en el

2005.

Ante la preocupación de los operadores por el cereal de primavera, los fondos estuvieron realizando compras que alcanzaron al trigo que se negocia en Chicago.

Sin embargo, las pocas exportaciones y los adecuados stocks de trigo son los elementos de presión que se suman a la volatilidad de las ruedas de maíz y soja.

Los embarques semanales de trigo estadounidense totalizaron 489.300 tn durante la semana pasada, dentro del rango esperado por el mercado de 381.000 a 517.100 tn y superando las 343.000 de la campaña previa. El acumulado del año alcanza las 2,99 millones de tn, debajo de las 3,81 del año pasado a la misma fecha.

En materia de exportaciones las cifras dadas a conocer en la semana no son alentadoras, más cuando se observa que algunos importadores se inclinan por el cereal más barato proveniente del Mar Negro.

Pakistán compró 50.000 tn de trigo a Rusia, el segundo negocio con ese origen desde que el gobierno aprobara las importaciones del cereal libre de impues-

tos. La transacción se concretó a u\$s 145 por tn C&F por la mercadería que deberá embarcarse en septiembre.

A inicios de este mes Pakistán compró trigo ruso por alrededor de u\$s 156/158 por tonelada, en la primera compra registrada tras las nuevas medidas gubernamentales.

A su vez, operadores en Singapur informaron que los fabricantes de balanceados de Malasia intentaban comprar trigo forrajero del Mar Negro ante la baja del flete y los agresivos ofrecimientos, lo que es un recordatorio de la posición competitiva del trigo de ese origen.

La creciente competencia del cereal procedente del Mar Negro tiene un efecto directo sobre el trigo estadounidense.

El USDA informó que las exportaciones semanales de trigo alcanzaron las 522.900 tn, mientras que las estimaciones previas estaban entre 400.000 a 600.000 tn. Entre Egipto, Japón y China se distribuye la mayor parte de los nuevos negocios.

Japón compró en la semana 105.000 tn de trigo, de las cuales 80.000 tn son de origen estadounidense, mientras que Egipto prevé nuevos negocios en el corto plazo.

Las escasas noticias sobre exportaciones llevan al trigo estadounidense a limitarse a acompañar el movimiento de los demás productos, con poco volumen de negocios en el mercado de Chicago y a la espera de una dirección propia.

Solo los futuros suben en el mercado local

En el mercado local los precios del trigo tampoco tienen una dirección definida; si bien se espera que los valores disponibles suban, la realidad no está convalidando las expectativas de muchos operadores.

En el recinto de la Bolsa de Rosario se escuchan diariamente muchas ofertas diversas según el comprador, la calidad y lugar de entrega del cereal, pero la aceptación de las mismas depende del nivel de precios.

En la semana los valores ofertados fueron disminuyendo con el transcurrir de las jornadas y se reflejó también en el volumen relevado de negocios realizados.

La caída semanal alcanzó los \$ 5 en el precio que está pagando la molinería para Rosario con calidad exportación y en \$ 7 el valor que ofrece la exportación. Los últimos valores escuchados en el recinto fueron de \$ 317 en el primer caso y de \$ 312 en el segundo.

La debilidad que están mostrando estos valores se contrapone con la mejora que mostraron las ofertas de los exportadores para cerrar negocios de trigo con entrega en diciembre. Los precios forward ofrecidos mejoraron u\$s 2 en la semana para quedar a u\$s 104 pagados por la exportación en Rosario y San Lorenzo.

El dispar comportamiento de los valores responde a dos realidades distintas. En el caso de los precios disponibles, se tiene que evaluar lo que sucede con la oferta y la demanda.

Los productores aún tienen trigo en existencia para ingresar al circuito comercial, se estima que la misma alcanza las 2 millones de tn, que se venderá en la medida que los precios muestren una recuperación.

Por el lado de la demanda, tanto el sector exportador como la molinería se muestran tranquilos con los negocios que semanalmente realizaN, el nivel acumulado de compras es holgado

Los exportadores al 20/7 declaran compras por 10,2 millones de tn de trigo, superando en un 5% el volumen de ventas efectivas y en un 37% la cifra del año pasado a la misma fecha. Mientras que para la molinería se estiman compras por 3,9 millones de tn.

El buen nivel de negocios responde a la fuerte demanda externa que mostró el trigo argentino en época de cosecha, pero a un costo muy alto: precios muy bajos en el mercado interno.

Los compromisos de trigo al exterior alcanzan las 9,745 millones de tn al 22/7, aumentando 50.000 tn en una semana y superando las 5,755 millones del año anterior.

Los nuevos negocios reportados señalaron ventas por 75.000 tn a Brasil, 50.000 tn a Sudáfrica, 25.000 tn a Chile y 20.000 tn a Perú. También hubo un reajuste negativo de 120.000 tn en las ventas a destinos no especificados.

Lo que se mostró en el informe semanal de compromisos fue mayormente un cambio de destinos de los negocios ya realizados. El incremento genuino fue de tan sólo 50.000 tn que no podemos determinar a quién corresponde.

Sin embargo, es de esperar que el aumento corresponda a operaciones con Brasil que lleva comprada 3,425 millones de tn frente a las 3,1 millones del 2004 y a las expectativas de que el país vecino finalmente necesite importar 4,9 millones de tn de trigo.

La presencia de Brasil se observa mayormente en los puertos del sur, donde hay varios barcos que están cargando cereal con ese destino. En los puertos de up river se espera la llegada de buques para embarcar trigo con destino a Cuba y Bangladesh.

Los destinos extra Mercosur hoy no se encuentran accesibles al trigo argentino dada la gran competitividad que muestra el cereal proveniente del Mar Negro y por la firmeza de los valores FOB local.

El precio FOB del trigo argentino para embarque más cercano desde los puertos de up river o desde el sur se mantienen firmes en u\$s 145,50 por tn, mientras que los valores FOB del cereal en Rusia cotiza a u\$s 110 por tn y a u\$s 113 en Ucrania.

A la diferencia existente entre los valores FOB citados se le tiene que adicionar el costo de fletes a los destinos actualmente más necesitados de trigo como muestran ser Japón, Egipto o Pakistán.

Para el cereal de la nueva campaña los valores FOB también se muestran estables a u\$s 130, pero superando los u\$s 120 que se ofrecían a fines de julio de 2004 para cerrar negocios del trigo nuevo argentino.

Los u\$s 10 superiores de este año respecto del año pasado a la misma fecha responden al distinto panorama que se observan en los cultivos de trigo.

La menor área de siembra proyectada con trigo 2005/06 y las adversas condiciones climáticas que están acompañando los cultivos se refleja en los precios FOB, y consecuentemente en los precios futuros. Estos últimos superan en más de u\$s 10 las ofertas de los exportadores del año pasado a la misma fecha, u\$s 104 vs. los u\$s 90 del 2004.

Al 21/7 se había sembrado el 71% del área destinada oficialmente al cereal de 5,6 millones de ha. El avance semanal fue de un 8% pero totalizando un porcentaje muy inferior al 86% del año pasado a la misma fecha.

El avance citado es relativo dado que la Secretaria de Agricultura recortó la semana pasa-

da la estimación del área destinada al trigo por lo que se redujo la base sobre la que se calcula el ritmo de siembra.

Las lluvias registradas durante los últimos 10 días mejoraron la situación hídrica de los suelos afectados por la sequía y permitieron a los productores retomar la siembra de trigo en algunas regiones del país.

Sin embargo, el clima continúa seco en las principales regiones productoras.

En la provincia de Buenos Aires, que concentra cerca del 60% de la cosecha de trigo del país, las lluvias continuaron siendo escasas pero mejoraron la situación hídrica de los suelos. El ritmo de implantación se encuentra 12 puntos porcentuales por debajo del alcanzado durante el ciclo anterior.

La Bolsa de Cereales de Buenos Aires considera que si las condiciones de humedad no se recuperan en el corto plazo, el área total de trigo tan sólo sea de 5,1 millones de ha, debajo de las 5,5 millones que actualmente está proyectando la institución.

Si continúa la falta de agua, se podría suspender definitivamente la siembra en el sur de Buenos Aires, nordeste de Córdoba y en La Pampa. Esto llevaría a una caída que algunos estiman en 16 por ciento respecto de la temporada anterior, cuando se sembraron algo más 6,09 millones de hectáreas.

Con el actual panorama la única estimación de cosecha de trigo 2005/06 continúa siendo la del USDA, con 15 millones de tn de trigo. Sin embargo, los analistas locales estiman que de continuar el presente contexto difícilmente se pueda alcanzar las 14 millones de tn.

MAIZ

Buenas exportaciones locales acompañan la mejora externa

Los precios del cereal local estuvieron tan o más volátiles que los valores de referencia.

Mientras que el maíz en EE.UU. esté inmerso en el mercado climático los precios del cereal a nivel mundial serán influenciados por el comportamiento del mercado referente.

Las oscilaciones en Chicago se reflejan en los valores FOB del maíz argentino y en consecuencia, los exportadores trasladan esas subas y bajas a los precios disponibles locales.

Argentina no está extensa a la evolución de los precios externos, más cuando es el segundo exportador mundial del cereal y compite con EE.UU. por los negocios de exportación.

Los precios FOB del maíz comenzaron la semana bajando pero luego se recuperaron. Para el cereal con embarque más cercano desde los puertos de up river la evolución fue positiva en casi u\$s 2, quedando a u\$s 103 por tn, en sintonía con la mejora de los precios FOB Golfo de México.

La evolución en tándem de los dos valores citados lleva a que la diferencia entre los precios FOB sea relativamente estable. Sin em-

bargo, cuando analizamos las primas del maíz argentino frente a los valores futuros del mercado de Chicago, se muestra cierta firmeza estacional luego de haber estado en valores negativos en los primeros tres meses del año.

Esta diferencia es una señal de la distinta época del año que se encuentran ambas cosechas, Argentina finalizando la recolección y EE.UU. en floración.

Los productores locales aún no finalizaron la recolección del maíz, según datos oficiales se lleva cosechado el 98% del área sembrada, aumentando un punto porcentual respecto de la semana previa y superando el ritmo alcanzado el año anterior del 97%.

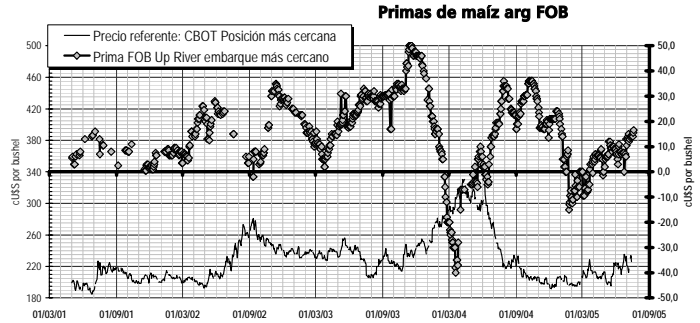
Durante la semana, los agricultores recolectaron maíz en el norte de Santa Fe y en las provincias de Santiago del Estero, Chaco y Tucumán.

El gobierno local y el USDA continúan proyectando una producción de 19,5 millones de tn, frente a las 19,7 millones de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires y las 20 millones que mantenemos en nuestros registros.

Sea cual fuere la cifra final de la cosecha de maíz queda muy claro que el saldo exportable de la presente campaña será muy superior a las pasadas.

Las exportaciones de maíz 2004/05 se proyectan en 14 millones de tn, superando las 12,2 millones de tn exportadas en la campaña 97/98 cuando se había obtenido el récord previo de producción de 19,36 millones de tn.

Para alcanzar la cifra estimada, las ventas efectivas al exterior muestran un buen ritmo. Los compromisos de exportación de maíz al 22/07 alcanzan las 9,205 millones de tn, aumentando 370.000 tn en una semana y superando las 6,8 millones de tn



del año pasado a la misma fecha.

Los nuevos negocios corresponden a ventas por 80.000 tn a Egipto y a Túnez, 60.000 tn a Marruecos, 50.000 tn a Indonesia, 30.000 tn a Emiratos Árabes, 30.000 tn a Sudáfrica y 40.000 tn a destinos no especificados.

Con el nuevo negocio a Egipto, el país continúa consolidándose como el principal destino del maíz argentino con compras por 1,43 millones de tn, seguido por Malasia con 840.000 tn y por España en tercer lugar con 740.000 tn.

Entre los habituales compradores, este año reapareció Brasil con compromisos por 270.000 tn y una potencialidad de negocios aún mayor. Esta semana, en una reunión del Consejo Agropecuario del Sur (CAS) el ministro de Agricultura de Brasil, Roberto Rodrigues, recomendó a los productores de maíz local que se preparen para exportar hasta 4 millones de toneladas al país vecino a partir de octubre, dado que el mercado doméstico deberá abastecerse en el exterior para compensar la caída de su producción.

Según Rodrigues, los productores avícolas, porcinos y de alimentos balanceados de su país están planeando adquirir grandes volúmenes del cereal argentino, que irá a ocupar el lugar dejado por la reducción de más del 15% de la propia cosecha del cereal.

En el caso de que el gobierno de Lula da Silva decida comprar maíz sólo a la Argentina, se llevará del país el 20,5% de la producción local estimada oficialmente.

En mayo pasado, Argentina consiguió exportar maíz a Brasil por primera vez en cuatro años, luego de que la Comisión Nacional Técnica de Bioseguridad (CNTBio) diera de baja una prohibición que frenaba el ingreso de variedades transgénicas. La decisión fue tomada luego de que los avicultores del estado de Pernambuco pidieron expresamente a su Gobierno que permitiera abastecerse del maíz argentino, dado su buen precio y el costo de los fletes.

Sin embargo, el ingreso de maíz argentino se complicó con un embarque con destino a Pernambuco que contenía una variedad determinada de cereal transgénico (NK 603) resistente al herbicida glifosato. Dicho grano está autorizado en todo el mundo y se exporta sin problemas, pero los brasileños, luego de marchas y contramarchas, frenaron el ingreso de maíz.

Rodrigues se mostró muy optimista con respecto a los futuros negocios de maíz entre Brasil y Argentina, dado que somos el país mejor posicionado para abastecer la demanda insatisfecha brasileña.

El continuo incremento de destinos de exportación del maíz local es alentador para los precios locales y se observa en el mercado una activa participación de los exportadores locales en la operatoria disponible.

Los precios del maíz disponible comenzaron la semana con bajas pero fue recuperándose luego gracias a la suba de Chicago y a la necesidad que mostraron algunos exportadores.

El último precio negociado en el recinto fue de \$ 230 para un solo exportador, mientras que el resto quedó en \$ 227, subiendo \$ 10 respecto del viernes pasado a pesar de la caída inicial de \$ 3.

Cuando las ofertas eran mejores los volúmenes de operaciones relevadas en el recinto también aumentaban, con un promedio semanal de 10.000 tn y un máximo de 20.000 tn del jueves cuando el maíz disponible se negoció a \$ 230.

Los actuales precios permiten al sector exportador comprar entre 400.000 y 500.000 tn semanales. El acumulado al 20/07 muestra compras de maíz 04/05 por 10,4 millones de tn, superando en un 12% las ventas efectivas y en un 37,5% el mismo registro del año pasado.

La exportación no se muestra activa solo en la operatoria disponible. Las compras de maíz de la campaña 2005/06 están tomando vuelo. Se informaron negocios por 383.900 tn frente a las 156.700 tn del año pasado a la misma fecha.

Las ofertas de los exportadores para cerrar negocios forward de maíz, con entrega en marzo 2006, se están volviendo tentadoras para algunos productores que quieren cerrar márgenes.

Estos precios llegaron a mejorar u\$s 3 en la semana cuando el jueves se ofreció a la vista u\$s 77, día que se estimaron negocios por 1.000 tn. Sin embargo, la baja del maíz futuro en Chicago el viernes dejó las ofertas en u\$s 75.

El nivel de precios futuros de maíz será un elemento importante en la decisión de los productores locales que siembran granos gruesos.

Los u\$s 80 son considerados por los productores como un piso competitivo frente a la soja, más cuando se espera un efecto positivo por la baja del IVA en los fertilizantes químicos.

El clima preocupa la polinización del cereal estadounidense

Los precios en el mercado de Chicago continúan con mucha volatilidad atento a lo que sucede con el clima en la región productora del Medio Oeste.

Las perspectivas de clima más fresco y la probabilidad de lluvias presionaron inicialmente los precios futuros del maíz pero luego los pronósticos cambiaron para dar sostén a los precios en las jornadas posteriores.

El clima más calido podría dañar la polinización del maíz, etapa crítica en el desarrollo de los cultivos y la determinación de los rendimientos.

La situación, preocupante para algunos, se materializa en el informe sobre el estado de los cultivos. El USDA informó que al domingo pasado el maíz se encontraba en un 53% de bueno a excelente, frente al 55% de la semana previa y al 77% del año pasado a la misma fecha.

El peor estado de los cultivos se informa en el estado de Illinois, con el 13% del ranking de bueno a excelente.

Se observó que los maíces no pudieron recuperarse a pesar de las precipitaciones de la semana previa. Sin embargo, se encuentra adelantado en su desarrollo, está un 79% florecido contra el 69% del año pasado y el 65% del promedio de los últimos cinco años. La baja en la condición de los cultivos de maíz de la semana fue un factor alcista para los precios.

LEY 21453

DECLARACIONES JURADAS DE VENTAS AL EXTERIOR (DJVE)

INFORME DE LA SECRETARÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, PESCA Y ALIMENTOS

Productos principales	Cosecha / Prod.	Registro de	Acumulado	Acumulado
		la semana	29/07/2005	comparativo 29/07/04
TRIGO PAN	2004/05		95,000	25,000
	2003/04	13,945	8,955,244	5,899,791
MAIZ	2005/06		560,000	65,000
	2004/05	11,200	9,217,323	6,948,679
SORGO	2004/05		206,134	181,336
	2003/04		206,955	666,422
HABA DE SOJA	2005/06	3,000	566,050	5,795,505
	2004/05	105,488	8,234,921	8,563,663
SEMILLA DE GIRASOL	2004/05	678	85,260	15,902
	2003/04		25,180	244,673
ACEITE DE GIRASOL	2005	3,188	620,131	450,205
	2004		937,016	862,692
ACEITE DE SOJA	2005	14,716	2,129,430	1,966,208
	2004		4,523,355	3,881,282
PELLETS DE GIRASOL	2005	29,000	746,045	550,709
	2004		951,847	1,118,950
PELLETS DE SOJA	2005	101,199	10,413,748	8,164,077
	2004	8,000	19,609,834	17,840,235

Volumenes expresados en toneladas métricas. Nota: El volumen de pellets de soja incluye a la harina de soja.
Fuente: Area Regímenes Especiales, Dirección de Mercados Agroalimentarios, SAGPyA.

Los pronósticos a corto plazo de precipitaciones leves y temperaturas más bajas podrían ayudar a disminuir el estrés que se observa en algunas plantaciones, pero los pronósticos a largo plazo señalan un retorno al clima seco y a temperaturas superiores a lo normal en el Medio Oeste.

Según los meteorólogos, las lluvias registradas ayudarán a los cultivos pero continúan siendo insuficientes en la región de Illinois, que registra un clima mucho más seco, principalmente en el centro del estado.

El USDA declaró el miércoles área de desastre a prácticamente la totalidad de Illinois, principal estado productor.

Los operadores señalan que el mercado del cereal continuará muy volátil en respuesta al estrés que está provocando el clima en plena etapa de floración de los cultivos

Hay algunos tours de productores que están recorriendo las zonas productoras de maíz. De acuerdo a los primeros informes, estarían encontrando peores condiciones a las esperadas en muchas zonas. Los maíces dañados no solo estarían en Illinois, sino que también habrían encontrado daños serios en el este de Iowa y gran parte de Wisconsin.

La cosecha de maíz esta finalizando la polinización y aunque el clima seco pueda impactar negativamente sobre los rindes, el mercado está comenzando a centrar su atención en la expectativa para los rindes y el efecto que tendrá sobre la situación de oferta y demanda.

Igual que la soja, la evolución del clima es el principal factor tras los movimientos del maíz en Chicago. Pero más puntualmente en este mercado se comienza a analizar el daño ya causado por la sequía y el efecto en el próxi-

mo reporte mensual del USDA.

Los fondos especulan con la finalización del mercado climático para el maíz y se posicionan ante las novedades que pueda mostrar el informe de agosto sobre rendimientos y producción estadounidense del cereal para el 2005.

China exporta más maíz en el 2005

China exportará 6,5 millones de tn de maíz en el 2005, superando los 2,32 millones de tn en el 2004 pero la producción del país asiático bajaría un 4% a 127 millones de tn, en línea con el actual pronóstico del USDA.

En el mercado mundial se estima que las exportaciones chinas de maíz ingresaran a una etapa de mayor tranquilidad luego del surgimiento de las mismas en la primera mitad del año. El motivo fundamental estará dado por la baja de las tarifas de los fletes marítimos que permitirá al maíz estadounidense recuperar la competitividad perdida en el mercado asiático.

China no podrá embarcar más de uno o dos millones de tn de maíz durante el resto del año, a pesar del incremento del 202% respecto del año pasado en el periodo enero-junio que llevó a las exportaciones del cereal hasta las 4,92 millones de tn.

Algunos analistas dudan de los recientes datos publicados sobre las exportaciones de maíz durante el mes de junio que alcanzó las 1,92 millones de tn, muy por arriba del promedio mensual de 1,37 millones de tn de 2003 cuando las exportaciones chinas de maíz totalizaron un récord de 16,4 millones de tn.

En estos momentos el maíz chino está perdiendo competitividad, y naturalmente impactará sobre las exportaciones, que se esperan más lentas en lo que resta del año. El total de ventas del 2005 se proyecta en un millón de toneladas más.

Con costos de fletes para transporte de graneles secos en los niveles más bajos de los últimos dos años y con tendencia bajista, los operadores asiáticos señalan que el maíz estadounidense se encuentra en valores de u\$s 138/140 por tn incluyendo costo y flete a Corea del Sur frente al maíz chino a u\$s 135 por tn FOB.

Los operadores chinos en el mercado domestico están siguiendo de cerca lo que sucede con la enfermedad de los cerdos que provocó varias muertes.

Lo sucedido está enfriando el mercado del maíz interno por el impacto que tiene en la demanda para alimento animal, principalmente el consumo para cerdo siendo China un importante productor y consumidor de ese tipo de carne.

Los precios internos del cereal muestran un deterioro por la situación de la demanda pero también están presionados por las favorables condiciones climáticas que mejoran las perspectivas de producción del cereal chino.

SITUACION HIDROLOGICA

Mensajes N° 5428 (26/07/05)

PRESIDENCIA DE LA NACIÓN

RÍO PARANÁ EN BRASIL

Las únicas lluvias significativas registradas en la última semana corresponden a la cuenca de aporte directo al embalse de Itaipú, en donde los acumulados semanales alcanzan un orden de 25mm. La perspectiva para los próximos 7 días indica precipitaciones nulas o poco significativas en la región. Comienza a observarse una disminución más clara en los caudales descargados por los embalses de la alta cuenca. El embalse de JUPIA tuvo una descarga media semanal de unos 5.000m³/s, un 9% menos que en la semana anterior. En Porto PRIMAVERA la descarga promedió 5.500m³/s, con un comportamiento fluctuante. El aporte del Paranapanema en ROSSANA se ubica en el orden de los 1.100m³/s, en disminución. El aporte conjunto de los ríos Ivaí y Piquirí, promediado semanalmente, es del orden de los 400m³/s y no se espera un cambio importante en los próximos días. En GUAIRA, cola del embalse de Itaipú, el caudal promedio semanal fue de 8.000m³/s, valor ligeramente inferior al anterior. Esta mañana se ubicó en los 7.800m³/s. La descarga media diaria de ITAIPÚ, promediada semanalmente, se mantuvo estable en los 8.900m³/s. En lo que va de julio promedia los 9.100m³/s, un 20% por debajo del valor mensual normal. El aporte de esta cuenca se mantendrá muy acotado en los próximos días.

RÍO IGUAZU

Se registraron, en la última semana, precipitaciones en las cuencas media y baja con valores acumulados entre 20 mm y 60 mm. Durante el fin de semana la inestabilidad afectó también a la alta cuenca, con lluvias muy acotadas. Para los próximos 5 días no se prevén precipitaciones significativas en la cuenca. En SALTO CAXIAS la descarga media semanal superó los 1.100 m³/s, en el mismo orden de la semana anterior, hoy se alcanzaron los 1.500 m³/s en ascenso. El promedio semanal de los caudales máximos diarios en CAPANEMA alcanzó los 1.900m³/s, 200m³/s más que la semana anterior. Esta mañana registró un máximo diario de 2.200 m³/s en ascenso. En ANDRESITO el nivel medio semanal creció de

Instituto Nacional del Agua
y del Ambiente
Sistema de Alerta Hidrológico
de la Cuenca del Plata

0,83 m a 1,03 m, siendo el valor medio mensual de 0,99 m en lo que va de julio. Este valor es 0,20m inferior al valor medio del mes desde 1984. El caudal medio descargado al Río Paraná en la semana alcanza los 1.450 m³/s, y su promedio mensual en lo que va de julio permanece en 1.400 m³/s, un 23% por debajo del valor normal mensual desde 1984.

RÍO PARANA EN EL TRAMO PARAGUAYO ARGENTINO

Se registraron algunas precipitaciones durante la semana que acumularon montos del orden de 20mm a 25mm, cubriendo la mayor parte de la cuenca de aporte. En la confluencia Paraná-Iguazú el caudal medio semanal fue de unos 11.200m³/s, marcando una leve recuperación respecto de la semana anterior. El aporte en ruta en el tramo misionero-paraguayo se ubica en valores muy poco significativos. En YACYRETÁ la descarga media diaria promediada semanalmente fue de 11.700m³/s, 300m³/s más que la semana anterior. Se ubica desde el 23/jun por debajo de los 15.000m³/s. Se espera un caudal con poca variación en este tramo en la semana próxima.

RÍO PARAGUAY

RÍO PARAGUAY Se registraron precipitaciones leves en la cuenca media (menos de 20 mm acumulados) especialmente en la desembocadura del río Ypané. No se esperan precipitaciones en la cuenca para los próximos días. BAHIA NEGRA continúa decreciendo, no se disponen datos desde el día 16/7 cuando se alcanzaron los 2,74 m. CONCEPCIÓN continúa en descenso. La lectura de escala el día 23/07 fue de 2,54 m siendo su nivel medio mensual actualmente de 2,75m. En Puerto PILCOMAYO el valor registrado el hoy (26/07) fue de 2,37 m, descendiendo 22 cm en la última semana. Su nivel medio mensual actual es de: 2,82 m. Se estima que continuará descendiendo durante los próximos días. El caudal descargado actualmente al Paraná supera los 2.200 m³/s.

PRONOSTICO A 5 Y 10 DIAS

Estaciones	JULIO Nivel actual 28/07/05	Altura Media JULIO (Período 1977/2001)	Nivel de Alerta	Nivel de Evacuación	Registros Máximos Históricos	Pronóstico (m) para el 31/07/05	Pronóstico (m) para el 05/07/05
Corrientes	2.75	4.26	6.50	7.00	9.04 (1983)	2.65	2.55
Barranqueras	2.85	4.22	6.50	7.00	8.58 (1983)	2.75	2.63
Goya	3.04	3.32	5.20	5.70	7.20 (1992)	3.15	3.00
Reconquista	2.72	4.09	5.10	5.30	7.20 (1905)	2.85	2.65
La Paz	3.42	4.64	5.80	6.50	7,97 (1992)	3.50	3.20
Paraná	2.46	4.18	5.00	5.50	7,35 (1983)	2.48	2.45
Santa Fe	2.76	4.18	5.30	5.70	7.43 (1992)	2.80	2.75
Rosario	2.77	3.91	5.00	5.30	6.44 (1998)	2.70	2.65

El valor que se indica en Santa Fe corresponde a la lectura de escala de Prefectura Naval Argentina + 7 cm. "A" - Valores que superan el nivel de alerta. "E" - Valores que superan el nivel de evacuación. - Pronósticos sujetos a variaciones por influencia del régimen del río de la Plata.

Atanor compra una planta y pone u\$s 60 millones en Brasil

"El Cronista", 29/07/05

La empresa, que hace menos de un mes adquirió el segundo mayor ingenio local, busca consolidar su principal negocio en el país vecino, donde ya está su rival, Monsanto. La química Atanor quiso poner un pie en Brasil y le compró a la suiza Syngenta una planta de agroquímicos ubicada en Resende, en el estado de Río de Janeiro, que estaba paralizada desde 2003.

En la compañía no quisieron precisar el monto de la operación, aunque el dinero formaría parte importante del plan general de inversiones de 152 millones de dólares que tiene pautado desembolsar hasta 2007.

De acuerdo con la empresa estadounidense, que el viernes le presentó la noticia al canciller, Rafael Bielsa, la reactivación de la fábrica durará unos cuatro meses, tras los cuales comenzarán a construir, según dicen, la mayor planta de agroquímicos del Mercosur.

En principio, la planta, que ocupa alrededor de 2,5 hectáreas de las 17 del predio, comenzará fabricando un fungicida cúprico (a base de cobre), que se utiliza para cultivos de cítricos, café, papa y tomate. Luego, mediante una inversión de 60 millones de dólares, Atanor planea llevar la capacidad de producción a 150 millones de litros anuales, incluyendo otros agroquímicos, como glifosato, un herbicida de amplio espectro utilizado para los cultivos de soja, también crecientes en el país vecino.

La jugada le permitirá a Atanor ganar participación en Brasil, donde su rival Monsanto ya produce glifosato.

Desde hace unos años, Atanor se fue volcando de a poco hacia el negocio de los agroquímicos, en detrimento de los químicos y petroquímicos, y hoy conforma su core-business: en 2004, constituyó el 75% de sus ventas, que totalizaron u\$s 273 millones. Para este año, sin contar las recientes adquisiciones, la firma prevé elevar sus exportaciones -principalmente a Brasil, Estados Unidos y Turquía- de u\$s 80 millones a u\$s 100 millones, y llevar su facturación a u\$s 300 millones.

El 99,7% de la empresa, fundada en 1938, pertenece al norteamericano Dennis Albaugh, que en 1997 le compró el control a Bunge & Born.

Hace menos de un mes, Atanor se convirtió en

el primer jugador del sector azucarero tucumano y comenzó a dar lucha por el primer lugar del país con la jefía Ledesma, cuando se quedó con el control accionario del ingenio Concepción, de la familia Paz, una operación que anticipó El Cronista el 18 de marzo pasado.

Ese ingenio factura unos u\$s 60 millones anuales, tiene casi 1.500 empleados (la misma cantidad que todo Atanor con sus siete plantas). La química, que ya tiene dos ingenios más pequeños en la provincia, pretende inyectarle u\$s 5 millones en los próximos cinco años. Concepción produce entre 26 y 30 millones de litros de alcohol etílico anuales, que se sumará a los 15 millones que Atanor produce hoy.

Con ello, la empresa pasará a autoabastecerse de alcohol, usado en la elaboración de ácido acético, insumo clave de los agroquímicos, en su estrategia de integración vertical y diversificación.

Exportaciones de soja de Brasil subieron 5,4 pct

Las exportaciones registradas de soja de Brasil para el ciclo 2005/2006 (febrero/enero) subieron 5,4 por ciento en la primera quincena de julio hasta 18,99 millones de toneladas, dijo el martes la Asociación de la Industria de Aceites Vegetales de Brasil. Las exportaciones registradas en la segunda quincena de junio alcanzaban 18,01 millones de toneladas. Esta es la primera vez en el año que las exportaciones registradas sobrepasaron los niveles del 2004. Los productores han vendido sus cosechas lentamente debido a los estrechos márgenes de ganancias y a la sequía que redujo los pronósticos de la cosecha en 10 millones de toneladas. La reciente alza en los precios de los futuros de Chicago estimuló el mes pasado las ventas de los productores. Para el 15 de julio del 2004, Brasil había registrado 18,64 millones de toneladas de soja para exportación, casi 2,0 por ciento menos que este año. Los operadores y analistas dicen que los grandes aumentos en el costo de los fertilizantes, pesticidas y gasolina, así como la debilidad del dólar han provocado que los productores obtengan pocas ganancias anticipadas de la cosecha actual. Los compromisos de exportación de soja y productos deben ser registrados por la oficina de comercio exterior del gobierno. Estos registros no representan necesariamente los embarques actuales, pero proporcionan un indicativo del movimiento de las exportaciones.

Cámaras Arbitrales de Granos

Pesos por tonelada

Entidad	22/07/05	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	Promedio semanal	Promedio año anterior *	Diferencia año anterior
Rosario								
Trigo duro	319,90	316,00	314,70	311,70	310,00	314,46	331,58	-5,2%
Maíz duro	220,00	217,00	222,00	224,80	230,80	222,92	243,93	-8,6%
Girasol	550,00	550,00		570,00	570,00	560,00	555,35	0,8%
Soja	525,20	530,50	535,80	534,00	541,00	533,30	542,78	-1,7%
Mijo								
Sorgo					150,00	150,00	191,56	-21,7%
Bahía Blanca								
Trigo duro		310,00	310,00	310,00	310,00	310,00	320,44	-3,3%
Maíz duro	220,00		223,20	230,00	240,00	228,30	258,20	-11,6%
Girasol	520,00	525,00	525,00	530,00	530,00	526,00	521,55	0,9%
Soja	530,00	535,00	535,00	539,00	544,50	536,70	540,22	-0,7%
Córdoba								
Trigo Duro							327,85	
Soja								
Santa Fe								
Trigo								
Buenos Aires								
Trigo duro							337,50	
Maíz duro	220,00	216,60	222,00	223,70		220,58	242,75	-9,1%
Girasol	545,00	535,00	538,60	536,70	538,30	538,72	521,55	3,3%
Soja		525,00	525,00	525,00	530,00	526,25		
Trigo Art. 12	321,30	319,20	315,00	320,70	324,70	320,18	336,86	-5,0%
Maíz Consumo								
BA p/Quequén								
Trigo duro	311,60	309,50	309,80	309,80	310,00	310,14	320,44	-3,2%
Maíz duro				225,00	231,50	228,25	236,84	-3,6%
Girasol	520,00	525,00	525,00	530,00	530,00	526,00	521,55	0,9%
Soja	510,00	520,00	525,90	525,30	527,30	521,70	519,83	0,4%

* Precios ajustados por el IPIB (Indices de Precios Internos Básicos al por Mayor) para Productos Manufacturados y Energía Eléctrica.

Bolsa de Cereales de Buenos Aires

Pesos por tonelada

Producto	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05	Semana anterior	Variación semanal
Harinas de trigo (s)							
"0000"	643,0	643,0	643,0	643,0	643,0	643,0	
"000"	520,0	520,0	520,0	520,0	520,0	520,0	
Pellets de afrechillo (s)							
Disponible (Exp)	210,0	210,0	210,0	210,0	210,0	210,0	
Aceites (s)							
Girasol crudo	1.445,0	1.445,0	1.445,0	1.445,0	1.445,0	1.445,0	
Girasol refinado	1.600,0	1.600,0	1.600,0	1.600,0	1.600,0	1.600,0	
Lino							
Soja refinado	1.176,0	1.176,0	1.176,0	1.176,0	1.176,0	1.176,0	
Soja crudo	1.035,0	1.035,0	1.035,0	1.035,0	1.035,0	1.035,0	
Subproductos (s)							
Girasol pellets (Cons Dna)	225,0	225,0	225,0	235,0	235,0	225,0	4,44%
Soja pellets (Cons Dársena)	450,0	450,0	450,0	460,0	460,0	450,0	2,22%

(Dna) Dársena - (Cba) Córdoba - (Ros) Rosario - (Exp) Exportación - (Cons) Consumo.

PRECIOS NACIONALES

Mercado Físico de Granos de Rosario

Pesos por tonelada

Destino / Localidad	Entrega	Pago	Modalidad	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05
Trigo								
Mol/Ros	C/Desc.	Cdo.	Exp	317,00	317,00	315,00	315,00	317,00
Mol/V. Tuerto-Arrecifes	C/Desc.	Cdo.	gluten24 min	315,00	312,00	312,00	312,00	312,00
Mol/Pehuajo	C/Desc.	Cdo.	gluten24 min	308,00	308,00	308,00	308,00	308,00
Exp/GL	C/Desc.	Cdo.	M/E	315,00	312,00	310,00	310,00	310,00
Exp/PA-SM	C/Desc.	Cdo.	M/E					312,00
Exp/Ros	Mar/Juev/Sab	Cdo.	M/E	315,00	310,00	310,00	310,00	
Exp/SM-SL	Dic-05	Cdo.	M/E	u\$s 103,00	104,00	104,00	105,00	104,00
Maíz								
Exp/Ros	C/Desc.	Cdo.	M/E	217,00	222,00	225,00	230,00	227,00
Exp/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E	217,00	222,00	225,00	230,00	230,00
Exp/PA	C/Desc.	Cdo.	M/E	217,00	222,00	222,00	230,00	227,00
Exp/AS	C/Desc.	Cdo.	M/E	217,00	222,00			
Exp/SL	C/Desc.	Cdo.	M/E		222,00	225,00	230,00	227,00
Exp/SN	C/Desc.	Cdo.	M/E			225,00	230,00	
Exp/GL	S/Prox.	Cdo.	M/E	215,00	222,00		230,00	227,00
Exp/AS	Desde 03/8	Cdo.	M/E			225,00	232,00	
Exp/SM	Desde 06/8	Cdo.	M/E				232,00	
Exp/SP	S/Desc.	Cdo.	M/E			225,00	230,00	
Exp/GL	S/Desc.	Cdo.	M/E			225,00		
Exp/GL	15/3 al 15/4 06	Cdo.	M/E	u\$s		75,00	76,00	75,00
Exp/PA-SM	Mar-06	Cdo.	M/E	u\$s 72,00	75,00	75,00	77,00	75,00
Sorgo								
Exp/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E				150,00	140,00
Exp/PA	S/Desc.	Cdo.	M/E		140,00			
Soja								
Fca/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00	535,00	535,00	540,00	530,00
Fca/SL	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00	535,00	530,00	540,00	525,00
Fca/Ric-Ros	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00	535,00	530,00	540,00	525,00
Fca/GL	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00	530,00	535,00	535,00	530,00
Fca/PA	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00			540,00	525,00
Fca/Junin	C/Desc.	Cdo.	M/E	510,00	515,00	510,00	520,00	505,00
Exp/PA	C/Desc.	Cdo.	M/E					530,00
Exp/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E		537,00	535,00		
Exp/SL	C/Desc.	Cdo.	M/E	532,00	537,00	535,00		
Exp/SP	C/Desc.	Cdo.	M/E	530,00				
Exp/AS	C/Desc.	Cdo.	M/E		537,00	535,00		
Exp/AS	S/Desc.	Cdo.	M/E	532,00				
Exp/SM	S/Desc.	Cdo.	M/E	532,00	537,00			
Exp/SP	S/Desc.	Cdo.	M/E		537,00	535,00	540,00	530,00
Exp/AS-SM	Desde 02/8	Cdo.	M/E				542,00	527,00
Exp/AS-SM	Desde 03/8	Cdo.	M/E			535,00		
Fca/Ricardone	May'06	Cdo.	M/E	u\$s 170,00	173,00	173,00	175,00	173,00
Fca/SM	May'06	Cdo.	M/E	u\$s 171,00	173,00	173,00	175,00	173,00
Fca/GL	May'06	Cdo.	M/E	u\$s 170,00	172,00	172,00	173,00	173,00
Girasol								
Fca/Deheza	C/Desc.	Cdo.	flete/c/flete	550,00				
Fca/Ricardone	C/Desc.	Cdo.	M/E	550,00	570,00	570,00	570,00	570,00
Fca/Villegas	C/Desc.	Cdo.	M/E	535,00	535,00	535,00	535,00	535,00
Fca/T. Lauquen	C/Desc.	Cdo.	M/E	525,00	525,00	525,00	525,00	525,00
Fca/Ros-Ric	Dic/Ene	Cdo.	M/E	u\$s 180,00	180,00	180,00	180,00	180,00

(Exp) Exportación. (Fca) Fábrica. (Mol) Molino. (Cdo.) 97,5% Pago contado + 100% IVA, con la LP, y 2,5% con la LF. (Flu/Cnfl) Flete/contra-flete. (C/D) Con descarga incluida. (S/D) Sin incluir costo de la descarga. (C/E) Pago contra entrega. (M/E) Mercadería entregada. (E/Im) Entrega inmediata. (F/E) Fecha de entrega. (Ros) Rosario (SL) San Lorenzo (SM) San Martín (SF) Santa Fe (Ric) Ricardone (PA) Punta Alvear (GL) General Lagos (AS) Arroyo Seco (VC) Villa Constitución (SN) San Nicolás (SP) San Pedro (SJ) San Jerónimo Sur. Precios en dolares convertibles a pesos según el dolar comprador Banco Nación vigente hasta la entrega. (*) Valores ofrecidos, sin operaciones. (**) retira de procedencia hasta 200 Km de Rosario.

Precios de ajuste de Futuros del Rofex

Posición	Volumen	IA	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05	Var. Sem.
FINANCIEROS								
DLR072005	104.041	48.689	2,865	2,864	2,864	2,865	2,863	-0,10%
DLR082005	159.144	86.333	2,867	2,865	2,865	2,867	2,866	-0,07%
DLR092005	16.349	26.434	2,868	2,866	2,866	2,869	2,868	-0,10%
DLR102005	291	1.130	2,875	2,872	2,872	2,875	2,873	-0,17%
DLR112005	430	735	2,886	2,883	2,882	2,885	2,883	-0,21%
DLR122005	110	498	2,899	2,896	2,895	2,898	2,896	-0,21%
DLR012006		200	2,913	2,910	2,909	2,912	2,910	-0,21%
DLR022006		90	2,927	2,925	2,924	2,927	2,925	-0,17%
DLR032006	20	25	2,940	2,950	2,949	2,952	2,950	0,24%
AGRICOLAS								
IMR042006	30	46	79,00	79,00	79,40	81,00	80,50	1,64%
ISR092005		288	184,90	188,00	188,50	190,70	188,20	1,78%
ISR112005	208	931	188,60	191,20	191,70	193,90	191,40	1,43%
ISR052006	2.172	1.551	170,40	172,20	172,50	174,50	173,20	1,64%
TRI122005		4	103,80	103,80	103,80	104,80	105,00	0,10%
TRIO12006	2	9	103,80	103,80	103,80	104,80	105,00	0,10%
ITR012006	2	153	103,80	103,80	103,80	104,80	105,00	0,10%
SOJ052006	8	24	170,80	172,60	172,90	175,00	173,70	1,88%
Total	282.807	167.140						

Precios de operaciones de Futuros del Rofex

Posición	25/07/05			26/07/05			27/07/05			28/07/05			29/07/05			Var. Sem.
	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	
FINANCIEROS																
DLR072005	2,8670	2,8650	2,8650	2,8660	2,8620	2,8640	2,8640	2,8600	2,8640	2,8660	2,8640	2,8650	2,8660	2,8620	2,8630	-0,14%
DLR082005	2,8700	2,8670	2,8670	2,8660	2,8630	2,8640	2,8650	2,8620	2,8650	2,8680	2,8650	2,8670	2,8680	2,8650	2,8650	-0,10%
DLR092005	2,8720	2,8670	2,8680	2,8670	2,8650	2,8660	2,8660	2,8630	2,8660	2,8710	2,8680	2,8690	2,8690	2,8660	2,8670	-0,17%
DLR102005	2,8760	2,8750	2,8750	2,8710	2,8710	2,8710										
DLR112005				2,8830	2,8830	2,8830	2,8820	2,8770	2,8820							
DLR122005				2,8930	2,8930	2,8930							2,8960	2,8960	2,8960	
DLR032006				2,9500	2,9500	2,9500										
AGRICOLAS																
IMR042006	79,0	79,0	79,0	79,2	79,2	79,2	79,4	79,4	79,4	81,0	80,0	81,0	80,5	80,5	80,5	1,64%
ISR112005	188,8	187,7	188,6	195,0	190,7	191,2	191,7	191,5	191,7	193,9	193,0	193,9	192,6	191,4	191,4	1,43%
ISR052006	170,8	169,3	170,4	175,0	171,6	172,4	173,2	171,5	172,5	174,8	173,5	174,5	174,1	172,4	173,2	1,64%
ITR012006										104,8	104,8	104,8	105,0	105,0	105,0	0,10%
SOJ052006	170,8	170,8	170,8							175,0	175,0	175,0				

292.726 Volumen de contratos semanal (futuros + opciones en piso y electrónico)

177.296 IA en contratos (al día jueves)

Ultima operación diaria en Opciones de Futuros

Posición	Precio de Ejercicio	Tipo de opción	Volumen semanal	IA por posición/1	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05
PUT									
DLR072005	2,850	put	500	490			0,001		
DLR072005	2,860	put	40	160			0,002	0,001	
DLR072005	2,870	put	1660	350	0,007		0,008	0,006	0,007
DLR072005	2,880	put	540	340		0,017	0,019	0,015	0,017
DLR072005	2,890	put	80	200				0,025	0,027
DLR072005	2,900	put		20					
DLR082005	2,800	put	200	200			0,001	0,001	
DLR082005	2,850	put	100	70		0,006		0,005	
DLR082005	2,860	put	320	40				0,009	0,009
DLR082005	2,870	put	70	60	0,016			0,015	
DLR122005	2,900	put	18	7					0,050
ISR052006	144,00	put	68	60	3,000				2,500
ISR052006	148,00	put	252	102	4,000				
IMR042006	70,00	put	2	4				1,300	
IMR042006	74,00	put	88	72	3,000	2,700	2,500	2,300	2,500
IMR042006	78,00	put	6	28	4,800		4,700		4,600
ITR012006	100,00	put	18	14			4,200	4,100	4,000
CALL									
DLR072005	2,860	call	210	300		0,006	0,004	0,007	0,004
DLR072005	2,870	call	304	317	0,003	0,002	0,001	0,001	0,001
DLR072005	2,880	call	380	477	0,001	0,001	0,001	0,001	
DLR082005	2,860	call	160	40		0,015		0,017	0,015
DLR082005	2,870	call	1060	380	0,013	0,010		0,011	
DLR082005	2,880	call	1505	670		0,006	0,006	0,007	0,007
DLR082005	2,890	call	111	91		0,004	0,004	0,005	
DLR082005	2,900	call	40					0,004	
DLR082005	2,910	call	1740	830		0,003		0,003	
DLR082005	2,950	call	50	70				0,002	
ISR112005	186,00	call	4	27		13,400			
ISR112005	190,00	call	4	38		11,400			
ISR112005	198,00	call	4	39	5,900				
ISR112005	206,00	call	68	106	4,000		4,000	4,300	4,000
ISR112005	210,00	call	12	73	3,000				
ISR052006	176,00	call	9	96				12,600	12,700
ISR052006	188,00	call	76	156	7,500	9,000			
ISR052006	212,00	call	48	24	3,100				
IMR042006	82,00	call	62	20	4,800			5,100	5,000
IMR042006	90,00	call	101	43	2,500		2,200	2,600	2,500
IMR042006	94,00	call	3	3				1,700	
ITR012006	120,00	call	6	6	2,000				

/1 El interés abierto corresponde al día jueves. Nota: Los contratos de cereales son por 50 tn y los de oleaginosos son de 25 tn.

OPORTUNIDADES COMERCIALES POR INTERNET



El Referente Comercial de "El Gran Rosario", está en:

<http://www.rosario.com.ar>

Un sitio especialmente preparado para potenciar las oportunidades comerciales de la región.

Pablo Bruno // Tel: (0341) 438-0429 // pbruno@rosario.com.ar

MATBA. Ajuste de la Operatoria en dólares

Posición	Volumen Sem.	Open Interest	En tonelada						var.sem.
			25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05		
Trigo BA 09/2005	10.400	1.123	108,80	110,00	110,50	111,00	111,80	0,63%	
Trigo BA 01/2006	21.300	2.114	103,80	104,50	104,30	105,70	105,70	0,96%	
Trigo BA 03/2006	900	133	107,00	108,00	107,80	109,00	109,40	1,11%	
Trigo BA 05/2006	1.200	55	111,00	111,60	111,40	112,50	113,00	0,89%	
Trigo Pr. IW 01/2006		6	100,50	100,50	100,50	100,50	100,50		
Trigo Pr. QQ 09/2005		10	99,50	99,50	99,50	99,50	99,50		
Trigo Pr. QQ 01/2006		68	98,50	98,50	98,50	98,50	98,50		
Maíz Ros 08/2005	6.800	90	77,80	77,80	79,00	81,00	81,50	3,82%	
Maíz Ros 09/2005	6.000	494	79,80	80,00	80,00	82,50	83,50	4,38%	
Maíz Ros 12/2005	1.900	279	82,30	83,00	83,20	85,00	86,50	4,85%	
Maíz Ros 01/2006		1	83,50	83,50	83,50	85,30	88,50	4,73%	
Maíz Ros 04/2006	12.200	793	79,40	80,00	80,30	81,70	81,00	0,62%	
Gira. Ros 03/2006		13	180,50	180,50	180,50	183,50	183,50	1,66%	
Gira. Ros 05/2006		1	182,00	182,00	182,00	185,00	185,00	1,65%	
Gira. Ros 07/2006		1	183,00	183,00	183,00	187,00	187,00	2,19%	
Soja Pr. IW 05/2006		2	102,20	101,50	101,50	101,50	101,50	-0,68%	
Soja Pr. QQ 05/2006	2.100	95	97,50	98,00	98,00	98,00	98,00	0,51%	
Soja Ros 08/2005	6.000	58	186,00	189,00	189,00	190,00	187,80	1,24%	
Soja Ros 09/2005	2.800	2.414	187,20	190,00	190,00	191,00	188,80	1,12%	
Soja Ros 11/2005	29.700	4.821	190,50	192,60	192,50	194,10	192,00	1,32%	
Soja Ros 12/2005	100	1				195,60	193,50		
Soja Ros 01/2006	2.600	52	193,00	195,50	195,70	197,00	195,20	1,14%	
Soja Ros 04/2006		1	170,50	172,50	172,50	174,50	173,40	2,00%	
Soja Ros 05/2006	35.400	3.138	171,00	172,70	173,00	175,00	173,90	1,99%	
Soja Ros 07/2006		13	171,50	173,50	174,00	176,00	175,00	2,34%	

MATBA. Ajuste de la Operatoria en pesos

Posición	Vol. Sem.	Open Interest	En tonelada						var.sem.
			25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05		
Trigo BA Inm./Disp			318,00	318,00	315,00	318,00	321,00	0,94%	
Maíz BA Inm./Disp			218,00	218,00	225,00	230,00	230,00	4,55%	
Soja Ros Inm/Disp.			523,00	540,00	540,00	545,00	535,00	2,88%	
Soja Fáb. Ros Inm/Disp			523,00	540,00	540,00	545,00	535,00	2,88%	

MATBA. Operaciones en dólares

Posición	25/07/05			26/07/05			27/07/05			28/07/05			29/07/05			var. sem.
	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	
Trigo BA 09/2005	110,0	108,8	109,0	111,0	110,0	111,0	110,5	110,5	110,5	111,4	111,0	111,4	112,0	111,5	111,8	1,0%
Trigo BA 01/2006	104,1	103,5	104,1	104,9	104,5	104,8	104,5	104,3	104,5	106,0	104,5	106,0	106,0	105,7	105,7	1,0%
Trigo BA 03/2006				108,0	108,0	108,0	108,0	107,8	108,0	109,0	109,0	109,0	109,5	109,4	109,4	
Trigo BA 05/2006	111,0	111,0	111,0	111,6	111,5	111,6				112,5	111,8	112,5	113,0	113,0	113,0	0,9%
Maíz Ros 08/2005	77,8	77,0	77,0	78,2	77,6	78,2	79,0	78,0	79,0	81,8	80,0	81,8	81,5	81,5	81,5	3,8%
Maíz Ros 09/2005	80,0	79,5	79,5	80,0	80,0	80,0	80,0	79,6	80,0	82,5	81,0	82,5	83,5	83,5	83,5	4,4%
Maíz Ros 12/2005				83,0	83,0	83,0	83,5	83,5	83,5	85,0	84,5	85,0	85,0	85,0	85,0	2,4%
Maíz Ros 04/2006	80,0	79,4	79,5	80,0	80,0	80,0	80,5	80,0	80,3	82,0	81,0	81,7	81,5	81,0	81,0	0,1%
Soja Pr. QQ 05/2006				98,0	98,0	98,0	98,0	98,0	98,0							
Soja Ros 08/2005				189,0	187,0	189,0	189,0	189,0	189,0	190,0	190,0	190,0				
Soja Ros 09/2005				190,0	190,0	190,0	190,0	188,5	188,5	191,3	191,0	191,3				
Soja Ros 11/2005	191,0	189,0	190,5	193,8	191,8	192,0	192,6	191,9	191,9	194,2	193,5	194,0	192,8	192,0	192,0	0,6%
Soja Ros 12/2005										195,3	195,3	195,3				
Soja Ros 01/2006	193,0	193,0	193,0	195,5	195,5	195,5	195,2	195,2	195,2	197,2	197,0	197,1	195,8	195,7	195,7	
Soja Ros 05/2006	171,5	169,8	171,5	175,0	172,0	172,5	173,8	172,8	172,8	175,0	174,5	175,0	174,2	173,0	173,9	1,9%

Cálculo del Precio FAS Teórico a partir del FOB

		embarque	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05	sem.ant.	var.sem.
Trigo Up River									
Precio FOB	Spot		148,00	148,00	148,00	149,00	147,00	148,00	-0,68%
Precio FAS			112,38	112,38	112,40	113,20	111,58	112,35	-0,69%
Precio FOB	Jul		145,50	145,50				145,50	
Precio FAS			110,38	110,38				110,35	
Precio FOB	Ago		147,00	146,00	145,50	145,50	145,50	147,50	-1,36%
Precio FAS			111,58	110,78	110,40	110,40	110,38	111,95	-1,40%
Precio FOB	Dic		130,00	130,00	130,00	130,00	130,00	131,50	-1,14%
Precio FAS			97,98	97,98	98,00	98,00	97,98	98,75	-0,78%
Precio FOB	Ene		134,00	134,00	134,00	135,00	135,00	134,00	0,75%
Precio FAS			101,18	101,18	101,20	102,00	101,98	101,15	0,82%
Ptos del Sur									
Precio FOB	Ago		146,50	145,50	145,50	145,50	145,50	v 146,50	-0,68%
Precio FAS			111,43	110,62	110,62	110,63	110,63	111,43	-0,72%
Maíz Up River									
Precio FOB	Spot		103,00	103,00	101,00	102,00	101,00	104,00	-2,88%
Precio FAS			77,46	77,42	75,80	76,57	75,76	78,24	-3,17%
Precio FOB	Jul		v 99,41	v 100,49	v 101,37			100,98	
Precio FAS			74,59	75,41	76,10			75,83	
Precio FOB	Ago		v 100,19	v 101,28	100,98	102,75	100,98	101,77	-0,78%
Precio FAS			75,26	76,13	75,90	76,10	75,75	76,52	-1,01%
Precio FOB	Set		v 101,37	v 102,46	v 103,34	v 105,11	101,97	v 102,95	-0,96%
Precio FAS			76,21	77,08	77,79	79,14	76,67	77,47	-1,03%
Precio FOB	Mar		102,00	102,00	102,00	103,00	102,00	103,00	-0,97%
Precio FAS			76,71	76,71	76,71	77,45	76,69	77,51	-1,06%
Precio FOB	Abr		97,54	99,21	100,49	102,16	100,59		
Precio FAS			73,14	74,48	75,50	76,77	75,56		
Sorgo Up River									
Precio FOB	Spot		79,00	79,00	79,00	79,00	79,00	80,00	-1,25%
Precio FAS			59,01	59,01	59,01	59,01	59,07	59,81	-1,24%
Precio FOB	Ago		v 82,87	v 84,35	v 83,26	v 85,04	v 83,26	v 87,99	-5,38%
Precio FAS			62,11	63,29	62,42	63,84	62,48	66,20	-5,62%
Soja Up River									
Precio FOB	Spot		248,00	253,00	252,00	254,00	252,00	248,00	1,61%
Precio FAS			181,21	184,98	184,22	185,71	184,27	181,26	1,66%
Precio FOB	Ago		v 247,84	v 253,26	v 252,80	v 256,84	v 250,60	v 245,54	2,06%
Precio FAS			181,09	185,18	184,83	187,88	183,19	179,38	2,12%
Precio FOB	May'06		231,68	233,52	233,70	237,56	234,80	230,20	2,00%
Precio FAS			169,14	170,46	170,60	173,50	171,45	168,02	2,04%
Girasol Ptos del Sur									
Precio FOB	Spot		275,00	275,00	275,00	275,00	275,00	275,00	
Precio FAS			184,52	183,32	183,32	183,36	183,33	184,54	-0,66%

Los precios están expresados en dólares por tonelada. Spot; fuente SAGPyA

Tipo de cambio de referencia

		25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05	var.sem.	
Tipo de cambio	comprador	2,8220	2,8220	2,8250	2,8230	2,8210	-0,07%	
	vendedor	2,8620	2,8620	2,8650	2,8630	2,8610	-0,07%	
Producto	Der. Exp.	Reintegros						
Todos los cereales	20,00		2,2576	2,2576	2,2600	2,2584	2,2568	-0,07%
Semillas Oleaginosas	23,50		2,1588	2,1588	2,1611	2,1596	2,1581	-0,07%
Harina y Pellets de Trigo	20,00	2,70	2,3338	2,3338	2,3363	2,3346	2,3330	-0,07%
Subproductos de Maní	20,00	1,60	2,3028	2,3028	2,3052	2,3036	2,3019	-0,07%
Resto Harinas y Pellets	20,00		2,2576	2,2576	2,2600	2,2584	2,2568	-0,07%
Aceite Maní	20,00	1,15	2,2901	2,2901	2,2925	2,2909	2,2892	-0,07%
Resto Aceites Oleagin.	20,00	0,70	2,2774	2,2774	2,2798	2,2782	2,2765	-0,07%

PRECIOS INTERNACIONALES

Trigo

Dólares por tonelada

	SAGPyA ⁽¹⁾	FOB Arg.-up river		quequén	FOB Golfo de México ⁽²⁾				
	Unico Emb	Ago-05	Dic-05	Ago-05	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Nov-05
Promedio abril	137,43				144,09	144,25	144,32	144,50	
Promedio mayo	137,76			140,00	145,37	143,71	143,31	143,96	145,39
Promedio junio	136,24		121,92	139,50	146,05	147,05	149,45	151,75	153,52
Semana anterior	148,00	147,50	131,50	v146,50	147,90	148,30	149,00	150,10	151,40
25/07	148,00	147,00	130,00	146,50	147,80	147,80	148,20	148,90	149,90
26/07	148,00	146,00	130,00	145,50	148,60	148,60	149,00	149,70	150,80
27/07	148,00	145,50	130,00	145,50	150,30	150,30	150,60	151,40	152,40
28/07	149,00	145,50	130,00	145,50	152,50	152,50	153,20	154,70	156,30
29/07	147,00	145,50	130,00	145,50	152,21	152,21	152,21	154,14	
Variación semanal	-0,68%	-1,36%	-1,14%	-0,68%	2,91%	2,64%	2,15%	2,69%	

Chicago Board of Trade⁽³⁾

	May-05	Jul-05	Sep-05	Dic-05	Mar-06	May-06	Jul-06	Dic-06	Jul-07
Promedio abril	115,08	118,68	121,27	124,75	127,76	127,92	126,66	130,40	
Promedio mayo	112,71	117,29	120,75	124,16	127,74	128,60	128,89	132,93	
Promedio junio		119,51	123,27	127,34	131,34	132,48	132,33	136,15	
Semana anterior			121,44	126,58	131,55	133,75	134,85	139,26	133,38
25/07			119,70	125,21	129,71	132,10	133,11	137,79	133,01
26/07			120,71	126,22	130,81	133,01	134,12	138,53	133,75
27/07			121,44	126,86	131,55	133,57	134,39	138,34	134,12
28/07			122,36	127,50	132,10	134,30	135,22	139,63	133,75
29/07			120,43	125,76	130,26	132,65	134,30	138,89	134,12
Variación semanal			-0,83%	-0,65%	-0,98%	-0,82%	-0,41%	-0,26%	0,55%

Kansas City Board of Trade⁽⁴⁾

	Mar-05	May-05	Jul-05	Sep-05	Dic-05	Mar-06	May-06	Jul-06	Sep-06
Promedio abril		120,19	118,78	121,39	125,17	128,33	143,15	126,37	
Promedio mayo		122,77	118,80	121,02	124,95	127,52	129,01	129,16	
Promedio junio			120,69	123,51	127,52	130,83	131,49	132,20	
Semana anterior				123,65	128,24	130,99	132,65	133,01	
25/07				122,63	127,32	130,26	131,55	132,28	
26/07				124,01	128,70	131,73	132,65	133,38	
27/07				124,56	128,97	132,10	133,38	134,48	
28/07				125,85	130,53	133,57	135,04	135,77	
29/07				124,66	129,16	131,45	132,83	133,93	
Variación semanal				0,82%	0,72%	0,35%	0,14%	0,69%	

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalle o hasta el mes mencionado.

(2) Precios FOB de EE.UU. sobre Puertos Golfo de México. (3) Trigo N° 2 blanco colorado estadounidense, entregado en depósitos autorizados de Chicago.

PRECIOS INTERNACIONALES

Sorgo

Dólares por tonelada

	SAGPyA(1)	FOB Arg.		FOB Golfo de México(2)				
	Emb cerc	Jul-05	Ago-05	May-05	Jun-05	Jul-05	Ago-05	Nov-05
Promedio abril	68,10			91,29				
Promedio mayo	65,14			94,07	87,61			
Promedio junio	71,19	75,69			96,70	93,81		
Semana anterior	80,00		v87,99			106,20	104,23	
25/07	79,00		v82,87			104,82	102,85	
26/07	79,00		v84,35			102,06	103,64	106,79
27/07	79,00		v83,26			102,95	100,98	106,20
28/07	79,00		v85,04			109,25	107,28	108,85
29/07	79,00		v83,26			f/i	f/i	f/i
Variación semanal	-1,25%		-5,38%			2,87%	2,93%	

Maíz

Dólares por tonelada

	SAGPyA(1)	FOB Arg.-Up river			FOB Golfo de México(2)				
	Emb cerc	Jul-05	Ago-05	Mar-06	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Nov-05
Promedio abril	86,24	87,89			99,43	101,00	102,78	104,35	
Promedio mayo	87,62	90,41			98,08	100,40	101,99	103,24	104,41
Promedio junio	92,00	90,80	94,75	99,67	100,05	103,86	105,96	107,44	109,10
Semana anterior	104,00	100,98	101,77	103,00	104,70	105,60	107,20	104,40	104,50
25/07	103,00	v 99,41	v 100,19	102,00	105,30	106,10	107,80	105,00	105,10
26/07	103,00	v 100,49	v 101,28	102,00	106,00	106,00	107,60	105,60	105,50
27/07	101,00	v 101,37	100,98	102,00	108,10	107,70	109,10	107,30	107,50
28/07	102,00		102,75	103,00	109,40	106,90	109,50	108,50	109,40
29/07	101,00		100,98	102,00		104,52	107,08	106,69	
Variación semanal	-2,88%		-0,78%	-0,97%		-1,02%	-0,11%	2,19%	

Chicago Board of Trade(5)

	Sep-05	Dic-05	Mar-06	May-06	Jul-06	Sep-06	Dic-06	Jul-07	Dic-07
Promedio abril	87,97	91,56	94,28	95,94	97,37	96,49	97,29	101,24	98,77
Promedio mayo	86,63	90,38	93,52	95,31	97,02	95,71	96,93	100,75	98,24
Promedio junio	90,99	94,94	97,96	99,30	100,77	99,17	99,71	103,73	100,22
Semana anterior	91,93	96,35	99,11	100,69	101,57	100,09	99,90	103,54	99,60
25/07	90,74	94,98	97,54	99,31	100,49	99,21	98,91	103,15	99,21
26/07	92,22	96,55	99,21	100,69	102,06	100,29	99,90	104,13	100,00
27/07	93,11	97,54	100,49	102,16	103,74	102,56	101,77	105,11	100,00
28/07	94,88	99,41	102,16	103,74	105,31	102,95	102,56	106,49	101,18
29/07	93,11	97,73	100,59	102,26	103,74	102,36	102,95	107,08	101,18
Variación semanal	1,28%	1,43%	1,49%	1,56%	2,13%	2,26%	3,05%	3,42%	1,58%

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalla y hasta el mes mencionado. (2) Precios FOB de EE.UU. sobre Puertos del Golfo de México. (5) maíz amarillo estadounidense, entrega en depósitos autorizados de Chicago.

Complejo Girasol

Dólares por tonelada

	Semilla		Pellets		Aceite				
	SAGPyA(1)	FOB Arg.	SAGPyA(1)	FOB Arg.	SAGPyA(1)	FOB Arg.			
	Emb cerc	Mar-05	Emb cerc	Ago-05	Emb cerc	Ago-05	Sep-05	Ene-06	Feb-06
Promedio abril	268,29		62,14		606,00	599,51			
Promedio mayo	268,62		61,57		611,57	608,02			
Promedio junio	271,19		62,67	65,71	617,52	618,12	617,23		
Semana anterior	275,00		65,00	66,00	620,00	620,00	612,50	602,50	595,00
25/07	275,00		65,00	66,00	620,00	616,25	615,00	602,50	596,25
26/07	275,00		65,00	75,00	620,00	615,00	612,50	602,50	596,25
27/07	275,00		65,00	78,00	618,00	615,00	613,75	602,50	596,25
28/07	275,00		65,00	78,00	618,00	619,00	616,75	602,50	597,50
29/07	275,00		73,00	78,00	618,00	617,50	613,75	602,50	597,50
Var.semanal	0,00%		12,31%	18,18%	-0,32%	-0,40%	0,20%	0,00%	0,42%

Rotterdam

	Pellets(6)					Aceite(7)			
	Ago-05	Ag/Sp05	Oc/Dc05	En/Mr06	Ab/Jn06	Ag/Sp06	Oc/Dc05	En/Mr06	Ab/Jn06
Promedio abril		119,10	123,05	126,57			689,05		
Promedio mayo		116,85	119,05	122,35			693,98		
Promedio junio		114,91	119,14	122,09		707,50	696,48	704,79	
Semana anterior	122,00		122,00	124,00	117,00	700,00	692,50	690,00	685,00
25/07		124,00	124,00	126,00	118,00	705,00	695,00	692,50	685,00
26/07		122,00	122,00	124,00	117,00	702,50	695,00	687,50	682,50
27/07		122,00	122,00	124,00	117,00	700,00	692,50	685,00	682,50
28/07			122,00	124,00	117,00	702,50	695,00	687,50	685,00
29/07	124,00		124,00	124,00	118,00	700,00	690,00	682,50	680,00
Var.semanal	1,64%		1,64%	0,00%	0,85%	0,00%	-0,36%	-1,09%	-0,73%

Soja

Dólares por tonelada

	SAGPyA(1)	FOB Arg. - Up river		FOB Golfo de México(2)					
	H.Ab06	Ago-05	May-06	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Nov-05	Dic-05
Promedio abril	224,05			247,29	248,12	248,41	248,11		
Promedio mayo	228,38			251,13	250,64	248,93	247,67	247,10	
Promedio junio	243,33		239,38	268,67	271,56	270,65	271,02	272,04	272,33
Semana anterior	248,00	v245,54	230,20	259,00	262,30	258,60	260,10	261,00	260,90
25/07	248,00	v247,84	231,68	261,60	262,90	263,30	264,00	264,70	265,10
26/07	253,00	v253,26	233,52	262,80	264,10	264,10	264,80	265,50	265,70
27/07	252,00	v252,80	233,70	265,60	267,30	267,60	268,40	268,70	268,70
28/07	254,00	v256,84	237,56	268,10	271,90	269,90	270,90	271,80	272,00
29/07	252,00	v250,60	234,80		265,66	265,57	266,67	267,04	
Var.semanal	1,61%	2,06%	2,00%		1,28%	2,70%	2,53%	2,31%	

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalla y hasta el mes mencionado. (2) Precios FOB de EE.UU. sobre puertos del Golfo de México. (6) Origen argentino, CIF Rotterdam. (7) Origen EE.UU. FOB puertos del noroeste de Europa.

PRECIOS INTERNACIONALES

Soja

Dólares por tonelada

	FOB Paranaguá, Br.						FOB Río Grande, Br.		
	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Mar-06	Ab/My-06	Jul-05	Ago-05	Sep-05
Promedio abril	236,18	235,20	240,29						
Promedio mayo	239,18	239,96	242,78			234,38	248,79		
Promedio junio	252,00	255,87	262,71	252,56		242,86	252,57	241,31	
Semana anterior		253,25	257,20	258,30	240,30	237,91		244,62	246,91
25/07		254,08	258,67	259,41	241,77	239,38		252,42	255,36
26/07		255,27	260,32	261,43	243,61	240,85		254,17	257,75
27/07		254,81	259,41	260,51	243,79	241,03		253,71	256,83
28/07		260,88	265,19	266,11	247,65	244,89		259,59	262,99
29/07		255,91	260,42	260,97	243,97	240,30	f/i	f/i	f/i
Variación semanal		1,05%	1,25%	1,03%	1,53%	1,00%		6,12%	6,51%

Chicago Board of Trade(8)

	Ago-05	Sep-05	Nov-05	Ene-06	Mar-06	May-06	Jul-06	Ago-06	Nov-06
Promedio abril	230,79	227,68	226,11	226,66	226,95	224,82	225,69		218,14
Promedio mayo	234,40	232,96	232,88	233,38	233,26	230,36	229,36		222,09
Promedio junio	255,97	257,21	259,93	260,16	257,09	251,75	249,86	246,64	231,25
Semana anterior	245,91	247,38	249,68	251,06	249,86	245,82	244,90	243,62	228,18
25/07	246,10	247,84	250,78	251,52	250,32	247,29	246,92	245,09	228,55
26/07	248,39	249,59	253,17	254,27	252,07	249,13	248,02	246,19	229,65
27/07	247,57	249,13	252,25	253,17	252,25	249,31	249,13	246,92	231,67
28/07	251,42	253,17	256,57	257,85	256,20	253,17	252,25	249,86	234,61
29/07	246,83	248,76	252,34	253,90	252,80	250,41	250,96	248,02	234,06
Variación semanal	0,37%	0,56%	1,07%	1,13%	1,18%	1,87%	2,48%	1,81%	2,58%

Tokyo Grain Exchange

	Transgénica(9)					No transgénica(10)			
	Ago-05	Oct-05	Dic-05	Feb-06	Abr-06	Ago-05	Oct-05	Dic-05	Feb-06
Promedio abril	300,84	306,20	311,67	314,84	319,26	315,09	323,67	334,95	339,44
Promedio mayo	308,34	315,59	317,80	320,86	324,84	322,97	330,39	340,80	346,89
Promedio junio	325,44	334,36	339,58	346,83	354,06	333,59	347,24	361,74	368,96
Semana anterior	319,11	309,38	320,89	325,47	335,86	330,43	333,52	349,33	354,57
25/07	317,09	305,39	318,51	323,23	335,03	325,78	332,76	348,33	354,09
26/07	320,66	306,89	320,38	325,47	337,06	330,09	333,10	352,71	357,33
27/07	317,77	307,39	320,60	326,45	337,96	327,11	330,70	351,83	357,12
28/07	301,85	294,94	307,14	314,59	325,45	314,68	317,46	336,03	343,03
29/07	315,87	310,44	323,36	330,95	340,78	325,42	330,38	349,58	357,72
Variación semanal	-1,02%	0,34%	0,77%	1,68%	1,46%	-1,52%	-0,94%	0,07%	0,89%

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por SAGPyA. La referencia D,mes o H,mes significa que el embarque es desde el mes o hasta el mes que se detalle. (2) Precios FOB de Estados Unidos sobre Puertos del Golfo de México. (8) Soja origen EE.UU. entregada en depósitos autorizados de Chicago. (9) Y (10) Soja origen EE.UU. entregada en depósitos autorizados de Tokio, Kanagawa, Chiba y Saitama.

PRECIOS INTERNACIONALES

Pellets de Soja

Dólares por tonelada

	Rotterdam(11)				Rotterdam(12)				
	Jul-05	Ago-05	Oc/Dc05	En/Mr-06	Jul-05	Ago-05	Oc/Dc05	En/Mz-06	My/Sp-06
Promedio abril			238,86	241,90			222,86	224,95	219,54
Promedio mayo			238,60	239,70			220,45	223,30	209,80
Promedio junio	237,75		252,05	257,59	219,71		231,09	233,59	216,66
Semana anterior	240,00	239,00	246,00	249,00	220,00	221,00	227,00	231,00	211,00
25/07	240,00	237,00	244,00	246,00	219,00	219,00	225,00	229,00	210,00
26/07	238,00	235,00	244,00	246,00	218,00	219,00	225,00	229,00	211,00
27/07	238,00	238,00	250,00	251,00	218,00	218,00	225,00	229,00	211,00
28/07	238,00	238,00	249,00	249,00	218,00	218,00	229,00	233,00	214,00
29/07	240,00	240,00	251,00	253,00		221,00	231,00	236,00	216,00
Variación semanal	0,00%	0,42%	2,03%	1,61%		0,00%	1,76%	2,16%	2,37%

	SAGPyA(1)	FOB Argentino			FOB Brasil - Paranaguá			R.Grande	
	Emb cerc	Ago-05	Sep-05	Oc/Dc-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Mar-06	Emb cerc
Promedio abril	172,33			179,51	197,03	195,57			188,13
Promedio mayo	174,52			183,38	200,94	200,17			191,91
Promedio junio	183,52	190,01		195,76	213,75	215,16	214,67		200,94
Semana anterior	193,00	191,91	189,82	194,67	213,96	214,62	217,92	214,40	202,93
25/07	193,00	191,47	191,03	195,88	214,07	214,73	219,36	216,60	203,59
26/07	193,00	190,59	190,92	199,41	214,29	214,62	221,45	218,81	204,92
27/07	190,00	190,15	194,67	199,52	214,40	215,61	221,89	219,14	205,03
28/07	192,00	194,89	195,22	201,94	216,38	217,54	221,56	221,56	207,56
29/07	192,00	190,59	190,81	198,30	213,74	213,96	217,37	220,68	f/i
Var.semanal	-0,52%	-0,69%	0,52%	1,87%	-0,10%	-0,31%	-0,25%	2,93%	2,28%

Harina de Soja

Dólares por tonelada

	Chicago Board of Trade(15)								
	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Dic-05	Ene-06	Mar-06	May-06	Jul-06	Ago-06
Promedio abril	211,21	209,96	208,36	208,90	209,38	210,33	211,09	210,12	207,60
Promedio mayo	217,12	216,35	215,66	216,09	216,15	216,26	214,51	212,53	209,83
Promedio junio	241,87	242,24	242,42	244,46	243,48	241,15	236,14	232,48	229,17
Semana anterior	234,35	232,80	231,15	232,14	231,48	230,38	227,07	224,32	222,22
25/07	233,91	232,36	231,48	233,36	233,13	232,58	229,83	227,62	226,19
26/07	235,23	233,91	233,58	235,78	235,34	234,79	231,70	228,73	228,17
27/07	235,34	234,35	234,02	235,89	235,45	235,12	231,70	230,93	229,28
28/07	237,87	237,10	236,44	238,87	238,76	238,65	235,34	232,58	231,48
29/07	234,13	232,14	231,70	234,13	233,69	233,91	230,93	229,28	228,51
Var.semanal	-0,09%	-0,28%	0,24%	0,85%	0,95%	1,53%	1,70%	2,21%	2,83%

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se delle y hasta el mes mencionado. (11) Origen Brasil puesto en Rotterdam. (12) Origen Argentina puesto en Rotterdam. (15) Origen estadounidense entregado en depósitos autorizados de Chicago.

Aceite de Soja

	SAGPyA (1)	Rotterdam (13)						
	Emb cerc	Abr-05	May-05	Jul-05	Jn/JI-05	Ag/Oc-05	Nv/En-06	Fb/Ab-06
Promedio abril	487,62	543,83	542,01		542,79	548,64	553,35	
Promedio mayo	465,62		534,08		535,42	542,80	551,44	547,13
Promedio junio	460,52			567,11		563,28	573,13	586,21
Semana anterior	463,00					556,06	556,06	
25/07	463,00					589,58	589,58	
26/07	461,00					560,45	560,45	
27/07	458,00					556,38	556,38	
28/07	460,00					556,38	556,38	
29/07	457,00					556,42	556,42	
Var.semanal	-1,30%					0,06%	0,06%	

	FOB Arg.			FOB Brasil - Paranaguá				R.Grande	
	Ago-05	Oc/Dc-05	My/JI-06	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Mar-06	Ago-05	Sep-05
Promedio abril				476,63					
Promedio mayo	462,19			465,69	464,67	472,41	472,41	460,06	460,76
Promedio junio	457,75	469,30		465,03	467,74	473,87	473,87	459,20	454,09
Semana anterior	458,23	470,68	458,56	438,38	468,59	474,32	462,97	454,37	455,91
25/07	459,99	475,31	460,10	468,26	470,79	480,60	467,38	463,85	465,83
26/07	457,01	468,26	450,84	458,67	464,73	475,53	460,76	460,32	461,42
27/07	455,47	470,68	451,39	462,08	469,36	475,75	461,20	457,67	459,44
28/07	459,66	472,23	454,04	459,66	470,24	478,73	464,51	460,76	462,53
29/07	456,57	468,04	454,59	460,98	465,83	472,56	460,98	f/i	f/i
Var.semanal	-0,36%	-0,56%	-0,87%	5,15%	-0,59%	-0,37%	-0,43%	1,41%	1,45%

	Chicago Board of Trade(14)								
	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Dic-05	Ene-06	Mar-06	May-06	Jul-06	Ago-06
Promedio abril	501,66	499,51	496,47	495,31	494,86	492,84	490,04	488,19	475,34
Promedio mayo	503,81	504,70	504,17	505,27	505,10	503,49	501,88	500,98	490,59
Promedio junio	531,67	534,24	535,97	540,67	540,47	537,28	533,56	531,84	525,51
Semana anterior	540,34	541,89	544,31	546,74	546,08	545,63	543,43	542,33	531,31
25/07	542,11	544,09	545,63	550,26	550,49	550,04	548,94	547,18	537,92
26/07	538,58	539,68	541,67	544,31	544,53	543,43	542,33	542,33	533,51
27/07	535,93	537,70	539,68	543,43	543,65	543,87	543,43	542,33	532,41
28/07	540,12	541,89	544,31	547,18	547,62	547,18	547,18	544,97	533,51
29/07	535,93	536,38	538,14	542,99	543,43	543,65	545,63	544,97	540,12
Var.semanal	-0,82%	-1,02%	-1,13%	-0,69%	-0,48%	-0,36%	0,41%	0,49%	1,66%

(1) Precios índices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalla y hasta el mes mencionado. (13) Aceite Crudo Desgomado Holandés. (14) Origen Estadounidense, entregado en depósitos autorizados de Chicago.

Compras - Venta y Embarques del Sector Exportador

En miles de toneladas

Al 27/07/05		Ventas		Declaraciones de Compras			Embarques est.	
Producto	Cosecha	Potenciales	Efectivas	semana	Total comprado	Total a fijar	Total fijado	Acumulado (*) año comercial
Trigo pan (Dic-Nov)	05/06		95,0 (25,0)	9,0	154,4 (64,4)	12,5 (24,1)	1,3	
	04/05	10.500,0 (9.000,0)	9.758,5 (5.869,8)	83,0	10.284,7 (6.568,2)	994,1 (778,0)	829,3 (474,5)	8.888,8 (5.237,5)
Maíz (Mar-Feb)	05/06		560,0 (65,0)	0,5	384,4 (159,5)	39,5 (73,3)	0,7 (1,0)	
	04/05	13.000,0 (7.500,0)	9.206,8 (6.842,8)	132,5	10.539,3 (6.723,5)	2.064,7 (1.393,8)	1.222,2 (916,5)	7.720,0 (5.388,0)
Sorgo (Mar-Feb)	05/06				0,7 (35,3)			
	04/05	700,0 (800,0)	206,1 (181,3)	0,3	230,6 (199,1)	0,8 (30,8)	0,2 (21,5)	141,7 (110,4)
Soja (Abr-Mar)	05/06		563,1	5,1	670,7 (12,7)	29,4	3,3	
	04/05	8.500,0 (7.000,0)	8.234,8 (5.783,3)	161,6	8.246,3 (**) (5.852,0)	1.826,6 (1.749,3)	1.497,2 (461,6)	6.479,5 (4.510,5)
Girasol (Ene-Dic)	05/06			0,5	0,8			
	04/05	200,0 (300,0)	85,0 (15,9)	1,0	85,5 (29,0)	21,6 (5,7)	11,4 (0,4)	68,9 (25,5)

(*) Embarque mensuales hasta MAYO y desde JUNIO estimado por Situación de Vapores. (**) En TRIGO 2003/04 se descontaron 1 M Tm porque tienen periodo de embarque Dic/04 en adelante, ciclo de comercialización 2004/05. (***) Diferencia que se pasará a la industria.

Compras de la Industria

En miles de toneladas

Al 06/07/05		Compras estimadas (1)	Compras declaradas	Total a fijar	Fijado total
Trigo pan	04/05	3.505,2 (3.101,8)	3.329,9 (2.946,7)	1.426,2 (1.344,5)	949,2 (799,2)
	Soja	18.377,1 (13.777,6)	18.377,1 (13.777,6)	6.272,6 (5.691,6)	2.698,4 (2.134,1)
Girasol	04/05	2.791,1 (1.815,5)	2.791,1 (1.815,5)	1.053,9 (814,0)	586,0 (404,3)
Al 01/06/05					
Maíz	04/05	1.050,9 (562,7)	945,8 (506,4)	295,4 (93,7)	145,0 (26,2)
Sorgo	04/05	48,8 (33,4)	43,9 (30,1)	3,0 (1,7)	1,2

(1) Las compras del sector industrial, respecto de la capacidad instalada, resultan de computar las fábricas que representan para el trigo el 95%, maíz y sorgo el 90%, y para soja y girasol el 100%, en ambas cosechas. (*) Datos ajustados. Nota: los valores entre paréntesis corresponden a la cosecha anterior igual fecha. Fuente: Datos procesados por la Direc. de Mercados Agroalimentarios s/base ONCCA-SAGPYA.

Exportaciones Argentinas de Aceites

En toneladas

Por puerto durante MAYO de 2005

salidas	Algodón	Girasol	Lino/Linaza	Soja	Maní	Cártamo	Maíz	Canola	Varios/1	Totales	Partic./2
Bahía Blanca		32.914		6.000						38.914	8,38%
Pto.Galván		7.274		6.000						13.274	2,86%
Cargill		25.640								25.640	5,52%
Buenos Aires		9.654								9.654	2,08%
Embarque Directo		9.654								9.654	2,08%
Rosario		4.000		71.500	2.000					77.500	16,69%
Gral.Lagos				62.500						62.500	13,46%
Guide		4.000		9.000	2.000					15.000	3,23%
Pto.San Martín	1.000	21.599		312.298			3.500			338.397	72,86%
ACA		2.600								2.600	0,56%
DEMPPA		801		28.402						29.203	6,29%
Pampa				20.300						20.300	4,37%
IMSA		5.000		5.000						10.000	2,15%
Quebracho /4				67.000						67.000	14,43%
Terminal VI				84.413						84.413	18,17%
Tránsito							3.500			3.500	0,75%
Vicentín	1.000	13.198		107.183						121.381	26,13%
Totales	1.000	68.167		389.798	2.000		3.500			464.465	
Participación /3	0,22%	14,68%		83,92%	0,43%		0,75%				

Por puerto durante 2005 (enero/mayo)

salidas	Algodón	Girasol	Lino/Linaza	Soja	Maní	Cártamo	Maíz	Canola	Varios/1	Totales	Partic./2
Bahía Blanca		116.856		41.522				425		158.803	6,47%
Pto.Galván		41.780		24.491						66.271	2,70%
Cargill		75.076		17.031				425		92.532	3,77%
Buenos Aires		50.307		4.049			763		1.937	57.056	2,32%
Embarque Directo		50.307		4.049			763		1.937	57.056	2,32%
Necochea - Emb.D		77.336		12.881				1.605		91.822	3,74%
Rosario		103.722	2.500	390.169	17.650	7.019				521.060	21,23%
Gral.Lagos		2.000		310.303						312.303	12,72%
Guide		101.722	2.500	79.866	17.650	7.019				208.757	8,50%
Pto.San Martín	9.500	255.332		1.291.456			7.580	2.302	56	1.566.226	63,80%
ACA		2.600								2.600	0,11%
DEMPPA		801		145.944						146.745	5,98%
Pampa				59.963						59.963	2,44%
IMSA		61.800		12.800						74.600	3,04%
Quebracho				349.753						349.753	14,25%
Terminal VI				479.962						479.962	19,55%
Tránsito		3.000		7.000			7.580			17.580	0,72%
Vicentín	9.500	187.131		295.997				2.302	56	494.986	20,16%
Totales	9.500	603.553	2.500	1.800.040	17.650	7.019	8.343	4.332	1.993	2.454.930	
Participación /3	0,39%	24,59%	0,10%	73,32%	0,72%	0,29%	0,34%	0,18%	0,08%		

Fuente: SAGPYA-Direc.Mercados Agrolimentarios. 1/ Incluye a los aceites de tung, oliva, cacahuete, uva, palma, coco y mezcla vegetal 2/ Participación de cada puerto s/total embarcado. 3/ Participación de cada producto s/total embarcado. 4/ Corresponden 5.000 tn de aceite soja paraguayo.

Por destino durante 2005 (enero/mayo)

En toneladas

salidas	Algodón	Girasol	Lino/Linaza	Soja	Maní	Cártamo	Maíz	Canola	Varios/1	Totales	Partic./2
China	2.500	15.921		657.626						676.047	27,54%
India		26		470.418		2.019				472.463	19,25%
Países Bajos		143.154	1.500		9.650	4.000		2.000		160.304	6,53%
Egipto		96.539		49.570						146.109	5,95%
Corea del Sur				89.635						89.635	3,65%
Argelia	6.000	37.750		34.800						78.550	3,20%
Sudáfrica		29.287	500	48.100						77.887	3,17%
Marruecos		7.999		63.800						71.799	2,92%
Perú		5.437		61.379					47	66.863	2,72%
Bangladesh		3.515		63.313						66.828	2,72%
Venezuela 5/		6.744		51.224						57.968	2,36%
Francia		51.670				1.000				52.670	2,15%
Malasia		16.510		32.300						48.810	1,99%

Por destino durante 2005 (enero/mayo)

En toneladas

salidas	Algodón	Girasol	Lino/Linaza	Soja	Maní	Cártamo	Maiz	Canola	Varios/1	Totales	Partic./2
Ecuador 4/		4.926		35.411						40.337	1,64%
Colombia		2.184		36.906				302		39.392	1,60%
Rep.Dominicana		1.500		36.610						38.110	1,55%
Emiratos Arabes		30.338		1.000						31.338	1,28%
México		25.000								25.000	1,02%
EE.UU		13.773			8.000				391	22.164	0,90%
España		19.851		2.000						21.851	0,89%
Guatemala		3.100		13.000						16.100	0,66%
Turquia		6.183					7.580			13.763	0,56%
Angola		10.657		1.872					172	12.701	0,52%
Australia		11.551	500							12.051	0,49%
Libano		8.350		1.700						10.050	0,41%
Mozambique		26		9.198						9.224	0,38%
Isla Reunión		4.600		4.000						8.600	0,35%
Brasil		5.697					24	2.030	22	7.773	0,32%
Omán		5.827		1.867						7.694	0,31%
Madagascar		1.292		5.930						7.222	0,29%
Cuba		987		5.925						6.912	0,28%
Irlanda		6.800								6.800	0,28%
Jamaica	1.000	49		4.438						5.487	0,22%
Taiwan		3.600		1.500						5.100	0,21%
Isla Mauricio		1.000		4.000						5.000	0,20%
Corea del Norte				4.500						4.500	0,18%
Nicaragua		47		4.264						4.311	0,18%
Irak		3.555								3.555	0,14%
Chile		2.366							992	3.358	0,14%
Panamá		698		2.111						2.809	0,11%
Haití		1.544		585						2.129	0,09%
Israel		1.536		145			122			1.803	0,07%
Puerto Rico		886					544		349	1.779	0,07%
Pakistan		1.436								1.436	0,06%
Costa Rica		1.270		24			24			1.318	0,05%
Japón		1.265								1.265	0,05%
Gabón		1.161								1.161	0,05%
Trinidad y Tobago		840		164			2			1.006	0,04%
Camerún		910								910	0,04%
Rusia		816								816	0,03%
Uruguay		598		157			39			794	0,03%
Surinam		170		485						655	0,03%
Albania		421								421	0,02%
Costa de Marfil		400								400	0,02%
Honduras		317								317	0,01%
Namibia		256								256	0,01%
Nueva Zelanda		234								234	0,01%
Gambia		210								210	0,01%
Hong Kong		152							20	172	0,01%
Ghana		161								161	0,01%
Noruega		112								112	0,00%
Mongolia				73						73	0,00%
Antillas Holandesas		58								58	0,00%
Bahrein		52								52	0,00%
Djibouti		52								52	0,00%
Congo		49								49	0,00%
Canadá		48								48	0,00%
Georgia		16					8			24	0,00%
Togo		24								24	0,00%
Sri Lanka		22								22	0,00%
Bélice		16								16	0,00%
Senegal		12								12	0,00%
Bolivia				10						10	0,00%
Totales	9.500	603.553	2.500	1.800.040	17.650	7.019	8.343	4.332	1.993	2.454.930	
Participación /3	0,39%	24,59%	0,10%	73,32%	0,72%	0,29%	0,34%	0,18%	0,08%		

Fuente: SAGPYA-Dir.Mercados Agrícolas y Agroindust. 1/ Incluye aceites de tung, oliva, uva, cacahuete. 2/ Participación de c/destino s/ el total embarcado. 3/ Participación de c/producto s/ el total embarcado. 4/ 2.000 tny 5/ 5.000 tn de aceite de soja paraguayo.

Exportaciones Argentinas de Subproductos

Por puerto durante MAYO de 2005

salidas	Pellet Soja	Pellet Girasol	Pellet Maní	Pellet Maíz	Pellet Afrechillo	Pellet Trigo	Subprod. Lino	Pellet Canola	Otros Subprod.	Totales	Part.1'
Bahía Blanca	82.985	22.654							18.000	123.639	5,2%
Terminal									18.000	18.000	0,8%
Pto.Galván	63.985	17.454								81.439	3,4%
Cargill	19.000	5.200								24.200	1,0%
Buenos Aires	1.344				821					2.165	0,1%
Emb.Directo					821					821	0,0%
Terbasa	1.344									1.344	0,1%
Necochea	31.397	25.390								56.787	2,4%
Emb.Directo	31.397	25.390								56.787	2,4%
Rosario	253.324	8.722								262.046	11,0%
Gral.Lagos	249.785									249.785	10,5%
Pta. Alvear	3.539	8.722								12.261	0,5%
Pto.San Martín	1.878.970	51.931			3.822					1.934.723	81,3%
Vicentín	314.635				3.822					318.457	13,4%
Pampa	230.619									230.619	9,7%
IMSA	114.913	19.104								134.017	5,6%
Quebracho 3/	415.716									415.716	17,5%
San Benito	165.711									165.711	7,0%
Terminal VI	637.376	32.827								670.203	28,2%
San Nicolás											
Villa Constitución											
Totales	2.248.020	108.697			4.643				18.000	2.379.360	
Part.2/	94,48%	4,57%			0,20%				0,76%		

Por puerto durante 2005 (enero/mayo)

salidas	Pellet Soja	Pellet Girasol	Pellet Maní	Pellet Maíz	Pellet Afrechillo	Pellet Trigo	Subprod. Lino	Pellet Canola	Otros Subprod.	Totales	Part.1'
Bahía Blanca	256.335	104.450							89.654	450.439	4,8%
Terminal									78.994	78.994	0,8%
Pto.Galván	167.282	64.130								231.412	2,5%
Cargill	89.053	40.320							10.660	140.033	1,5%
Buenos Aires	1.344				821	140				2.305	0,0%
Emb.Directo					821	140				961	0,0%
Terbasa	1.344									1.344	0,0%
Necochea	77.486	80.189						7.747		165.422	1,8%
Emb.Directo	77.486	80.189						7.747		165.422	1,8%
Rosario	1.305.833	61.486		8.677			12.961			1.388.957	14,8%
Gral.Lagos	1.293.751						5.024			1.298.775	13,8%
Pta. Alvear	12.082	61.486		8.677			7.937			90.182	1,0%
Pto.San Martín	7.070.784	284.794			24.239					7.379.817	78,6%
Vicentín	1.284.682	121.700			24.037					1.430.419	15,2%
Pampa	905.257									905.257	9,6%
IMSA	291.901	60.465								352.366	3,8%
Quebracho	1.538.935				202					1.539.137	16,4%
San Benito	356.124									356.124	3,8%
Terminal VI	2.693.885	102.629								2.796.514	29,8%
San Nicolás											
Villa Constitución											
Totales	8.711.782	530.919		8.677	25.060	140	12.961	7.747	89.654	9.386.940	
Part.2/	92,81%	5,66%		0,09%	0,27%	0,00%	0,14%	0,08%	0,96%		

Fuente: SAGPyA-Direc.Mercados Agrícolas y Agroindustriales y empresas privadas. 1/ Partic. de c/puerto s/el total embarcado. 2/ Participación de cada producto sobre e Otros contiene subproductos de malta y sorgo. 3/ Corresponden 69.046 tn de pellets soja paraguayos.

Exportaciones Argentinas de Subproductos

En toneladas

Por destino durante 2005 (enero/mayo)

salidas	Pellets de Soja	Pellets de Girasol	Pellets de Maní	Pellets de Maíz	Subpr. Lino	Pellets Afrechillo	Pellets de Trigo	Pellets Canola	Otros /1	Totales	Partic./2
Países Bajos	1.070.152	316.971			12.961					1.400.084	14,92%
España	1.318.294	35.578		6.600				7.747		1.368.219	14,58%
Italia 6/	826.295	38.548								864.843	9,21%
Dinamarca	587.604	12.945								600.549	6,40%
Polonia	538.689									538.689	5,74%
Indonesia	389.268									389.268	4,15%
Filipinas	356.313									356.313	3,80%
Tailandia	355.067									355.067	3,78%
Malasia	312.344									312.344	3,33%
Vietnam	262.421									262.421	2,80%
Sudáfrica	221.220					9.450				230.670	2,46%
Siria	224.104									224.104	2,39%
Venezuela 8/	195.072	11.308								206.380	2,20%
Francia	179.195	19.290								198.485	2,11%
Corea del Sur	175.350									175.350	1,87%
Egipto	167.919									167.919	1,79%
Turquia	161.343									161.343	1,72%
Perú 7/	157.058									157.058	1,67%
Túnez	121.410					5.452				126.862	1,35%
Bélgica	116.560	5.775								122.335	1,30%
Alemania	120.410									120.410	1,28%
Chile 4/	102.840	13.376		2.077						118.293	1,26%
Irlanda	94.127									94.127	1,00%
Brasil									89.654	89.654	0,96%
Argelia	86.882									86.882	0,93%
Reino Unido	31.746	53.218								84.964	0,91%
Jordania	63.575									63.575	0,68%
Libia	59.099									59.099	0,63%
Colombia	50.851	7.143								57.994	0,62%
Arabia Saudita	54.566									54.566	0,58%
Israel 5/	47.420									47.420	0,51%
Grecia	41.630									41.630	0,44%
Rusia	36.250									36.250	0,39%
Chipre	30.713									30.713	0,33%
Isla Reunión	23.165	1.495								24.660	0,26%
Yemen	22.737									22.737	0,24%
Ecuador	19.917									19.917	0,21%
Corea del Norte	19.000									19.000	0,20%
Letonia	18.977									18.977	0,20%
Isla Mauricio	15.137	1.425								16.562	0,18%
Portugal	13.468									13.468	0,14%
Uruguay	1.344	9.797				2.186	140			13.467	0,14%
Nigeria	8.460									8.460	0,09%
Marruecos		4.050				4.150				8.200	0,09%
Senegal	1.510					3.822				5.332	0,06%
Puerto Rico	4.000									4.000	0,04%
Eslovenia	3.500									3.500	0,04%
Mauritania	3.143									3.143	0,03%
Rep.Dem.Congo	1.637									1.637	0,02%
Totales	8.711.782	530.919		8.677	12.961	25.060	140	7.747	89.654	9.386.940	
Participación /3	92,81%	5,66%		0,09%	0,14%	0,27%	0,00%	0,08%	0,96%		

Fuente: SAGPyA - Dirección de Mercados Agrícolas y Agroindustriales. 1/ Incluye malta y pellets de sorgo. 2/ Participación de c/destino sobre total embarcado.

3/ Participación de c/producto s/ total embarcado. 4/ 17.605 tn, 5/ 14.413 tn, 6/ 17.432 tn, 7/ 3.465 tn y 8/ 16.086 tn pellets soja paraguayao.

Oferta y Demanda de Maíz por País

Proyección de: JULIO 2005

País o Región	Campaña	Stock			Oferta		Utilización	Stock	Relac.
		Inicial	Produc.	Import.	Total	Export.	Total	Final	3/
Argentina	2004/05 (act.)	0,22	19,50	0,01	19,73	14,00	5,20	0,53	10,19%
	2005/06 (ant.)	0,53	18,50		19,03	13,00	5,50	0,53	9,64%
	2005/06 (act.)	0,53	18,50		19,03	13,00	5,50	0,53	9,64%
	Variación 1/			#DIV/0!					
	Variación 2/	140,9%	-5,1%	-100,0%	-3,5%	-7,1%	5,8%		
Sudáfrica	2004/05 (act.)	2,96	12,00	0,15	15,11	2,00	8,95	4,16	46,48%
	2005/06 (ant.)	4,16	9,50	0,10	13,76	1,80	8,90	3,06	34,38%
	2005/06 (act.)	4,16	9,50	0,10	13,76	1,80	8,90	3,06	34,38%
	Variación 1/								
	Variación 2/	40,5%	-20,8%	-33,3%	-8,9%	-10,0%	-0,6%	-26,4%	
Unión Europea	2004/05 (act.)	3,17	53,35	2,50	59,02	0,20	52,50	6,32	12,04%
	2005/06 (ant.)	6,02	47,87	2,50	56,39	0,60	51,10	4,68	9,16%
	2005/06 (act.)	6,32	47,85	2,50	56,67	0,60	51,10	4,96	9,71%
	Variación 1/	5,0%	0,0%		0,5%			6,0%	
	Variación 2/	99,4%	-10,3%		-4,0%	200,0%	-2,7%	-21,5%	
México	2004/05 (act.)	4,34	22,00	6,00	32,34	0,01	27,90	4,43	15,88%
	2005/06 (ant.)	4,43	21,60	5,90	31,93	0,01	28,10	3,83	13,63%
	2005/06 (act.)	4,43	21,60	6,20	32,23	0,01	28,40	3,83	13,49%
	Variación 1/			5,1%	0,9%		1,1%		
	Variación 2/	2,1%	-1,8%	3,3%	-0,3%		1,8%	-13,5%	
Sudeste de Asia	2004/05 (act.)	1,66	15,67	3,01	20,34	0,55	18,40	1,40	7,61%
	2005/06 (ant.)	1,40	16,07	3,50	20,97	0,30	19,45	1,21	6,22%
	2005/06 (act.)	1,40	16,07	3,50	20,97	0,30	19,45	1,21	6,22%
	Variación 1/								
	Variación 2/	-15,7%	2,6%	16,3%	3,1%	-45,5%	5,7%	-13,6%	
Brasil	2004/05 (act.)	4,11	35,50	1,00	40,61	0,70	38,90	1,01	2,60%
	2005/06 (ant.)	1,31	44,00	0,60	45,91	1,60	41,80	2,51	6,00%
	2005/06 (act.)	1,01	44,00	0,60	45,61	1,60	40,80	3,21	7,87%
	Variación 1/	-22,9%			-0,7%		-2,4%	27,9%	
	Variación 2/	-75,4%	23,9%	-40,0%	12,3%	128,6%	4,9%	217,8%	
China	2004/05 (act.)	44,85	128,00	0,10	172,95	6,00	131,50	35,45	26,96%
	2005/06 (ant.)	35,45	127,00	0,20	162,65	3,00	134,00	25,65	19,14%
	2005/06 (act.)	35,45	127,00	0,20	162,65	3,00	134,00	25,65	19,14%
	Variación 1/								
	Variación 2/	-21,0%	-0,8%		-6,0%	-50,0%	1,9%	-27,6%	
FSU-12	2004/05 (act.)	1,35	15,30	0,59	17,24	2,13	12,59	2,52	20,02%
	2005/06 (ant.)	2,52	10,55	0,61	13,68	1,13	11,18	1,38	12,34%
	2005/06 (act.)	2,52	10,25	0,41	13,18	1,13	10,68	1,38	12,92%
	Variación 1/		-2,8%	-32,8%	-3,7%		-4,5%		
	Variación 2/	86,7%	-33,0%	-30,5%	-23,5%	-46,9%	-15,2%	-45,2%	

1/Relación entre estimación actual y anterior campaña 2005/06. 2/Relación entre campaña 2005/06 y campaña 2004/05 3/Relación stock final/utilización.

Oferta y Demanda de Soja por País

Proyección de: JULIO 2005

País o Región	Campaña	Stock			Oferta		Utilización	Stock	Relac.
		Inicial	Produc.	Import.	Total	Export.	Total	Final	3/
Argentina	2004/05 (act.)	12,68	39,00	0,60	52,28	8,17	27,28	16,84	61,73%
	2005/06 (ant.)	16,51	39,00	0,35	55,86	8,25	29,50	18,11	61,39%
	2005/06 (act.)	16,84	39,00	0,50	56,34	8,40	28,58	19,35	67,70%
	Variación 1/	2,0%		42,9%	0,9%	1,8%	-3,1%	6,8%	
	Variación 2/	32,8%		-16,7%	7,8%	2,8%	4,8%	14,9%	
Brasil	2004/05 (act.)	14,70	51,00	0,53	66,23	19,54	32,60	14,09	43,22%
	2005/06 (ant.)	15,65	62,00	0,22	77,87	22,00	35,15	20,72	58,95%
	2005/06 (act.)	14,09	62,00	0,52	76,61	22,00	35,15	19,46	55,36%
	Variación 1/	-10,0%		136,4%	-1,6%			-6,1%	
	Variación 2/	-4,1%	21,6%	-1,9%	15,7%	12,6%	7,8%	38,1%	
China	2004/05 (act.)	2,10	18,00	23,20	43,30	0,35	39,25	3,70	9,43%
	2005/06 (ant.)	3,70	17,00	27,00	47,70	0,33	43,67	3,70	8,47%
	2005/06 (act.)	3,70	17,00	27,00	47,70	0,33	43,67	3,70	8,47%
	Variación 1/								
	Variación 2/	76,2%	-5,6%	16,4%	10,2%	-5,7%	11,3%		
Unión Europea	2004/05 (act.)	0,74	0,79	14,96	16,49	0,01	15,69	0,79	5,04%
	2005/06 (ant.)	0,79	0,85	15,20	16,84	0,01	15,94	0,89	5,58%
	2005/06 (act.)	0,79	0,85	15,20	16,84	0,01	15,94	0,89	5,58%
	Variación 1/								
	Variación 2/	6,8%	7,6%	1,6%	2,1%		1,6%	12,7%	
Japón	2004/05 (act.)	0,30	0,17	4,40	4,87		4,58	0,28	6,11%
	2005/06 (ant.)	0,30	0,23	4,60	5,13		4,79	0,34	7,10%
	2005/06 (act.)	0,28	0,23	4,50	5,01		4,69	0,32	6,82%
	Variación 1/	-6,7%		-2,2%	-2,3%		-2,1%	-5,9%	
	Variación 2/	-6,7%	35,3%	2,3%	2,9%		2,4%	14,3%	
México	2004/05 (act.)	0,04	0,13	3,80	3,97		3,93	0,04	1,02%
	2005/06 (ant.)	0,04	0,13	4,00	4,17		4,13	0,04	0,97%
	2005/06 (act.)	0,04	0,13	4,00	4,17		4,13	0,04	0,97%
	Variación 1/								
	Variación 2/			5,3%	5,0%		5,1%		

1/ Relación campañas 2005/06 y 2004/05. 2/ Relación entre la presente campaña y la 2003/04 3/ Relación entre el stock final y la utilización.

BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO**Biblioteca Germán M. Fernández**

Horario de atención
 Correo electrónico
 Dirección
 Tel.

Lunes a Viernes 10:00 a 17:00 hs
bib@bcr.com.ar
 Córdoba 1402, 1° Piso - S2000AWV Rosario
 (041) 213471/8 - Interno: 2235

Situación en puertos argentinos al 26/07/05. Buques cargando y por cargar.

PUERTO / Terminal (Titular)	En toneladas													
	TRIGO	MAIZ	SORGO	SOJA	GIRASOL	PELLETS SOJA	HARINA SOJA	HARINA/ PELL TRG	SUBPR.	ACEITE SOJA	ACEITE GIRASOL	OTROS ACEITES	OTROS PROD.	TOTAL
	Desde: 26/07/05 Hasta: 28/08/05													
DIAMANTE (Cargill SACI)														
SANTA FE (Ente Adm. Pto. Santa Fe)														
SAN LORENZO	43.500	342.500		94.668		252.278	456.061		144.411	185.158	29.158		43.200	1.590.933
Alianga G2							12.300		13.000					25.300
Terminal 6 (T6 S.A.)		39.000				83.000	306.500		14.975					443.475
Resinfor (T6 S.A.)	15.000	50.000				15.000				145.000				175.000
Quebracho (Cargill SACI)		40.000				101.200	54.000		67.000					287.200
Niderra (Niderra S.A.)		14.500					7.500		7.500	9.250	4.750		43.200	112.200
El Tránsito (Alfred C. Toepfer Int. S.A.)	28.500													43.000
Pampa (Bunge Argentina S.A.)		91.000					18.025							18.025
Dempa (Bunge Argentina S.A.)		93.000		94.668		53.078	53.036		54.936	30.908	24.408			91.000
ACA SL (Asoc. Coop. Arg.)														187.668
Vicentin (Vicentin SAIC)														161.050
Dupeñal - ICI														55.315
San Benito							17.000							17.000
ROSARIO	54.000	170.500	18.000	197.000		48.000	59.000		67.800	59.700	3.000	13.800		690.800
Piazoleta (Puerto Rosario)									7.000	3.000		13.800		23.800
Ex Unidad 6 (Serv. Portuarios S.A.)		25.000		23.000										48.000
Punta Alvear (Prod. Sudamericanos S.A.)	29.000	115.500	18.000	45.000					6.000	45.000				258.500
Terminal Dreyfus Gral. Lagos (Louis Dreyfus)	25.000			44.000		48.000	59.000		54.800	14.700				245.500
Arroyo Seco (Alfred C. Toepfer Int. S.A.)		30.000		85.000										115.000
VA. CONSTITUCION														
Ex Unidades 1 y 2 (Serv. Portuarios S.A.)														13.999
SAN NICOLAS	4.667	4.666	4.666	4.666										13.999
Term. Puerto San Nicolás (Serv. Portuarios SA)	4.667		4.666											25.000
RAMALLO		25.000												45.370
SAN PEDRO				45.370										45.370
LIMA		1.800												1.800
BUENOS AIRES		1.800												1.800
Terbasa (Terminal Buenos Aires S.A.)	1.800													1.800
NECOCHEA	97.000			49.500		21.000			7.000	17.500			19.770	211.770
ACA SL (Asoc. Coop. Arg.)	45.750			49.500		21.000			7.000	17.500			19.770	115.020
Open Berth 1														45.500
TOSA 4/5	51.250													51.250
BAHIA BLANCA	40.000	121.000		110.100					31.500	3.000	28.000			333.600
Terminal Bahía Blanca S.A.	40.000	22.000		29.100										91.100
L. Piedrabuena / Toepfer Terminal		20.000		41.000					31.500	3.000				61.000
Galvan Terminal (OMHSA)														34.500
Cargill Terminal (Cargill SACI)		79.000		40.000										147.000
NUEVA PALMIRA (Uruguay)				150.000										150.000
Navios Terminal				120.000										120.000
TGU Terminal				30.000										30.000
TOTAL	239.167	642.266	22.666	646.638		321.278	515.061		250.711	244.858	52.658	41.800	62.970	3.040.072
TOTAL UP-RIVER	102.167	517.666	22.666	291.668		300.278	515.061		212.211	244.858	32.158	13.800	43.200	2.295.732

Elaborado sobre la base de datos de la agencia marítima NABSA. www.nabsa.com.ar

RESUMEN SEMANAL

Acciones		504.392.736	
Renta Fija		1.123.926.454	
Cau/Pases		379.894.157	
Opciones		30.772.585	
Plazo		328.940	
Rueda Continua		991.819.195	
			Var. Sem. Var. Mens.
MERVAL	1.507,59	1,74%	10,25%
GRAL	64.351,30	2,40%	8,78%
BURCAP	4.013,01	4,12%	12,65%

El mes de julio dejó a las acciones de la Bolsa local con ganancias, llevando al índice de las líderes, Merval, a superar el nivel de los 1.500 puntos y logrando marcar el segundo mayor volumen de negocios de su historia, medido en moneda doméstica, al totalizar 172,1 millones de pesos (60 millones de dólares), en la rueda del jueves.

Una de las acciones con mayor performance fue Tenaris, que se unió a la suba de los papeles bancarios, alentados por el comportamiento de los bonos argentinos ajustados por inflación. Con retornos promedio en dólares de hasta 12% en los últimos seis meses, los títulos públicos indexados locales son los que mayor ganancia reportaron en el mapa financiero global. Este retorno total está, según reflejan los índices de deuda soberana linqueada a inflación elaborado por Merrill Lynch, muy lejos del promedio de entre 2% y 4% ofrecido por instrumentos similares de otros países. Sólo el índice que muestra la evolución de deuda indexada de Sudáfrica se ubica cerca, con un retorno del 8,5% en los seis meses.

Por su parte, el peso cotizó estable frente al dólar ante el equilibrio entre las divisas liquidadas por el sector privado y las compras lideradas por el Banco Central, por orden del Tesoro, con fondos del superávit fiscal.

Como se conoce, el objetivo gubernamental es mantener un tipo de cambio competitivo, cercano a las 3,0 unidades por dólar, para favorecer las exportaciones, reemplazar importaciones por producción local y mantener los niveles de recaudación impositiva mediante retenciones.

En otra medida tendiente a sostener la moneda local, el Banco Central ofrecerá la semana próxima letras (Lebac) en dólares con vencimientos a seis, 12 y 24 meses, liquidables directamente en dólares.

En otro orden, la turbulencia política que sacude a Brasil por un escándalo de sobornos que involucra al partido oficialista, parece haberse tomado una pausa y eso repercutió fuertemente en los mercados paulistas. También la perspectiva de una próxima baja de los intereses y la divulgación de un acta del Banco Central de ese país señalando que la inflación está bajo control, cambiaron el humor de los inversores.

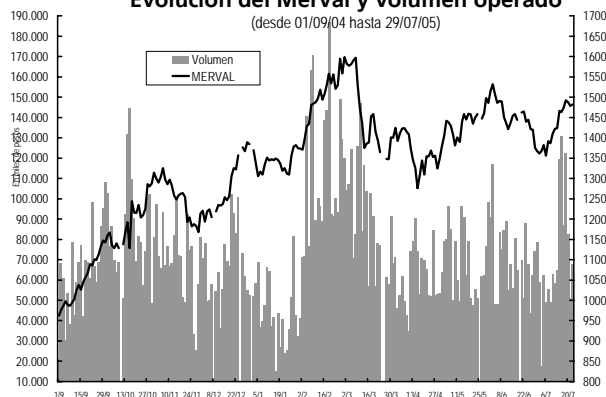
Las Bolsas de Nueva York operaron animadas por una serie de buenas noticias de empresas y cifras sobre empleo en Estados Unidos mejores que las previstas. Un sector que ha mostrado un dinamismo singular fue el tecnológico: la inversión corporativa en equipamiento y software creció 11 por ciento en el segundo trimestre.

Además, el crecimiento del PBI estadounidense se redujo un 10 por ciento, mostrando en su nuevo registro de 3,4 por ciento para el segundo trimestre que si bien hubo una contracción en la actividad económica de significación, la misma sigue activa y saludable a pesar del gravoso incremento de los precios de la energía.

El índice mide el valor de todos los bienes y servicios producidos dentro del país y es considerado un claro exponente de la salud de la economía, que debe lidiar también con la constante amenaza terrorista y las fuertes importaciones desde Asia a precios tan competitivos que han afectado numerosas fuentes de trabajo en diversos sectores industriales.

Evolución del Merval y volumen operado

(desde 01/09/04 hasta 29/07/05)



Volúmenes Negociados

Instrumentos/ días	25/07/05	26/07/05	27/07/05	28/07/05	29/07/05	Total semanal	Variación semanal
Títulos Públicos							
Valor Nom.	12.564,47		97.429,85	20.742,91		130.737,24	-73,02%
Valor Efvo. (\$)	7.840,28		104.412,25	8.712,02		120.964,55	-74,44%
Valor Efvo. (u\$s)							
Acciones							
Valor Nom.		3,00	5.080,00	2.350,00	2.230,00	9.663,00	-26,12%
Valor Efvo. (\$)		12,18	33.352,00	40.147,50	27.565,00	101.076,68	60,75%
Valor Efvo. (u\$s)							
Ob. Negociables							
Valor Nom.							
Valor Efvo. (\$)							
Valor Efvo. (u\$s)							
Opciones							
Valor Nom.							
V. Efvo. (\$)							
Cauciones							
Valor Nom.	1.597.410,00	1.234.717,40	983.244,00	791.117,00	1.466.057,00	6.072.545,40	18,84%
Valor Efvo. (\$)	2.753.755,42	2.843.086,66	1.607.622,84	1.997.291,54	1.756.191,84	10.957.948,30	5,92%
Vlr Efvo. (u\$s)							
Totales							
Valor Efvo. (\$)	2.761.595,70	2.843.098,84	1.745.387,09	2.046.151,06	1.783.756,84	11.179.989,53	1,22%
Vlr Efvo. (u\$s)							

Mercado de Valores de Rosario S. A.

Paraguay 777, 8° Piso
S2000CVO - Rosario - Argentina
Tel./Fax: +54 341 4210125 / +54 341 4247879

E-mail:
Gerencia: mervalger@bcr.com.ar
Contaduría: mervalcont@bcr.com.ar
Administración: mervaros@bcr.com.ar



Información sobre sociedades con cotización regular

SOCIEDAD	última cotización		balance		resultado ejercicio	patrimonio neto	cap. admitido a la cotización
	precio	fecha	general	período			
Acindar *	5,510	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	152.456.570	1.292.734.309	613.402.815
Agraria	2,300	27/10/2003	30/06	4° Jun-04	1.032.263	13.046.348	3.000.000
Agritech Inversora	1,650	21/05/2004	31/03	3° Dic-04	1.049.725	15.504.500	4.142.969
Agrometal	3,460	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	1.359.522	43.388.523	24.000.000
Alpargatas *	4,150	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	-455.190	-303.591.781	46.236.713
Alto Palermo	6,400	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	21.240.626	778.992.799	78.042.363
Aluar Aluminio Argentino S.A.	3,860	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	276.355.804	1.752.519.605	1.120.000.000
American Plast	1,350	26/10/2000	31/05	3° Feb-05	1.389.441	31.638.363	4.700.474
Banco del Suquia **	0,495	03/06/2002	31/12	1° Mar-05	0	-453.712.000	106.023.038
Banco Francés	6,580	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	30.060.000	1.648.512.000	471.361.306
Banco Galicia	3,640	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	17.029.000	1.215.275.000	468.661.845
Banco Hipotecario *	12,000	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	50.458.000	2.014.266.000	1.500.000.000
Banco Macro Bansud	4,190	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	60.579.000	1.317.881.000	608.943.437
Banco Río de la Plata	2,500	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	-306.882.000	913.973.000	440.174.247
Bod. Esmeralda	8,000	10/11/2004	31/03	3° Dic-04	13.877.943	95.188.622	23.823.800
Boldt	4,020	29/07/2005	31/10	1° Ene-05	10.295.462	161.422.206	70.000.000
Camuzzi Gas Pampeana	0,900	16/10/2003	31/12	1° Mar-05	-3.395.703	915.458.332	333.281.049
Capex	4,020	29/07/2005	30/04	3° Ene-05	-32.531.772	314.206.176	47.947.275
Caputo	1,420	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	-220.896	28.675.568	12.150.000
Carlos Casado	3,550	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	-2.666.479	58.014.460	28.080.000
Celulosa	3,700	29/07/2005	31/05	3° Feb-05	18.367.585	295.051.606	75.941.791
Central Costanera	3,590	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	34.847.280	917.772.568	146.988.378
Central Puerto	1,800	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	11.527.283	415.171.983	88.505.982
Cerámica San Lorenzo	2,200	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	6.121.493	211.576.247	71.118.396
Cía. Industrial Cervecera	1,150	03/06/2005	31/12	1° Mar-05	7.430.762	198.329.114	31.291.825
Cía. Introdutora Bs.As.	1,380	26/07/2005	30/06	4° Jun-04	2.980.888	57.025.790	23.356.336
CINBA	2,400	21/02/2005	30/09	1° Dic-04	2.351.182	57.479.903	25.092.701
Colorin	11,000	26/07/2005	31/03	3° Dic-04	13.764.000	18.401.000	1.458.054
Com Rivadavia	20,000	29/12/1999	31/12	2° Jun-04	-116.184	199.886	270.000
Comercial del Plata *	0,695	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	17.020.000	-624.769.000	260.511.750
Cresud	3,430	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	62.151.295	543.917.004	158.597.907
Della Penna	1,070	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	3.141.834	41.341.565	21.680.055
Distribuidora Gas Cuyana	1,510	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	2.185.000	565.474.000	202.351.288
Domec	1,460	27/07/2005	30/04	3° Ene-05	963.637	24.099.896	15.000.000
Dycasa	3,260	29/07/2005	31/12	1° Mar-05	2.980.274	112.722.610	30.000.000
Estrada, Angel *	0,750	02/03/2005	30/06	3° Mar-05	1.954.761	-66.169.422	11.220.000
Euromayor *	1,500	10/12/2004	31/07	2° Ene-05	-3.577.855	2.028.981	27.095.256
Ferrum *	3,250	28/07/2005	30/06	4° Jun-04	3.156.751	107.671.652	42.000.000
Fiplasto	1,330	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	661.902	65.087.999	24.000.000
Frig. La Pampa *	0,280	28/07/2005	30/06	4° Jun-04	-1.503.885	315.967	6.000.000
García Reguera	3,150	21/06/2005	31/08	2° Feb-05	143.836	9.760.073	2.000.000
Garovaglio *	0,440	29/07/2005	30/06	3° Mar-05	-1.517.025	1.427.171	42.593.230
Gas Natural Ban	1,910	28/07/2005	31/12	1° Mar-05	-4.520.636	789.599.501	159.514.582
Goffre, Carbone	2,200	28/01/2004	30/09	4° Sep-04	-1.778.919	25.364.628	5.799.365
Grafex	0,700	02/06/2005	30/04	4° Abr-04	943.164	7.953.453	8.140.383

Información sobre sociedades con cotización regular

SOCIEDAD	última cotización		balance		resultado ejercicio	patrimonio neto	cap. admitido a la cotización
	precio	fecha	general	período			
Grimoldi	2,300	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	265.173	34.260.257	8.787.555
Grupo Conc. Del Oeste	1,750	07/02/2005	31/12	1° Mar.05	1.858.838	354.218.128	80.000.000
Grupo Financiero Galicia	2,500	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	20.194.000	1.539.732.000	811.185.367
Hulytego *	0,300	08/11/2004	31/12	4° Dic.04	-2.129.657	-12.722.412	858.800
I. y E. La Patagonia	17,500	25/07/2005	30/06	3° Mar.05	25.278.609	435.998.770	23.000.000
Instituto Rosenbusch	2,980	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	2.407.237	322.812.110	22.212.863
INTA *	1,480	05/04/2005	31/12	1° Mar.05	1.259.740	53.255.148	24.700.000
IRSA	3,500	29/07/2005	30/06	3° Mar.05	78.205.000	1.194.537.000	338.425.707
Ledesma	2,000	29/07/2005	31/05	2° Feb.05	34.028.732	1.021.557.953	440.000.000
Longvie	0,950	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	702.128	38.566.267	21.800.000
Mañana Aseg.Asoc.	87,000	05/05/2003	30/06	2° Dic.04	32.093	1.667.783	50.000
Massuh	1,400	29/07/2005	30/06	3° Mar.05	14.900.138	2.491.022.507	95.526.397
Merc.Valores BsAs	1.970.000,0	13/07/2005	30/06	3° Mar.05	24.300.954	263.037.362	15.921.000
Merc.Valores Rosario	500.000,0	18/03/2005	30/06	4° Jun.04	1.268.771	4.495.286	500.000
Metrogas	1,290	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	29.421.000	682.162.000	221.976.771
Metrovias *	0,640	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	-3.060.980	13.311.419	6.707.520
Minetti, Juan	3,000	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	22.958.478	845.536.571	352.056.899
Mirgor	28,600	28/07/2005	31/12	1° Mar.05	710.999	63.401.637	2.000.000
Molinos J.Semino	1,440	29/07/2005	31/05	3° Feb.05	3.919.353	54.789.415	27.600.000
Molinos Rio	5,020	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	18.825.000	929.218.000	250.380.112
Morixe *	0,860	28/07/2005	31/05	3° Feb.05	420.744	3.637.539	9.800.000
Papel Prensa	1,600	30/11/2004	31/12	1° Mar.05	2.874.843	357.662.094	131.000.000
Pertrak **	1,860	28/07/2005	30/06	3° Mar.05	-2.839.946	21.788.083	7.000.000
Petrobrás Energía Part.ic.SA	3,880	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	122.000.000	5.633.000.000	2.132.043.387
Petrobrás Energía SA	9,500	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	165.000.000	7.027.000.000	779.424.273
Petrolera del Conosur	0,460	28/07/2005	31/12	1° Mar.05	-16.765.332	-27.478.048	33.930.786
Polledo	0,577	29/07/2005	30/06	3° Mar.05	-18.687.298	299.218.550	125.048.204
Quickfood SA	3,140	29/07/2005	30/06	3° Mar.05	4.829.592	66.592.957	21.419.606
Química Estrella	0,800	28/07/2005	31/03	3° Dic.04	-1.766.886	136.966.636	70.500.000
Renault Argentina *	0,710	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	1.406.225	62.717.137	1.022.302.978
Repsol SA	79,400	29/07/2005	31/12	3° Sep.03	1.687.619.000	15.253.333.000	1.220.508.578
YPF	159,000	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	1.194.000.000	23.281.000.000	3.933.127.930
Rigolleau	7,650	29/07/2005	30/11	1° Feb.05	7.389.625	115.127.027	24.177.387
S.A. San Miguel	12,500	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	-3.436.360	223.397.405	7.625.000
SCH, Banco	34,500	28/07/2005	31/12	4° Dic.03	3.059.100.000	18.442.100.000	3.127.148.290,0
Siderar	24,500	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	417.045.063	3.245.348.430	347.468.771
Sniafa	1,340	29/07/2005	30/06	4° Jun.04	-2.999.240	23.578.586	8.461.928
Carbochlor (Sol Petróleo)	0,870	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	4.702.369	30.357.420	61.271.450
Solvay Indupa	4,290	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	58.958.000	1.007.379.000	334.283.186
Telecom Arg. "B" *	7,200	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	279.000.000	781.000.000	436.323.992
Telefónica de Arg. "A"	2,260	27/07/2005	31/12	1° Mar.05	112.000.000	2.882.000.000	1.091.847.170
Telefónica Holding de Arg. *	3,200	02/01/2001	31/12	1° Mar.05	78.000.000	-1.034.000.000	404.729.360
Telefónica Data Arg.SA	48,000	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	1.049.000	210.057.000	64.874.200
Tenaris	26,600	29/07/2005	31/12	2° Jun.04	175.682.000	1.859.365.000	1.180.536.830
Transp.Gas del Sur	3,650	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	93.195.000	22.299.795.000	794.495.283
Transener	1,190	29/07/2005	31/12	1° Mar.05	14.658.484	372.186.753	140.477.539

(*) cotización en rueda reducida (**) cotización suspendida. Precio última cotización no está actualizado por problemas de red.

Servicios de Renta y Amortización

TITULOS	Fecha de Pago		Servicio de		Nro. de Servicio		Lámina mín. residual #	
	Renta	Amort.	Renta *	Amort.**	Renta	Amort.	Valor	% s/ valor
BT02 / BTX02				u\$s				u\$s
"Bontes" 8,75% - Bonos del Tesoro a Mediano Plazo - Vto. 2002				43,75	9		1.000	100
	d 09/05/02	d 09/05/02	a	39.916	100	10	1	
BT03 / BTX03				u\$s				u\$s
"Bontes" a Tasa Variable - Bonos del Tesoro a Mediano Plazo - Vto. 2003				39,57	13		1.000	100
	d 22/10/2001	21/07/2003		36,52	14		1.000	100
		d 21/01/02						
BX92				u\$s				u\$s
Bonos Externos 1992				0,62	18	7	12,50	12,50
	d 17/09/2001	17/09/2001		0,22	19	8	12,50	12,50
		d 15/03/02						
FRB/FRN				u\$s				u\$s
Bonos a Tasa Flotante en Dólares Estadounidenses				18,00	17	12	1.000	56
	d 28/03/02	d 28/03/02		9,50	18	13	1.000	48
GA09				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina 1999-2009 (11,75%)				58,75	5		1.000	100
	d 09/10/2001	07/04/2009		58,75	6		1.000	100
		d 09/04/02						
GD03				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina 2003 (8,375%)				41,875	15		1.000	100
		20/12/2003		41,875	16		1.000	100
		20/12/2001						
GD05				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina 11% 2005 (Cedel)				55	5		1.000	100
		04/12/2005		55	6		1.000	100
		04/12/2001						
GD08				u\$s				u\$s
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg. en u\$s 2001-04(7%) 2004-08(15,50%)				0,035			1.000	100
		19/06/2006						
		19/12/2001						
GE17				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina 2017 (11,375%)				56,875	9		1.000	100
	d 30/07/2001	30/01/2007		56,875	10		1.000	100
		30/01/02						
GE31				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina 2001-2031 (12%)				60	1		1.000	100
	d 31/07/2001	31/01/1931		60	2		1.000	100
		31/01/02						
GF12				u\$s				u\$s
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg. 2001-2012 en u\$s (12,375%)				61,88	1		1.000	100
	d 21/08/2001	21/02/2012		61,88	2		1.000	100
		21/02/02						
GF19				u\$s				u\$s
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg. 2019-Sin opción de compra (12,125%)				60,625	5		1.000	100
	d 25/08/2001	25/02/2019		60,625	6		1.000	100
		25/02/02						
GJ15				u\$s				u\$s
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg. 2000-2015 (11,75%)				58,75	2		1.000	100
		15/06/2001		58,75	3		1.000	100
		17/12/2001						
GJ18								u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina en u\$s 2001-2018 (12,25%)							1.000	100
		19/06/2016						
		19/06/2016						
GJ31								u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina en u\$s 2001-2031 (12%)							1.000	100
		19/12/2016						
		19/06/1931						
GO06				u\$s				u\$s
Bonos Externos globales de la Rep. Argentina 2006 (11%)				55	10		1.000	100
	d 09/10/2001	09/10/2006		55	11		1.000	100
		09/04/02						
GS27				u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Arg. 2027 (9,75%)				48,75	8		1.000	100
	d 19/09/2001	20/09/2027		48,75	9		1.000	100
		19/03/02						

Servicios de Renta y Amortización

TÍTULOS	Fecha de Pago		Servicio de		Nro. de Servicio		Lámina mín. residual #	
	Renta	Amort.	Renta *	Amort.**	Renta	Amort.	Valor	% s/ valor
LE90 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 15/3/02</i>		d 15/03/02		% u\$s 100			100	100
L104 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 09/4/02</i>		d 09/04/02		% u\$s 100			1	1
L105 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 15/2/02</i>		d 15/02/02		% u\$s 100			1	1
L106 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 08/3/02</i>		d 08/03/02		% u\$s 100			1	1
L107 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 19/4/02</i>		d 19/04/02		% u\$s 100			1	1
L108 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 22/2/02</i>		d 22/02/02		% u\$s 100			1	1
L109 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 22/3/02</i>		d 22/03/02		% u\$s 100			1	1
L110 <i>Letras del Tesoro dólares vto. 14/5/02</i>		d 14/05/02		% u\$s 100			1	1
L111 <i>Letras del Tesoro pesos vto. 14/5/02</i>		d 14/05/02		% u\$s				u\$s
NF18 <i>Bonos Garantizados en Moneda Nacional al 2% - Vencimiento 2018</i>	04/04/2005	04/04/2005	0,00270956	% \$ 0,00	31		0,992	0,992
	04/05/2005	04/05/2005	0,00264709	% \$ 0,00	32		0,988	0,988
PARD <i>Bonos Garantizados a Tasa Fija de la Rep.Arg. Vto. 2023 en u\$s (A la Par)</i>	31/05/02		3,0000	% u\$s 100	19		1.000	100
	05/03/2003		3,0000	% u\$s	20		1.000	100
PRE3 <i>Bonos Consolidación de Deudas Previsionales en Pesos - 2° Serie</i>	d 01/06/02	d 01/06/02		% \$ 2,08	45	45	0,0640	6,40
	d 03/07/02	d 03/07/02		2,08	46	46	0,0432	4,32
PRE4 <i>Bonos Consolidación Deudas Previsionales en u\$s - 2° Serie</i>	d 01/06/02	d 01/06/02		% u\$s 2,08	45	45	0,0640	6,40
	d 03/07/02	d 03/07/02		2,08	46	46	0,0432	4,32
PRE5 <i>Bonos Consolidación de Deudas Previsionales en Pesos - 3° Serie</i>	01/02/2006	01/02/2006		% \$ 2,08			1	100
PRE6 <i>Bonos Consolidación Deudas Previsionales en u\$s - 3° Serie</i>	01/02/2006	01/02/2006		% u\$s 2,08			1	100
PRE8 <i>Bonos Consolidación Deudas Previsionales en Pesos - 3° Serie 2%</i>	03/02/2006	03/02/2006		% \$ 2,08			1	100
PRO1 <i>Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 1° Serie</i>	d 01/04/02	d 01/04/02		% \$ 0,84	60	60	0,4960	49,60
	d 01/05/02	d 01/05/02		0,84	61	61	0,4876	48,76
PRO2 <i>Bonos de Consolidación en u\$s - 1° Serie</i>	01/02/2002	01/02/2002		% u\$s 0,84	58	58	0,5128	51,28
	d 01/03/02	d 01/03/02		0,84	59	59	0,5044	50,44
PRO4 <i>Bonos de Consolidación en u\$s - 2° Serie</i>	d 28/01/02	d 28/01/02		% u\$s 0,84	13	13	0,8908	89,08
	d 28/02/02	d 28/02/02		0,84	14	14	0,8824	88,24
PRO5 <i>Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 3° Serie</i>	d 15/01/02	d 15/01/02	0,0079482	\$ 4	12	4	0,84	84
	d 15/04/02	d 15/04/02	0,0073105	\$ 4	13	5	0,80	80

Servicios de Renta y Amortización

TÍTULOS	Fecha de Pago		Servicio de		Nro. de Servicio		Lámina mín. residual #	
	Renta	Amort.	Renta *	Amort.**	Renta	Amort.	Valor	% s/ valor
PRO6			% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos de Consolidación en u\$s - 3° Serie	d 15/01/02	d 15/01/02	0,0053460	4	12	4	0,84	84
	d 15/04/02	d 15/04/02	0,0036196	4	13	5	0,80	80
PRO7			% \$	\$				\$
Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 4° Serie	01/02/2006	01/02/2006		0,84			1	100
PRO8			% u\$s	u\$s				u\$s
Bonos de Consolidación en u\$s - 4° Serie	01/02/2006	01/02/2006		0,84			1	100
PRO9			\$	\$				\$
Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 5° Serie	d 15/01/02		0,009032				1	100
	d 15/04/02	15/07/2003	0,008703				1	100
PR10			u\$s	u\$s				u\$s
Bonos de Consolidación en u\$s - 5° Serie	d 15/01/02		0,006075		3		1	100
	d 15/04/02	15/07/2003	0,004309		4		1	100
PR12			\$	\$				\$
Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 4° Serie 2%	03/02/2006	03/02/2006		2,08	1		1	100
RG12			% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos del Gobierno Nacional en u\$s Libor 2012 (BODEN)	03/02/2005	03/08/2005	1,010	12,50	6		100	100
	03/08/2005		1,490		7		87,5	87,5
RF07			%\$	%\$				\$
Bonos del Gobierno Nacional en \$ 2% 2007 (BODEN)	03/08/2004	03/08/2004	1,130	12,50	5	3	62,50	62,50
	03/02/2005	03/02/2005	0,960	12,50	6	4	50,00	50,00
RY05			% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos del Gobierno Nacional en u\$s Libor 2005 (BODEN)	03/11/2004		0,280		5		40	40
	03/05/2005	03/05/2005	0,470	40	6	3		
RS08			%\$	%\$				\$
Bonos del Gobierno Nacional en Pesos 2% 2008 (BODEN)	30/09/2004	30/09/2004	0,9719	10	3	2	0,80	80
	31/03/2005	31/03/2005	0,90	10	4	3	0,70	70
TY03			% u\$s	% u\$s				u\$s
"Bontes 11,75%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo	21/05/2001	21/05/2003	5,875	100	3		1	100
	21/11/2001		5,875		4		1	100
TY04			% u\$s	% u\$s				u\$s
"Bontes 11,25%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo en u\$s	24/05/2001	24/05/2004	5,625	100	4		1	100
	26/11/2001		5,625		5		1	100
TY05			u\$s	% u\$s				u\$s
"Bontes 12,125%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo	21/05/2001	21/05/2005	0,06063	100	3		1	100
	21/11/2001		0,06063		4		1	100
TY06			u\$s	% u\$s				u\$s
"Bontes 11,75%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo	15/05/2001	15/05/2006	0,02742	100	1		1	100
	15/11/2001		0,05875		2		1	100
BPRD1			% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos de Consolidación de la Provincia de Buenos Aires en u\$s - Ley 11.192 - 1° Serie	01/04/2005	01/04/2005		0,84	96	96	20,20	20,20
	02/05/2005	02/05/2005		0,84	97	97	19,36	19,36
BPRO1			%\$	%\$				\$
Bonos de Consolidación de la Provincia de Buenos Aires Moneda Nacional - Ley 11.192	01/04/2005	01/04/2005	0,0624	0,84	96	96	19,36	19,36
	02/05/2005	02/05/2005	0,0607	0,84	97	97	18,52	18,52

1° Corresponde al título menor valor emitido en valores monetarios o en porcentaje sobre el valor nominal residual al momento del pago del servicio. En este último caso indica con signo % 1° Corresponde al título menor valor emitido en valores monetarios o en porcentaje sobre el valor nominal original. Este último caso se indica con signo %. # Luego del pago de servicios correspondientes a las fechas consignadas en la 2° columna del presente cuadro. (d) - Pagos demorados según disposición del Gobierno Nacional. (a) Incluye CER.



Laboratorio de Análisis de Suelos



El rinde de su campo comienza con un análisis de suelo confiable

- pH / pH Buffer
- Materia Orgánica
- Nitrógeno Total
- Nitratos
- Capacidad de Intercambio Catiónico
- % Saturación de Bases
- Fósforo
- Sulfato
- Potasio
- Calcio
- Magnesio
- Sodio
- Hidrógeno
- Humedad
- Sales Solubles
- Micronutrientes

NUEVOS SERVICIOS

Prepárese mejor para la próxima siembra

- Análisis de Semillas
- Análisis de Fertilizantes ✓
- Análisis de Glifosato ✓
- Identificación de Variedades de Trigo ✓

Servicio de envío de muestras, sin cargo, a través de Correo Argentino

La Cámara Arbitral de Cereales brinda a los usuarios de sus laboratorios, un servicio gratuito para el envío de muestras, desde cualquier punto geográfico del país.



**Cámara Arbitral de Cereales
Departamento Comercial**

Córdoba 1402 - 2º Piso - S2000AWV - Rosario
Santa Fe - República Argentina
Teléfonos (0341) 4213471 al 78 - Interno 2260
comercial@bcr.com.ar - www.bcr.com.ar

CORREO ARGENTINO Sociedad Anónima 2000 - ROSARIO	FRANQUEO A PAGAR
	Cuenta N° 10663

IMPRESO



GRIMALDI GRASSI S.A.

CORREDORES DE CEREALES - OLEAGINOSOS Y SUBPRODUCTOS

OPERACIONES DE MERCADO A TERMINO

CASA FUNDADA EN 1888

SANTA FE

Eva Perón 2739
Tel. (0342) 455-6858 / 4259
Fax N° 455-9820
C.P. S3000BVO
e-mail: santafe@ggsa.com.ar

RIO CUARTO

Gral. Fotheringham 181
Tel. (0358) 464-5668 / 5459
Fax N° 464-7017
C.P. X5800DGC
e-mail: riocuarto@ggsa.com.ar

PARANA

Belgrano 139
Tel. (0343) 423-0274 / 0059 / 0693
Fax: Conmutador
C.P. E3100AJC
e-mail: parana@ggsa.com.ar

ROSARIO

Casa Central

Santa Fe 1467 - C.P. S2000ATU
Tel. (0341) 410-5550/71
Fax N° 410-5572
www.ggsa.com.ar
e-mail: rosario@ggsa.com.ar

BUENOS AIRES

Reconquista 522 - Piso 2°
Tel. (011) 4393-0701 / 3620 / 2313
Fax N° 4393 - 3976
C.P. C1003ABL
e-mail: buenosaires@ggsa.com.ar

CHACABUCO

Saavedra 134
Tel. (02352) 42-9057
Fax N° 43-1688
C.P. B6740AVO
e-mail: chacabuco@ggsa.com.ar

CORONEL SUAREZ

A. Storni 857
Tel. (02926) 42-3169
Fax N° 42-4121
C.P. B7540AAI
e-mail: coronelsuarez@ggsa.com.ar

BOLIVAR

Carlos Pellegrini 434
Tel. (02314) 42-4074
Fax N° (02314) 42-6090
C.P. B6550BUJ
e-mail: bolivar@ggsa.com.ar