Cámaras Arbitrales de Granos

Pesos por tonelada

Carriar as Arbit	itaics ac	Ol al 103						r esus pui turietaua
Entidad	22/10/04	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	Promedio semanal	Promedio año anterior *	Diferencia año anterior
Rosario								
Trigo duro	270.00	272.30	275,40	275.00	275.00	273.54	369.45	-26,0%
Maíz duro	205,60	210,50	209,90	210,00	208,00	208,80	260,31	-19,8%
Girasol		555,00	555,00	555,00	555,00	555,00	607,70	-8,7%
Soja	460,00	465,00	465,00	460,00	465,00	463,00	688,63	-32,8%
Mijo								
Sorgo							210,65	
Bahía Blanca								
Trigo duro	279,00	280,00	280,00	280,00	279,00	279,60	412,69	-32,2%
Maíz duro	230,00	220,00	220,00	220,00	215,00	221,00	,	,
Girasol	532,00	535,00	535,00	535,00	541,00	535,60	607,33	-11,8%
Soja	460,00	465,00	465,00	460,00	465,00	463,00	697,39	-33,6%
Córdoba								
Trigo Duro	266,90	257,60	262,10	266,40		263,25		
Soja	,	. ,	, ,					
Santa Fe								
Trigo								
Sorgo								
Buenos Aires								
Trigo duro					287,00	287,00		
Maíz duro	205.00	210.00	208,00	210,00	208,00	208,20	259,30	-19,7%
Girasol	530,00	535,00	530,00	535,00	540,00	534,00	608,43	-12,2%
Soja	330,00	333,00	330,00	333,00	340,00	334,00	000,43	12,270
Trigo Art. 12	280,80		280,60		288,00	283,13	404,40	-30,0%
Maíz Consumo							,	/
BA p/Quequén								
Trigo duro	279,50	280,00		270,00	266,50	274,00	409,76	-33,1%
Maíz duro	207,80	211,90	212,00	212,30	200,00	211,00	239,79	-12,0%
Girasol	535,00	535,00	535,00	535,00	540,50	536,10	607,33	-11,7%
Soja	450,00	455,00	455,00	445,00	448,00	450,60	683,39	-34,1%

^{*} Precios ajustados por el IPIB (Indices de Precios Internos Básicos al por Mayor) para Productos Manufacturados y Energía Eléctrica.

Polca	do	Coroa	loc do	Ruenos	Airoc
DOINA	(10	0.0104	ᇆᄾᇅᇋ	BHHHH	$\Delta \Pi \Delta \nabla$

Pesos por tonelada

Producto	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	Semana	Variación
	20/10/01	20/10/01	27710701	20/10/01	277.070.	anterior	semanal
Harinas de trigo (\$)							
"0000"	670,0	670,0	670,0	670,0	670,0	670,0	
"000"	565,0	565,0	565,0	565,0	565,0	565,0	
Pellets de afrechillo (\$)							
Disponible (Exp)	120,0	120,0	120,0	120,0	120,0	120,0	
Aceites (\$)							
Girasol crudo	1.480,0	1.543,0	1.543,0	1.543,0	1.512,0	1.480,0	2,16%
Girasol refinado	1.600,0	1.660,0	1.660,0	1.660,0	1.645,0	1.600,0	2,81%
Lino							
Soja refinado	1.330,0	1.336,0	1.336,0	1.336,0	1.323,0	1.330,0	-0,53%
Soja crudo	1.140,0	1.187,0	1.187,0	1.187,0	1.162,0	1.140,0	1,93%
Subproductos (\$)							
Girasol pellets (Cons Dna)	195,0	195,0	195,0	195,0	180,0	195,0	-7,69%
Soja pellets (Cons Dársena)	380,0	380,0	380,0	380,0	380,0	380,0	

(Dna) Dársena - (Cba) Córdoba - (Ros) Rosario - (Exp) Exportación - (Cons) Consumo.

Mercado Físico de Granos de Rosario

Pesos por tonelada

Destino / Lo	ocalidad	Entrega	Pago	Modalidad		25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04
Trigo	Exp/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E			275,00			
	Exp/Ros	C/Desc.	Cdo.	M/E		272,00				
	Exp/SL	C/Desc.	Cdo.	M/E		272,00	272,00			
	Exp/SM	Hasta 30/10	Cdo.	M/E		272,00				
	Exp/SM	Hasta 1/11	Cdo.	M/E		272,00				
	Exp/SL	Hasta 2/11	Cdo.	M/E		272,00				
	Exp/SM	Hasta 3/11	Cdo.	M/E				265,00		
	Exp/SM	Hasta 5/11	Cdo.	M/E						265,00
	Exp/SL	Hasta 6/11	Cdo.	M/E				272,00		
	Exp/SM	Hasta 7/11	Cdo.	M/E				272,00		
	Exp/SM	Hasta 8/11	Cdo.	M/E					275,00	275,00
	Exp/SL-Ros	Hasta 10/11	Cdo.	M/E					275,00	275,00
	Exp/SM	Hasta 15/11	Cdo.	M/E				275,00	.,	.,
	Exp/SM	Hasta 20/11	Cdo.	M/E				.,	275,00	275,00
	Exp/SM	Noviembre'04	Cdo.	M/E	u\$s	92,00	92,00	92,00	92,00	92,00
	Exp/SM-PA	Dic/Ene'05	Cdo.	M/E	u\$s	88,00	88,00	90,00	90,00	88,00
	Exp/Ros	Dic/Ene'05	Cdo.	M/E	u\$s	,	88,00	88,00	88,00	/
					40	210.00			· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	202.00
Maíz	Exp/SM	C/Desc.	Cdo. Cdo.	M/E M/E		210,00	210,00 210,00	210,00 210,00	208,00	202,00
	Exp/Ros	C/Desc. C/Desc.	Cdo.			210,00			208,00	203,00
	Exp/PA			M/E		210,00	208,00	210,00	208,00	202,00
	Exp/AS	C/Desc.	Cdo.	M/E		210,00	210.00			
	Exp/SN Exp/SP	C/Desc.	Cdo.	M/E		210,00	210,00	210.00	200.00	
	•	C/Desc.	Cdo.	M/E		210,00	210,00	210,00	208,00 210,00	205.00
	Exp/SN	S/Desc.	Cdo.	M/E	¢-		211,00	212,00		205,00
	Exp/AS	Mar/Abr'05	Cdo.	M/E	u\$s	/F 00	/7.00	68,00	68,00	67,00
	Exp/SM	Mar/Abr'05	Cdo.	M/E	u\$s	65,00	67,00	68,00	68,00	67,00
Sorgo	Exp/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E	¢.	FF 00	FF 00	FF 00	FF 00	160,00
	Exp/Ros-SM	Mar/Abr'05	Cdo.	M/E	u\$s	55,00	55,00	55,00	55,00	55,00
Soja	Fca/SM	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/SL	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/Rosario	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/GL	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/SJ	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/Ric	C/Desc.	Cdo.	M/E		465,00	465,00	460,00	465,00	460,00
	Fca/Junin	C/Desc.	Cdo.	M/E		453,00	453,00	448,00		
	Fca/Ricardone	May'05	Cdo.	M/E	u\$s	149,00	147,00	148,00	147,00	147,00
	Fca/GL	May'05	Cdo.	M/E	u\$s	149,00	147,00	147,00	147,00	145,00
	Fca/SM	May'05	Cdo.	M/E	u\$s	149,00	147,00	148,00	148,00	147,00
	Exp/SM	May'05	Cdo.	M/E	u\$s	149,00	147,00	148,00	147,00	145,00
Girasol	Fca/Deheza	C/Desc.	Cdo.	flete/c/flete		555,00	555,00	555,00	555,00	555,00
	Fca/Ricardone	C/Desc.	Cdo.	M/E		555,00	555,00	555,00	555,00	555,00
	Fca/Junin	C/Desc.	Cdo.	M/E				530,00	535,00	535,00
	Fca/Villegas	C/Desc.	Cdo.	M/E		540,00	540,00	540,00	540,00	540,00
	Fca/T.Lauquen	C/Desc.	Cdo.	M/E		530,00	530,00	530,00	530,00	530,00
	Fca/Reconquista	Dic/Ene'05	Cdo.	M/E	u\$s	170,00	167,00	165,00	172,00	172,00
	Fca/Ros-Ric-SM	Dic/Ene'05	Cdo.	M/E	u\$s		180,00	180,00	180,00	180,00
	Fca/Deheza	Dic/Ene'05	Cdo.	M/E	u\$s				180,00	180,00
	Fca/Junin	Feb/Mar05	Cdo.	M/E	u\$s		168,00	168,00	170,00	170,00
	Fca/Ricardone	Feb/Mar05	Cdo.	M/E	u\$s			166,00	167,00	166,00
	Fca/Rosario	Feb/Mar05	Cdo.	M/E	u\$s		167,00	166,00	166,00	166,00
	Fca/Villegas	Feb/Mar05	Cdo.	M/E	u\$s		163,00	163,00	•	163,00
							•	•	167,00	•
	Fca/Barranqueras	Feb/Mar05	Cdo.	M/E	u\$s				107,00	

(Exp) Exportación. (Fca) Fábrica. (Mol) Molino. (Cdo.) 97,5% Pago contado + 100% IVA, con la LP, y 2,5% con la LF. (Fil/Cnfit) Flete/contra-flete. (C/D) Con descarga incluida. (S/D) Sin incluir costo de la descarga. (C/E) Pago contra entrega. (M/E) Mercadería entregada. (E/Inm) Entrega inmediata. (F/E) Fecha de entrega. (Ros) Rosario (SL) San Lorenzo (SM) San Martín (SF) Santa Fe (Ric) Ricardone (PA) Punta Alvear (GL) General Lagos (AS) Arroyo Seco (VC) Villa Constitución (SN) San Nicolás (SP) San Pedro (SJ) San Jerónimo Sur. Precios en dólares convertibles a pesos según el dólar comprador Banco Nacion vigente hasta la entrega. (*) Valores ofrecidos, sin operaciones. (**) retira de procedencia hasta 200 Km de Rosario.

destino/prod/pos.	vol.sem.est.	open int.	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	variac.seman.
TRIGO (con entrega	a) - u\$s							
Ene'05		16	92,0	91,3	91,0	91,4	91,0	-1,09%
ITR (INDICE TRIGO	ROSAFE) - u\$s							
Diciembre		2	92,0	91,3	91,0	91,4	91,0	-1,09%
Enero	22	239	92,0	91,3	91,0	91,4	91,0	-1,09%
IMR (INDICE MAIZ F	ROSAFE) - u\$s							
May	59	52	72,4	72,0	70,5	71,0	69,9	-3,45%
ISR (INDICE SOJA I	ROSAFE) - u\$s							
Nov	22	96	160,0	159,0	156,5	156,5	155,3	-1,27%
Feb		4	162,0	161,0	159,0	159,0	158,5	-0,94%
May	1142	2737	150,8	150,7	148,9	147,6	147,5	-0,61%
DLR (FUTUROS DE	DÓLAR ESTADOL	JNIDENSE) - \$						
Oct	150.429	22.588	2,970	2,974	2,972	2,980	2,975	0,40%
Nov	39.960	20.311	2,979	2,984	2,983	2,991	2,985	0,37%
Dic	9.214	11.367	2,993	2,997	2,995	3,002	2,995	0,27%
Ene'05	1.023	3.778	3,012	3,014	3,013	3,018	3,010	0,13%
Feb	48	847	3,030	3,032	3,031	3,036	3,026	0,07%
Mar		537	3,049	3,051	3,050	3,055	3,045	0,07%
Abr		3	3,066	3,068	3,067	3,072	3,062	0,07%
Total	201.919	62.577						

Precios de	ecios de operaciones de Futuros del Rofex En tonelada									En tonelada						
destino/	2	5/10/04		2	6/10/04		2	7/10/04		2	8/10/04		2	9/10/04		Var.
prod./posic.	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	Sem.
ITR (INDICE TRIG	O ROSA	FE) - u\$	is													
Enero				91,5	91,3	91,3	91,0	91,0	91,0				91,0	90,0	91,0	-1,09%
IMR (INDICE MAIZ	ROSAF	E) - u\$s	;													
May							71,0	70,0	70,5	71,0	70,5	71,0	69,9	69,9	69,9	
,																
ISR (INDICE SOJ	A ROSAF	E) - u\$s	,													
Nov	160,0	160,0	160,0	159,0	159,0	159,0										
May	151,1	149,9	150,8	150,5	149,9	150,5	150,5	148,7	148,9	149,2	147,4	148,2	147,6	146,5	147,5	-0,61%
-																
DLR (FUTUROS I	E DÓLA	R ESTA	DOUN	DENSE)	- \$											
Oct	2,971	2,965	2,970	2,975	2,966	2,975	2,978	2,972	2,972	2,981	2,972	2,980	2,984	2,971	2,975	0,40%
Nov	2,982	2,979	2,979	2,984	2,977	2,984	2,990	2,982	2,983	2,992	2,982	2,992	2,994	2,981	2,984	0,34%
Dic	2,995	2,993	2,993	2,995	2,991	2,995	2,997	2,995	2,995	3,002	2,996	3,002	3,005	2,992	2,995	0,37%
Ene'05				3,013	3,013	3,013				3,018	3,013	3,018				
										-						
Volumen, en contratos e	stimados, e	n la semar	na (piso v e	electrónico)	: 206.377 -	- Posicione	es abiertas	(al día iuev	es): 73.43	1						

PRECIOS NACIONALES - MERCADO DE FUTUROS Y OPCIONES DE ROSARIO

OPERACIONES EN OPCIONES DE FUTUROS

	precio	tipo	volumen					
mes	ejercicio	opción	estimado	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04
DLR - oct.04	2,95	put	160	0,001	0,001			
	2,98	put	100				0,007	
	3,00	put	10		0,029			
DLR - dic.05	3,10	put	35		0,062			
	3,20	put	20		0,102			
ISR - may05	126	put	8			1,3		
	130	put	68	1,4		1,9	1,9	
	134	put	562	2,3	2,6	2,7	2,9	
	138	put	60	3,3	3,5		4,2	
	142	put	36		5,0	5,3		
	146	put	84	6,3	6,3		7,2	
	150	put	70	8,0	8,1	8,8	9,2	
DLR - oct.04	2,95	call	550		0,021	0,025	0,030	
	2,97	call	610			0,007	0,011	0,007
	3,00	call	410			0,002	0,002	0,001
DLR - nov.04	3,03	call	65					0,008
DLR - dic.04	3,05	call	100				0,018	
	3,10	call	10			0,009		
	3,15	call	20		0,007	0,007		
	3,20	call	10			0,006		
ISR - may05	156	call	12		6,6			
	160	call	435	5,3	5,2	4,9	4,5	4,2
	164	call	104		4,2	3,8		
	168	call	186	3,4	3,3	3,0		
	170	call	160	3,1	3,0	2,7		
	172	call	61	2,8				2,0
	176	call	4				1,6	
	180	call	276			1,5	1,3	1,2
open interest			ISR	Puts	1.704	ISR	Calls	2.959
İTR	Calls	2		Puts	2.190	DLR	Calls	3.999

 ${\color{red}Nota: Open Interest al d\'a jueves. Los contratos de cereales son por 50 tn y los de oleaginosos son de 25 tn}$

MATBA. Ajuste de la Operatoria en dólares

tone	

1717 (1 D) (1 7 g) (1		Poratoria	orr dorar oc					Entonolada
destino/produc/posic.	Volumen Sem.	Open Interest	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	var.semanal
Dársena								
TRIGO								
Entrega Inm/Disp.			96,00	94,00	94,00	94,00	94,00	-2,08%
Enero		2.468	92,70	91,40	91,90	92,30	91,40	-0,76%
Marzo		528	96,00	94,70	95,20	95,80	95,00	-0,63%
Mayo		252	99,00	98,00	98,10	98,50	97,50	-1,12%
Julio		12	100,50	99,20	100,00	100,30	99,70	-0,40%
Setiembre		1	103,50	102,30	103,00	103,00	103,00	-0,10%
MAIZ								
Entrega Inm/Disp.			72,00	72,00	72,00	71,00	71,00	
Diciembre		215	76,70	76,50	76,40	75,40	75,40	-1,69%
Enero		7	77,20	77,00	77,00	76,00	75,40	-2,33%
Abril		909	73,40	73,00	73,00	72,70	71,90	-0,69%
Rosario								
GIRASOL								
Entrega Inm/Disp.			182,00	182,00	185,00	185,00	185,00	1,65%
Marzo		121	170,00	170,60	172,00	174,70	175,00	3,55%
SOJA								
Entrega Inm/Disp.			159,00	159,00	156,00	156,00	156,00	-1,58%
Noviembre		1.892	159,90	159,50	157,40	157,10	156,50	-1,26%
Enero		194	162,80	162,00	160,10	159,80	159,50	-0,93%
Mayo		3.359	151,30	151,00	149,20	149,50	148,50	-0,34%
Quequén								
TRIGO								
Disponible			100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	
Enero		55	99,00	98,00	97,50	97,50	97,50	-1,52%
MATBA. Ajus	ste de la C	peratoria	en pesos					En tonelada
destino/produc/posic.	Volumen Sem.	Open Interest	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	var.semanal
Dársena								
TRIGO	Entrega Inm/[Disp.	283,00	280,00	280,00	280,00	280,00	-1,06%
MAIZ	Entrega Inm/[212,00	212,00	212,00	210,00	210,00	
Rosario	3		•	•		•	• • • •	
SOJA	Entrega Inm/[Disp.	470,00	470,00	463,00	463,00	463,00	-1,49%
		1	,			,	,	,

MAIRA	Oneraciones en	dolards

En	tone	elac

destino/	2	5/10/04		2	26/10/04		2	27/10/04		2	28/10/04		2	29/10/04		var.
prod./pos.	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	máx	mín	última	sem.
Dársena																
TRIGO																
Enero	93,1	92,7	92,7	92,0	91,4	91,4	91,9	91,5	91,9	92,5	92,1	92,3	91,4	91,0	91,4	-0,76%
Marzo				94,7	94,7	94,7	95,2	94,6	95,2				94,9	94,6	94,9	-0,52%
Mayo	99,0	99,0	99,0	98,0	98,0	98,0	98,1	98,0	98,1	98,5	98,5	98,5	97,5	97,5	97,5	-0,91%
Julio							100,0	100,0	100,0	100,3	100,3	100,3				
MAIZ																
Diciembre				76,5	76,5	76,5				76,0	75,4	75,4	75,4	75,4	75,4	
Enero													75,4	75,4	75,4	
Abril				73,5	73,0	73,0	73,0	73,0	73,0	72,8	72,7	72,7	71,9	71,9	71,9	-0,69%
Rosario																
GIRASOL																
Marzo							172,0	172,0	172,0	175,0	175,0	175,0	175,0	175,0	175,0	3,55%
SOJA																
Noviembre	160,0	159,5	159,9	159,5	158,8	159,5	158,1	157,4	157,4	157,5	156,8	157,1	156,5	156,5	156,5	-1,26%
Enero	162,8	162,8	162,8	162,1	162,0	162,0	160,5	160,1	160,1	159,8	159,4	159,8	159,5	159,2	159,5	-0,93%
Mayo	151,5	150,7	151,3	151,0	150,5	151,0	150,5	149,2	149,2	149,6	149,0	149,5	148,5	148,0	148,5	-0,34%

Cálculo del Precio FAS Teórico a partir del FOB

	embarque	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	sem.ant.	var.sem.
Trigo Up River								
Precio FOB	noviembre'04	v 123,00	v 123,00	v 122,00	v 122,00	v 122,00	v 123,00	-0,81%
Precio FAS		92,18	92,16	91,33	91,34	91,34	92,07	-0,79%
Precio FOB	diciembre'04	v 120,00	v 120,00	117,00	117,50	117,50	v 118,00	-0,42%
Precio FAS		89,86	89,84	87,46	87,85	87,85	88,20	-0,40%
Precio FOB	enero'05	v 122,00	v 122,00	119,00	119,00	119,00	v 120,00	-0,83%
Precio FAS		91,41	91,39	89,01	89,01	89,02	89,75	-0,81%
Ptos del Su	ır							
Precio FOB	noviembre'04	v 123,00						
Precio FAS		92,59	92,58	92,59	92,65	92,67	92,57	0,11%
Maíz Up River								
Precio FOB	noviembre'04	v 93,40	v 93,20	v 92,61	v 92,61	v 90,74	v 92,81	-2,23%
Precio FAS		69,85	69,66	69,20	69,20	67,72	69,34	-2,34%
Precio FOB	diciembre'04	v 93,80	v 93,60	v 93,01	v 93,01	v 91,14	v 92,03	-0,96%
Precio FAS		70,16	69,97	69,50	69,50	68,02	68,72	-1,02%
Precio FOB	enero'05				v 95,37	v 93,30		
Precio FAS					71,35	69,72		
Precio FOB	marzo'05	v 89,07	v 89,66	v 89,56	v 89,66	v 87,99	v 87,79	0,23%
Precio FAS		66,47	66,89	66,81	66,89	65,56	65,41	0,23%
Precio FOB	abril'05	87,89	88,88	88,78	88,88	87,20	86,62	0,68%
Precio FAS		65,54	66,28	66,19	66,27	64,95	64,49	0,71%
Sorgo Up River								
Precio FOB	noviembre'04							
Precio FAS								
Soja Up River								
Precio FOB	octubre'04	v 220,83	v 220,10				v 216,79	
Precio FAS		161,24	160,65				158,15	
Precio FOB	noviembre'04			v 216,79	v 220,65	v 219,92		
Precio FAS				158,19	161,12	160,53		
Precio FOB	mayo'05	199,25	198,70	187,49	196,03	195,30	194,66	0,33%
Precio FAS		145,14	144,69	142,37	142,75	142,17	141,65	0,37%
Girasol Nueva Pa	almira							
Precio FOB	marzo'05	230,00	c 220,00	c 220,00	c 220,00	c 220,00	230,00	-4,35%
Precio FAS		140,63	132,83	132,85	132,88	132,55	140,93	-5,95%

Los precios están expresados en dólares por tonelada.

Tipo de cambio de referencia

Tipo de cambio	de rerere	Tiola						
			25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	var.sem.
Tipo de cambio		comprador	2,928	2,933	2,932	2,940	2,930	0,27%
		vendedor	2,968	2,973	2,972	2,980	2,970	0,27%
Producto	Der. Exp.	Reintegros						
Todos los cereales	20,00		2,3424	2,3464	2,3456	2,3520	2,3440	0,27%
Semillas Oleaginosas	23,50		2,2399	2,2437	2,2430	2,2491	2,2415	0,27%
Harina y Pellets de Trigo	20,00	2,70	2,4215	2,4256	2,4248	2,4314	2,4231	0,27%
Subproductos de Maní	20,00	1,60	2,3892	2,3933	2,3925	2,3990	2,3909	0,27%
Resto Harinas y Pellets	20,00		2,3424	2,3464	2,3456	2,3520	2,3440	0,27%
Aceite Maní	20,00	1,15	2,3761	2,3801	2,3793	2,3858	2,3777	0,27%
Resto Aceites Oleagin.	20,00	0,70	2,3629	2,3669	2,3661	2,3726	2,3645	0,27%

Trigo Dólares por tonelada

	SAGPyA ₍₁₎	FOB Arg	Jup river		Quequén	FOB Gol	lfo de Méx	ico(2)	
	H.Nv04	Nov-04	Dic-04	Ene-05	Nov-04	Oct-04	Nov-04	Dic-04	Ene-05
Promedio julio	139,24					155,85	157,06	158,57	159,02
Promedio agosto	125,10	129,33		118,61		149,69	147,68	145,91	145,00
Promedio setiembre	127,55	129,33		122,68	130,06	155,18	154,45	156,08	156,26
Semana anterior	120,00	v123,00	v118,00	v120,00	v123,00	153,60	154,70	154,30	156,00
25/10	120,00	v123,00	v120,00	v122,00	v123,00	155,60	156,70	156,30	156,30
26/10	120,00	v123,00	v120,00	v122,00	v123,00	155,70	157,60	156,80	156,00
27/10	119,00	v122,00	117,00	119,00	v123,00	156,80	157,90	157,90	157,80
28/10	119,00	v122,00	117,50	119,00	v123,00	158,70	160,10	160,10	159,40
29/10	118,00	v122,00	117,50	119,00	v123,00		158,74	158,74	158,18
Variación semanal	-1,67%	-0,81%	-0,42%	-0,83%	0,00%		2,61%	2,88%	1,40%

Chicago Board of Trade(3)

	Jul-04	Sep-04	Dic-04	Mar-05	May-04	Jul-05	Sep-05	Dic-05	Jul-06
Dromodio iulio	122.20	122.07	12/ 00	120.0/	122.20	121.02		104 77	
Promedio julio	123,28	122,06	126,88	130,86	132,20	131,02		134,77	
Promedio agosto		113,82	118,88	123,17	124,83	126,05	127,10	130,40	
Promedio setiembre		116,45	119,65	123,68	125,21	125,95	128,05	130,34	
Semana anterior			113,36	117,12	118,59	119,79	122,18	125,67	125,67
25/10			116,11	120,06	121,53	122,36	124,75	128,24	128,24
26/10			115,93	120,52	122,36	122,91	125,30	128,79	128,79
27/10			117,31	121,26	123,28	123,74	125,85	129,52	129,52
28/10			118,41	122,54	124,38	125,11	127,50	131,18	131,18
29/10			116,30	120,71	122,91	123,83	126,22	129,71	130,81
Variación semanal			2,59%	3,06%	3,64%	3,37%	3,31%	3,22%	4,09%

Kansas City Board of Trade(4)

	Jul-04	Sep-04	Dic-04	Mar-05	May-05	Jul-05	Sep-05	Dic-05	Mar-05
Promedio julio	133,64	132,51	136,58	139,62	140,36	137,03			
,	133,04								
Promedio agosto		120,83	125,29	128,60	130,22	131,21	132,95	136,55	
Promedio setiembre		123,27	128,76	131,57	132,38	132,44	134,43	136,99	
Semana anterior			123,46	125,85	126,58	124,75	126,86	131,36	
25/10			125,48	127,60	128,33	127,32	128,24	131,36	
26/10			125,57	127,32	127,87	126,31	126,77	132,10	
27/10			126,68	128,42	128,79	126,22	127,14	132,46	
28/10			128,51	129,98	130,35	127,69	128,24	133,75	
29/10			127,50	128,79	128,15	126,31	127,87	133,01	
Variación semanal			3,27%	2,34%	1,23%	1,25%	0,80%	1,26%	

⁽¹⁾ Precios indices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalle o hasta el mes mencionado. (2) Precios FOB de EE.UU. sobre Puertos Golfo de México. (3) Trigo Nº 2 blando colorado estadounidense, entregado en depósitos autorizados de Chicago.

Sorgo Dólares por tonelada

	SAGPyA ₍₁₎	FOB Arg.			FOB Go	lfo de Méx	ico(2)	
	unico emb.	Jun-04	Jul-04	Ago-04	Oct-04	Nov-04	Dic-04	Ene-05
Promedio julio	69,52		83,30	118,99		100,10		
Promedio agosto	78,24		03,50	110,77		95,38		
Promedio setiembre	80,82				90,37	96,32	85,22	
Semana anterior	77,00				93,20	92,42		94,74
25/10	77,00				94,58	93,79		96,02
26/10	78,00				95,17	94,38		96,71
27/10	78,00				94,98	94,19		96,71
28/10	78,00				94,98	96,19		96,71
29/10	77,00				f/i	f/i	f/i	f/i
Variación semanal	0,00%				1,91%	4,08%		2,08%

Maiz	Dólares por tonelada
------	----------------------

	SAGPyA ₍₁₎	FOB Arg	JUp river			FOB Gol	lfo de Méx	ico(2)	
	H.Mr.05	Nov-04	Dic-04	Mar-05	Abr-05	Oct-04	Nov-04	Dic-04	Ene-05
Promedio julio	103,57				97,31	108,16	108,79	109,35	108,98
Promedio agosto	99,33	103,52	103,15		99,41	106,38	106,59	106,99	107,66
Promedio setiembre	94,64	98,05	98,10		91,40	99,59	99,92	100,46	102,07
Semana anterior	92,00	v92,81	v92,03	v87,79	86,62	94,60	99,30	95,40	96,20
25/10	92,00	v93,40	v93,80	v89,07	87,89	95,90	96,70	96,70	97,40
26/10	93,00	v93,20	v93,60	v89,66	88,88	96,50	101,30	97,20	98,10
27/10	93,00	v92,61	v93,01	v89,56	88,78	96,50	97,20	97,20	98,40
28/10	93,00	v92,61	v93,01	v89,66	88,88	96,50	97,20	97,20	98,30
29/10	92,00	v90,74	v91,14	v87,99	87,20		96,65	96,65	92,32
Variación semanal	0,00%	-2,23%	-0,96%	0,23%	0,68%		-2,67%	1,31%	-4,03%

Chicago Board of Trade(5)

	U								
	Dic-04	Mar-05	May-05	Jul-05	Sep-05	Dic-05	Mar-06	Jul-06	Dic-06
Promedio julio	96,25	99,35	101,63	103,13	102,63	102,31		106,18	100,37
Promedio agosto	92,56	95,84	98,10	99,99	100,73	102,25	104,41	106,38	99,32
Promedio setiembre	85,83	89,62	92,17	94,27	96,11	98,49	100,16	102,62	97,45
Semana anterior	79,43	83,56	86,61	89,07	91,73	95,17	97,54	100,09	99,80
25/10	80,80	84,84	87,89	90,35	92,91	96,16	98,52	100,98	100,19
26/10	81,39	85,53	88,48	90,94	93,40	96,55	98,72	101,37	100,00
27/10	81,20	85,53	88,38	90,94	93,40	96,65	99,01	101,57	100,00
28/10	81,20	85,53	88,48	91,04	93,40	96,55	98,82	101,37	99,80
29/10	79,72	83,85	86,81	89,56	92,22	95,57	97,93	100,59	99,60
Variación semanal	0,37%	0,35%	0,23%	0,55%	0,54%	0,41%	0,40%	0,49%	-0,20%

⁽¹⁾ Precios indices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalle y hasta el mes mencionado. (2) Precios FOB de EE.UU. sobre Puertos del Golfo de México. (5) maíz amarillo estadounidense, entrega en depósitos autorizados de Chicago.

Complejo Girasol

Dólares por tonelada

	Semilla			Pellets			Aceite		
	SAGPyA(1)	FOB Arg.		SAGPyA(1)	FOB Arg.		SAGPyA(1)	FOB Arg.	
	único emb.	Sep-04	Mar-05	único emb.	Oct-04	Nov-04	H.Fb'05	Nov-04	Mar-05
Promedio julio	246,67			81,95			544,10		
Promedio agosto	230,48	216,00		76,67			547,14		
Promedio setiembre	223,41	225,00	214,29	76,73	75,78		573,36	575,36	560,91
Semana anterior	230,00		230,00	68,00		62,00	618,00	615,00	575,00
25/10	230,00		230,00	68,00		62,00	620,00	622,50	580,00
26/10	230,00		c220,00	68,00		62,00	620,00	620,00	580,00
27/10	230,00		c220,00	68,00		62,00	620,00	625,00	580,00
28/10	230,00		c220,00	60,00		62,00	635,00	627,50	585,00
29/10	230,00		c220,00	58,00		55,00	635,00	630,00	587,50
Var.semanal	0,00%		-4,35%	-14,71%		-11,29%	2,75%	2,44%	2,17%

Rotterdam

_		4							
	Pellets(6))				Aceite(7)			
	Nov-04	nv/dc.04	en/mr.05	ab/jn.05	jl/st.05	Nov-04	Dic-04	en/mr.05	ab/jn.05
Promedio julio			122,48	114,90				636,02	633,44
Promedio agosto			120,05	113,86				632,95	635,28
Promedio setiembre		119,63	121,82	114,41				650,26	644,08
Semana anterior	106,00	106,00	106,00	98,00	104,00	720,00	705,00	695,00	685,00
25/10	106,00	106,00	106,00	100,00	106,00	720,00		700,00	685,00
26/10	108,00	108,00	108,00	102,00	108,00	720,00	715,00	705,00	675,00
27/10	108,00	108,00	108,00	100,00	108,00		720,00	710,00	675,00
28/10	105,00	108,00	109,00	101,00	107,00		730,00	725,00	685,00
29/10	105,00	108,00	110,00	102,00	108,00		720,00	715,00	690,00
Var.semanal	-0,94%	1,89%	3,77%	4,08%	3,85%		2,13%	2,88%	0,73%

Soja Dólares por tonelada

	SAGPyA(1)	FOB Arg.	- Up river		FOB Golfo de México(2)				
	H.Mr'05	Oct-04	Nov-04	May-05	Oct-04	Nov-04	Dic-04	Ene-05	Feb-05
Promedio julio	245,71				244,54	241,18	247,31	249,68	
Promedio agosto	234,05	243,71		223,17	231,25	230,11	229,19	228,79	238,08
Promedio setiembre	228,14	220,20	210,93	201,83	224,87	223,60	225,06	226,37	227,60
Semana anterior	220,00	v216,79		194,66	213,50	220,80	221,10	219,10	217,10
25/10	223,00	v220,83		199,25	216,00	223,50	224,10	222,10	220,00
26/10	222,00	v220,10		198,70	215,60	222,30	224,40	221,90	219,90
27/10	219,00		v216,79	187,49	212,50	219,10	220,70	218,20	216,40
28/10	220,00		v220,65	196,03	211,80	217,50	218,70	216,80	216,90
29/10	221,00		v219,92	195,30			217,71	215,87	216,15
Var.semanal	0,45%			0,33%			-1,53%	-1,47%	-0,44%

(1) Precios indices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalla y hasta el mes mencionado. (2) Precios FOB de EE.UU. sobre puertos del Golfo de México. (6) Origen argentino, CIF Rotterdam. (7) Origen EE.UU. FOB puertos del noroeste de Europa.

Soja Dolares por tonelada

	FOB Par	anaguá, B	r.		FOB Río	Grande, E	Br.		
	Oct-04	Nov-04	Dic-04	Mar-05	Abr-05	May-05	Oct-04	Nov-04	Dic-04
Promedio julio	230,19				218,19	218,04			
Promedio agosto	236,99	250,70			212,09	213,49	248,93		
Promedio setiembre	226,81	225,50		202,39	204,57	206,68	225,39	220,09	
Semana anterior	215,87	216,60		202,91	200,16	202,45	216,78	217,52	
25/10	219,91	221,47		207,51	204,75	207,23	220,83	222,39	
26/10		221,93	222,94	206,95	203,28	205,67		221,93	222,94
27/10		220,00	219,45	203,83	200,16	202,55		218,16	222,20
28/10		220,64	220,37	204,29	200,07	202,82		220,64	223,12
29/10		219,91			198,96	201,81	f/i	f/i	f/i
Variación semanal		1,53%			-0,60%	-0,32%		1,44%	

Chicago Board of Trade(8)

			(-)						
	Sep-04	Nov-04	Ene-05	Mar-05	May-05	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Nov-05
Promedio julio	217.79	215.03	217.25	219.64	221,08	222.48	221.67	219.75	217,25
,	,		, .		·	•	, -		
Promedio agosto	215,83	206,84	209,60	212,18	214,14	216,13	215,86	213,98	211,80
Promedio setiembre		196,40	199,15	201,27	203,38	205,86	205,86	206,50	206,87
Semana anterior		194,75	195,48	197,13	200,17	202,46	203,01	203,93	205,03
25/10		198,79	200,35	202,37	204,76	207,24	207,79	209,08	209,99
26/10		198,05	199,89	201,82	204,21	206,60	206,87	207,24	209,35
27/10		194,75	196,12	198,33	201,08	203,47	204,67	204,67	207,24
28/10		194,56	196,77	199,25	201,54	204,30	205,03	205,03	207,61
29/10		193,83	196,03	198,51	200,81	203,66	203,93	204,67	207,24
Variación semanal		-0,47%	0,28%	0,70%	0,32%	0,59%	0,45%	0,36%	1,08%

Tokyo Grain Exchange

	Transgé	nica(9)				No transgénica(10)			
	Dic-04	Feb-05	Abr-05	Jun-05	Ago-05	Oct-04	Dic-04	Feb-05	Abr-05
Promedio julio	299,77	304,04	307,43	308,07		355,93	339,84	341,80	344,96
Promedio agosto	288,94	298,77	306,42	308,41		321,50	335,46	339,03	346,32
Promedio setiembre	281,32	289,59	296,78	300,34		331,50	334,19	327,62	334,75
Semana anterior	256,84	265,70	273,84	278,00	280,98	273,84	299,15	293,19	302,86
25/10	260,75	271,67	278,67	282,95	286,59	274,40	302,33	296,14	305,87
26/10	261,51	273,03	280,66	284,83	288,28	270,22	303,98	302,62	310,78
27/10	263,61	276,43	285,07	287,43	291,07	270,79	303,80	306,25	315,16
28/10	262,83	276,30	286,01	287,29	290,87	272,82	307,63	304,97	315,87
29/10	260,56	271,83	279,23	282,20	284,55	268,50	302,04	296,18	310,06
Variación semanal	1,45%	2,31%	1,97%	1,51%	1,27%	-1,95%	0,96%	1,02%	2,38%

⁽¹⁾ Precios indices y/o FOB mínimos fijados por SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes o hasta el mes que se detalle. (2) Precios FOB de Estados Unidos sobre Puertos del Golfo de México. (8) Soja origen EE.UU. entregada en depósitos autorizados de Chicago. (9) Y (10) Soja origen EE.UU. entregada en depósitos autorizados de Tokio, Kanagawa, Chiba y Saitama.

Pellets de Soja

Dólares por tonelada

	Rotterd	am(11)			Rotterdam(12)				
	Oct-04	Nov-04	en/mr.05	Abr-05	Oct-04	Nov-04	en/mr.05	Abr-05	my/st.05
Promedio julio			239,18	202.22			220,59	205 50	201,50
Promedio agosto Promedio setiembre	219,71		231,18 224,73	222,23 211,14	201,71		211,77 207.86	205,59 197.52	202,14 192,57
Tromedio settembre	217,71		224,73	211,14	201,71		207,00	177,32	172,57
Semana anterior	217,00		212,00	206,00	196,00		198,00	192,00	192,00
25/10	215,00	215,00	214,00	206,00	195,00	197,00	196,00	192,00	189,00
26/10	218,00	218,00	216,00	209,00	196,00	197,00	200,00	196,00	192,00
27/10		214,00	213,00	206,00	195,00	196,00	198,00	194,00	190,00
28/10		211,00	210,00	204,00	193,00	193,00	195,00	193,00	188,00
29/10		212,00	210,00	204,00	193,00	193,00	196,00	192,00	191,00
Variación semanal			-0,94%	-0,97%	-1,53%		-1,01%	0,00%	-0,52%

	FOB Arge	<u> </u>		SAGPyA(1)	FOB Bras	il - Paranag	juá		R.Grande
	Nov-04	Dic-04	my/st.05	H.Abr05	Nov-04	Dic-04	Abr-05	May-05	1° Posic.
Promedio julio Promedio agosto			161,07 162,50	167,86 154,57	167,26		178,18 179,85	184,95 179,49	180,24 170,78
Promedio setiembre			153,33	159,63	173,70		169,73	169,58	171,89
Semana anterior	146,50	147,60	149,91	149,00	170,75	172,40	162,48	162,48	166,89
25/10	147,60	147,60	151,57	151,00	172,95	173,50	165,57	165,57	165,79
26/10	145,06	145,89	151,18	149,00	169,86	171,52	164,35	164,35	163,80
27/10	143,08	144,46	148,09	145,00	168,98	169,53	162,92	162,92	160,16
28/10	142,09	143,19	148,76	144,00	167,44	167,99	162,37	162,37	160,27
29/10	140,43	141,54	147,16	143,00	165,23	166,34	161,49	161,49	f/i
Var.semanal	-4,14%	-4,11%	-1,84%	-4,03%	-3,23%	-3,52%	-0,61%	-0,61%	-3,96%

Harina de Soja	Dólares por tonelada
----------------	----------------------

	Chicago	Chicago Board of Trade(15)									
	Dic-04	Ene-05	Mar-05	May-05	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Dic-05		
D	047.40	01/ 07	017.00	040.00	010.07	01/ 70	400.74	202.02	202.05		
Promedio julio	216,13	216,87	217,99	218,09	219,87	216,72	480,74	203,03	203,95		
Promedio agosto	194,95	196,06	199,88	201,99	205,88	205,68	205,56	203,24	204,67		
Promedio setiembre	183,54	185,34	188,95	192,13	195,77	195,95	195,75	194,06	195,37		
Semana anterior	172,40	173,83	176,48	178,46	181,66	182,98	183,53	184,08	187,17		
25/10	174,60	176,15	178,79	181,00	184,08	185,41	186,29	186,84	189,59		
26/10	172,62	174,49	177,36	179,78	182,98	184,41	185,63	186,40	188,93		
27/10	171,19	172,73	175,82	178,35	181,66	183,09	184,19	184,74	187,50		
28/10	171,30	172,95	175,60	178,35	181,33	183,20	184,30	184,85	187,61		
29/10	169,64	171,52	174,05	176,37	179,56	181,00	182,43	183,31	186,40		
Var.semanal	-1,60%	-1,33%	-1,37%	-1,17%	-1,15%	-1,08%	-0,60%	-0,42%	-0,41%		

⁽¹⁾ Precios indices y/o FOB mínimos fijados por la SAGPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se delle y hasta el mes mencionado. (11) Origen Brasil puesto en Rotterdam. (12) Origen Argentina puesto en Rotterdam. (15) Origen estadounidense entregado en depósitos autorizados de Chicago.

PRECIOS INTERNACIONALES

Aceite de Soja

	SAGPyA	\ (1)	Rotterd	am (13)					
	H.Abr05	D.May05	Oct-04	nv/en.05	dc/en.05	Ene-05	fb/ab.05	my/jl.05	ag/oc.05
Promedio julio	509,81		603,08	570,76			574,82		
Promedio agosto	505,38		601,90	573,43			573,71		
Promedio setiembre	467,67	441,67	583,80	560,29			557,68	532,24	
Semana anterior	479,00	450,00				534,40	528,26	528,26	
25/10	499,00	469,00				572,86	560,07	560,07	
26/10	497,00	467,00				582,08	569,29	569,29	
27/10	483,00	453,00				575,69	569,29	569,29	
28/10	485,00	455,00			565,77		559,42	559,42	
29/10	487,00	456,00					561,53	561,53	561,53
Var.semanal	1,67%	1,33%					6,30%	6,30%	

	FOB Arg.		FOB Bra	FOB Brasil - Paranaguá			R.Grande		
	Nov-04	Dic-04	my/jl05	Nov-04	Dic-04	Ene-05	Abr-05	Nov-04	Dic-04
Promedio julio			473,33	485,35					
Promedio agosto			461,37	490,41			485,20		
Promedio setiembre			463,71	492,69	469,47		461,51	469,47	
Semana anterior	476,74	474,54	449,08	483,91	483,91		451,50	482,81	
25/10	489,64	481,93	454,59	496,26	490,74		461,64	492,95	
26/10	488,10	482,04	460,10	490,30	489,20	492,73	464,29	489,20	487,00
27/10	487,44	479,72	449,30	477,52	476,41	480,16	453,05	478,62	478,62
28/10	487,00	486,44	457,45	488,10	487,00	489,64	457,90	488,10	487,00
29/10	488,32	487,77	459,44	491,07	493,83		470,68	f/i	f/i
Var.semanal	2.43%	2.79%	2.31%	1.48%	2.05%		4.25%	1.10%	

Chicago Board of Trade(14)

	Dic-04	Ene-05	Mar-05	May-05	Jul-05	Ago-05	Sep-05	Oct-05	Dic-05
Promedio julio	505,12	503,56	503,65	503,29	502,72	496,05	492,27	492,27	491,84
Promedio agosto	493,42	490,95	489,85	488,30	486,89	479,09	471,98	471,98	471,70
Promedio setiembre	498,81	497,64	496,98	495,19	494,28	488,14	482,35	482,35	482,13
Semana anterior	459,66	462,74	465,17	468,03	471,12	469,58	465,17	465,17	467,37
25/10	481,92	485,23	486,55	488,10	488,76	484,35	482,80	482,80	483,25
26/10	480,38	483,91	485,67	486,33	487,65	485,01	485,01	485,01	485,01
27/10	467,59	471,34	473,77	475,09	477,95	475,75	477,29	477,29	476,85
28/10	473,77	476,41	478,62	478,84	481,70	479,50	479,06	479,06	479,50
29/10	473,99	475,75	477,07	479,72	482,58	481,70	478,40	478,40	478,40
Var.semanal	3,12%	2,81%	2,56%	2,50%	2,43%	2,58%	2,84%	2,84%	2,36%

⁽¹⁾ Precios indices y/o FOB mínimos fijados por la SACPyA. La referencia D.mes o H.mes significa que el embarque es desde el mes que se detalle y hasta el mes mencionado. (13) Aceite Crudo Desgomado Holandés. (14) Origen Estadounidense, entregado en depósitos autorizados de Chicago.

Compras - Venta y Embarques del Sector Exportador

En miles de toneladas

AI 27/10/0	4	Ventas			Declaraciones de	e Compras		Embarques est.
Producto	Cosecha	Potenciales	Efectivas	semana	Total comprado	Total a fijar	Total fijado	Acumulado (*) año comercial
Trigo pan	04/05		378,3	117,2	778,4	132,9	11,7	
(Dic-Nov)		(9.000,0)	(1.031,8)		(604,9)	(74,6)	(10,3)	
	03/04	9.000,0	8.038,1	173,5	8.845,2	1.124,8	756,4	
		(7.500,0)	(6.003,9)		(6.315,3)	(1.670,9)	(1.402,9)	(5.626,0)
Maíz	04/05		73,0	33,4	506,1	354,0	1,1	
(Mar-Feb)			(315,5)		(411,5)	(327,6)	(1,2)	
	03/04	9.300,0	8.901,3	117,3	8.697,3	1.657,5	1.344,4	7.689,3
		(10.500,0)	(10.294,6)		(9.649,0)	(3.226,6)	(2.569,3)	(8.600,6)
Sorgo	04/05			0,3	36,1			
(Mar-Feb)			(25,0)		(13,6)			
	03/04	400,0	202,8		209,8 (**)	30,8	26,3	
		(700,0)	(622,4)		(625,3)	(51,6)	(37,0)	(520,1)
Soja	04/05		48,0	140,6	542,5	434,3		
(Abr-Mar)			(2.208,0)		(619,7)	(265,6)	(0,7)	
	03/04	7.000,0	6.532,6	93,9	(***) 6.583,3	(***) 1.802,9	(***) 630,3	
		(9.000,0)	(8.419,8)		(8.466,6)	(2.101,4)	(1.342,8)	(8.321,6)
Girasol	04/05			0,3	2,4			
(Ene-Dic)				0,0	(0,1)			
/	03/04	30,0	21,1	0,4	34,0	6,0	4,8	29,7
		(300,0)	(223,3)		(187,1)	(33,9)	(16,1)	

(*) Embarque mensuales hasta AGOSTO y desde SETIEMBRE estimado por Situación de Vapores. (***) Dalos ajustados por anulación de contratos. (***) Diferencia pasada a la industria.

Compras	de la Ind	dustria			En miles de toneladas
Al 06/10/0		Compras estimadas (1)	Compras declaradas	Total a fijar	Fijado total
Trigo pan	04/05		27,5 14,0	12,7 1,2	
	03/04	3.934,4 (4.334,4)	3.737,7 (4.117,8)	1.608,6 (1.337,3)	1.226,9 (1.078,9)
Soja	04/05		503,5 483,2	334,3 372,6	2,8 1,1
	03/04	17.566,1 (19.253,2)	17.566,1 (19.253,2)	6.984,6 (6.595,8)	4.337,6 (4.962,4)
Girasol	04/05		110,0 (10,0)	13,4 (9,3)	2,2
	03/04	(2.308,1) (2.764,3)	(2.308,1) (2.764,3)	(915,0) (1.257,9)	(665,2) (728,6)
AI 04/08/0)4				
Maíz	03/04	966,44 (1.071,0)	869,80 (963,9)	156,40 (334,5)	51,70 (167,6)
Sorgo	03/04	60,1 (63,0)	54,1 (56,7)	1,7 (12,3)	(4,1)

⁽¹⁾ Las compras del sector industrial, respecto de la capacidad instalada, resultan de computar las fábricas que representan para el trigo el 95%, maiz y sorgo el 90%, y para soja y girasol el 100%, en ambas cosechas. **Nota:** los valores entre paréntesis corresponden a la cosecha anterior en igual fecha. Fuente: Dirección de Mercados Agroalimentarios- SAGPyA.

Embarques de granos, harinas y aceites por puertos del Up River

Mes de SETIEMBRE de 2004

Terminal de embarque	Maíz	Sorgo	Trigo	Soja	Lino	Girasol	Moha	Cebada	Cártamo	Canola	Subtotal	Aceites	Subproductos	Total
Terminal 6	55.710	7.332		7.024				_			70.066	71.019	688.565	829.650
Quebracho	36.756		23.494	26.228							86.478	58.379	284.785	429.642
Nidera	110.098										110.098	6.200	37.860	154.158
Tránsito	43.158		31.556								74.714			74.714
Dempa/Pampa			50.687								50.687	61.200	185.467	297.354
ACA	65.195		7.833	32.645							105.673			105.673
Vicentín				13.640							13.640	45.550	241.956	301.146
Serv.Portuarios-Term.3	14.790										14.790			14.790
Serv.Portuarios-Term. 6 y 7	48.184			41.000							89.184			89.184
Planta Guide												19.800		19.800
Punta Alvear	101.287		98.251								199.538		5.621	205.159
Gral.Lagos	37.725		27.360	41.890							106.975	25.750	276.129	408.854
Arroyo Seco				79.886							79.886			79.886
Va. Constitución-Term.1 y 2														
Terminal San Nicolás			6.250								6.250			6.250
Terminal San Pedro	7.634										7.634			7.634
Total	520.537	7.332	245.431	242.313							1.015.613	287.898	1.720.383	3.023.894

ESTADÍSTICAS COMERCIALES - INFORMACION PRIVADOS

Acumulado 2004 (enero / setiembre)

Terminal de embarque	Maíz	Sorgo	Trigo	Soja	Lino	Girasol	Moha	Cebada	Cártamo	Canola	Subtotal	Aceites	Subproductos	Total
Terminal 6	819.399	55.209	74.978	32.319	2.480		469				984.854	843.104	4.782.478	6.610.436
Quebracho	474.659		198.059	357.246							1.029.964	620.532	2.512.320	4.162.816
Nidera	840.757		114.503	432.870							1.388.130	157.787	678.858	2.224.774
Tránsito	581.383	40.722	104.109	187.463							913.677	19.772	29.188	962.637
Dempa/Pampa	863.291		531.223	329.149							1.723.663	320.400	1.303.505	3.347.568
ACA	451.921	41.354	179.231	539.763							1.212.269	3.800	132.057	1.348.126
Vicentín	22.347			97.557							119.904	778.066	2.637.429	3.535.399
Serv.Portuarios-Term.3	157.917										157.917			157.917
Serv.Portuarios-Term. 6 y 7	969.141	92.437	523.495	362.395							1.947.468			1.947.468
Planta Guide												206.840		206.840
Punta Alvear	599.734		358.041	518.960							1.476.735		158.813	1.635.548
Gral.Lagos	438.871		342.030	471.785							1.252.686	470.824	2.399.869	4.123.379
Arroyo Seco	336.097		97.595	591.301				33.067			1.058.060			1.058.060
Va. Constitución-Term.1 y 2	32.310										32.310		2.388	34.698
Terminal San Nicolás	153.228		56.252	42.050							251.530	4.350		255.880
Terminal San Pedro	106.999		40.400	220.410							367.809			367.809
Total	6.848.053	229.722	2.619.916	4.183.268	2.480		469	33.067			13.916.976	3.425.475	14.636.905	31.979.356

Elaborado sobre la base de datos proporcionados por las empresas dueñas de las terminales.

Embarques de aceites, harinas y pellets por puertos del Up River

Mes de SETIEMBRE de 2004

Terminal de embarque	Aceite	Aceite	Aceite soja	Aceite	Aceite	Aceite	/1 Otros	Total	Pellets soja	Harina caia	Pellets	Subprd.	Subprd.	/2 Otros	Total
reminai de embarque	algodón	girasol	Aceile Soja	cártamo	maíz	maní	aceites	Aceites	Pellets Soja	наппа ѕоја	girasol	Lino	Trigo	Subprd.	Subprod.
Terminal 6			71.019					71.019	159.990	482.236	10.576			35.763	688.565
Quebracho			58.379					58.379	243.836	19.973				20.976	284.785
Nidera		2.000	4.200					6.200		37.860					37.860
Tránsito															
Dempa/Pampa			61.200					61.200		185.467					185.467
ACA															
Vicentín		17.200	28.350					45.550	68.058	147.206	13.140			13.552	241.956
Planta Guide		1.500	13.300			5.000		19.800							
Punta Alvear											3.021		2.600		5.621
Gral.Lagos			25.750					25.750	84.242	177.387				14.500	276.129
Arroyo Seco															
Villa Constitución															
San Nicolás															
Total		20.700	262.198			5.000		287.898	556.126	1.050.129	26.737		2.600	84.791	1.720.383

Acumulado 2004 (enero / setiembre)

Terminal de embarque	Aceite algodón	Aceite girasol	Aceite soja	Aceite cártamo	Aceite maíz	Aceite maní	/1 Otros aceites	Total Aceites	Pellets soja	Harina soja	Pellets girasol	Subprd. Lino	Subprd. Trigo	/2 Otros Subprd.	Total Subprod.
Terminal 6	aigodoii	girasor	843.104	curtumo	maiz	mam	doctios	843.104	1.426.639	3.116.243	85.739	2.970	riigo	150.887	4.782.478
Quebracho			620.532					620.532	2.153.633	251.917	22.504			84.266	2.512.320
Nidera		48.887	108.900					157.787	55.427	515.700	94.606			13.125	678.858
Tránsito		10.224	4.000		4.949		600	19.772	7.596	19.207				2.386	29.188
Dempa/Pampa		2.000	318.400					320.400	1.747	1.283.231				18.527	1.303.505
ACA		3.800						3.800	7.503		124.555				132.057
Vicentín	195	206.981	570.890					778.066	266.448	2.147.659	128.118		23.231	71.973	2.637.429
Planta Guide		45.311	142.088	9.200		10.000	240	206.840							
Punta Alvear									78.747		66.818		5.615	7.633	158.813
Gral.Lagos			470.824					470.824	683.603	1.640.731	399			75.136	2.399.869
Arroyo Seco															
Villa Constitución														2.388	2.388
San Nicolás			4.350					4.350							
Total	195	317.203	3.083.088	9.200	4.949	10.000	840	3.425.475	4.681.343	8.974.687	522.738	2.970	28.846	426.320	14.636.905

BOLSA DE COMERCIO DE ROSARIO, Informativo Semanal, 29/10/04

Oferta y Demanda de Maíz por País

Proyección de: OCTUBRE 2004

País o Región	Campaña	Stock Inicial	Produc.	Import.	Oferta Total	Export.	Utilización Total	Stock Final	Relac 3
FSU-12	2003/04 (act.)	1,53	11,54	0,63	13,70	1,53	11,03	1,14	10,34%
	2004/05 (ant.)	1,14	11,15	0,76	13,05	1,53	10,65	0,88	8,26%
	2004/05 (act.)	1,14	11,15	0,76	13,05	1,53	10,65	0,88	8,26%
	Variación 1/ Variación 2/	-25,5%	-3,4%	20,6%	-4,7%		-3,4%	-22,8%	
Ola i a	2002/04 (1)	(4.07	115.00	0.05	100.05	7.70	100.40	40.75	
China	2003/04 (act.) 2004/05 (ant.)	64,97 44,25	115,83 120,00	0,05	180,85	7,70 4,00	129,40 131,60	43,75 28,85	33,81%
	2004/05 (ant.) 2004/05 (act.)	44,25	120,00	0,20 0,20	164,45 165,95	4,00	131,00	26,65 28,95	21,92% 21,77%
	1 ' ' 1			0,20		4,00			21,1170
	Variación 1/ Variación 2/	-1,1%	1,7%	300,0%	0,9% -8,2%	-48,1%	1,1% 2,8%	0,3%	
	Valiacion 2/	-32,7%	5,3%	300,0%	-0,270	-40,170	2,070	-33,8%	
Sudáfrica	2003/04 (act.)	2,44	8,93	0,40	11,77	1,00	8,70	2,08	23,91%
	2004/05 (ant.)	2,04	9,30	0,50	11,84	1,00	8,70	2,14	24,60%
	2004/05 (act.)	2,08	9,30	0,40	11,78	1,00	8,70	2,08	23,91%
	Variación 1/	2,0%		-20,0%	-0,5%			-2,8%	
	Variación 2/	-14,8%	4,1%		0,1%				
Unión Europea	2003/04 (act.)	4,83	39,50	5,70	50,03	0,40	46,50	3,12	6,71%
omon Europea	2004/05 (ant.)	3,12	51,43	2,50	57,05	0,50	51,65	4,90	9,49%
	2004/05 (act.)	3,12	51,03	2,50	56,65	0,50	51,65	4,50	8,71%
	Variación 1/	-,	-0,8%	,	-0,7%	.,		-8,2%	-,
	Variación 2/	-35,4%	29,2%	-56,1%	13,2%	25,0%	11,1%	44,2%	
Argentina	2003/04 (act.)	0,63	12,75	0,01	13,39	8,65	4,20	0,54	12,86%
	2004/05 (ant.) 2004/05 (act.)	0,54	15,50	0,01 0,01	16,05 16,05	11,00	4,30	0,75	17,44%
	, , ,	0,54	15,50	0,01	10,05	11,00	4,30	0,75	17,44%
	Variación 1/ Variación 2/	-14,3%	21,6%		19,9%	27,2%	2,4%	38,9%	
Brasil	2003/04 (act.)	3,88	42,00	0,35	46,23	4,00	38,80	3,43	8,84%
	2004/05 (ant.)	3,12	43,00	0,40	46,52	4,00	40,00	2,52 2,23	6,30%
	2004/05 (act.)	3,43	42,50	0,30	46,23	4,00	40,00		5,58%
	Variación 1/	9,9%	-1,2%	-25,0%	-0,6%		2 10/	-11,5%	
	Variación 2/	-11,6%	1,2%	-14,3%			3,1%	-35,0%	
México	2003/04 (act.)	3,24	21,00	5,80	30,04	0,02	26,20	3,82	14,58%
	2004/05 (ant.)	3,82	20,30	6,30	30,42	0,01	26,50	3,91	14,75%
	2004/05 (act.)	3,82	20,30	6,30	30,42	0,01	26,50	3,91	14,75%
	Variación 1/								
	Variación 2/	17,9%	-3,3%	8,6%	1,3%	-50,0%	1,1%	2,4%	
Sudeste de Asia	2003/04 (act.)	1,04	15,32	3,36	19,72	0,76	17,65	1,30	7,37%
	2004/05 (ant.)	1,26	15,64	3,71	20,61	0,60	18,69	1,33	7,12%
	2004/05 (act.)	1,30	15,64	3,31	20,25	0,60	18,30	1,35	7,38%
	Variación 1/	3,2%		-10,8%	-1,7%		-2,1%	1,5%	
	Variación 2/	25,0%	2,1%	-1,5%	2,7%	-21,1%	3,7%	3,8%	

^{1/} Relación actual estimación y anterior mismas campaña. 2/ Relación entre la presente campaña y la precedente. 3/ Relación entre el stock final y la utilización.

ESTADÍSTICAS COMERCIALES - INFORMACIÓN USDA

Oferta y Demanda de Soja por País

Proyección de: OCTUBRE 2004

País o Región	Campaña	Stock Inicial	Produc.	Import.	Oferta Total	Export.	Utilización Total	Stock Final	Relac.
rais o Region	Campana	IIIICIAI	FIUUUC.	import.	TOTAL	Ехроп.	10141	ГПа	3/
Argentina	2003/04 (act.)	12,47	34,00	0,42	46,89	6,80	26,60	13,49	50,71%
, a gorrana	2004/05 (ant.)	13,24	39,00	0,35	52,59	7,97	27,77	16,85	60,68%
	2004/05 (act.)	13,49	39,00	0,35	52,84	7,97	27,77	17,10	61,58%
	Variación 1/	1,9%			0,5%			1,5%	
	Variación 2/	8,2%	14,7%	-16,7%	12,7%	17,2%	4,4%	26,8%	
5 "									
Brasil	2003/04 (act.)	15,93	52,60	0,40	68,93	19,81	32,43	16,69	51,46%
	2004/05 (ant.)	15,98	66,00	0,60	82,58	22,97	38,02	21,59	56,79%
	2004/05 (act.)	16,69	64,50	0,66	81,85	22,37	36,52	22,96	62,87%
	Variación 1/	4,4%	-2,3%	10,0%	-0,9%	-2,6%	-3,9%	6,3%	
	Variación 2/	4,8%	22,6%	65,0%	18,7%	12,9%	12,6%	37,6%	
China	2003/04 (act.)	4,47	15,40	16,90	36,77	0,30	34,37	2,10	/ 110/
CHIHA	2003/04 (act.) 2004/05 (ant.)	2,10	17,50	22,50	42,10	0,30	34,37 37,70	4,20	6,11% 11,14%
	2004/05 (ant.)	2,10	17,50	22,50	42,10	0,20	37,70 37,70	4,20	11,14%
	Variación 1/	2,10	17,30	22,30	42,10	0,20	31,10	4,20	11,1470
	Variación 2/	-53,0%	13,6%	33,1%	14,5%	-33,3%	9,7%	100,0%	
Unión Europea	2003/04 (act.)	0,93	0,73	15,29	16,95	0,03	16,08	0,84	5,22%
	2004/05 (ant.)	0,84	0,84	16,16	17,84	0,03	16,96	0,85	5,01%
	2004/05 (act.)	0,84	0,84	15,86	17,54	0,03	16,56	0,95	5,74%
	Variación 1/			-1,9%	-1,7%		-2,4%	11,8%	
	Variación 2/	-9,7%	15,1%	3,7%	3,5%		3,0%	13,1%	
lanán	2002/04 (ast)	0.71	0.22	4.00	Ε 0.4		Г 10	0.75	10 500/
Japón	2003/04 (act.)	0,71	0,23	4,90	5,84		5,19	0,65	12,52%
	2004/05 (ant.)	0,65 0,65	0,28 0,28	5,00 5,00	5,93		5,26	0,67 0,67	12,74%
	2004/05 (act.)	0,03	0,20	3,00	5,93		5,26	0,07	12,74%
	Variación 1/ Variación 2/	-8,5%	21,7%	2,0%	1,5%		1,3%	3,1%	
	Valiacion 2/	-0,3%	21,170	2,0%	1,376		1,370	3,170	
México	2003/04 (act.)	0,05	0,13	4,00	4,18		4,13	0,04	0,97%
	2004/05 (ant.)	0,04	0,11	4,60	4,75		4,71	0,04	0,85%
	2004/05 (act.)	0,04	0,11	4,60	4,75		4,71	0,04	0,85%
	Variación 1/								
	Variación 2/	-20,0%	-15,4%	15,0%	13,6%		14,0%		

^{1/} Relación actual estimación y anterior mismas campaña. 2/ Relación entre la presente campaña y la precedente. 3/ Relación entre el stock final y la utilización.

Situación en puertos argentinos al 26/10/04. Buques cargando y por cargar.

				-			y por ca			Desde:	26/10/04	Hasta:	En toneladas 12/11/04
													12/11/04
PUERTO / Terminal (Titular)	TRIGO	MAÍZ	SOJA	GIRASOL	PELLETS SOJA	HARINA SOJA	HARINA/ PELL.TRG	SUBPR.	ACEITE SOJA	ACEITE GIRASOL	OTROS ACEITES	OTROS PROD.	TOTA
DIAMANTE (Cargill SACI)													
SANTA FE (Ente Adm. Pto. Santa Fe)													
SAN LORENZO	75.093	21.084			201.933	251.240		83.120	175.500	2.000			809.97
Terminal 6 (T6 S.A.)					68.000	181.740							249.74
Resinfor (T6 S.A.)									126.500				126.50
Quebracho (Cargill SACI)	37.633	9.634			64.633	13.500		23.600					149.00
Pto Fertilizante Quebracho (Cargill SACI)					24.400			7.500	28.000				92.92
Nidera (Nidera S.A.)								20.000	21.000	2.000			43.00
El Tránsito (Alfred C. Toepfer Int. S.A.)		6.000											6.00
Pampa (Bunge Argentina S.A.)						40.000							40.00
ACA SL (Asoc. Coop. Arg.)	37.460	5.450											42.91
Vicentín (Vicentín SAIC)					44.900	16.000		32.020					92.92
ROSARIO	50.500	99.200				76.000		71.200	49.250		10.500		356.65
ExUnidad 3 (Serv.Portuarios S.A.)		22.000											22.00
Plazoleta (Puerto Rosario)											10.500		10.50
Ex Unidad 6 (Serv.Portuarios S.A.)	25.000	30.000											55.00
Ex Unidad 7 (Serv.Portuarios S.A.)	25.000												25.00
Punta Alvear (Prod. Sudamericanos S.A.)		33.200											33.20
Terminal Dreyfus Gral. Lagos (Louis Dreyfus)	500					76.000		71.200	49.250				196.95
Arroyo Seco (Alfred C. Toepfer Int. S.A.)		14.000											14.00
VA. CONSTITUCION													
SAN NICOLAS		22.500											22.50
Term.Puerto San Nicolás (Serv.Portuarios SA)		22.500											22.50
SAN PEDRO													
LIMA		2.070											2.07
ESCOBAR													
BUENOS AIRES													
MAR DEL PLATA													
NECOCHEA	157.310	35.910			20.000			32.044	4.865	4.865			254.99
ACA SL (Asoc. Coop. Arg.)	53.810	11.810											65.62
Open Berth 1	43.500				20.000			32.044	4.865	4.865			105.27
TQSA 4/5	60.000	24.100											84.10
BAHÍA BLANCA	138.300	45.700			11.000			12.050		11.500	8.000	19.600	246.15
Terminal Bahía Blanca S.A.	100.200	.0.700			. 1.000					. 1.000	0.000	19.600	119.80
UTE Terminal (Glencore / Toepfer)	3.100											. 7.000	3.10
Galvan Terminal (OMHSA)	3.130										8.000		8.00
Cargill Terminal (Cargill SACI)	35.000	45.700			11.000			12.050		11.500	2.230		115.25
NUEVA PALMIRA (Uruguay)			112.000			20.480							132.48
Navíos Terminal			112.000			20.480							132.48
TOTAL	421.203	226.464	112.000		232.933	347.720		198.414	229.615	18.365	18.500	19.600	1.824.81
TOTAL UP-RIVER	125.593	142.784	112.000		201.933	347.720		154.320	224.750	2.000	10.500		1.321.60

ESTADÍSTICAS COMERCIALES - INFORMACIÓN NABSA

Elaborado sobre la base de datos de la agencia marítima NABSA.

www.nabsa.com.ar

Bolsa de Comercio de Rosario



AÑO XXIII • N° 1174 • 29 DE OCTUBRE DE 2004

ECONOMIA Y FINANZAS ¿MERCOSUR O ALCA?

1

MERCADO DE GRANOS

Y PRODUCTOS DERIVADOS
Soja transgénica en Brasil 7
En soja, es lenta la colocación externa y pocas las ventas de los productores 9
Mejora el precio del trigo en EE.UU. por el dólar 12
Baja el disponible de maíz y se mantiene el futuro 16

ESTADÍSTICAS

PRIVADOS: Embarques de granos, harinas y aceites por puertos del Up River (setiembre y ene/set.04)
PRIVADOS: Embarques de aceites, harinas y pellets por puertos del Up River (setiembre y ene/set.04)
USDA: Oferta y demanda de maíz y soja por país (oct'04)
36

¿MERCOSUR O ALCA?

no de los temas de frecuente debate es si nuestro país tiene que seguir en el Mercosur o apoyar la conformación del ALCA. Cabría una tercera posibilidad que es la de ir al ALCA a través del Mercosur. De todas maneras, veamos las 'amenazas y oportunidades' de optar por los distintos caminos. Pero antes veamos algunos datos estadísticos sobre el comercio en las distintas integraciones que existen en el Continente Americano.

El Mercosur (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay) tuvo, especialmente en los años noventa, un rápido desarrollo, pero a partir de 1999 registró una fuerte caída que se acentuó durante el 2002. Posteriormente ha registrado una evolución favorable. Veamos en primer lugar la evolución del comercio *intraMercosur* (en dólares):

1970	451 millones
1980	3.424 millones
1990	4.127 millones
1995	14.199 millones
1997	20.680 millones
1998	20.352 millones
1999	15.313 millones
2000	17.884 millones
2001	15.244 millones
2002	10.181 millones
2003	12.614 millones
	1980 1990 1995 1997 1998 1999 2000 2001 2002

En los siete primeros meses del corriente año (2004), el comercio de exportación e importación de Argentina con los otros países del Mercosur aumentó un 39% con respecto al mismo período del año pasado. Si el mencionado aumento se mantiene, estimamos (y es sólo una estimación) que el comercio intraMercosur llegaría a alrededor de 18.100 millones de dólares en el 2004.

El comercio de Argentina con los tres restantes países del Mercosur llegó en el 2002 a u\$s 8.606 millones. Según datos que extrajimos del

Continúa en página 2 Continúa en página 2

IVIEDIOS DE TRANSPORTE Y VIAS	
NAVEGABLES	
Situación hidrológica al 20/10/04 18	3
MERCADO DE GRANOS	
Noticias Nacionales e Internacionales 19)
A (1)	
Apéndice estadístico de precios	
Precios orientativos para granos	
de las Cámaras del país	
Cotizaciones de productos derivados	
(Cámara Buenos Aires) 21	
Mercado físico de Rosario 22	,
Mercado a Término de Rosario	
(ROFEX) 23	;
Mercado a Término de Buenos Aires 25	,
Cálculo del precio FAS teórico	
a partir del FOB 26	;
Tipo de cambio vigente para los	
productos del agro	
Precios internacionales	
Apéndice estadístico comercial	
SAGPyA: Compras semanales y acumuladas	
del sector exportador e industrial y	
embarques acumulados de granos	;
PRIVADOS: Embarques de granos,	
harinas y aceites por puertos del Up River	
(setiembre y ene/set.04)	ı
PRIVADOS: Embarques de aceites, harinas	
y pellets por puertos del Up River	
(setiembre y ene/set.04)	
	•
USDA: Oferta y demanda de maíz y soja	
por país (oct'04)	•
Nabsa: Embarques del Up River del 26/10	
al 12/11/04	3
MERCADO DE CAPITALES	
Apéndice estadístico	
Comentario de coyuntura 39)
Reseña y detalle semanal de las	
operaciones registradas en Rosario 40	
Información sobre sociedades	
con cotización regular	,
	•
Servicios de renta y amortización de	
títulos públicos 44	ŀ

Viene de página 1

INDEC, el volumen físico que se movilizó en ese año fue de 29,7 millones de toneladas. La tonelada promedio tenía un valor de 290 dólares. Al año siguiente, en el 2003, el comercio de Argentina con los otros tres países fue de 10.701 millones de dólares. Si dividimos esta cifra por el valor de una tonelada promedio (u\$s 290) se determina un volumen físico de 36,9 millones de toneladas.

La relación del comercio de Argentina con el Mercosur (exportación e importación) y el comercio intraMercosur en el 2002 fue de 86,5%. En el 2003 fue de 84,8%. Para determinar el volumen físico del comercio intraMercosur en el 2003 dividimos la cifra del volumen físico del comercio de nuestro país con los otros tres países de ese año, 36,9 millones de toneladas, por 84,8%, lo que nos determina un volumen para el año pasado de 43,5 millones de toneladas.

Otro estadística que es indispensable tener en cuenta es la que corresponde al comercio con el mundo que han tenido los países del Mercosur:

- a) En el año 1990, mientras que el comercio intraMercosur era de 4.127 millones de dólares, con las demás regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina 4.193 millones de dólares, con otras regiones 38.099 millones y con el mundo en su conjunto 46.419 millones.
- b)En el año 1995, mientras que el comercio intraMercosur era de 14.457 millones de dólares, con las demás regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina 7.945 millones de dólares, con otras regiones 48.096 millones y con el mundo en su conjunto 70.498 millones.
- c) En el año 2002, mientras que el comercio intraMercosur era de 10.181 millones, con las demás regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina u\$s 13.689 millones, con otras regiones 65.013 millones y con el mundo en su conjunto 88.883 millones.
- d) En el año 2003, mientras que el comercio intraMercosur era de 12.614 millones de dólares, con otras regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina 15.444 millones de dólares, con otras regiones 77.863 millones y con el mundo en su conjunto 105.921 millones.

Las cifras correspondientes al año pasado muestran que la relación entre el comercio intraMercosur y la exportación de los países del Mercosur al mundo en su conjunto fue de 11,9%. Esa relación era en 1995 de 20.5%.

Hemos mostrado las cifras de exportación. Ahora mostraremos las cifras de importación para sólo dos años:

EDITOR

Bolsa de Comercio de Rosario www.bcr.com.ar

Director: CPN Rogelio T. Pontón Córdoba 1402, S2000AWV Rosario, Argentina Tel.: (54 0341) 4213471 al 78 - Internos 2284 al 2287 Fax: Internos 2284 y 2286 Dirección de Informaciones y Estudios Económicos Contacto por e-mail: diyee@bcr.com.ar Suscripciones y aviso por e-mail: DellaSiega@bcr.com.ar

Este **Informativo Semanal** es una publicación de la Bolsa de Comercio de Rosario y su material puede ser reproducido de manera total o parcial, citando la fuente. En el caso de sitios de Internet, la reproducción del contenido de esta publicación puede efectuarse a partir de las 12:00 hs del martes siguiente a la fecha de la edición. Registro de la Propiedad Intelectual N° 236.621.

a)En el año 1995, mientras que el comercio intraMercosur era de 14.441 millones de dólares, con otras regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina 5.635 millones de dólares, con otras regiones 59.840 millones y con el mundo en su conjunto 79.916 millones.

b)En el año 2003, mientras que el comercio intraMercosur era de 13.055 millones de dólares, con otras regiones del mundo se registraban estas cifras: con América Latina 3.832 millones de dólares, con otras regiones 51.860 millones y con el mundo en su conjunto 68.747 millones.

Las cifras anteriores correspondientes al año pasado muestran que la relación entre el comercio intraMercosur y la importación de los países del Mercosur desde el mundo en su conjunto fue de 19%. Esa relación era de 18,1% en 1995. El que haya aumentado no significa mucho. Su explicación está en la caída de las importaciones de los países del Mercosur con el mundo.

<u>Nota</u>: al ser el comercio intraMercosur un círculo cerrado, las exportaciones de los cuatro países son importaciones de los cuatro países. Las diferencias se deben a errores estadísticos.

Ahora vamos a mostrar la evolución que tuvo el comercio *intraNafta*, entidad constituida por Canadá, Estados Unidos y México (las cifras fueron sacadas del Informe del Banco Mundial, "**04. World Development Indicators**"):

1970	22.078 millones de dólares
1980	192.218 millones de dólares
1990	226.273 millones de dólares
1995	394.472 millones de dólares
1997	496.423 millones de dólares
1998	521.046 millones de dólares
1999	581.161 millones de dólares
2000	676.440 millones de dólares
2001	639.138 millones de dólares
2002	626.985 millones de dólares

También de la misma fuente tenemos las siguientes cifras del *co-mercio intraAcs* (los países que integran la Association of Caribbean States son: Antigua y Barbuda, Las Bahamas, Barbados, Belice, Colombia, Costa Rica, Cuba, Dominica, República Dominicana, El Salvador, Grenada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, México, Nicaragua, Panamá, St. Kitts y Nevis, St. Lucía, St. Vincent y las Grenadinas, Suriname, Trinidad y Tobago, y República Bolivariana de Venezuela):

1979	758 millones de dólares
1980	4.892 millones de dólares
1990	5.398 millones de dólares
1995	11.049 millones de dólares
2000	15.773 millones de dólares
2002	16.937 millones de dólares

El comercio *intra Grupo Andino*, integrado por Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y República Bolivariana de Venezuela, fue el siguiente:

1980	1.161 millones de dólares
1990	1.312 millones de dólares
1995	4.812 millones de dólares
2000	4.785 millones de dólares
2001	5.461 millones de dólares
2002	5.026 millones de dólares

El comercio intraCacm (este Mercado Común Centroamericano está constituido por Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua), fue el siguiente (en millones de dólares):

1.174
667
1.594
2.418
2.598

El comercio intraLaia (esta es la Asociación de Integración Latinoamericana, antiguamente era el Area Latinoamericana de Libre Comercio. Está integrada por Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y República Bolivariana de Venezuela), fue el siguiente (en millones de dólares):

1970	1.263
1980	10.981
1990	12.331
1995	35.299
2000	42.593
2002	35.755

El comercio intraCaricom (este mercado común de la comunidad del Caribe está compuesto por distintos países de la región), fue el siguiente (en millones de dólares):

1980	576
1990	448
2000	1.050
2002	1.221

Existen otras integraciones como el Central American Group of Four (El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua) que en el 2002 tuvo un comercio intra de 1.676 millones de dólares. Otra entidad es el Group of Three (Colombia, México y República Bolivariana de Venezuela) que en el 2002 tuvo un comercio intra de 3.647 millones de dólares, por debajo de la cifra alcanzada en el 2001 de 4.178 millones. Hay también otra pequeña entidad que es la OECS (organización de los países del este Caribeño integrada por varios países de esa región) que en el año 2002 registró un comercio intra de u\$s 43 millones.

Las mencionadas son las entidades que existen en América. Como un punto de comparación, digamos que el comercio mundial, según datos de la OMC ascendió el año pasado a 7.294.000 millones de dólares. Las exportaciones por regiones fueron las siguientes (en millones de dólares):

 América del Norte:
 997.000

 América Latina:
 378.000

 Europa Occidental:
 3.145.000

 Europa Centro-Orien., Est. Bálticos y CEI:
 401.000

 África:
 173.000

 Oriente Medio:
 299.000

 Asia:
 1.901.000

La entidad de mayor volumen comercial en el 2002 (considerando las exportaciones dentro de los países del bloque, y según datos del mencionado Informe del Banco Mundial), es:

APEP (Asia Pacific Economic Cooperation: Australia, Brunei Darussalam, Canadá, Chile, China, Hong Kong -China-, Indonesia, Japón, República de Corea, Malasia, Méjico, Nueva Zelandia, Papua New Guinea, Perú, Las Filipinas, La Federación Rusa, Singapur, Taiwán, Tailandia, EE.UU., y Vietnam) con 2.166.764 millones de dólares.

El segundo bloque en importancia (por su comercio intra) fue la Unión Europea, que tuvo la siguiente evolución (en millones de dólares):

1970	76.451
1980	456.857
1990	981.260
1995	1.259.699
2000	1.407.525
2002	1.473.375

Algunos comentarios sobre el ALCA

La propuesta estadounidense de constituir el ALCA (Asociación de Libre Comercio de América), como su nombre lo indica, es abrazar a los 34 países del continente en una sola región. Un primer problema que hay que tener en cuenta es la diversidad entre los distintos países, existiendo algunos, como EE.UU., con un PBI de casi 11 billones de dólares y otros que tienen un PBI de unos pocos millones. Igualmente tenemos a EE.UU. con una población de 288 millones de habitantes y algunos otros que apenas superan el millón. Además de esa diversidad, hay políticas económicas, fiscales, monetarias, etc. muy diversas entre los distintos países.

Con respecto a la política comercial en particular, hay que tener en cuenta los siguientes factores:

a)La gran diversidad en la política arancelaria. Del estudio del CEI titulado "Oportunidades y Amenazas del ALCA para la Argentina. Un Estudio de Impacto Sectorial" (diciembre de 2002), podemos extraer los siguientes datos sobre barreras arancelarias, barreras que disminuyen o desaparecen con el trato 'preferencial' que tienen los países que integran las distintas entidades. Los niveles arancelarios promedio según la regla de la nación más favorecida (ésta es

una regla del anterior GATT que sienta el principio de la no discriminación y que exige que no se graven las importaciones procedentes de un país determinado con derechos más altos que los aplicados a las importaciones procedentes de otros países miembros de la OMC. Hay sin embargo excepciones a esta regla. Una de ellas está referida al comercio entre las partes en acuerdos comerciales regionales, al que se aplican tasas preferenciales, o que entran en franquicia. Otra excepción es el Sistema Generalizado de Preferencias -SGP-, en virtud del cual los países desarrollados gravan con tasas preferenciales o admiten en franquicia las importaciones de los países en desarrollo, pero aplican tipos NMF a las importaciones procedentes de otros países) son los siguientes: México 17%, la Comunidad Andina 12% y el Mercosur 13%. Son los niveles arancelarios más elevados de la región. Chile se ubica en un nivel intermedio de 7% y en descenso, mientras que Canadá y Estados Unidos ostentan los niveles más bajos, de 4 y 5% respectivamente.

b) Otro aspecto que hay que tener en cuenta es la existencia de las distintas entidades que mencionamos más arriba (Mercosur, Nafta, CAN, etc.), ya estos acuerdos subregionales entre los socios del hemisferio americano distorsionan el panorama que muestran los promedios de Nación Más Favorecida, "ya que otorgan preferencias a los socios que resultan discriminatorias para los países que no forman parte del acuerdo. Ejemplo de esto es el caso mexicano, que en virtud de múltiples acuerdos bilaterales o subregionales ofrece acceso preferencial (aranceles que promedian el 3%) a Estados Unidos, Canadá, Bolivia, Colombia, Venezuela, Chile y Uruguay. En EE.UU. tienen acceso preferencial productos provenientes de la Comunidad Andina y de América Central. En general, los productos argentinos son 'discriminados' en buena parte del continente como consecuencia de los acuerdos vigentes (es decir, casi siempre enfrenta el tratamiento universal de 'nación más favorecida'). En sentido inverso, Argentina goza de un trato preferencial en el Mercosur. Chile v Bolivia" (CEI, op. cit., pág. 6).

c) Otro aspecto que hay que destacar es la existencia de 'dispersiones' en las tablas arancelarias. Más arriba mencionamos que México es el país que tiene el arancel promedio Nación Más Favorecida más elevado (16,7%). Canadá y EE.UU. tienen los promedios arancelarios más bajos, de 4,3% y 4,5%, respectivamente. Pero en estos países existe una gran dispersión, la que es analizada en el estudio del CEI que hemos mencionado. En un cuadro de ese estudio se muestra una medida de dispersión relativa, 'el coeficiente de variación', que expresa el tamaño del desvío en relación al promedio arancelario. De ese cuadro se pueden sacar las siguientes conclusiones: 1) Chile "representa un caso extremo no sólo dentro del Hemisferio sino también a nivel mundial. Por tener un nivel arancelario uniforme no existe dispersión en materia de aranceles. 2) Canadá y EE.UU. son los países con mayor nivel de dispersión arancelaria: el coeficiente de variación para todo el nomenclador arancelario es cercano a 1. En alrededor de la mitad (un poco más en el segundo caso) de las secciones del sistema armonizado, el desvío supera el promedio arancelario por lo cual el coeficiente de variación es mayor a 1" (Ibídem, pág. 20).

El coeficiente de variación es una medida estadística que expresa el desvío estándar en relación a la media y que mide la dispersión relativa de la variable, en este caso de los aranceles. Entre las 21 secciones del sistema armonizado, la Argentina tiene un coeficiente de variación de 0,3, Brasil de 0,4, Paraguay de 0,4, Uruguay de 0,3, Chile de 0,0, EE.UU. de 0,9, Canadá de 0,9, México de 0,4, Colombia de 0,3, Venezuela de 0,3, Ecuador de 0,7, Perú de 0,1 y Bolivia de 0,2.

d)Además de la dispersión arancelaria existen picos. "A pesar de tener un promedio arancelario NMF inferior al 5%, tanto Canadá como EE.UU. tienen un buen número de líneas arancelarias afectadas por aranceles relativamente elevados, conocidos como 'picos arancelarios'y que, de acuerdo a la definición del Unctad, incluye a las posiciones con arancel ad-valorem (o su equivalente cuando se trata de un arancel específico o combinado) superior al 12%" (**Ibídem**, pág. 21). Sigue diciendo el Informe mencionado que "una vez implementados los compromisos establecidos en la ronda Uruguay, Estados Unidos y Canadá mostraban 912 y 577 posiciones afectadas por picos arancelarios, equivalentes a 9% y 6,9% del total de líneas del nomenclador arancelario, respectivamente. En ambos países los productos con mayor número de picos arancelarios son Cuero, textiles v calzado. Aunque con un menor número de posiciones afectadas, el sector Agroalimentos y Pesca muestra una mayor cantidad de líneas con aranceles superiores al 30%" (**Ibídem**, pág. 21).

e)Otra de las restricciones es el 'escalonamiento'. La estructura arancelaria de algunos países tiene una progresividad a medida que aumenta el grado de elaboración de los productos. Un ejemplo de esto es México, donde en el caso de Alimentos, bebidas y tabaco, mientras las materias primas tienen aranceles promedio de 22%, los procesados alcanzan a casi el 35%. También en Textiles, vestimenta y cueros (13% para materias primas contra cerca de 33% para procesados). Lo mismo pasa en Madera y productos de la madera e Industrias metálicas básicas. Pero lo mismo pasa en EE.UU. (en Manufacturas de Alimentos, bebidas y tabaco: 3% para las materias primas y 13% para los productos procesados. También en Textiles, vestimenta y cueros, 2% para las materias primas y 10% en los procesados). Lo mismo pasa en Canadá.

f)Otro aspecto restrictivo al comercio es la existencia de *'cuotas arancelarias'*. "Este tipo de instrumentos está presente no sólo en los países del Nafta sino también en algunos países de la Comunidad Andina, sobre todo Colombia y Venezuela, y en menor medida, Ecuador" (**Ibídem**, pág. 22).

La Lic. María Marta Rebizo (del INAI) publicó en julio del corriente año un profundo y meduloso estudio titulado "Oportunidades y Amenazas del ALCA para las Exportaciones Argentinas de los Complejos Cerealero y Oleaginoso". En el mismo se pretendió identificar y evaluar las oportunidades y amenazas que las exportaciones de los complejos CERyOL podrían enfrentar en caso de una eliminación generalizada de los aranceles en los países americanos dentro de las negociaciones del ALCA. En la página 63 y siguientes, la autora llega a las siguientes conclusiones y recomendaciones de políticas:

a) Fueron identificados 5 factores como fuente de **amenazas**. "Ellos son: 1) la pérdida de preferencias arancelarias que sufriría la Argentina en relación con la pérdida de preferencias de nuestros competidores dentro del ALCA; 2) el tamaño relativo de las exportaciones argentinas a nivel mundial en comparación con el tamaño de las

exportaciones de nuestros competidores en productos de los complejos CERyOL; 3) la concentración de las exportaciones argentinas en un determinado destino dentro de las Américas; 4) la existencia de créditos a la exportación en alguno de nuestros competidores; 5) la existencia de subsidios a la producción en alguno de nuestros países competidores. Los subsidios a la exportación fueron excluidos del análisis porque se comprobó que ninguno de nuestros competidores hacen uso de los mismos para productos de los complejos CERyOL. Para cada uno de estos factores se creó un indicador que permitiera graduar la amenaza. Adicionalmente, se creó un Indicador de Amenaza Global (IAG) que intenta sintetizar en un solo valor las diferentes fuentes de amenazas. El indicador toma valores de 0 a 10 siendo 10 el puntaje que refleja la máxima amenaza y 0 su inexistencia"

b)Se determinaron 4 factores como fuente de oportunidades. "Ellos son: 1) la nivelación de preferencias que la Argentina tendría en relación a sus competidores para acceder a todos los mercados de las Américas (se intenta medir el grado de oportunidad por la eliminación de acuerdos preferenciales de los cuales Argentina no participa pero sí sus competidores); 2) la eliminación general de los aranceles que, a diferencia del factor anterior, atiende al tamaño del arancel que actualmente existe independientemente de si nuestros competidores tienen o no acceso preferencial; 3) la eliminación del escalonamiento arancelario; y 4) el tamaño relativo de las importaciones mundiales de los países del ALCA en relación con las exportaciones argentinas al mundo. Como en el caso de las amenazas, se construyó un Indicador de Oportunidad Global (IOG) que contempla todos los factores enunciados y gradúa el nivel de oportunidad. El indicador toma valores de 0 a 10, siendo 10 el puntaje que revela la más alta oportunidad y 0 la inexistencia de ella".

c)"Al hacer un balance entre oportunidades y amenazas, en términos generales, se observa que la eliminación arancelaria total en el hemisferio, para las exportaciones de los complejos CERyOL podría significar una oportunidad de u\$s 729 millones (si se consideran las oportunidades altas y medias) y una pérdida de u\$s 1.026 millones (considerando las amenazas altas y medias). A nivel de producto el balance entre oportunidades y amenazas es negativo para todos los cereales analizados, a excepción del sorgo. Destaca el trigo con un balance negativo de u\$s 620 millones y el arroz descascarillado con una pérdida que representa más del 60% exportado por la Argentina al mundo. Para los derivados de los cereales, oleaginosas y sus productos el balance es positivo, a excepción de la harina de trigo, almidón de maíz, semillas de girasol y aceite de maíz" (Rebizo, **op. cit.** pág. 64-65).

Las recomendaciones que hace la autora en base al estudio mencionado son varias, entre otras las siguientes:

- 1)Habría que considerar dentro de las negociaciones del ALCA la posibilidad de no eliminar el arancel externo común del Mercosur en los productos señalados con balance negativo. A saber: trigo, cebada, maíz, arroz, harina de trigo, almidón de maíz, semillas de girasol y aceite de maíz.
- 2)En el caso de la harina de trigo que también registra amenazas en el mercado boliviano (29% de las exportaciones argentinas al mundo), proviniendo la amenaza de EE.UU. y Canadá, habría que negociar con Bolivia el mantenimiento del arancel de dicho país cuan-

- do las importaciones provengan de EE.UU. y Canadá. Igual consideración habría que hacer respecto del aceite de maíz destinado a Colombia.
- 3) La construcción del ALCA socavaría los beneficios potenciales que derivarían de los acuerdos recientemente firmados con los países de la CAN.
- 4)Los productos con balance negativo son objeto de programas de subsidios a la producción y/o de créditos a la exportación principalmente por parte de EE.UU., los cuales deberían neutralizarse o eliminarse.
- 5) En lo que respecta a los subsidios a la producción, debería negociarse algún tipo de mecanismo que permitiera a los países que no subsidian mantener aranceles por un monto que neutralice el efecto de dicho subsidio.
- 6) Dentro del hemisferio debería prohibirse la utilización de subsidios a la exportación y créditos a la exportación que otorgan beneficios de financiamiento a los importadores del país destino de las exportaciones de quien lo otorga.
- 7) Para los productos que tienen balance positivo se debería procurar que los países en los cuales se registran las oportunidades no los excluyan de la negociación.
- 8) Como conclusión general, se manifiesta que "las negociaciones en el ALCA representan una seria amenaza para las exportaciones de los complejos CERyOL, considerando en su conjunto, si no se toman las medidas adecuadas para preservar los flujos de comercio actualmente existentes".

No hemos hecho más que resumir algunas de las conclusiones de este profundo trabajo. Dejando de lado algunas limitaciones en materia metodológica, de la cual la autora es totalmente consciente (elasticidades, costos de transporte, algún grado de subjetividad en la construcción del IOG, etc.), nos parece importante recalcar que la pérdida neta por u\$s 294 millones (que resulta de restar pérdidas por 1.023 millones de oportunidades por 794 millones) depende fundamentalmente de lo que ocurra con un solo producto, en este caso el trigo, que tiene un balance negativo de u\$s 620 millones. Con respecto a este grano hay que tener en cuenta que de seguir aumentando la producción de nuestro principal cliente, Brasil, nuestras exportaciones con ese destino se van a ver muy reducidas. Por supuesto que es difícil tener en cuenta en un modelo las derivaciones 'dinámicas' del comercio, pero de todas maneras hay que felicitar a la autora por tan excelente trabaio.

Antes de finalizar con este artículo, pongamos de relieve cual es la filosofía básica de una economía de libre mercado. el libre comercio de bienes y la libre transferencia de factores. Uno de los grandes errores del siglo veinte es que no progresamos lo suficiente en esa liberalización comercial y de factores. Y en este sentido, los países ricos tendrían que comenzar dando el ejemplo. EE.UU. y Canadá, los países más ricos de América, ostentan los niveles más bajos de aranceles (en promedio y según la regla de la nación más favorecida), de 5% y 4% respectivamente, pero al mismo tiempo presentan el mayor nivel de dispersión, por sus 'picos arancelarios'. Esto último hace que de no ser por esos picos, el arancel promedio sería aún menor. ¿Por qué entonces no dar el ejemplo eliminando el total de todas sus posiciones arancelarias? Para EE.UU. en particular, esto no sería un gran problema ya que su déficit de balanza comercial fue de u\$s 508.000 millones en el 2002 y la eliminación de los aranceles que todavía restan serían de poco monto. Recordemos lo que se manifestó en este Semanario con anterioridad: la protección arancelaria no es sólo protección contra competidores externos sino, muchas veces, 'desprotección' de otros sectores de la economía. Por ejemplo: cuando se impone un arancel a la entrada de acero externo, se está protegiendo a las acerías nacionales en desmedro de aquellos que utilizan ese acero para productos diversos (autos, construcción, máquinas, etc.) ya que tienen que pagar por una materia prima más cara y, hasta en algunos casos, pueden llegar a tener una 'protección negativa'. Como dijera Bastiat hace más de 150 años, 'lo más importante de la economía no es lo que se ve sino lo que no se ve'.

SOJA TRANSGÉNICA EN BRASIL

Prasil tiene un problema no resuelto con el tema de la soja genéticamente modificada merced a las distintas políticas que están imponiendo el Estado Federal y el estado de Parana.

Existe un proyecto de Ley de Bioseguridad, aprobado por la Cámara Baja de Brasil, en un principio; aprobada con enmiendas por la Cámara Alta y que, actualmente, ha vuelto a la Cámara Baja para la aprobación o el rechazo de las enmiendas introducidas por el Senado.

Lo cierto es que la siembra y el comercio de la soja GM se viene realizando bajo la continua extensión de normas provisionales.

Es decir, en ausencia de una legislación definitiva, la siembra y la comercialización de la soja GM se vienen llevando a cabo bajo el amparo de normas provisionales. Para el ciclo 2004/05 podrán realizarse en virtud de la firma presidencial de la Medida Provisoria N°223 (14/10/04).

La producción de soja OGM fue creciendo en el último lustro en Brasil, catapultándose en el 2003, cuando el estado nacional legalizó su siembra.

De acuerdo con el presidente de Aprosoja (*Associação Brasileira dos Produtores de Soja*), Gustavo Gonçalves, de las 60 millones Tm de soja que podrían obtenerse en el 2004/05, entre 15 y 20 millones de toneladas (25% a 30%) serían genéticamente modificadas. Esto significaría que se duplicarían las 8 millones Tm de soja GM producidas en el 2003/04.

Se estima que el 80% de la soja que se siembra es transgénica en el estado de Rio Grande do Sul, como así también que habrá un incremento de esa superficie en los estados de Mato Grosso y Goiás. En el estado de Sao Paulo, que no tiene tradición sojera, hay cálculos de que entre 100.000 y 150.000 hectáreas se sembrarán con semillas GM de la oleaginosa, proyectándose el total de la superficie sojera 2004/05 en 1 millón ha.

Gonçalves estima que el área sembrada con soja GM a escala nacional se duplicaría a 6 millones de hectáreas, mientras que ha desechado la posibilidad de que haya un mayor crecimiento de la superficie en este nuevo ciclo. Esto se debería, particularmente, a la inexistencia de semillas GM adaptadas para otras regiones, considerando

que la reproducción está prohibida.

Recordemos, por otra parte, que la actual administración del estado brasileño de Parana, cuyo gobernador es Roberto Requiao, ha impuesto una traba sobre la comercialización de soja transgénica, lo cual afecta el flujo normal de mercadería hacia uno de los principales puertos del complejo de soja brasileño, el de Paranagua.

Paranagua y Santos han embarcado alrededor de un 30% cada uno de ellos del poroto de soja exportado desde Brasil; Rio Grande y Vitoria se reparten otro 20%, siendo mayor la participación de la primera terminal; el resto sale por Sao Luis, San Francisco e Itacoatiara, principalmente.

La administración del puerto de Paranagua ha mostrado a través de comunicados de prensa cuán importantes han sido los despachos de soja desde allí, como prueba de que no sufrieron el efecto de las trabas impuestas. Sin embargo, las cifras proporcionadas están expresadas en valores monetarios, lo cual es engañoso desde el momento que el año 2004 ha sido, mayormente, de precios altos. Si observamos los volúmenes y su participación en el total exportado, veremos que Paranagua exportó el 32% de las exportaciones de soja en el 2002/03 y el 29% en el 2003/04. Tomando el período febrero/septiembre, Paranagua participó con el 27% del total en el 2003, mientras que en igual período pero de este 2004, su share cayó al 24%.

El fundamento básico con respecto a los OGM, de parte de la administración del estado, es que como no hay forma de segregar estos organismos de los convencionales, el puerto estadual no debe aceptar su ingreso. Esa fue la medida

implementada por el superintendente de la *Administração dos Portos de Paranaguá e Antonina* (APPA), Eduardo Requião.

El gobernador paranaense también ha pedido a los productores que abandonen la producción de los OGM y que el gobierno nacional declare al estado de Parana como región libre de estos organismos transgénicos. Inclusive, el año pasado había tratado de prohibir su siembra, pero la Suprema Corte falló en su contra.

Aunque el gobierno nacional se opone a las trabas impuestas por el gobernador de Parana, no está preparado para poner presión política sobre una figura que es clave dentro del Partido Movimiento Demócrata, el segundo partido en importancia en la coalición gubernamental.

Ya el año pasado, el Ministerio de Agricultura había rehusado declarar al estado paranaense libre de OGM y muy posiblemente lo mismo suceda este año ya que no hay seguridad de que no se haya introducido soja genéticamente modificada en campos de ese estado.

De hecho, unos 574 productores paranaenses firmaron documentos federales admitiendo el uso de soja GM en el 2003/04 en su estado de origen.

Al utilizar soja transgénica, el ahorro de costos por hectárea está entre 30 y 50 dólares para el productor brasileño. Con la baja de precios prevista es difícil que desechen fácilmente esta tecnología, sino más bien que la tasa de incorporación aumente decididamente.

Volviendo a los inconvenientes ocasionados por la dualidad de políticas, ya el año pasado hubo congestionamientos de camiones en rutas y de buques en la terminal oceánica. Pero, hay seria preocupación respecto de qué pasará con esta campaña, que promete una cifra récord de producción.

En aquel entonces, los exportadores sortearon la dificultad enviando toda la soja que podían a otros puertos (principalmente, Santos y Sao Francisco), y las pérdidas en la producción 2003/04 evitaron que hubiera mayores presiones sobre la logística.

Con una cosecha proyectada en 60 millones de toneladas, se estima que 25 millones se exportarían como materia prima sin procesar. (Los 60 millones es la media proyectada de Conab, mientras que en el sector privado los números están entre 61 y 63 millones Tm). La cuestión es que la capacidad de trabajo de los otros puertos está al límite.

Otro factor que pesará en la próxima campaña es el bajo porcentaje de soja comercializada por adelantado a la época de cosecha. Usualmente, el exportador tiene comprometido un 50% de la soja comercializable antes de la recolección y puede programar tranquilamente los embarques.

El nivel de compromisos internos es muy bajo, por lo que, muy posiblemente, los productores envíen, una vez cosechado, el grano directo a la zona portuaria para su venta inmediata, con lo cual es elevado el riesgo de saturación de stocks en Paranagua.

Inevitablemente esto impactará sobre la estructura de costos de los fletes, en alza por aumento de la demanda y del petróleo, y reducirá más aún los ajustados márgenes que se prevén para la próxima campaña, con perspectivas de bajos precios para la soja.

Este aumento de costos amenaza con desalentar un mayor crecimiento de las exportaciones del complejo sojero brasileño. Sin embargo, la industria sojera de Brasil ha decidido no confrontar a

Requiao porque cada vez que entraron en conversaciones con el gobernador los resultados no fueron buenos.

Además, Requiao prohibió el ingreso de soja GM al puerto, pero ha permitido que la harina de soja ingrese sin testear, situación que la industria brasileña tratará de preservar.

Las medidas de Requiao tuvieron también repercusión en el área diplomática. El ministro de Agricultura de Paraguay, Antonio Ibañez, aceptó el derecho del gobernador paranaense a tomar la política que le parezca más adecuada a los intereses del estado, pero también ha significado un daño a la actividad sojera de Paraguay.

En el 2002 Paraguay enviaba el 5% de sus exportaciones de poroto de soja a través de Paranagua, pero la prohibición sobre transgénicos forzó a que los exportadores buscaran su salidas a través de Uruguay y Argentina, por lo que los embarques a través de Paranagua de soja paraguaya posiblemente no superen las 5.000 toneladas en el 2004.

Sin embargo, ésto no afecta sólo al puerto de Paranagua, sino al resto de las importaciones de soja paraguaya desde Brasil. Entre enero y septiembre de 2003, Brasil importó 1.072.700 millones Tm de soja, frente a 211.700 Tm ingresadas en los mismos meses pero del 2004.

La semana pasada, justamente, el gobierno paraguayo autorizó la siembra comercial de cuatro variedades de soja RR, lo cual es sumamente importante desde el momento que Paraguay destina a la siembra de la oleaginosa casi 2 millones de hectáreas.

Ahora bien, tal como mencionamos y reiteramos, los problemas de congestionamiento de los puertos brasileños repercuten en la estructura de costos de los fletes, encareciéndolos.

Tal como se probó en abril de este año, el encarecimiento de los costos portuarios brasileños tiene gran influencia sobre los costos portuarios de las terminales del Up River y, por lo tanto, la determinación de los valores FOB. En la medida que no se encare la mayor profundización en el Paraná para la salida al mar de los buques con bodegas casi llenas, no podremos independizarnos del sistema brasileño en cuestiones de costos.

Ante el año que se avecina, de precios a la baja, ese aumento de costos significará que Argentina recibirá un precio inferior al que podría recibir con un sistema portuario independiente, es decir, no sólo menos ingresos para el productor, sino, también, menos ingresos para el país.

OLEAGINOSOS

En soja, es lenta la colocación externa y pocas las ventas de los productores

En el mercado disponible de Rosario, siempre que la soja tocó los \$465, superando los 460 del viernes pasado, la oferta apareció y se hizo un volumen de negocios que promedió las 15 mil Tm diarias. En el término de la semana se habrían cerrado transacciones por un tonelaje superior al del período pasado. Finalmente, se terminaron cerrando operaciones al mismo precio que el viernes anterior, \$460.

En la medida que el frente externo se presenta relativamente tranquilo y los oferentes poco flexibles a desprenderse de la soja, los demandantes tienen que ofertar mejores valores para hacerse de la mercadería si necesitan satisfacer requerimientos puntuales. Y después se vuelven a retrotraer

Los precios de nuestro mercado doméstico siguen divorciados de Chicago, en oposición a lo que ocurre con otros productos, como es el caso del maíz. Tomados en su expresión en moneda dura, la soja de este viernes equivalía a u\$s 157 por Tm, casi sin cambio respecto del viernes pasado, mientras que en Chicago la posición Nov'04 acumulaba una pérdida del 0,5%.

Apenas 1.700 Tm de soja se comprometieron con el exterior, por lo que el acumulado de despachos ascendieron a 6.532.838 Tm.

Con respecto a la incursión de las aceiteras, durante los últimos días siguen teniendo márgenes poco satisfactorios, cuando no negativos. Ello está a tono con lo que se ve para este sector en este segundo semestre del 2004: una trabajosa colocación externa, con una disminución de los niveles de *crushing*; 7% menos de ventas en aceite de soja y un 13% menos de pellets y harina de soja.

La suba de un 1,7% en el precio FOB argentino del aceite de soja no ha sido suficiente como para compensar la caída del precio FOB del pellets de harina de soja (de casi un 4% en la semana).

La pérdida en el precio *flat* FOB del pellets obedece más a la baja del mercado referente (CBOT) que a la baja en las primas FOB argentinas.

Durante esta semana se anotaron varios nuevos compromisos por harina, casi 410.000 Tm, ascendiendo el total de harina/pellets vendido al exterior a 12,79 millones Tm. De todas formas, en octubre se anotó un ni-

vel de compromisos 13% inferior al del mes de septiembre, superando ligeramente los 1,42 millones Tm.

Las ventas de aceite al exterior fueron disminuyendo, ya que en esta semana se anotaron 75.000 Tm, acumulándose compromisos externos por 3 millones Tm. De todas formas, octubre fue un buen mes con 423.000 Tm de aceite de soja vendido, un 18% más que en septiembre.

La actividad fue mucho más enérgica en la soja nueva en nuestro mercado de disponible. Ya en el inicio de la semana, se propusieron u\$s 149 por la soja de la cosecha nueva, y a partir de allí el precio comenzó a descender. El viernes termina quedando en u\$s 147, sin que se pueda rastrear cuál fue el volumen operado a este valor.

Sí es posible aseverar que la cantidad de soja *forward* operada en la semana resultó sensiblemente mayor a la del período anterior.

La posición en futuros de la soja ISR® del ROFEX ajustó este viernes a u\$s 147,50, un 0,6% de pérdida semanal, después de haber estado en u\$s 150,80 en la sesión del lunes.

Las recientes lluvias han sido favorables para que se cumplan las expectativas en cuanto a la siembra de soja, reponiendo la humedad en numerosas zonas afectadas por la sequía.

Las perspectivas de parte de varias agencias meteorológicas es que continúe dándose un patrón lluvioso, lo que contribuiría a reponer los niveles de humedad del suelo pero, también, demoraría las labores de implantación.

La Bolsa de Cereales de Buenos Aires continúa estimando la superficie a cubrir con soja en 14,72 millones de hectáreas.

Los aceites

vegetales marcan el paso en el complejo soja

El FOB argentino del aceite de girasol experimentó un aumento de casi un 3%, ascendiendo a u\$s 635, con lo cual el margen industrial de los aceiteros mejoró notablemente y se ubicó en los mismos valores que el año pasado: unos 7 dólares por tonelada. Es que la necesidad de los europeos por aceite está presionando los valores a la suba. El C&F Rotterdam más cercano está en u\$s 720, lo que representa una suba de 100 dólares con respecto al precio de sólo 3 meses atrás.

Los futuros del complejo soja del CBOT fueron arrastrados por el aceite, que acumuló alzas del 2,5% al 3% en la semana. El poroto de soja, por ende, fue influenciado por el aceite, mostrando subas fraccionales en las posiciones a partir de Ene'05, mientras que Nov'04 cayó un medio porciento. Los precios de la harina de soja siguen siendo los más flojos de todo el complejo, con pérdidas acumuladas semanales del 1,5% al 2%.

La clásica presión estacional por el avance de la cosecha parece estar totalmente fuera de sintonía.

El último informe sobre condición y avance de labores en cultivos mostró que estaba cosechado el 80% del área sojera de EE.UU. al domingo último. El año pasado, a la misma fecha, se llevaba cosechado un 82% de la superficie sojera, al igual que la media de los últimos cinco años. Como estaba dentro de lo anticipado por el mercado no tuvo efecto alguno en los precios.

Lo que está sosteniendo cierta firmeza actual es, principalmente, la retención del productor norteamericano, que no vende en la medida de lo esperable el grano. Por lo tanto, la originación de la mercadería para cargar buques en los puertos del Golfo se ha estado volviendo muy trabajosa, haciendo que las primas FOB de la soja estadounidense aumentasen considerablemente. Sobre el final las primas empezaron a descomprimirse.

Las noticias desde el lado de la demanda son buenas.

El informe semanal de registros de inspección de exportación mostró que se embarcaron 1,17 millón de Tm en la semana, superando no sólo las 993.000 Tm de la semana anterior sino también las expectativas de los operadores.

El reporte semanal de ventas netas de exportación resultó no tener gran influencia. Mientras que el mercado manejaba un rango de tonelaje probable que iba de 800.000 a 1,1 millón de toneladas, la cifra resultó ser de 925.400 Tm.

El informe sobre industrialización de soja en EE.UU. mostró la trituración de 3,28 millones Tm en el mes de septiembre, muy a tono con las estimaciones del sector privado. Y que, a su vez, representaron un gran salto, de casi un 20%, con respecto a lo industrializado en agosto.

Mercado asiático

La ruta marítima de referencia Golfo - Japón volvió a experimentar un aumento de precios y el flete estaba negociándose entre u\$s 65 y u\$s 67 por tonelada en estos últimos días. Para los especialistas, es factible que se llegue a los u\$s 70 antes de fin de año, si de buques Panamax se trata.

Los aceiteros japoneses han estado en el mercado, generando

negocios para satisfacer sus necesidades de diciembre, las que estarían cubiertas en un 40%, de acuerdo con *traders* asiáticos. De todas formas, su incursión en el mercado es cautelosa, bajando el ritmo de compras con respecto a otros años, ya que los márgenes de procesamiento han estado disminuyendo. Se dice que algunos aceiteros japoneses buscan satisfacer sus necesidades de aceites con la trituración de colza, mientras que en harina buscan directamente comprar mercadería de origen chino o indio.

El C&F Japón de soja estadounidense, embarque diciembre, estaba en 260 centavos de dólar por bushel sobre Ene'05 CBOT, con una suba del 8% respecto de una semana atrás. Estas primas significaban que la soja estadounidense podía llegar a Japón con un precio de u\$s 290/292 por Tm.

Los *traders* asiáticos también informaron de interés chino en originar soja, pero comentaron que se están moviendo con mucha precaución ante la suba de los fletes y las exigencias financieras contractuales de los proveedores de la materia prima, por lo que se reafirma lo que escribimos al final del comentario sobre la suba de la tasa de interés de China.

Corrió el rumor de que compradores chinos habían pospuesto el embarque de, al menos, dos cargamentos de 60.000 toneladas de soja, roleando la fecha de despacho a la segunda quincena de noviembre. (De todas maneras, sigue siendo elevado el rtimo de ventas y exportaciones de soja estadounidense al exterior, y especialmente a China.)

Suba de la tasa de interés de China

El Banco Central de China anunció que subía la tasa de interés activa en 0,27 puntos a 5,58% anual, mientras que la tasa de interés pasiva sería elevada a 2,25%, con vigencia a partir de este viernes 29. Este aumento de tasa es el primero que produce el organismo mone-

LEY 21453
DECLARACIONES JURADAS DE VENTAS AL EXTERIOR (DJVE)
INFORME DE LA SECRETARÍA DE AGRICULTURA, GANADERÍA, PESCA Y ALIMENTOS

Volúmenes expresados en to		28/10/2004	
Productos principales	Cosecha / Prod.	Registro de la semana	Acumulado
TRIGO PAN	2004/05	10.300	378.300
	2003/04	126.529	8.052.149
MAIZ	2004/05		73.000
	2003/04	123.138	8.901.419
SORGO	2003/04	5.100	202.756
	2002/03		666.422
HABA DE SOJA	2004/05		48.000
	2003/04	1.711	6.532.838
SEMILLA DE GIRASOL	2003/04	276	21.140
	2002/03		244.673
ACEITE DE GIRASOL	2005		631.631
	2004		862.692
ACEITE DE SOJA	2004		5.800
	2003	75.023	3.004.945
PELLETS DE GIRASOL	2004	13.000	698.461
	2003		1.118.950
PELLETS DE SOJA	2004		12.000
	2003	407.775	12.791.328

Nota: El volumen de pellets de soja incluye a la harina de soja.

Fuente: Area Regímenes Especiales, Dirección de Mercados Agroalimentarios, SAGPyA.

tario chino en 9 años.

La noticia no pareció tener gran efecto sobre los mercados de *commodities* agrícolas, lo cual es lógico ya que los precios vienen descomprimiéndose desde hace ya unas cuantas semanas.

Los precios de las materias primas agrícolas acumulan una pérdida de entre 30% y 35% anual por la gran recuperación que estarían experimentando los granos, particularmente el maíz y la soja.

La medida se agrega a las restricciones crediticias que China había impuesto a los bancos estatales en el segundo trimestre del presente año. Se busca desalentar a los bancos estatales en su política de prestar fondos para inversiones con bajo o nulo nivel de retorno. Muchos analistas opinan que como los bancos estatales no son particularmente sensibles al costo del capital, el gobierno chino necesariamente deberá recurrir a más medidas que restrinjan el otorgamiento de créditos a pequeñas empresas, o empresas deficitarias, o a los proyectos gubernamentales o mixtos que no den un buen nivel retorno.

Aunque desestimada respecto de su efecto en el corto plazo, no hay que desechar esta medida por su influencia sobre el sector aceitero chino en vista de las últimas dificultades financieras que éste ha enfrentado.

Los industriales aceiteros chinos dependen de las importaciones de soja. Por el *default* del primer semestre de este año ante los abastecedores usuales de materia prima, éstos están exigiendo elevados niveles de depósitos o adelantos, y actualización de dichas garantías, como así también la celeridad en los pagos, lo cual hace que la dependencia de las fábricas aceiteras en el financiamiento de sus compras sea mucho mayor de lo que solía ser.

Si bien se aguardaba que en este año China importara algo menos de soja que el año pasado, lo cierto es que la elevación de la tasa de interés conspira contra la acumulación de stocks puesto que lo encarece. Es posible, entonces, que el actual lento ritmo de compras de soja se acentúe y se recurra al mercado para "originar" en virtud de demandas inmediatas y con mucho menos propensión a "stockear".

TRIGO

Mejora el precio en EE.UU. por el dólar

Los precios del cereal en EE.UU. tuvieron una semana positiva. Durante todas las jornadas los valores futuros terminaron con saldos positivos mayormente argumentados por el comportamiento técnico de los operadores.

Los elementos fundamentales detrás de los movimientos de precios no cambiaron: continúa confirmándose los guarismos sobre cosecha récord de trigo a nivel mundial y las exportaciones estadounidenses no muestran muchas diferencias positivas respecto a campañas pasadas. Sin embargo, hay un factor adicional que está colaborando para el soporte: la debilidad del dólar frente a otras monedas. La divisa estadounidense está cotizando en el mínimo histórico con respecto al euro y en el valor mínimo de los últimos seis meses contra el ven.

La baja de la moneda frente al resto combina elementos de sostén:

- al perder valor la moneda, los bienes internos se vuelven más caros
 - aumenta el interés de los fon-

dos de inversión y de particulares por los commodities, son buscados como reserva de la pérdida de valor de la moneda (devaluación). Además de los granos, subieron el petróleo y los metales.

- las exportaciones estadounidenses se tornan más competitivas. El trigo resulta más barato para compradores que operan en otras monedas, mientras que otros vendedores como los países integrantes de la Unión Europa se vuelven más caros.

En el mercado exportador se observa mucha competencia, las cosechas de la Unión Europea y de Argentina ejercen presión, más aún cuando las últimas licitaciones muestran activas ofertas de trigos provenientes de esos orígenes. Recordemos que en las últimas licitaciones del principal comprador estadounidense, Egipto, se observó una fuerte participación de Argentina.

Sin embargo, los operadores estadounidenses están expectantes ante una próxima licitación por parte de Pakistán para la compra de algo más de 500.000 tn del cereal.

Las inspecciones de exportaciones reportaron como cargadas 525.000 tn de trigo en la semana, tonelaje dentro del rango esperado por los operadores y en línea con las 544.000 tn de la semana anterior. Transcurridas veintiún semanas del año comercial, EE.UU. lleva cargado un 1,8% menos que el año pasado a la misma fecha.

Por otra parte, las ventas semanales se ubicaron en 430.700 tn, dentro del rango esperado por el mercado de 350.000 a 500.000 tn. El volumen fue superior en un 35% respecto de la semana previa pero debajo del promedio mensual.

Entre los negocios reportados se informaron como compradores a Japón, Egipto y Corea del Sur, entre otros. Sin embargo, hubo un ajuste negativo respecto a China por 39.300 tn del cereal.

A la misma fecha del año pasado, los volúmenes vendidos al exterior reportan un incremento de casi 3% a pesar de la competencia internacional y de la buena cosecha alcanzada.

La presión sobre las cotizaciones futuras estuvo dada por el rápido crecimiento de la cosecha de trigo de invierno de EE.UU. y los buenos niveles de humedad para los cultivos del ciclo 2005 ya implantados.

Al domingo pasado el USDA informó que el 76% del trigo de invierno estaba en condiciones buenas a excelentes. Un año atrás, el 53% de la cosecha estaba en esa categoría. A su vez, se llevaba sembrado el 85%, comparado con el 78% de la semana anterior e igual porcentaje del año pasado a la misma fecha.

El cereal trata de recuperarse después de muchas bajas pasadas y los mercados físicos en EE.UU. están colaborando por las lentas ventas de los productores que retienen el cereal a la espera de mejores precios.

A pesar de las bajas de los demás productos, el trigo está demostrando ser el de mayor soporte en los mercados de Chicago y Kansas.

En realidad, el motivo fundamental para estas subas no es otro que fuertes compras de operadores en un mercado con poco volumen. El viernes fue la excepción, la toma de ganancias hizo que las cotizaciones futuras cerraran con bajas pero sin absorber la suma acumulada del resto de la semana.

En el ámbito global, el Consejo Internacional de Cereales aumentó sus estimaciones de producción de trigo mundial para la campaña 2004/05. Se proyecta un récord de 616,9 millones de tn, desde las 614,7 millones del mes pasado y ampliamente por encima de las 554

millones de tn del 2003/04.

El incremento señalado fue compensado por una suba del consumo total del cereal, dejando de esta forma prácticamente sin cambios las cifras de stocks finales de 138 millones de tn.

Observamos que son varios los analistas que confirman una producción récord del cereal, situación que seguramente afectará a los precios internacionales e incrementará la competencia entre los distintos países exportadores.

El cereal local está volátil

En el mercado disponible local los precios mostraron una mejora respecto de la semana previa contagiados por el comportamiento de

los valores internacionales y a pesar del avance de cosecha que hizo que algunos compradores inicialmente ofrecieran precios más bajos.

Los negocios sobre la mercadería física oscilaron hasta el jueves entre precios de \$ 272 y \$ 275 según la fecha de entrega, cerrando la semana a \$ 275 para la exportación en Rosario, San Lorenzo y San Martín.

Muchos compradores se mos-

CONVOCATORIA

COMICIOS PARA ELECCIÓN DE AUTORIDADES

El Consejo Directivo de la Bolsa de Comercio de Rosario, convoca a los señores asociados a los comicios que se llevarán a cabo el 30 de noviembre de 2004, de 11.00 a 16.00 horas. Se procederá a la elección, por un período de dos años, de: cinco Vocales Titulares por finalización de mandato de los señores Hugo D. Vázquez, Carlos Semino, Eduardo R. Cabreriso y Fernando Rivero, y para cubrir la vacante producida por la renuncia del señor Máximo N. Bressan presentada el 6-10-2003; y dos Vocales Suplentes, por finalización de mandato de los señores Eduardo D. Grimaldi y Víctor E. Sandoval. También se elegirán, por un período de un año, un Síndico Titular y un Síndico Suplente, por finalización de mandato de los señores Mario A. Casanova y Ricardo V. Moscariello, respectivamente.

CARLOS E. SEMINO Secretario FEDERICO E. BOGLIONE Presidente

ASAMBI FA GENERAL ORDINARIA

El Consejo Directivo de la Bolsa de Comercio de Rosario convoca a los señores asociados a la Asamblea General Ordinaria que se celebrará el día 30 de noviembre de 2004 a las 18.00 horas, en la sede social de la Institución (Córdoba 1402 - Rosario), para tratar el siguiente:

ORDEN DEL DIA

- 1° Designación de dos asociados para firmar el acta de la Asamblea.
- 2° Consideración de la Memoria, Balance General, Estado de Recursos y Gastos, Estado de Evolución del Patrimonio Neto, Estado de Origen y Aplicación de Fondos, Notas, Anexos, Reseña Informativa e Informe del Síndico, correspondientes al ejercicio cerrado el 31 de julio de 2004. Consideración del destino del superávit del ejercicio.
- 3° Proclamación de los nuevos miembros del Consejo Directivo y Síndicos.

Rosario, setiembre de 2004.

CARLOS E. SEMINO Secretario FEDERICO E. BOGLIONE Presidente traron activos en el mercado pero la mayoría de los negocios se realizaban bajo la condición que ofrecía un exportador para entrega de la mercadería en noviembre y con ofertas en dólares. Esta modalidad de negociación mostró también muchas oscilaciones pero cuando la oferta llegó a los u\$s 92 los volúmenes reportados fueron superiores.

En el recinto los negocios conocidos estuvieron entre 5.000 y 10.000 tn diarias, salvo cuando la oferta más cercana llegó a u\$s 275 y el futuro a u\$s 90 donde se relevaron negocios por casi 20.000 tn.

El incremento de los negocios también se motiva por el comienzo de la cosecha en las provincias norteñas y de la comercialización del cereal que aún queda sin negociar de la campaña 2003/04.

De la campaña que estamos próximos a finalizar aún se estiman sin comercializar cerca de 2,5 millones de tn, recordando que comenzamos el año comercial con un importante volumen de stock inicial por las pocas ventas al exterior del año pasado.

Este año se observa una importante recuperación de los volúmenes negociados al exterior, manteniendo proyecciones muy similares a campañas pasadas en materia de consumo interno.

Los compromisos de exportación al 22/11 totalizan 7,85 millones de tn, aumentando 130.000 tn en una semana donde hubo muchos ajustes en las cifras por países. El año pasado a la misma fecha las ventas sumaban 5,995 millones de tn

La Secretaría de Agricultura informó ventas por 205.000 tn a Sri Lanka, 50.000 tn a Egipto y Kenia, y 45.000 tn a Mozambique, y ajustes negativos por 70.000 tn en las ventas a Perú, de 65.000 toneladas a Irak,

de 30.000 a Marruecos y Uruguay y de 25.000 toneladas a destinos no especificados.

La diversidad de compradores, recuperando aquellos extra Latinoamérica, se refleja también en la recuperación del volumen que se exporta desde los puertos de up river. Los destinos africanos mayormente cargan desde los puertos cercanos a Rosario.

Entre los compradores informados continúa siendo Brasil, por lejos, el más importante con un volumen de 4,2 millones de tn. La cifra se mantiene sin cambios desde hace dos semanas y es inferior a las 4,65 millones de tn comprometidas el año pasado a la misma fecha.

Desde el país vecino la industria molinera local, ausente actualmente en el mercado, pronostica una caída de precios para diciembre por el avance de la cosecha en Argentina.

El director de un grupo molinero brasileño afirma que los valores del trigo argentino estarán por debajo de las u\$s 100 por tn, el nivel más bajo desde hace años. A su vez, los precios a los que se está ofreciendo el cereal en Brasil muestran una fuerte disminución en las últimas semanas.

ABITRIGO, la Asociación Brasileña de Industria de Trigo, pronostica que la cosecha argentina de trigo alcanzará 16 millones de tn, arriba de las proyecciones del USDA de 14,5 millones de tn.

Con semejantes cifras de producción es de esperar que el comprador brasileño que siempre demanda algo del grano argentino para mejorar el trigo local (de menor calidad panadera) espere la masiva recolección para ingresar al mercado, además, de que actualmente disponen de la cosecha brasileña del cereal.

La caída de los precios se observa de forma más clara en los valores FOB del trigo argentino. Los precios correspondientes a los embarques más cercanos disminuyeron entre u\$s 1 y u\$s 2 dependiendo del puerto de embarque. El último valor conocido fue de u\$s 123 para los puertos de up river y de u\$s 126 desde los puertos del sur.

Para el cereal con embarque a partir de enero las ofertas disminuyeron de u\$s 122 a u\$s 121 con la aparición durante de esta semana de compradores a u\$s 117 la tonelada.

Con relación a los valores anteriores, se obtiene un FAS teórico de u\$s 89 por tn para enero, mientras que en el recinto las ofertas de los compradores para el trigo con entrega en diciembre/enero oscilaron entre u\$s 88 y u\$s 90 según la jornada.

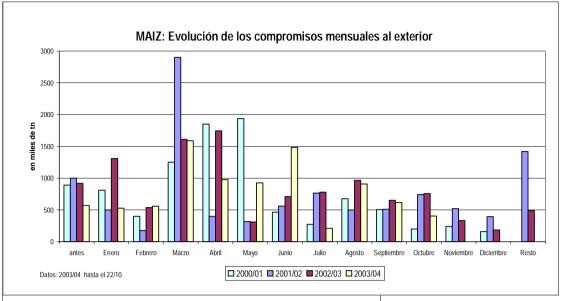
La estabilidad que muestran estos últimos valores se atribuye parcialmente a los resultados que se observan en las tareas de recolección del grano y a los pronósticos climáticos que acompañan el desarrollo de los cultivos más tardíos.

Dado que aún falta mucho tiempo para determinar los resultados finales de la cosecha de trigo, los valores disponibles están presionados por las actividades de recolección mientras que los valores futuros están ayudados por la incertidumbre sobre las cifras finales.

Las lluvias registradas la semana pasada en gran parte de la región pampeana central favorecieron a los cultivos de trigo y al avance de las siembras de maíz y girasol.

Según datos oficiales, en Buenos Aires, primera en orden de producción de trigo, "el cultivo se encuentra en buen estado sanitario y con humedad adecuada, recuperándose satisfactoriamente luego de las lluvias registradas".

En el noreste de Córdoba, muchos productores sembrarán la soja



en lotes que habían sido dedicados al trigo y que fueron afectados por la sequía. Las lluvias recientes no bastaron como para recuperar las reservas de humedad del suelo mientras que el granizo causó daños en la cosecha de trigo en algunas áreas aisladas esa provincia.

En el norte de Santa Fe los productores comenzaron la cosecha y si bien la calidad de los cultivos es buena, los rendimientos son dispares. Es frecuente encontrar una amplia dispersión en la productividad, con lotes que van desde los 500 a los 2.500 Kg/ha (promedio cercano a los 11 qq/ha). La calidad de esta zona es buena, con tenor proteico por encima de la base.

Según la Bolsa de Cereales de Buenos Aires, en la región centrooeste de Santa Fe la sequía, todavía no superada en su totalidad, afectó el desarrollo de los trigales observándose muchos lotes con bajo número espigas por metro cuadrado, aunque el agua aportada por las lluvias recientes favorecerá el llenado del grano.

En el resto de Santa Fe, las lluvias recientes ayudaron al desarrollo de la cosecha. En mejor situación y con lluvias muy oportunas evoluciona el cultivo en el centro sur de la provincia y en el este de Córdoba. El agua aportada acentuó una mejoría notoria en todas las variedades (ciclos largo, intermedio y corto) favoreciendo las fases de la espigazón y floración. De todas formas la limitante hídrica soportada durante septiembre y los primeros días de octubre afectaron la tasa de crecimiento del cultivo y de las espigas por lo que posiblemente los rendimientos disminuyan en estas regiones un 10 a un 15% respecto a los muy buenos de la temporada anterior.

En el norte y noroeste de Buenos Aires los trigos han mejorado al recomponerse la humedad de los suelos, aunque su falta puede haber determinado una reducción del 10 % en la productividad. El sudeste bonaerense cuenta con buenas reservas que aseguran un buen desarrollo del cultivo, aunque los excesos aumentan el riesgo sanitario de las enfermedades foliares.

La cosecha también avanza en las provincias norteñas de Tucumán y Santiago del Estero con rendimientos regulares por la falta oportuna de precipitaciones. La ausencia de lluvias ahora es positiva para

continuar la recolección. Para esta campaña se espera una amplia dispersión en los rindes. Los habrá cercanos a los 30 quintales y otros no superiores a los 15 qq/ha dadas las condiciones climáticas que acompañaron el desarrollo de los cultivos en las distintas regiones.

MAIZ Baja el disponible y se mantiene el futuro

La semana para el cereal local estuvo signada nuevamente por lo sucedido con los precios del mercado de referencia. Sin embargo, es muy importante señalar que la actitud entre los compradores ubica al grano en el principal producto de disputa.

Las existencias del cereal continúan disminuyendo a medida que se incrementan las ventas al exterior. Del gráfico adjunto se desprende que durante los meses que restan hasta la finalización del año comercial las ventas del cereal disminuyen. Sin

embargo, en los últimos meses el ritmo de negocios informados mantiene buenos niveles para alcanzar antes el saldo exportable.

Según el último reporte semanal de la SAGPyA al 22/10, los compromisos de exportación de maíz totalizaban 8,77 millones de tn, aumentando 120.000 tn en la semana. El volumen es un 12% inferior a la cifra de la campaña 2002/03 a la misma fecha cuando sumaban 9,96 millones.

Del informe no se puede determinar cuales fueron los destinos del nuevo tonelaje dado que se realizó una corrección en las toneladas vendidas a muchos países. Lo destacable de señalar con el ajuste es que el principal comprador del grano hasta la fecha es Arabia Saudita con 800.000 tn, seguido por Argelia y Perú con 680.000 tn cada uno.

Al total comprometido de 8,77 millones habría que sumarles esta semana cerca de 100.000 tn más, según el informe de las declaraciones juradas de ventas al exterior.

El nivel negociado al exterior supera en un 2% el total de compras informadas por el sector exportador a la misma fecha, siendo la diferencia entre compra y venta un elemento de sostén para los precios dado que para cumplir sus compromisos aún debe comprar el grano.

El año pasado a la misma fecha la situación era distinta, las compras superaban a las ventas y la demanda disponible del grano era más tranquila.

Los precios durante la semana subieron \$ 3 al comienzo para luego bajar \$ 2 el jueves y volver a retroceder otros \$ 5 el viernes. Según rumores del mercado, los valores negociados fueron en algunas oportunidades mayores pero no a la vista.

En el recinto disponible se observó la presencia de muchos compradores ofreciendo diferentes precios, fechas de entrega y condiciones de descarga. La puja entre ellos hizo que los más necesitados tuvieran que pagar algunos pesos más para cerrar negocios.

Los últimos valores ofrecidos en el recinto fueron de \$ 203 para la exportación en Rosario, mientras que para San Nicolás la oferta sin descarga quedó en \$ 205.

Los precios disponibles responden mayormente a lo que sucede con los negocios al exterior y con la necesidad puntual del grano, mientras que los precios futuros están más atados al comportamiento de Chicago y a las condiciones climáticas que están acompañando las tareas iniciales de siembra.

Las ofertas para cerrar negocios *forward* también mostraron cambios. Al comienzo se repitió los u\$s 65 para entrega marzo-abril en San Martín, pero el transcurrir de las jornadas y los mejores valores FOB para el grano con embarque abril hizo que las ofertas subieran hasta u\$s 68 el miércoles.

El último valor FOB conocido mostró una leve baja en el embarque más cercano respecto de la semana pasada pero una suba de casi u\$s 2 para abril, cerrando en u\$s 88,9 (lo que equivale a un FAS teórico de u\$s 66,5).

La recuperación de estos últimos valores es positiva para el productor que está sembrando el grano. Si bien los valores distan bastante de los u\$s 90 ofrecidos por los exportadores en el mes de junio, las perspectivas para el grano continúan siendo positivas.

Según datos oficiales, hasta el 22/10 la siembra de maíz alcanza el 48% de las 3,24 millones de hectáreas previstas para el 2004/05, con un avance de 18 puntos porcentuales con respecto a la semana anterior y levemente superior al ritmo alcanzado el año pasado a la misma fecha.

La siembra del grano se reanudó agresivamente en Córdoba, luego que las últimas precipitaciones le proporcionan más humedad a los suelos, mientras que en el sur de Santa Fe los cultivos implantados están mayormente en buenas condiciones.

Algo más del 80% se sembró en Entre Ríos, mientras que algunas áreas destinadas inicialmente al cereal, a pesar de las lluvias, serán sustituidas por soja en el centro norte de Santa Fe. Similar escenario, aunque en menor proporción ocurriría con alguna superficie faltante en el centro sur de la provincia.

Si bien hay tiempo, preocupa el escenario climático en el norte de Córdoba y en el noroeste del país, donde las lluvias no fueron suficientes y son necesarios volúmenes importantes que recuperen la humedad del perfil de los suelos.

Las lluvias que en mayor o en menor medida abarcaron la región maicera, modificaron la condición del cultivo, activando los nacimientos y las primeras fases vegetativas de los cultivos ya implantados. Sin embargo, nuevas precipitaciones serán necesarias en lo inmediato para algunas zonas. Recordemos que la etapa crítica de floración del cereal es cuando más agua necesita, estimándose para diciembre.

Para el cereal 2004/05 resta mucho camino por recorrer pero un buen comienzo es un importante paso hacia la obtención de buenos rendimientos que acompañen la mayor área destinada al grano decidida por los productores. De obtenerse un buen nivel de producción el maíz argentino podrá continuar ubicándose entre los primeros puestos en el mercado exportador del grano. A su vez, el acompaña-

miento de buenos precios genera mayor interés para un futuro donde el maíz podría ser la estrella.

EE.UU.: leve suba del cereal

Los precios en el mercado de Chicago cerraron la semana con alzas por una nueva recuperación técnica apoyada en las lentas ventas de los productores estadounidenses a pesar del avance de la cosecha.

El panorama es muy similar al de la soja: hubo compras de los fondos, combinadas con pocas ventas de productores y exportaciones de sostén.

En general, el mercado continúa presionado por el avance de la cosecha récord y sólo una mayor demanda puede impulsar los valores a una tendencia alcista.

Las exportaciones son consideradas rutinarias y surgieron en el mercado rumores de que China comenzaría a exportar maíz en forma más agresiva en el sudeste asiático. A pesar de ser más caro en maíz en origen, las subas de los fletes han provocado que el cereal chino vuelva a resultar más barato que el estadounidense para los compradores de la región.

Las inspecciones de exportación de EE.UU. señalaron embarques de maíz por 1,04 millones de tn, mostrando un incremento de 73,7% con respecto a la semana pasada. En lo transcurrido del año comercial, los embarques totalizan 6,15 millones de tn, retrasado en un 5% en relación a la campaña previa.

En la semana se reportaron algunos negocios de ventas al exterior: Corea del Sur compró 52.500 toneladas de maíz de origen opcional y el USDA informó el martes que exportadores estadounidenses vendieron 165.000 toneladas de maíz a destinos no especificados para entregar en 2004/05.

Las ventas de exportación semanales totalizaron 1.090.000 tn, dentro de las expectativas del mercado de un rango entre 1,1 a 1,4 millones de tn. El volumen fue inferior a la semana pasada pero ventas superiores a 1 millón de tn son igualmente alentadoras para el mercado.

El maíz continúa con la volatilidad propia de esta época del año. La compra de los fondos impulsa al mercado ante la ausencia de factores fundamentales que consoliden una dirección en los precios.

En tanto, el factor clima sigue siendo un elemento de presión para el mercado, visto que las condiciones de desarrollo de los cultivos siguen siendo favorables para la cosecha 2004/05.

Según el USDA al domingo la cosecha de maíz alcanzaba el 55% el área sembrada, en línea con las expectativas del mercado del 54%.

Las precipitaciones previstas para la próxima semana en algunas áreas del Medio Oeste podrían demorar las actividades de cosecha que se suma a las lentas ventas de los productores.

Los analistas continúan mirando de cerca lo que sucede con la demanda, sea interna o externa, dado que la oferta está prácticamente definida y reflejada en los precios desde hace tiempo.

SITUACION HIDROLOGICA

Mensajes N° 5223 (26/10/04) PRESIDENCIA DE LA NACIÓN

RIO PARANA EN BRASIL

Continuaron predominando condiciones de inestabilidad sobre la alta cuenca en Brasil. En toda esa región se registraron lluvias significativas que acentuaron el repunte. Las mayores lluvias se produjeron durante el fin de semana y se concentraron sobre el sudoeste del Estado de Paraná primero y luego se fueron trasladando hacia el noreste de ese Estado. Barrieron las cuencas de Ivaí y Piquirí y la alta cuenca del Tibaggi, además de caer sobre la cuenca de aporte directo a Itaipú. Los acumulados más significativos superan los 120mm sobre esas regiones.Los embalses de la alta cuenca van acercando sus niveles a valores más cercanos alo normal, luego de muchos meses de niveles reducidos. En términos medios, se encuentran aún moderadamente por debajo de esas referencias. El embalse de Itaipú, por el contrario, aumentó su nivel hasta colocarse unos 50cm por encima del valor normal y en ese orden se mantiene.

La descarga de JUPIA mantiene una media semanal del orden de 5.700m3/s, dentro de límites de oscilación muy estrechos. No se esperan grandes cambios en las próximas dos semanas. En Porto PRIMAVERA la descarga media semanal fue de 7.000m3/s, ligeramente por encima del valor anterior. El aporte del Paranapanema desde ROSSANA promedió 1.580m3/ s, un 9% más que en la semana anterior, con máximos de 1.950m3/s. Los ríos IVAI y PIQUIRI acusaron el efecto de las persistentes Iluvias. El río IVAÍ tuvo un pico de 2.500m3/s el 20/oct, luego disminuyó marcadamente a los 790m3/s el 23/oct y las últimas Iluvias están dando lugar a otro pico, alcanzando hoy otra vez los 2.500m3/s. El río PIQUIRÍ a su vez mostró sendos picos de 1.740m3/s y 2.700m3/s. El aporte conjunto alcanza hoy los 5.200m3/s. Se espera una gradual disminución en los próximos 3 días, para mostrar eventualmente un nuevo pico durante el próximo fin de semana.

El caudal promedio semanal en GUAIRA aumentó de

Instituto Nacional del Agua y del Ambiente Sistema de Alerta Hidrológico de la Cuenca del Plata

9.800m3/s a 12.120m3/s, con un máximo de 12.700m3/s el 22/oct. Se espera

que se mantenga acotado en los 14.000m3/s en la próxima semana. Para hoy se esperaba una media de 12.200m3/s.

La descarga media diaria de ITAIPÚ aumentó de 10.050m3/s el 18/oct a 15.240m3/s el 22/oct. Luego disminuyó muy gradualmente a 12.750m3/s hoy. El promedio semanal fue de 13.440m3/s. Las descargas previstas son de 12.700m3/s para hoy, 14.000m3/s mañana, 15.500m3/s el 28/oct y 15.000m3/s el 29/oct. Las Iluvias esperadas para el fin de semana podrían modificar ligeramente esta previsión.

Con este repunte, el aporte de toda esta región está promediando los 13.500m3/s, es decir un 18% por encima de los valores normales para esta época del año, considerando los últimos 25 años.

RIO IGUAZU

El evento de Iluvias cubrió toda la cuenca, afectando primero la cuenca baja y luego la media y alta. Las Iluvias alcanzaron montos significativos, continuando con el cambio observado en la semana anterior. Los registros acumulados semanales promedian los 80mm sobre la cuenca baja y superan los 100mm sobre la cuenca media y la cuenca alta. La perspectiva meteorológica indica la probabilidad de Iluvias significativas durante el próximo fin de semana.

En SALTO CAXIAS, último embalse del tramo, la descarga media semanal aumentó de 1.300m3/s a 1.640m3/s. Desde ayer por la mañana se observa el efecto de las mayores descargas de las centrales del tramo medio del río. Por la tarde se superaron fugazmente los 4.000m3/s. Esta mañana registraba 1.800m3/s, con tendencia creciente. Se esperaba una media diaria de unos 3.200m3/s. El caudal medio diario en CAPANEMA se ubicó en los 2.300m3/s durante 19/oct y 20/oct. Luego fluctuó alrededor de los 1.900m3/s. Desde ayer muestra un repunte importante, alcanzando esta mañana los 5.100m3/s.

Estaciones	OCTUBRE Nivel actual 28/10/04	OCT (Período 1979/2003) (m)	Nivel de Alerta	Nivel de Evacuación	Registros Máximos Históricos	Pronóstico (m) para el 31/10/04	Pronóstico (m) para el 5/11/04
Corrientes	4.31	4.15	6.50	7.00	9.04 (1983)	4.60	4.70
Barranquera	4.32	4.10	6.50	7.00	8.58 (1983)	4.60	4.70
Goya	4.10	3.99	5.20	5.70	7.20 (1992)	4.35	4.50
Reconquista	3.40	3.84	5.10	5.30	7.20 (1905)	3.65	3.80
La Paz	3.49	4.29	5.80	6.50	7,97 (1992)	4.00	4.40
Paraná	2.18	3.24	5.00	5.50	7,35 (1983)	2.70	3.10
Santa Fe	2.34	3.68	5.30	5.70	7.43 (1992)	3.00	3.35
Rosario	1.82	3.36	5.00	5.30	6.44 (1998)	2.20	2.50

El valor que se indica en Santa Fe corresponde a la lectura de escala de Prefectura Naval Argentina + 7 cm. "A" - Valores que superan el nivel de alerta. "E"-Valores que superan el nivel de evacuación." - Pronósticos sujetos a variaciones por influencia del régimen del

Europa aprobó definitivamente la entrada del maíz transgénico

"Clarín", 28/10/04

La Comisión Europea aprobó el martes el uso del maíz NK603 "Roundup Ready" y de sus productos procesados como alimentos e ingredientes para alimentos.

Es una noticia importante para la Argentina, donde hace dos meses se tomó la decisión de liberar al mercado este evento biotecnológico, a pesar de que la Unión Europea no lo había autorizado aún. Fue la primera vez que la Secretaría de Agricultura local, comandada por Miguel Campos, tomó una decisión de este calibre, rompiendo la "política espejo" vigente hasta entonces. Consistía en aprobar cada nueva semilla transgénica una vez que lo hiciera la Unión Europea, para evitar problemas con la colocación de nuestros productos.

Dado que la UE decidió en 1998 una moratoria biotecnológica, que implicó suspender toda autorización para nuevos transgénicos en el Viejo Continente, la política espejo significó congelar todo el desarrollo biotecnológico argentino, provocando un fuerte retraso en la salida al mercado de productos que estaban listos. El principal era el maíz RR, que presenta grandes ventajas por facilitar el cultivo de este cereal. El gen RR le concede al maíz resistencia al herbicida glifosato, de la misma manera que sucede con la soja RR. La Argentina había aprobado la soja RR en 1996, lo que dio lugar a una fuerte expansión de su cultivo. La producción de soja se triplicó en apenas cinco años, convirtiéndose en el principal producto de exportación de la Argentina. Pero su crecimiento fue en alguna medida a expensas del área maicera.

Esto fue lo que movió a Miguel Campos a autorizar finalmente la siembra del maíz RR, para no perder otra campaña. En rigor, se sabía que la UE estaba por tomar una dirección en ese sentido, por lo que el riesgo comercial quedaba acotado. Pero lo concreto es que Argentina rompió la política espejo, lo que tiene un valor que va más allá de este evento.

Argentina es el segundo exportador mundial de maíz, detrás de los Estados Unidos. La decisión de la Comisión Europea no incluye la aprobación del maíz Roundup Ready para su cultivo en territorio europeo, lo que también implica un beneficio para la Argentina.

Molinos vende sus negocios de aceite a Bunge

"El Cronista", 29/10/04

Molinos, la compañía de alimentos de la familia Perez Companc, sigue reorganizando sus operaciones internacionales vinculadas al negocio de aceite. Así como en septiembre se asoció con la trasandina Córpora Trasmontes para desarrollar Novaceites en Chile, ahora decidió vender su negocio de aceites envasados en Rusia y otros países de la ex Unión Soviética a Bunge.

Molinos International, la subsidiaria que se encarga estas actividades, acordó cederle su negocio de aceites de girasol y soja a la argentino-estado-unidense Bunge en 19,3 millones de dólares (57,5 millones de pesos). La compañía anotará una ganancia de \$ 35 millones por esta operación. Para perfeccionar la transacción y sus detalles, las partes establecieron que el cierre de la misma será el 3 de enero del año próximo.

Molinos explicó los motivos de la operación a través de un comunicado. Dijo que su estrategia de crecimiento se "concentra en los negocios claves de la compañía, en aquellas regiones del mundo donde el poder de sus marcas le permiten posicionarse como líder o fuerte segundo en las categorías y mercados que compite". Para llegar a esa situación, debe combinar su eficiencia industrial con la ventaja competitiva de sus productos "originados en el campo argentino", según destacó.

La producción de Molinos para abastecer a Rusia se realizaba en Ucrania. La compañía vendía a través de una red propia de distribuidores, con una oficina en Moscú. Entre las marcas que comercializaba en Rusia, que también son conocidas en la Argentina, se encontraba Ideal en aceite de girasol, maíz y soja. La compañía alimentaria también utiliza la marca para la venta de arroz en ese país, pero ese negocio no entró en el acuerdo. A Bunge le interesan las oportunidades en aceites, pero no tiene ingresos por arroz.

Según se desprende del comunicado, la compañía continuará operando en su venta a granel, tanto de granos como de aceite sin envasar. Esta actividad, que le reportó \$ 1.306 millones de los \$ 2.456 millones que facturó en 2003, seguirá funcionando como antes.

Industria en crecimiento

La industria de aceites y productos derivados creció un 13,6% en 2003, y le trae satisfacciones a Molinos. Con sus marcas más conocidas, como

Cocinero, Ideal, Patito y Lira, y otras de precios más económico, como La Patrona, Fritolim, Reno, Tore, Tute o San Remo, la empresa tiene un 40% de participación de mercado en el segmento de aceites comunes y un 55% en aceites especiales. Su principal competidora es Aceitera General Deheza (AGD), la firma de la familia cordobesa Urquía.

AGD genera un 75% de sus ingresos a través de las exportaciones, que superan los u\$s 1.200 millones. La firma tiene una fuerte presencia en Rusia, con la marca Natura y otras desarrolladas para ese país y territorios aledaños.

Hay una diferencia entre los aceites que se comercializan en la Argentina y en Rusia. Aunque las marcas sean las mismas, el líquido tiene colores diferentes. Aquí, la gente prefiere los aceites más claros y transparentes, mientras que en Rusia se toma como garantía de calidad que sean más densos y oscuros. "Son características propias de cada mercado", explicó un especialista en la industria.

Paraguay inicia siembra de soja con dudas sobre rentabilidad

Agricultores paraguayos iniciaron la siembra de soja con dudas sobre la rentabilidad de sus cosechas en medio de una caída de los precios, aumentos de los costos, problemas de financiamiento e inseguridad, además de una posible alza de impuestos. Para fines de octubre, los productores esperan implantar el 25 por ciento de las 1,9 millones de hectáreas previstas para la campaña 2004/ 05, manteniendo un área de siembra similar a la del ciclo anterior. "La superficie de cultivo no aumentará en esta campaña, como lo hizo en los últimos años, debido a que el productor teme emprender nuevas áreas", dijo a Reuters Héctor Cristaldo, presidente de la Coordinadora Agrícola del Paraguay, que reúne a pequeños y grandes agricultores de diversos rubros.Con un retraso de 10 días debido al clima seco, la siembra de soja comenzó masivamente en el norte del país -donde se cultiva más del 40 por ciento del total nacional-, luego de una serie de lluvias sobre la región productora."Se está sembrando en pleno (en el norte) después de esta lluvia, y no se para hasta diciembre. Tuvimos un poco de retraso, sobre todo en las variedades tempraneras", dijo Rubén Sanabria, mediano productor de la zona norte del país. En la región centro-sur, donde el grueso de la siembra se inicia en noviembre y se extiende hasta inicios de diciembre, los agricultores comenzaron gradualmente las tareas de implantación de los cultivos. La Cámara de Exportadores de soja calcula una producción de 3,9 millones de toneladas para esta campaña, desde las 3,5 millones del ciclo anterior, lo que coincide con las previsiones oficiales. Por su parte, los productores aún no se arriesgan a hacer una proyeccción. Según estima la cámara, el rendimiento será superior a 2,5 toneladas por hectárea, muy por encima de las 1,8 toneladas obtenidas en la campaña anterior, golpeada por una sequía.NEGOCIO RIESGOSOLa soja paraguaya llegó a su precio más bajo en cinco años, cavendo a unos 125 dólares la tonelada, un precio muy cercano a su piso de 120 dólares alcanzado en 1999. "Ese fue el año en el que el complejo de la soja hizo crack. Ya estamos en zona de riesgo". dijo Cristaldo.La merma de precios se da en momentos en el gobierno propone nuevos impuestos al sector -que gravan el patrimonio rural y la exportación de soja- que de aprobarse, implicarían que la carga impositiva para el productor pasaría de 8,0 a 37 por ciento, según los productores consultados por Reuters.Por otra parte, organizaciones campesinas anuncian nuevas invasiones a propiedades privadas y bloqueos de rutas en todo el país, en reclamo de tierras.Los productores denunciaron que en algunas regiones ya hay grupos de campesinos impidiendo el ingreso de máquinas y camiones a las parcelas. Esto se suma a un aumento de cerca de 30 por ciento en los costos de los insumos de producción, muchos de los cuales son importados y suben al ritmo de la escalada del petróleo que encareció los fletes.La falta de financiamiento, debido al temor de que la aplicación de los nuevos impuestos dificulte a los productores el pago de sus deudas, derivará en una ahorro en el uso de la tecnología.Los agricultores temen que esto les impida alcanzar niveles de rendimiento necesarios cubrir para costos.Paraguay, cuarto exportador mundial de soja, vende el 70 por ciento de su producción. El complejo de la soja, junto con el trigo y el maíz, genera un ingreso de divisas de entre 900 y 1.000 millones de dólares al año.

Resumen Semanal

Acciones			383.964.710
Renta Fija			389.646.257
Cau/Pases			332.392.459
Opciones			59.557.303
Plazo			0
Rueda Contin	ua		605.651.264
		Var. Sem.	Var. Mens.
MERVAL	1.287,14	6,86%	12,66%
GRAL	53.055,20	3,65%	4,88%
BURCAP	2.941,07	4,42%	3,77%

El mes de octubre dejó al indicador de las acciones líderes de la Bolsa local con un nuevo récord histórico registrado y con una suba de más de 12%.

En las últimas jornadas el mercado accionario reaccionó con fuerte alza a un fallo de la Corte Suprema de Justicia que avaló la conversión de depósitos bancarios de dólares a pesos tras la devaluación de la moneda dispuesta en enero de 2002.

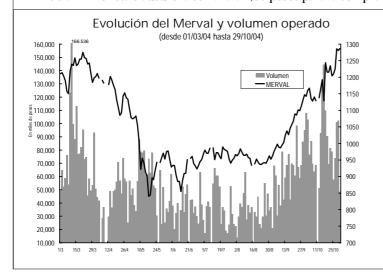
La medida judicial fue repudiada por miles de ahorristas y apoyada por otros sectores que creen que será el puntapié para que el gobierno inicie formalmente el proceso de reestructuración de deuda pública incumplida. Estos últimos no sólo apuestan a que el canje será exitoso y culminará antes de 2005, sino que especulan con que finalmente el Gobierno flexibilizará nuevamente la oferta.

La declaración de la constitucionalidad de la pesificación disparó los papeles de los bancos cotizantes, siendo uno de los rubros de mayor movimiento.

Se observaron ruedas de mucha volatilidad por ciertas tomas de utilidades pero también influenciadas por cuestiones como la cercanía de los cierres de posiciones de fin de mes y los cierres de las carteras anualizadas de las AFJP.

Por su parte, el peso se mantuvo equilibrado ante la decisión de la banca oficial de sostener los precios frente a una visible liquidez de dólares que llegan al país por el optimismo alrededor del proceso de reestructuración de la deuda pública.

El dólar minorista clausuró la semana a 2,95 pesos para la compra



y a \$ 2,98 para la venta, un centavo por debajo del cierre previo.

En el segmento mayorista del Siopel, el "billete" físico entre bancos y el tipo transferencia coincidieron en 2,970 pesos. Por el lado del MEC, el tipo "hoy puesto" cerró en 2,970 pesos y el "normal puesto" en 2,971 pesos.

Saliendo del contexto local, el excelente escenario internacional también contribuyó a la positiva performance del mercado. Las mínimas tasas de interés en EE.UU. continúan favoreciendo a los activos financieros de Argentina.

La fuerte caída que registró el precio del petróleo en el mercado de materias primas de Nueva York, provocó una fuerte reacción alcista de las bolsas de Wall Street. También los positivos resultados empresarios contribuyeron a fortalecer los valores.

Sin embargo, a fin de semana disminuyó un poco la tendencia al conocerse que la tasa de crecimiento del producto bruto americano fue de 3,7%, menos que lo esperado por los analistas de Wall Street y la mayoría de los economistas, pero superior al índice del segundo trimestre, que se ubicó en 3,3%. Este indicador será fundamental para medir adecuadamente los riesgos inflacionarios y la política de tasas que fijará la FED en lo que resta del año.

Además, la suba fue morigerada por la cautela que se apoderó de los inversores tras la decisión de las autoridades chinas de elevar el costo del dinero por primera vez en nueve años. El incremento de las tasas busca desacelerar el crecimiento económico de ese país y provocó la baja de una serie de materias primas, en particular los metales, cuya demanda había sido alentada por el fuerte crecimiento de China.

Volúmenes Negociados

Instrumentos/ días	25/10/04	26/10/04	27/10/04	28/10/04	29/10/04	Total semanal	Variación semanal
Títulos Públicos Valor Nom. Valor Efvo. (\$) Valor Efvo. (u\$s)		98.317,00 89.714,26			145.862,92 113.877,06	244.179,92 203.591,32	-84,68% -89,20%
Acciones Valor Nom. Valor Efvo. (\$) Valor Efvo. (u\$s)		1.500,00 8.100,00		698,00 432,76		2.198,00 8.532,76	-73,21% -81,53%
Ob. Negociables Valor Nom. Valor Efvo. (\$) Valor Efvo. (u\$s)		66.400,00 63.876,80				66.400,00 63.876,80	47,16% 47,15%
Opciones Valor Nom. V. Efvo. (\$)							
Cauciones Valor Nom. Valor Efvo. (\$) VIr Efvo. (u\$s)	624.016,00 838.392,01	2.008.067,00 2.288.653,29	2.760.963,12 2.451.700,43	530.321,00 1.196.614,90	3.071.363,50 2.645.364,09	8.994.730,62 9.420.724,72	13,20% 21,06%
Totales Valor Efvo. (\$) VIr Efvo. (u\$s)	838.392,01	2.450.344,35	2.451.700,43	1.197.047,66	2.759.241,15	9.696.725,60	-0,61%

Mercado de Valores de Rosario S. A.

Paraguay 777, 8° Piso S2000CVO - Rosario - Argentina

Tel./Fax: +54 341 4210125 / +54 341 4247879

E-mail:

Gerencia: mervalger@bcr.com.ar Contaduría: mervalcont@bcr.com.ar Administración: mervaros@bcr.com.ar



Operaciones registradas en el Mercado de Valores de Rosario

Títulos Valores		25/10/04			26/10/04			27/10/04			28/10/04			29/10/04	
cotizaciones	precio	v/nom.	v/efec.	precio	v/nom.	v/efec.	precio	v/nom.	v/efec.	precio	v/nom.	v/efec.	precio	v/nom.	v/efec.
Títulos Públicos															
Bonos Prev. Santa Fe Serie 3 \$ Cdo.Inmd.													43,000	55.862,92	24.021,0
FF VD Confibono S. 7 \$ 72 hs													99,840	90.000,0	89.856,0
Bono Global 2008 s.up 7- 15,5 % 72 hs				91,250	98.317,0	89.714,3									
Oblig.Negociables															
ON C.Lesep S.Mayo 2005 N.C. 72 hs				96,200	66.400,00	63.876,80									
Títulos Privados															
Banco Francés RDLP				5,400	1.500,00	8.100,00				0,620	698,00	432,76			

MERCADO DE CAPITALES - MERCADO DE VALORES DE ROSARIO

Cauciones Bursátiles - operado en pesos

	25/10/04		26/10/04	26/10/04		27/10/04			28/10/04			29/10/04			
			_												
Plazo / días	7	28	7		7	30		7	21		7	14	32		
Fecha vencimiento	01-Nov	22-Nov	02-Nov	'	03-Nov	26-Nov		04-Nov	18-Nov		05-Nov	12-Nov	30-Nov		
Tasa prom. Anual %	3,27	3,50	2,97	'	2,99	3,01		3,36	4,00		3,39	4,39	5,97		
Cantidad Operaciones	11	3	58		57	1		21	1		96	23	9		
Monto contado	773.427,4	64.307,00	2.287.350		2.350.113	99.994,50		1.188.699	7.133,0		2.192.647	270.572,7	179.324,6		
Monto futuro	773.912,5	64.479,55	2.288.653		2.351.459	100.241,6		1.189.465	7.149,4		2.194.073	271.028,4	180.263,0		

Información sobre sociedades con cotización regular

información sobre				пес	julai		1 . 2 2 .	1 . 92 1 .
SOCIEDAD	última coti: precio	zacion fecha	balance general		período	resultado ejercicio	patrimonio neto	cap. admitido a la cotización
Acindar *	4,530	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	244.106.049	431.834.654	493.675.139
Agraria	2,300	27/10/03	30/06	2°	Dic-03	75.154	12.089.239	3.000.000
Agritech Inversora	1,650	21/05/04	31/03	3°	Dic-03	-2.613.396	14.413.740	4.142.968,71
Agrometal	3,890	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	2.818.242	33.655.310	24.000.000
Alpargatas *	1,300	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-24.362.774	-289.538.622	46.236.713
Alto Palermo	4,350	29/10/04	30/06	1°	Sep-03	-3.880.470	755.473.869	71.990.254,30
Aluar	5,190	16/10/03	30/06	2°	Dic-03	163.610.275	1.648.846.562	1.120.000.000
American Plast	1,350	26/10/00	31/05	4°	May-04	23.723.642	27.404.942	4.700.474
Atanor	7,060	30/06/04	31/12	1°	Mar-04	8.816.000	180.368.000	71.000.000
Banco del Suquia **	0,495	03/06/02	31/12	4°	Dic-03	-416.169.000	-230.546.000	106.023.038
Banco Francés	5,770	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-44.529.000	1.298.170.000	368.128.432
Banco Galicia	4,000	28/10/04	31/12	2°	Jun-04	-98.266.000	1.285.379.000	468.661.845
Banco Hipotecario *	6,900	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	161.643.000	1.837.292.000	1.500.000.000
Banco Macro Bansud	40,600	18/12/03	31/12	2°	Jun-04	109.040.000	1.247.136.000	608.943.437
Banco Río de la Plata	3,680	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-38.574.000	896.385.000	440.174.000
Bod. Esmeralda	8,000	19/02/04	31/03	1°	Jun-04	2.117.013	81.891.963	19.059.040
Boldt	3,500	29/10/04	31/10	2°	Abr-04	13.536.367	137.647.511	55.000.000
Camuzzi Gas Pampeana	0,900	16/10/03	31/12	2°	Jun-04	-1.243.974	912.202.237	333.281.049
Сарех	4,990	29/10/04	30/04	4°	Abr-04	-2.128.049	346.737.951	47.947.275
Caputo	1,340	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-374.005	26.203.031	12.150.000
Carlos Casado	1,330	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	2.553.540	60.388.647	21.600.000
CCI - Concesiones SA	5,000	30/11/98	30/06	2°	Dic-03	-25.765.528	483.290.236	111.682.078
Celulosa	2,770	29/10/04	31/05	4°	May-04	19.617.604	76.270.143	75.974.304
Central Costanera	4,090	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	32.347.753	860.184.060	146.988.378
Central Puerto	1,630	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-37.967.898	405.799.681	88.505.982
Cerámica San Lorenzo	2,400	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	15.951.817	214.748.033	71.118.396
Cía. Industrial Cervecera	1,150	16/10/03	31/12	2°	Jun-04	794.840	182.580.924	31.291.825
Cia. Introductora Bs.As.	1,700	18/10/04	30/06	2°	Dic-03	1.507.225	55.552.125	23.356.336
CINBA	2,400	26/10/04	30/09	3°	Jun-04	4.641.639	55.037.707	25.092.701
Colorín	1,300	29/10/04	31/03	1°	Jun-04	-1.399.000	3.398.000	1.458.000
Com Rivadavia	20,000	29/12/99	31/12	2°	Jun-04	-116.184	199.886	270.000
Comercial del Plata *	0,360	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	-2.889.000	-611.707.000	260.431.000
Cresud	4,200	29/10/04	30/06	2°	Dic-03	4.762.156	430.736.774	146.121.345
Della Penna	1,010	29/10/04	30/06	1°	Sep-03	144.459	35.978.205	18.480.055
Distribuidora Gas Cuyana	1,420	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	6.700.000	544.464.000	202.351.288
Domec	1,150	05/10/04	30/04	4°	Abr-04	-471.181	23.136.259	15.000.000
Dycasa	2,650	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	18.674.227	122.295.458	30.000.000
Estrada, Angel *	0,700	20/10/04	30/06	2°	Dic-03	-10.785.515	-62.146.110	11.220.000
Euromayor *	1,350	27/03/02	31/07	3°	Abr-04	-924.582	7.918.511	22.595.256
Faplac	2,050	24/09/03	31/12	3°	Sep-03	-12.138.490	55.307.869	37.539.541,70
Ferrum *	3,800	29/10/04	30/06	2°	Dic-03	398.577	104.913.478	42.000.000
Fiplasto	1,320	29/10/04	30/06	2°	Dic-03	996.630	64.400.822	24.000.000
Frig. La Pampa *	0,350	18/08/04	30/06	2°	Dic-03	-986.273	833.579	6.000.000
García Reguera	3,000	14/10/04	31/08	3°	May-04	113.161	9.571.003	2.000.000
Garovaglio *	0,385	29/10/04	30/06	2°	Dic-03	-1.373.448	3.798.027	623.987
Gas Natural Ban	1,700	29/10/04	31/12	2°	Jun-04	6.703.203	788.703.896	325.539.966
Goffre, Carbone	2,200	28/01/04	30/09	3°	Jun-04	-1.890.832	25.252.715	5.799.365
Grafex	0,850	26/10/04	30/04	4°	Abr-04	943.164	7.953.453	8.168.984

Información sobre sociedades con cotización regular

IIIIOIIIIacioii sobie				HUG	Julai			
SOCIEDAD	última cot precio	izacion fecha	balance general e	eríodo		resultado ejercicio	patrimonio neto	cap. admitido a la cotización
Grimoldi	1,550	26/10/04	31/12	2°	Jun.04	16.156	32.061.511	8.787.555
Grupo Conc. Del Oeste	1,490	27/10/04	31/12	2°	Jun.04	-1.528.591	349.077.351	80.000.000
Grupo Financiero Galicia	2,480	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-112.775.000	1.588.525.000	1.241.407.000
Hulytego *	0,500	28/10/04	31/12	2°	Jun.04	-1.494.924	-12.087.679	858.800
I. y E. La Patagonia	14,200	29/10/04	30/06	2°	Dic.03	-921.771	409.026.956	23.000.000
Instituto Rosenbusch	2,800	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	1.645.612	29.526.317	22.212.863
INTA *	1,600	21/10/04	31/12	2°	Jun.04	1.158.515	51.292.222	24.700.000
IRSA	2,840	29/10/04	30/06	1°	Sep.03	-15.166.000	794.320.000	230.542.159
Ledesma	1,970	29/10/04	31/05	4°	May.04	52.963.901	1.005.529.221	440.000.000
Longvie	0,920	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-1.338.433	41.135.870	21.800.000
Mañana Aseg.Asoc.	87,000	05/05/03	30/06	4°	Jun.04	-59.940	1.635.690	53.668
Massuh	1,340	29/10/04	30/06	1°	Sep.03	2.434.379	175.210.192	84.151.905
Merc. Valores BsAs	1.800.000,0	28/10/04	30/06	4°	Jun.04	36.093.332	252.223.352	15.921.000
Merc. Valores Rosario	300.000,0	07/07/04	30/06	4°	Jun.04	1.268.771	4.495.286	500.000
Metrogas	1,300	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	98.944.000	884.908.000	569.171.000
Metrovías *	0,950	07/09/04	31/12	2°	Jun.04	-14.972.367	1.667.658	13.700.000
Minetti, Juan	3,700	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	31.357.002	803.271.294	352.056.899
Mirgor	21,000	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	1.062.774	56.453.555	2.000.000
Molinos J.Semino	1,390	29/10/04	31/05	4°	May.04	3.123.032	51.388.617	24.000.000
Molinos Río	4,220	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-11.730.000	877.473.000	250.380.112
Morixe *	1,180	28/10/04	31/05	4°	May.04	692.193	3.216.795	9.800.000
Papel Prensa	1,450	27/08/04	31/12	2°	Jun.04	6.653.930	353.440.110	131.000.000
Perkins **	1,380	29/10/04	30/06	3°	Mar.04	-1.909.039	28.199.493	7.000.000
Petrobrás Energía Part.ic.SA	3,460	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	5.000.000	4.838.000.000	2.132.043.387
Petrobrás Energía SA	7,600	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	8.000.000	4.939.000.000	779.424.273
Petrolera del Conosur	0,485	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	10.879.408	125.794.074	33.930.786
Polledo	0,585	29/10/04	30/06	4°	Jun.03	-31.490.147	303.084.925	125.048.204
Quickfood SA	3,480	29/10/04	30/06	4°	Jun.03	-14.779.508	51.045.107	21.419.606
Química Estrella	1,010	29/10/04	31/03	1°	Jun.04	-2.076.159	108.792.914	70.500.000
Renault Argentina *	0,710	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-42.457.112	276.464.088	264.000.000
Repsol SA	64,200	29/10/04	31/12	3°	Sep.03	1.687.619.000	15.253.333.000	1.220.508.578
YPF	122,000	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	2.399.000.000	21.393.000.000	3.933.127.930
Rigolleau	6,100	29/10/04	30/11	2°	May.04	12.062.288	92.045.642	24.178.244
S.A. San Miguel	13,300	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	5.257.269	221.363.371	7.625.000
SCH, Banco	32,000	28/10/04	31/12	4°	Dic.03	3.059.100.000	18.442.100.000	2.384.201.471,5
Siderar	19,000	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	568.615.230	2.052.802.501	347.468.771
Sniafa	1,330	25/10/04	30/06	2°	Dic.03	-1.068.732	25.509.096	8.461.928
Carboclor (Sol Petróleo)	0,515	29/10/04	30/06	1°	Sep.03	431.323	88.359.810	61.271.450
Solvay Indupa	3,290	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	36.112.000	893.971.000	269.283.186
Telecom Arg. "B" *	6,380	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-230.000.000	938.000.000	984.000.000
Telefónica de Arg. "A"	2,250	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-31.000.000	2.747.000.000	1.746.000.000
Telefónica Holding de Arg. *	3,200	02/01/01	31/12	2°	Jun.04	-169.000.000	-981.000.000	404.729.360
Telefónica Data Arg.SA	49,200	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	-334.000	208.779.000	64.716.700
Tenaris	13,350	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	175.682.000	1.859.365.000	1.180.537.000
Transp.Gas del Sur	3,060	29/10/04	31/12	4°	Dic.03	286.174.000	2.058.672.000	794.495.283
Transener	1,310	29/10/04	31/12	2°	Jun.04	174.374.546	593.820.130	360.198.818

(*) cotización en rueda reducida (**) cotización suspendida

Servicios de Renta y Amortización

Sel vicios de Refita y Ali	Fecha de	Pago	Servici	n de	Nro. de S	Servicio	Lámina mín	residual #
TITULOS	Renta	Amort.	Renta *	Amort.**	Renta	Amort.	Valor	% s/ valor
BT02 / BTX02			u\$s	%			u\$s	u\$s
"Bontes" 8,75% - Bonos del Tesoro	09/11/01		43,75	70	9		1.000	100
a Mediano Plazo - Vto. 2002	09/05/02	09/05/02 a	39.916	100	10	1		
BT03 / BTX03			% u\$s	% u\$s			u\$s	u\$s
"Bontes" a Tasa Variable - Bonos del	22/10/01	21/07/03	39,57	100	13		1.000	100
Tesoro a Mediano Plazo - Vto. 2003	21/01/02		36,52		14		1.000	100
BX92			u\$s	u\$s			u\$s	u\$s
Bonos Externos 1992	17/09/01	17/09/01	0,62	12,50	18	7	12,50	12,50
	15/03/02		0,22	,	19	8	12,50	12,50
FRB/FRN			u\$s	u\$s			u\$s	u\$s
Bonos a Tasa Flotante en	28/09/01	28/09/01	18,00	80	17	12	1.000	56
Dólares Estadounidenses	28/03/02	28/03/02	9,50	80	18	13	1.000	48
GA09			u\$s	%				u\$s
Bonos Externos Globales de la	09/10/01	07/04/09	58,75	100	5		1.000	100
Rep. Argentina 1999-2009 (11,75%)	09/04/01		58,75		6		1.000	100
GD03			u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la	20/06/01	20/12/03	41,875	100	15		1.000	100
Rep. Argentina 2003 (8,375%)	20/12/01		41,875		16		1.000	100
GD05			u\$s	%			u\$s	
Bonos Externos Globales de la	04/06/01	04/12/05	55	100	5		1.000	100
Rep. Argentina 11% 2005 (Cedel)	04/12/01	0 11 12/00	55	100	6		1.000	100
GD08			u\$s	%				u\$s
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg.	19/12/01	19/06/06	0,035	16,66			1.000	100
en u\$s 2001-04(7%) 2004-08(15,50%)	17/12/01	17700700	0,000	10,00			1.000	100
GE17			u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos Externos Globales de la	30/07/01	30/01/07	56,875	100	9		1.000	100
Rep. Argentina 2017 (11,375%)	30/01/02	30/01/07	56,875	100	10		1.000	100
GE31	00/01/02		u\$s	% u\$s	10		1.000	u\$s
Bonos Externos Globales de la	31/07/01	31/01/31	u\$S 60	% u\$S 100	1		1.000	100
Rep. Argentina 2001-2031 (12%)	31/01/02	31/01/31	60	100	2		1.000	100
GF12	01101102			%	-		1.000	
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg.	21/08/01	21/02/12	u\$s 61,88	100	1		1.000	u\$s 100
2001-2012 en u\$s (12,375%)	d 21/02/02	21/02/12	61,88	100	2		1.000	100
GF19	u 21/02/02			0/	2		1.000	
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg.	25/08/01	25/02/19	u\$s 60,625	% 100	5		1.000	u\$s 100
2019-Sin opción de compra (12,125%)	d 25/02/02	23/02/17	60,625	100	6		1.000	100
GJ15	u 20/02/02			0/	Ü		1.000	
	15/06/01		u\$s 58,75	%	2		1.000	u\$s 100
Bonos Ext. Globales de la Rep. Arg. 2000-2015 (11,75%)	17/12/01	15/06/15	58,75	100	3		1.000	100
GJ18	17/12/01	13/00/13	30,73	100	3		1.000	
Bonos Externos Globales de la Rep.	19/06/16	19/06/16					1.000	u\$s 100
Argentina en u\$s 2001-2018 (12,25%)	19/00/10	19/00/10					1.000	100
=				0/ 4				
GJ31 Ranga Futarnas Clabalas da la Ran	10/10/1/	10/0//21		% u\$s			1 000	u\$s
Bonos Externos Globales de la Rep. Argentina en u\$s 2001-2031 (12%)	19/12/16	19/06/31		100			1.000	100
-			_	٠. ٠				_
G006	00/10/01	00/10/0/	u\$s	% u\$s	10		1 000	u\$s
Bonos Externos globales de la Rep. Argentina 2006 (11%)	09/10/01 d 09/04/02	09/10/06	55 55	100	10 11		1.000 1.000	100 100
, ,	u 09/04/02			_	11		1.000	
GS27	10/00/05	20/02/27	u\$s	%	•		4 000	u\$s
Bonos Externos Globales de la	19/09/01	20/09/27	48,75	100	8		1.000	100
Rep. Arg. 2027 (9,75%)	19/03/01	d	48.75		9		1.000	100

Servicios de Renta y Amortización

Servicios de Renta y Am	Ī.	Fecha de	Pago	Servici	o de	Nro. de Serv	ricio	Lámina mín.	residual #
TITULOS		Renta	Amort.	Renta *	Amort.**		mort.	Valor	% s/ valor
LE90					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto.15/3/02		d	15/03/02		100			100	100
L104					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto. 09/4/02		d	09/04/02		100			1	1
L105					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto.15/2/02		d	15/02/02		100			1	1
L106					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto. 08/3/02		d	08/03/02		100			1	1
L107					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto.19/4/02		d	19/04/02		100			1	1
L108					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto. 22/2/02		d	22/02/02		100			1	1
L109					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto. 22/3/02		d	22/03/02		100			1	1
L110					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro dólares vto.14/5/02		d	14/05/02		100			1	1
L111					% u\$s				u\$s
Letras del Tesoro pesos vto.14/5/02									
PARD				% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos Garantizados a Tasa Fija de la		30/11/01	30/03/03	3,0000	100	18		1.000	100
Rep.Arg. Vto. 2023 en u\$s (A la Par)	d	31/05/02		3,0000		19		1.000	100
PRE3	١.	04/07/00	04/04/00	% \$	% \$			0.0/40	\$
Bonos Consolidación de Deudas	d	01/06/02 d	01/06/02		2,08	45	45	0,0640	6,40
Previsionales en Pesos - 2° Serie	d	03/07/02 d	03/07/02	٠. ٠	2,08	46	46	0,0432	4,32
PRE4 Bonos Consolidación Deudas	4	01/06/02 d	01/06/02	% u\$s	% u\$s	45	45	0,0640	u\$s
Previsionales en u\$s - 2° Serie	d d	03/07/02 d	03/07/02		2,08 2,08	45 46	46	0,0640	6,40 4,32
PRE5	u	03/07/02 u	03/07/02	%\$	% \$	40	-10	0,0432	\$
Bonos Consolidación de Deudas		01/02/06	01/02/06	/O Þ	2,08			1	100
Previsionales en Pesos - 3° Serie		01102100	0.702700		2,00				
PRE6				% u\$s	% u\$s				u\$s
Bonos Consolidación Deudas		01/02/06	01/02/06		2,08			1	100
Previsionales en u\$s - 3° Serie									
PRE8				%\$	%\$				\$
Bonos Consolidación Deudas		03/02/06	03/02/06		0,84			1	100
Previsionales en Pesos - 3° Serie 2%									
PRO1				%\$	\$				\$
Bonos de Consolidación en	d	01/04/02 d			0,84	60	60	0,4960	49,60
Moneda Nacional - 1° Serie	d	01/05/02 d	01/05/02		0,84	61	61	0,4876	48,76
PRO2		01/02/02	01/02/02	% u\$s	u\$s	F0	F0	0.5100	u\$s
Bonos de Consolidación en u\$s - 1° Serie	٦	01/02/02 01/03/02 d	01/02/02		0,84 0,84	58 59	58 59	0,5128 0,5044	51,28 50,44
PRO3	u	01/03/02 u	01/03/02	0/ 6		37	J7	0,3044	
Bonos de Consolidación en	d	28/03/02 d	28/03/02	% \$	\$ 0,84	15	15	0,8740	\$ 87,40
Moneda Nacional - 2° Serie	d	28/04/02 d			0,84	16	16	0,8656	86,56
PRO4	-			% u\$s	u\$s			2,222	u\$s
Bonos de Consolidación en		28/01/02	28/01/02	70 u ψ3	0,84	13	13	0,8908	89,08
u\$s - 2° Serie	d	28/02/02 d	28/02/02		0,84	14	14	0,8824	88,24
PRO5				\$	%\$				\$
Bonos de Consolidación en		15/01/02	15/01/02	0,0079482	4	12	4	0,84	84
Moneda Nacional - 3° Serie	d	15/04/02 d	15/04/02	0,0073105	4	13	5	0,80	80

Servicios de Renta y Amortización

Servicios de Renta y An		Fecha de	Pago	Servic	io de	Nro. de	Servicio	Lámina mín	. residual #
TITULOS		Renta	Amort.	Renta *	Amort.**	Renta	Amort.	Valor	% s/ valor
PRO6 Bonos de Consolidación en u\$s - 3° Serie	d	15/01/02 15/04/02 d	15/01/02 15/04/02	% u\$s 0,0053460 0,0036196	% u\$s 4 4	12 13	4 5	0,84 0,80	u\$s 84 80
PRO7 Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 4° Serie		01/02/06	01/02/06	%\$	\$ 0,84			1	\$ 100
PRO8 Bonos de Consolidación en u\$s - 4° Serie		01/02/06	01/02/06	% u\$s	u\$s 0,84			1	u\$s 100
PRO9 Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 5° Serie	d	15/01/02 15/04/02	15/07/03	\$ 0,009032 0,008703	\$			1 1	\$ 100 100
PR10 Bonos de Consolidación en u\$s - 5° Serie	d	15/01/02 15/04/02	15/07/03	u\$s 0,006075 0,004309	u\$s	3 4		1 1	u\$s 100 100
PR12 Bonos de Consolidación en Moneda Nacional - 4° Serie 2%		03/02/06	03/02/06	\$	\$ 2,08	1		1	\$ 100
RG12 Bonos del Gobierno Nacional en u\$s Libor 2012 (BODEN)		05/08/02 03/02/03	03/08/05	% u\$s 1,030 0,930	% u\$s 12,50	1 2		100 100	u\$s 100 100
RF07 Bonos del Gobierno Nacional en \$ 2% 2007 (BODEN)		03/08/02 03/02/03	04/08/03	%\$ 1,280 1,410	%\$ 12,50	1 2		100 100	\$ 100 100
RY05 Bonos del Gobierno Nacional en u\$s Libor 2005 (BODEN)		04/11/02 03/05/03	03/05/03	% u\$s 1,550 0,810	% u\$s	1 2	1	100 70	u\$s 100 70
TS27 "Bontes 9,9375%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo		19/03/01 19/09/01	19/09/27	u\$s 49,69 49,69	u\$s 100	5 6		1.000 1.000	u\$s 100 100
TY03 "Bontes 11,75%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo		21/05/01 21/11/01	21/05/03	% u\$s 5,875 5,875	% u\$s 100	3		1 1	u\$s 100 100
TY04 "Bontes 11,25%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo en u\$s		24/05/01 26/11/01	24/05/04	% u\$s 5,625 5,625	% u\$s 100	4 5		1 1	u\$s 100 100
TY05 "Bontes 12,125%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo		21/05/01 21/11/01	21/05/05	u\$s 0,06063 0,06063	% u\$s 100	3 4		1 1	u\$s 100 100
TY06 "Bontes 11,75%" Bonos del Tesoro a Mediano Plazo		15/05/01 15/11/01	15/05/06	u\$s 0,02742 0,05875	% u\$s 100	1 2		1 1	u\$s 100 100
BPRD1 Bonos de Consolidación de la Provincia de Buenos Aires en u\$s - Ley 11.192 - 1° Serie		01/01/02 01/02/02 01/06/02	01/01/02 01/02/02 01/06/02	% u\$s	% u\$s 0,84 0,84 0,84	57 58 59	57 58 59	52,12 51,28 50,44	u\$s 52,12 51,28 50,44
BPR01 Bonos de Consolidación de la Provincia de Buenos Aires Moneda Nacional - Ley 11.192	d d d	01/04/02 02/05/02 03/06/02	01/04/02 02/05/02 03/06/02	%\$	%\$ 0,84 0,84 0,84	59 60 61	59 60 61	50,44 49,60 48,76	\$ 50,44 49,60 48,76

^{\&}quot; Corresponde al título menor valor emitido en valores monetarios o en porcentaje sobre el valor nominal residual al momento del pago del servicio. En este último caso indica con signo %. \"

Corresponde al título menor valor emitido en valores monetarios o en porcentaje sobre el valor nominal original. Este último caso se indica con signo %. \"

Luego del pago de servicios correspondientes a las fechas consignadas en la 2º columna del presente cuadro. (d) - Pagos demorados según disposición del Gobierno Nacional. (a) Incluye CER.

El resultado más confiable

Laboratorio de Análisis:

- Físico Comercial de Granos
- Físico Botánico
- Químico de Productos Agropecuarios
- Aceites y Subproductos
- Suelos y Aguas
- Calidad Industrial de Harinas
- Micotoxinas
- Genética Molecular

RECONOCIMIENTOS:

O.A.A.: Acreditación Normas ISO.

FOSFA: Member Analyst.

GAFTA: Professional Service-

Category G.

INASE: Habilitado para análisis de

semilla.

SENASA: Laboratorio inscripto.

IRAM: Subcomités de Aceites y Grasas, Cereales, Toxinas Naturales

y O.G.M.



Cámara Arbitral de Cereales

Bolsa de Comercio de Rosario

Córdoba 1402 S2000AWV Rosario Te. 0341 4211000, Fax: interno 2211

camara@bcr.com.ar www.bcr.com.ar

CORREO PREFENTINO
SAREGETATION (2)
SOUTHWARK (C)
2000 - ROSARIO

FRANQUEO A PAGAR

Cuenta Nº 10663

IMPRESO



GRIMALDI GRASSI S.A.

CORREDORES DE CEREALES - OLEAGINOSOS Y SUBPRODUCTOS OPERACIONES DE MERCADO A TERMINO CASA FUNDADA EN 1888

SANTA FE

Eva Perón 2739
Tel. (0342) 455-6858 / 4259
Fax N° 455-9820
C.P. S3000BVO
e-mail: santafe@ggsa.com.ar

RIO CUARTO

Gral. Fotheringham 181
Tel. (0358) 464-5668 / 5459
Fax N° 464-7017
C.P. X5800DGC
e-mail: riocuarto@gqsa.com.ar

PARANA

Belgrano 139
Tel. (0343) 423-0274 / 0059 / 0693
Fax: Conmutador
C.P. E3100AJC
e-mail: parana@qqsa.com.ar

ROSARIO

Casa Central

Santa Fe 1467 - C.P. S2000ATU Tel. (0341) 410-5550/71 Fax N° 410-5572 www.qqsa.com.ar

e-mail: rosario@ggsa.com.ar

BUENOS AIRES

Reconquista 522 - Piso 2° Tel. (011) 4393-0701 / 3620 / 2313 Fax N° 4393 - 3976 C.P. C1003ABL e-mail: buenosaires@ggsa.com.ar

CHACABUCO

Saavedra 134
Tel. (02352) 42-9057
Fax N° 43-1688
C.P. B6740AVO
e-mail: chacabuco@qqsa.com.ar

CORONEL SUAREZ

A. Storni 857
Tel. (02926) 42-3169
Fax N° 42-4121
C.P. B7540AAI
e-mail: coronelsuarez@ggsa.com.ar

BOLIVAR

Carlos Pellegrini 434 Tel. (02314) 42-4074 Fax N° (02314) 42-6090 C.P. B6550BUJ e-mail: bolivar@ggsa.com.ar