

Prensa

Profertil avanza en la digitalización y elige a Muvin para la gestión logística de fertilizantes

Con el uso de la plataforma, los eslabones de la cadena visibilizarán la información de forma simple, ganando organización y eficiencia. La compañía apuesta a que la adopte toda la industria.

Como parte de un proceso de digitalización, la empresa productora y comercializadora de nutrientes para la tierra, Profertil S.A., comenzará a usar la plataforma Muvin App de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) para la gestión de sus operaciones de logística en todo el país. El trabajo conjunto de equipos de la compañía y de la BCR durante el último año permitió desarrollar el nuevo Módulo Fertilizantes de Muvin App que está listo para salir a la ruta en pocos días.

El transporte, almacenamiento y distribución de fertilizantes requiere de la participación de muchos eslabones de la cadena logística, un complejo engranaje que debe funcionar de manera aceptada para no entorpecer el mecanismo de la industria. "Hace unos 15 años quise iniciar un proceso parecido al actual y en ese momento no había tecnología para implementarlo, pero cuando vas hablando con los distintos actores te das cuenta de que hay una necesidad, que hace falta eficientizar estos procesos", contó Mario Suffriti, gerente comercial de Profertil, con 25 años de experiencia en el rubro. Con ese objetivo, desde la empresa se impulsó la iniciativa e-cupos 360, un proyecto integral de digitalización que involucró a todas las áreas de la compañía y que derivó en la elección y adopción de Muvin App para la gestión logística.

La herramienta

"En la cadena falta información, la logística de fertilizantes necesita visibilidad: los transportistas necesitan ver si podrán cargar, los centros de despachos necesitan ver la situación de los transportes por arribar y organizarse para recibirlos de forma eficiente", explicó Suffriti. Por eso, el uso del aplicativo de la BCR les "permitirá dar un salto de calidad ya que trae la oportunidad de tener el conocimiento del estado de situación en cada punto", señaló.

En cuanto a los beneficios concretos para los actores, el gerente ejemplificó: "Con la herramienta, el transportista no tendrá necesidad de correr en una ruta porque se le asignará un horario de carga y si le surge algún inconveniente, tiene la posibilidad de avisar y reprogramarlo". Por otra parte, las terminales portuarias podrán entregar la mercadería de un modo más eficiente. "Hoy por ahí se quedan esperando cinco horas a alguien que no llega, eso es una deficiencia para todos, las terminales necesitan saber cuándo recibirán a los transportistas para prepararse", agregó. En tanto, los clientes requieren saber dónde está su camión, si ya cargó y cuándo llegará.

Desde Profertil destacan que "utilizando esta plataforma, todos van a tener la información, todos van a poder interactuar, van a estar comunicados, van a poder estar coordinados y ser lo más eficientes posible". Y aseguran que "si los eslabones están unidos y circula información, todos se verán beneficiados".

La optimización de los procesos es un objetivo permanente en la empresa. "Hace cuatro años empezamos a pensar en desarrollar nosotros una herramienta, pero dijimos: fijémonos si ya hay algo disponible que sea bueno. Entonces



estudiamos a Muvín, trabajamos con su equipo y nos pareció que hacía sentido, por eso apostamos por esta plataforma", explicó.

"Pretendemos revolucionar la logística de fertilizantes en Argentina, optamos por Muvín con esta visión, una aplicación madura, versátil, ampliamente difundida en la logística de cereales y además cuenta con una mejor experiencia para los usuarios, tanto clientes como transportistas", contó el vocero de la compañía.

"Esto tiene que ser para toda la industria, para el bien común. No es cuestión de ser egoístas y querer tener nuestra herramienta, si hay ya alguna que está buena y lo hace bien, y nosotros podemos apostar algo, vamos con ellos, por eso nos decidimos por Muvín", contó Suffriti. Cabe destacar que el Módulo Fertilizantes de Muvín estará disponible también para que lo utilicen otros actores de la industria.





La implementación

En el proceso de desarrollo del Módulo de Fertilizantes de Muvin se constituyó un equipo multidisciplinario dentro de la compañía que trabajó durante un año. "Ahora el proyecto está maduro y listo para salir", dijo el gerente de la empresa.



El plan de implementación comenzará en julio en la terminal de San Nicolás. "Allí vamos a hacer los primeros pasos con la herramienta con algunos clientes para, en breve, empezar a utilizarla con todos", detalló Suffriti. Antes de fin de año Muvín estará funcionando en toda la compañía, en sus cinco terminales de despacho y sus 300 clientes de los canales mayorista y minorista. "Cuanto antes lo implemente toda la industria -yo estoy seguro de que va a ser así- mucho mejor", apuntó.

"Yo creo que a cualquier industria le va a venir excelentemente Muvín porque ofrece una organización de todos los eslabones de la cadena logística, esta herramienta **organiza** y le da **visibilidad de una manera simple** a los actores", destacó Suffriti.

En cuanto a la experiencia de usuario, explicó que "al cliente solo le cambia el lugar donde carga un formulario y al logístico solo le cambia el lugar donde ve el consolidado de esos formularios". Y para dejarlo claro, ilustró: "La persona que va a empezar a usar Muvín, no es que va a tener que subirse a un auto automático cuando estaba acostumbrado a uno con cambios manuales, se va a subir al auto y no se va a dar cuenta de que está saliendo de un lugar y se está metiendo en otro. Ahora, cuando la empiece a utilizar y vea todas las ventajas que tiene la herramienta, no se va a querer bajar más".

En su opinión, uno de los desafíos consistirá en "ser eficientes en subir a todos los transportistas de fertilizantes a esta plataforma", para que puedan adoptarlo fácilmente. "Ellos serán un factor importante en el funcionamiento de la plataforma, con herramientas útiles, como la comunicación automática por Whatsapp y una aplicación de uso muy liviano en su celular".

Todos ganan

Profertil S.A. está avanzando en soluciones digitales innovadoras también en otros sectores de la compañía. "La idea también es seguir explorando Muvín para ver qué otras funcionalidades podemos implementar nosotros y luego que lo use toda la industria porque en la medida que todos lo usemos, ganamos todos. Desde Profertil estamos dispuestos a **compartir la eficiencia** que se genera a partir del uso estas herramientas, queremos devolver ese compromiso con la eficiencia a cada uno de los eslabones", expresó Suffriti.

Actualmente no hay ninguna herramienta de este tipo en el mercado logístico de fertilizantes pero existe la necesidad real de eficientizar los procesos. "Estamos dispuestos a acompañar y compartir el logro que conseguiremos cuando empezamos a utilizar el Módulo Fertilizantes de Muvín, una herramienta ya madura que tiene el respaldo de la BCR", afirmó el gerente.

"Yo creo que la industria se va a subir muy rápido porque es algo que va a **ayudar a todos a ser más eficientes**, va a ser bueno para todos. **Si todos nos integramos, todos ganamos**", aseguró.

El Módulo de Fertilizantes de Muvín ya está disponible para dar respuesta a las necesidades de la cadena logística y en pocos días llegará a manos de sus actores. El desafío es adoptar la tecnología para ser más eficientes. "De aquí en adelante, **el hábito será el cambio permanente**, hay que aceptar el cambio y ser protagonistas de él. Son las habilidades que se van a venir", remarcó Suffriti.





Mario Suffriti, gerente comercial de Profertil

