



Reporte del Mercado de Granos

Récord de embarques de trigo

Matías Contardi – Bruno Ferrari – Julio Calzada

Récord de embarques de trigo durante el último bimestre, con un trigo argentino competitivo en el mercado internacional. En soja, la demanda externa no para de traccionar, septiembre fue récord y octubre se perfila para cerrar un trimestre excepcional

OFERTA Y DEMANDA PROYECTADA

Trigo: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

Maíz: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

Soja: Balance de Oferta y Demanda en Argentina



Commodities

Arveja verde: márgenes ajustados, pero con espacio en la rotación

Florencia Poeta - Carina Frattini - Julio Calzada

La arveja pisa cada vez más fuerte en el corazón agrícola que une al sudeste santafesino con el noreste bonaerense.



Economía

Ventas de maquinaria agrícola en el primer semestre del año

Belén Maldonado – Carina Frattini – Emilce Terré – Julio Calzada

Con un total de 8,508 unidades vendidas, la facturación por ventas de maquinaria agrícola entre enero y junio fue de \$ 1,3 billones.



Economía

El ICA-ARG arroja una variación neutra en agosto

CICEC

El Índice Compuesto Coincidente de Actividad Económica de Argentina (ICA-ARG) presenta una variación mensual en agosto de 0,01%, interrumpiendo la racha de tres meses consecutivos de caídas.



Economía

Márgenes ganaderos: Prácticamente todos los planteos ofrecieron muy buenos resultados en el tercer trimestre

ROSGAN

Recientemente publicado, el informe trimestral de Resultados Económicos Ganaderos elaborado por la Dirección de Análisis Pecuario de la secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGPyA) revela márgenes muy favorables para los diferentes planteos





 Reporte del Mercado de Granos

Récord de embarques de trigo

Matías Contardi – Bruno Ferrari – Julio Calzada

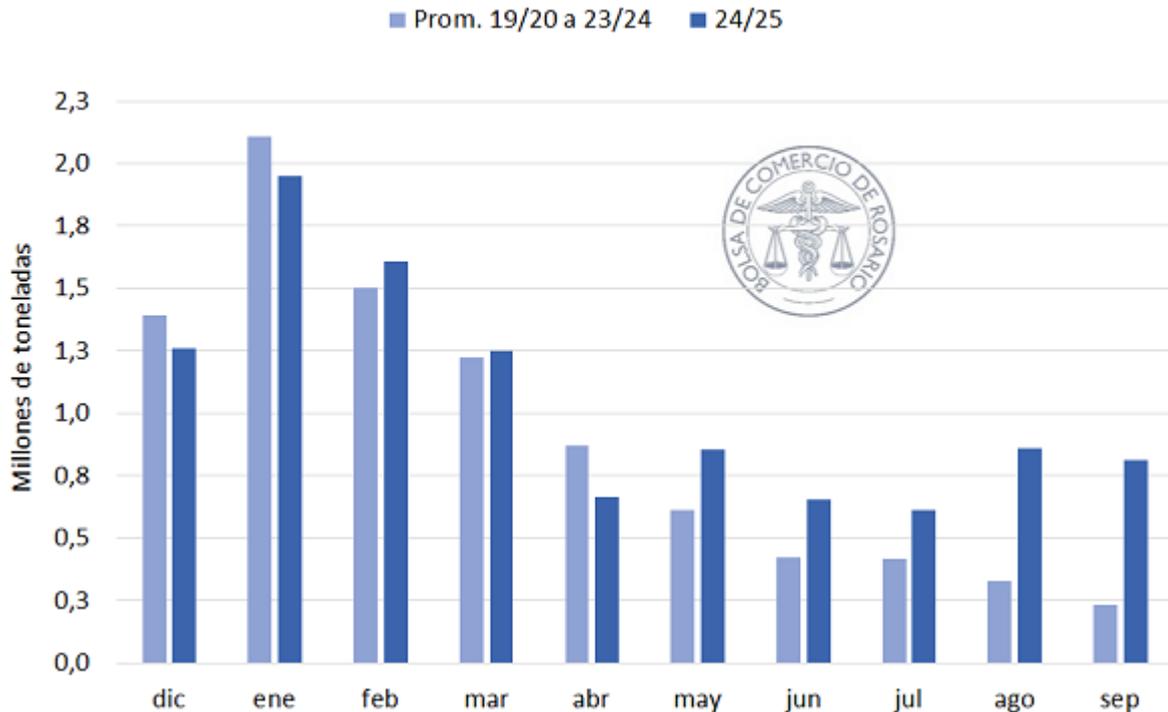
Récord de embarques de trigo durante el último bimestre, con un trigo argentino competitivo en el mercado internacional. En soja, la demanda externa no para de traccionar, septiembre fue récord y octubre se perfila para cerrar un trimestre excepcional

1- Excelente último tramo de campaña para el trigo

El mercado exportador de trigo está teniendo una excelente segunda mitad de campaña, habiendo embarcado 2,9 Mt desde junio hasta septiembre y **marcando un récord de exportaciones para el último bimestre, con más de 800.000 toneladas embarcadas para cada mes.**



Trigo: exportaciones mensuales @BCRMercados en base a INDEC y NABSA



Esta segunda parte de la campaña fue crucial para levantar el nivel de compromisos de trigo y limpiar la oferta del mercado local, que como ya veníamos anticipando, era elevada. Entre junio y septiembre se embarcaron casi 3 Mt de trigo, siendo como es costumbre, Brasil el principal destino. Hacia allí fueron a parar 1,8 Mt (el 61% del total).

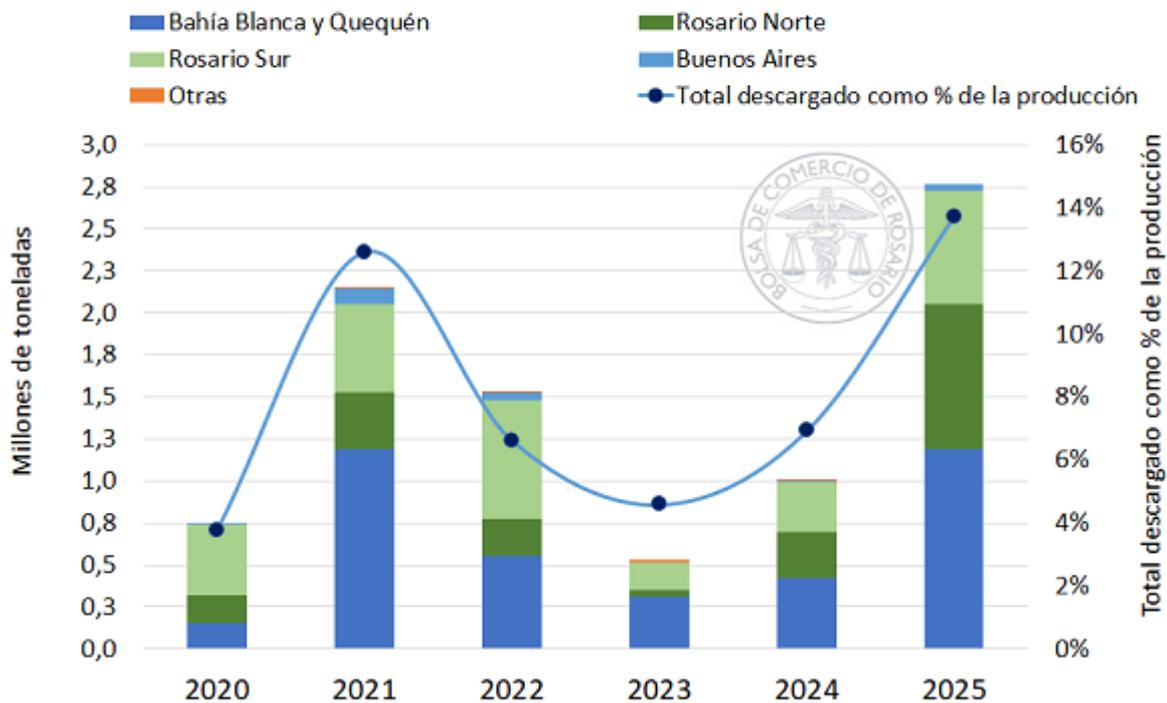
Sin embargo, **el trigo argentino ha logrado capturar participación de mercado en destinos atípicos para esta altura del año.** Como suele suceder cada campaña, a partir de junio/julio cuando la oferta del hemisferio norte empieza a cosecharse, grandes mercados como el africano es abastecido principalmente por los países del Mar Negro y de Europa (ver Guía de Trigo). La alta competitividad en precio (fruto del importante traslado de mercadería a lo largo de la campaña) hizo que Argentina pueda competir cara a cara con Rusia, Ucrania, Francia y Alemania en plena cosecha. **En total, durante los últimos cuatro meses, se exportaron más de 530.000 toneladas hacia países africanos, siendo Angola (246.000 toneladas) y Kenia (155.000 toneladas) los más importantes.** Para graficar la situación, es importante notar que, en doce de los últimos diecisiete años, ningún país africano ha recibido una sola tonelada de trigo argentino entre junio y septiembre.

En la misma sintonía se enmarcan las ventas hacia Indonesia y Vietnam, ambos países del Sudeste Asiático, donde el primero es conocido comprador de trigo y el segundo el principal importador de maíz y harina de soja argentina. Se exportaron hacia allí 310.000 toneladas, volumen inédito para esta altura del año.

En términos comerciales del mercado doméstico, esto implica dos cosas. En primera instancia, la demanda externa se canaliza a través de las compras del sector exportador en el mercado de granos, por lo que sostiene el ritmo comercial y las entregas de mercadería. Esto puede graficarse fácilmente con las descargas totales de trigo entre junio y septiembre a los Puertos, siendo que durante este año se despacharon 2,8 Mt del cereal en todos los puertos del país, casi tres veces más que el año pasado y más del doble que el promedio durante el último tiempo.

Trigo: descarga de toneladas en puertos durante junio y septiembre

@BCRMercados en base a STOP



En segunda instancia, la absorción de toneladas durante esta parte del año permitió que se achique el volumen que pasaría para la siguiente campaña. Aumentando el espacio disponible para almacenamiento de la nueva campaña y quitándole oferta a un ciclo 2025/26 que se espera traiga más de 20 Mt de trigo. Según el relevamiento de SAGyP, a la semana del 24 de septiembre, el sector exportador lleva comprado poco más de 12 Mt de trigo, y la industria 4,5 Mt. Según nuestras estimaciones, la campaña 2024/25 terminaría con una variación de stocks positiva de 600.000 toneladas, pasando 4,7 Mt de trigo hacia el nuevo ciclo. Un valor mucho más módico que los esperados anteriormente teniendo en cuenta la estacionalidad de la comercialización.

2- La soja sigue siendo la estrella del mercado local



Una semana después de la eliminación temporaria de retenciones, el precio disponible por soja ronda al tipo de cambio oficial USD 350/t, USD 10/t por debajo del máximo de la semana pasada, pero aun así un 18% por encima del promedio negociado durante septiembre antes del decreto 682. Si bien la operatoria no alcanzó los valores elevados del martes y miércoles de la semana pasada, los anotes se mantuvieron entre las 250.000 y 420.000 toneladas diarias, muy por encima del promedio de 110.000 toneladas antes de la entrada en vigor de la medida.

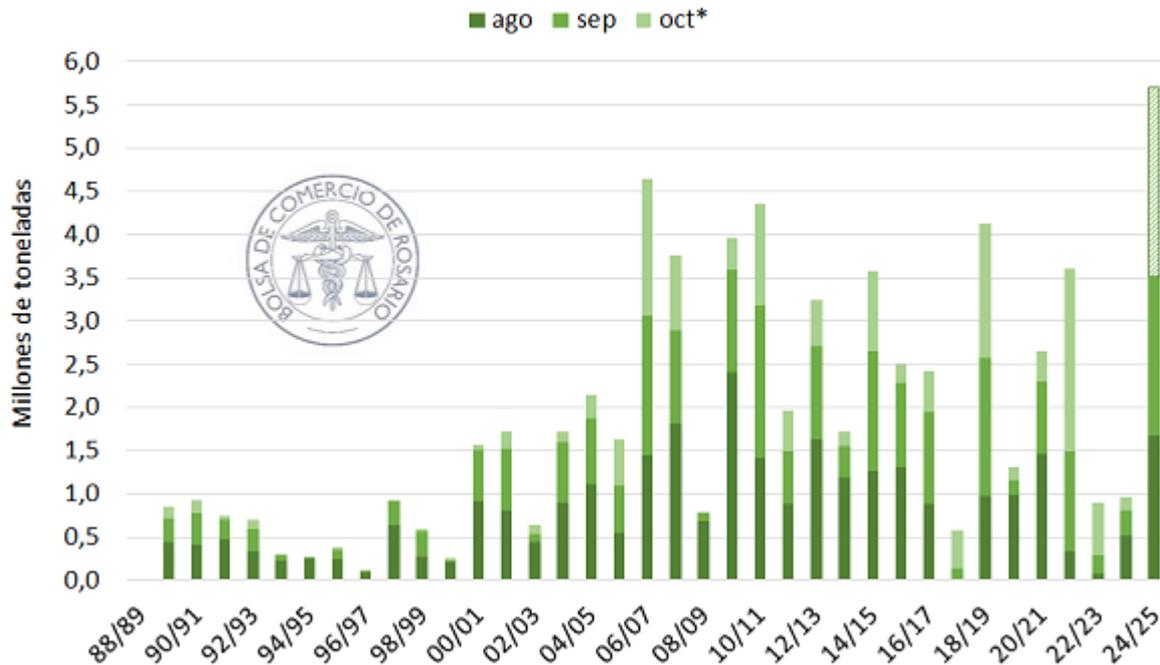
La oleaginosa sigue siendo la estrella del mercado y es la tracción de la demanda externa lo que permite (además del impacto de la suspensión temporaria de retenciones) mantener estos niveles de comercialización. Siguiendo los datos provisorios de embarques, **septiembre habría marcado un récord para el mes, con exportaciones de soja por 1,8 Mt (principalmente hacia China)**. En lo que va de la campaña, el ritmo de embarques corre en máximos de nueve años, superando las 7,2 Mt. A la par, la demanda de derivados no cae y **el volumen embarcado de aceite de soja supera las 3,2 Mt marcando el 5° mejor ritmo exportador de la historia y solo a 190.000 toneladas del récord**. Pasando en limpio, la absorción externa de toneladas de soja en lo que va de la campaña asciende a 27 Mt, máximos en seis años.

A esta presión de demanda, hay que sumarle el abultado volumen de ventas externas que se disparó la semana pasada y que se suma en el line-up hacia delante. **Hay más de 900.000 toneladas de soja programadas para embarcar durante la primera mitad de octubre**, algo atípico para esta altura del año y que habíamos visto durante el 2022, en el marco de la primera edición del "dólar soja" (ver). Bajo este escenario, teniendo en cuenta las toneladas registradas en ventas al exterior y las fechas de embarque declaradas en las mismas, **estimamos que en octubre se podrían embarcar hasta 2 Mt de soja** (en base a estimaciones del Departamento de Estudios Económicos BCR). De cumplirse estas proyecciones, o simplemente de sobrepasar las 1,1 Mt exportadas durante este mes, el trimestre agosto – octubre del 2025 sería récord para las exportaciones de poroto. La relevancia de este trimestre no es menor, ya que es estacionalmente el período de mayor competitividad de la soja norteamericana, graficando el efecto que está teniendo el conflicto comercial entre Estados Unidos y China y sus implicancias en la comercialización local de soja.



Soja: exportaciones entre agosto y octubre de cada año

@BCRMercados en base a INDEC y NABSA



*oct 25 proyectado en base a estimaciones propias, según DJVE registradas, teniendo en cuenta fecha de comienzo y fin de embarque

2.1 – Nuevos anuncios de Trump, pero que no movieron demasiado el mercado de soja

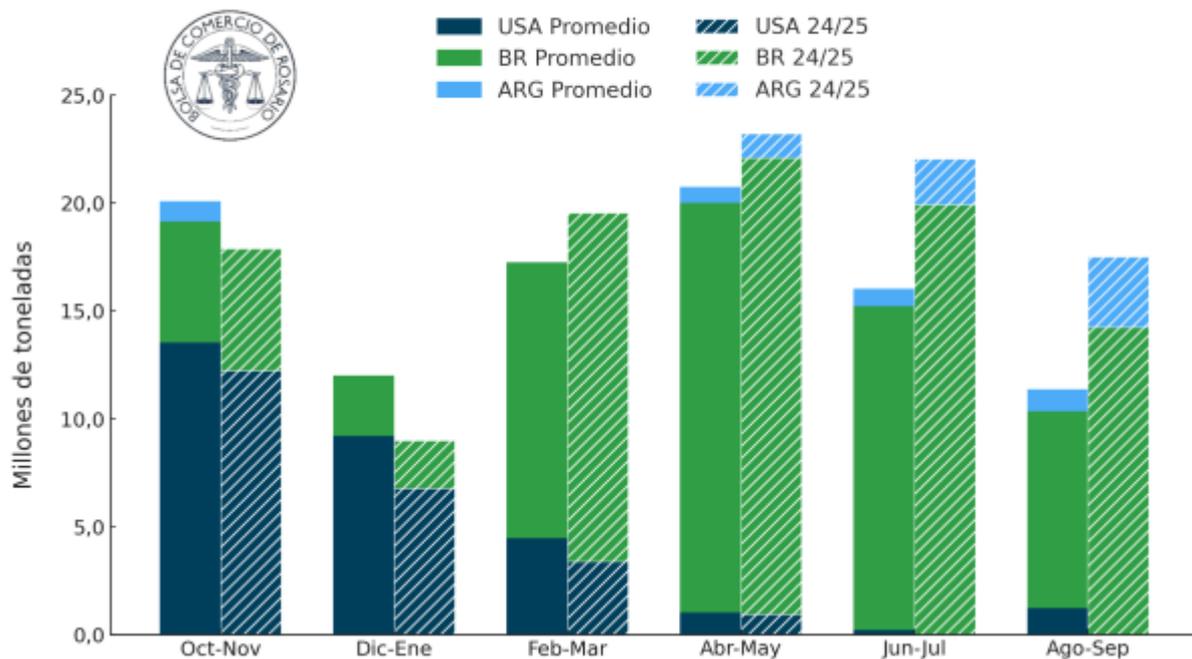
Durante la semana, en una publicación en su red social "Truth" el presidente Trump aseguró que la soja sería un punto clave en la conversación con su par chino Xi Jinping durante el próximo gran cónclave en Corea del Sur, dentro de cuatro semanas.

Los avances en las negociaciones serán claves para el mercado norteamericano, que ya lleva levantado el 19% de los campos implantados y aún tiene completamente cerrado su principal mercado comprador. Sin China como destino, los porotos deben buscar ampliar su participación en otros mercados ofreciendo descuentos o seguir encontrando refugio bajo la demanda interna para su industrialización y consumo. Sin embargo, esta última tiene un límite. Las estimaciones del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) marcan que para esta campaña 2025/26 la industrialización alcance el 59% de la producción, máximos desde la primer "Guerra Comercial". Ratio que es mucho más propio a la primera década de este siglo, que, del promedio de los últimos quince años, donde el 50% de las toneladas se procesaban y el 46% se exportaba. En este nuevo ciclo esperan embarcar 45,8 Mt, el 39% de la producción, proporción que se encuentra en mínimos de dieciocho años.

El anuncio fue recibido con escepticismo. El precio del contrato spot por soja llegó a recuperarse de una rueda a la otra en USD 4 /t luego de haber perforado el piso clave de los USD 370/t durante el lunes. En las ruedas posteriores hasta el jueves, el contrato siguió concatenando leves subas, pero siempre dentro del rango entre los USD 370 – 380/t. Los fondos están teniendo una participación importante en el mercado de futuros por soja dada su posición prácticamente neutral en contratos y, en consecuencia, facilidad para cambiar sus apuestas en futuros. Entre indicadores técnicos y la publicación del presidente, durante el miércoles la posición neta se incrementó en 30.000 contratos comprados de soja, cuando la variación neta diaria venía promediando los 1.500 contratos. Fue la variación de cartera más importante en un día en por lo menos año y medio.

En el mientras tanto, la soja norteamericana está perdiendo participación en su mercado comprador predilecto durante el "prime time" del poroto. Entre octubre y enero Estados Unidos embarca en promedio el 77% de las toneladas con destino a China. Hasta ahora el tonelaje comprometido sigue siendo nulo, cuando a esta altura el año pasado ya había 8 Mt acordadas. Esta tendencia es la que ha prevalecido durante más de la segunda mitad de la campaña 2024/25 que acaba de finalizar.

Embarques de soja hacia China
@BCRMercados en base a LSEG, USDA, COMEXSTAT, INDEC y NABSA



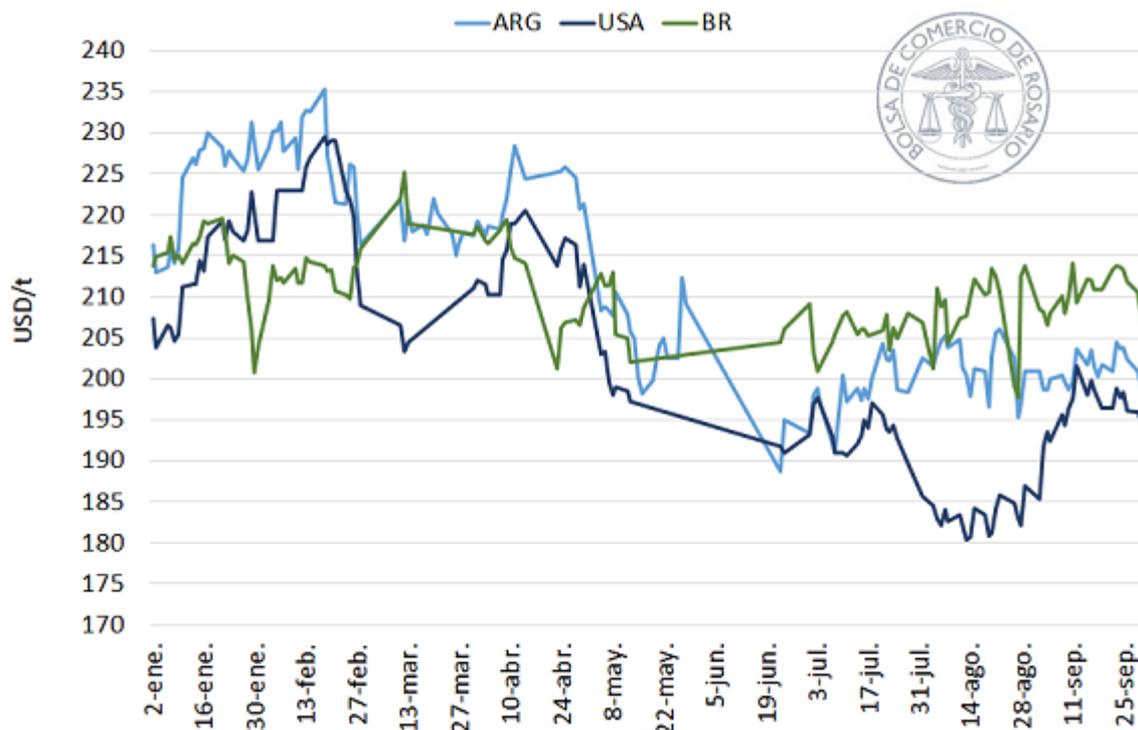
3- Estados Unidos sigue dominando el mercado exportador de maíz

En el mercado de maíz, Estados Unidos sigue siendo el líder en precios, con las mejores cotizaciones spot del mercado. Los norteamericanos vienen manteniendo un gran ritmo de compromisos del cereal. A la semana del 25 de septiembre,

último dato actualizado previo al "shutdown" norteamericano, los compromisos totales de maíz superan las 25,7 Mt, rompiendo la marca del año 2021 y avanzando ya con el 34% del programa exportador, máximos en cuatro años.

El avance de labores corre al 18% de la superficie, levemente por detrás del promedio, pero siempre teniendo en cuenta de que estamos hablando del hectareaje sembrado con maíz más importante de la historia norteamericana. A la presión de oferta que va llegando de la mano de la cosecha, hay que sumarle las casi 40 Mt que relevó el USDA en su informe de stocks trimestrales, 5 Mt más de lo esperado por la media de los operadores. Esto deja un escenario pesado para los suministros de maíz y mantiene las cotizaciones por debajo de los USD 200/t, en promedio, un 7% más barato que el cereal brasileño.

Maíz: precio de exportación por país de origen @BCRMercados en base a LSEG, posición Spot



Mientras tanto, el FOB argentino sigue siendo competitivo en Sudamérica, pero aun así el volumen embarcado no termina de arrancar. Durante septiembre se habrían embarcado solo 1,6 Mt de maíz, mínimos en diez años.



 Commodities

Arveja verde: márgenes ajustados, pero con espacio en la rotación

Florencia Poeta - Carina Frattini - Julio Calzada

La arveja pisa cada vez más fuerte en el corazón agrícola que une al sudeste santafesino con el noreste bonaerense.

La arveja es un cultivo con trayectoria histórica y presencia sostenida que hoy vuelve a cobrar protagonismo gracias a su aporte en la rotación, la fijación biológica de nitrógeno y las oportunidades comerciales que ofrece en el mercado internacional. Santa Fe se afianza como el segundo polo productivo de arveja del país, concentrando gran parte de su actividad en los departamentos Constitución, Rosario y San Jerónimo. Esta posición estratégica refuerza la importancia de la Mesa de Legumbres de Santa Fe, con la que la BCR trabaja de manera activa para impulsar el crecimiento del sector.

De acuerdo con estimaciones de INTA Arroyo Seco, en la campaña 2025/26, el área sembrada con arveja —tanto verde como amarilla— habría superado las 120.000 hectáreas, proyectando un récord productivo. De confirmarse, podría incluso ubicarse por encima de la destacada campaña 2021/22 que rozó las 300.000 toneladas. No obstante, el cultivo transita su etapa crítica de floración y formación de grano, y lo que ocurra con las lluvias y temperaturas de octubre será determinante para el resultado final.

En el núcleo arvejero nacional, las variedades verdes destacan sobre las amarillas, con una proporción aproximada de 75% frente a 25%. Este predominio se explica por la preferencia de los mercados de Latinoamérica y Europa por la variedad verde, mientras que la amarilla se destina principalmente a Asia y a la producción de aislados proteicos para sustitutos de carne. Aunque la producción de arveja amarilla viene en aumento por estas demandas específicas, la consolidada preferencia por la verde mantiene su mayor volumen a nivel nacional. En términos de resultados, los técnicos señalan que la arveja verde alcanza mejores precios, aunque su potencial productivo es algo menor que el de la amarilla: en general, una verde rinde entre 25 y 30 qq/ha, mientras que una amarilla puede alcanzar de 30 a 35 qq/ha.

Como cultivo invernal, la superficie de la arveja representa un área menor frente a cultivos tradicionales como el trigo, que este año suma 1,6 millones de hectáreas solo en la región núcleo, según estimaciones de GEA/BCR. Aun así, la arveja muestra un resurgimiento y consolida su lugar dentro de las rotaciones.

Campaña 2025/26: una foto positiva del cultivo

“Las arvejas están en muy buenas condiciones”, coinciden los asesores de Arroyo Seco, Godoy, Coronel Bogado, Uranga, Santa Teresa, Villa Mugueta y Acebal. Y aclaran: “hay lotes puntuales, en zonas bajas, donde se acumuló agua tras las lluvias recurrentes y allí el cultivo está regular. Pero en líneas generales se lo ve muy bien”. La mayoría de los cuadros sembrados en fecha óptima están transitando la floración y algunos ya muestran chauchas marcadas, mientras que los lotes más tardíos están regulares, aunque son una pequeña proporción.

Pág 9



En el noreste bonaerense, particularmente en San Pedro y Baradero, el panorama es similar. Allí los técnicos resaltan que, si bien los años con exceso de humedad no son los mejores para la arveja y se registran pérdidas puntuales en lotes con acumulación de agua, la foto actual es muy buena.

Este contexto resalta la importancia de evaluar los márgenes de la arveja en rotación con otros cultivos, a fin de dimensionar con mayor precisión su competitividad y el valor agregado que aporta al entramado agrícola regional. En esta oportunidad, el análisis se centra en la arveja verde, por ser la variedad de mayor incidencia para la especie, como se indicó anteriormente.

Análisis de márgenes netos para arveja verde: los kilos por hectárea marcan la diferencia

Según un análisis realizado el 29 de septiembre, en un planteo de 150 hectáreas con labores tercerizadas y un alquiler de 15 qq/ha, la rentabilidad de la arveja verde se presenta ajustada. Con un precio a cosecha de 280 USD/tn — piso del rango de referencia de la BCR al momento del cálculo—, los márgenes resultan positivos siempre que los rindes acompañen.

Evaluación de Diferentes Escenarios Productivos en Arveja Verde				
Precio cosecha (u\$s/qq)		28,0	28,0	28,0
Rinde (qq/ha)		20	25	30
Ingreso Bruto (u\$s/ha)		560	700	840
Insumos		354	354	354
Siembra + Pulverización		74	74	74
Cosecha		48	60	71
Flete corto (50 km)		23	29	35
Seguro		18	18	18
Comercialización		12	16	19
Estructura		25	25	25
Subtotal Costos (u\$s/ha)		553	574	595
Margen Bruto Campo propio antes de impuestos		7	126	245
Impuestos campo propio		20	47	78
Margen neto campo propio (u\$s/ha)		-14	79	167
Alquiler (valor en u\$s = 15 qq/ha)/1		201	201	201
Margen Bruto Campo Alquilado antes de impuesto:		-195	-75	44
Impuestos campo alquilado		6	7	17
Margen neto campo alquilado (u\$s/ha)		-201	-82	27

Con un rendimiento de 30 qq/ha, la arveja verde genera un margen neto de 167 USD/ha en campo propio y 27 USD/ha en arrendado. Si la productividad cae a 25 qq/ha, el margen se reduce a 79 USD/ha en campo propio y se vuelve

negativo en campo alquilado, alcanzando -82 USD/ha. Con rindes de 20 qq/ha, las pérdidas se registran en ambos esquemas de tenencia, ya que la productividad se encuentra por debajo del rinde de indiferencia: 22 qq/ha en campo propio y 28 qq/ha con arrendamiento, considerando impuestos.

Estructura de costos de la arveja verde: la semilla concentra el mayor peso

Los insumos —semilla, fertilizantes y agroquímicos— representan más del 60% del gasto total de la campaña, siendo la semilla el componente más significativo: constituye el 47% del gasto en insumos y el 29% del costo total. Con una densidad de siembra de 250 kg/ha para alcanzar unas 100 plantas/m², el costo en semilla ronda los 170 USD/ha. En términos relativos, este rubro duplica o triplica el peso de la semilla respecto a otros cultivos: en trigo y soja ronda el 10% del costo total y en maíz un 15%. Con estos números sobre la mesa, optimizar la siembra y garantizar semilla de alta calidad es, por tanto, clave para mejorar márgenes.



El valor de la arveja en rotación

Los técnicos coinciden en que la principal ventaja de la arveja no radica solo en su uso como cultivo de renta, sino en su inclusión dentro de un esquema de rotación. Cuando la rotación es arveja/maíz de segunda, el cereal puede aumentar su rendimiento hasta un 20%. Este punto podría mejorar los números sensiblemente si se incorpora en el análisis.

	ARVEJA	MAIZ SEGUNDA	ARVEJA/ MAIZ
Precio cosecha (u\$s/qq)	28,0	16,9	
Rinde (qq/ha)	25	75	
Ingreso Bruto (u\$s/ha)	700	1271	1971
Insumos	354	390	744
Siembra + Pulverización	74	62	136
Cosecha	60	108	167
Flete corto (50 km)	29	249	278
Seguro	18	30	47
Comercialización	16	43	59
Estructura	25	25	50
Subtotal Costos (u\$s/ha)	574	908	1482
Margen Bruto Campo propio antes de impuestos	126	363	489
Impuestos campo propio	47	47	95
Margen neto campo propio (u\$s/ha)	79	316	394
Alquiler (valor en u\$s = 15 qq/ha)/1	201	302	503
Margen Bruto Campo Alquilado antes de impuestos	-75	61	-14
Impuestos campo alquilado	7	23	30
Margen neto campo alquilado (u\$s/ha)	-82	38	-44

Notas: El modelo corresponde a una explotación de 150 hectáreas. En este sistema, la actividad agropecuaria es la única que desarrolla el productor, contratando los servicios de siembra, cosecha y pulverizaciones aéreas y terrestres. / ¹Costo del alquiler bruto sin deducciones impositivas. / Los gastos de estructura comprenden combustible para un vehículo, asesor agronómico y contable, telefonía, seguro y patente.

Considerando rindes promedios de 25 qq/ha para la arveja y 75 qq/ha para el maíz, la renta en campo propio asciende a 394 USD/ha, mientras que en campo arrendado se sitúa en negativo (-44 USD/ha). Si las productividades mejoran —por ejemplo, 30 qq/ha en arveja y 80 qq/ha en maíz—, el margen trepa a 511 USD/ha en campo propio y 108 USD/ha en arrendado.

Arveja/maíz versus trigo/soja

Al comparar rotaciones, el binomio trigo/soja conserva una leve ventaja: en campo propio genera 411 USD/ha frente a los 394 USD/ha de la dupla arveja/maíz, y en arrendado alcanza 20 USD/ha frente a -44 USD/ha. No obstante, el valor agronómico de la arveja —en particular su capacidad para mejorar la fertilidad del suelo y diversificar los cultivos— la convierte en un socio estratégico dentro del sistema productivo

	ARVEJA	MAIZ SEGUNDA	ARVEJA/ MAIZ
Precio cosecha (u\$s/qq)	28,0	16,9	
Rinde (qq/ha)	25	75	
Ingreso Bruto (u\$s/ha)	700	1271	1971
Insumos	354	390	744
Siembra + Pulverización	74	62	136
Cosecha	60	108	167
Flete corto (50 km)	29	249	278
Seguro	18	30	47
Comercialización	16	43	59
Estructura	25	25	50
Subtotal Costos (u\$s/ha)	574	908	1482
Margen Bruto Campo propio antes de impuestos	126	363	489
Impuestos campo propio	47	47	95
Margen neto campo propio (u\$s/ha)	79	316	394
Alquiler (valor en u\$s = 15 qq/ha)/1	201	302	503
Margen Bruto Campo Alquilado antes de impuestos	-75	61	-14
Impuestos campo alquilado	7	23	30
Margen neto campo alquilado (u\$s/ha)	-82	38	-44

Notas: El modelo corresponde a una explotación de 150 hectáreas. En este sistema, la actividad agropecuaria es la única que desarrolla el productor, contratando los servicios de siembra, cosecha y pulverizaciones aéreas y terrestres. /¹Costo del alquiler bruto sin deducciones impositivas./ Los gastos de estructura comprenden combustible para un vehículo, asesor agronomico y contable, telefonía, seguro y patente.

	TRIGO	SOJA 2da	TRIGO/SOJA 2
Precio cosecha (u\$s/qq)	18,8	31,8	
Rinde (qq/ha)	35	30	
Ingreso Bruto (u\$s/ha)	658	954	1.612
Insumos	320	215	536
Siembra + Pulverización	76	68	144
Cosecha	56	81	137
Flete corto y largo (180 km)	41	35	75
Seguro	16	20	36
Comercialización	18	20	38
Estructura	26	26	52
Subtotal Costos (u\$s/ha)	554	465	1.018
Margen Bruto Campo propio antes de impuestos	104	489	594
Impuestos campo propio	43	139	182
Margen neto campo propio (u\$s/ha)	61	350	411
Alquiler (valor en u\$s = 15 qq/ha) ¹	201	302	503
Margen Bruto Campo Alquilado antes de impuestos	-97	187	91
Impuestos campo alquilado	8	62	70
Margen neto campo alquilado (u\$s/ha)	-105	125	20



Notas: El modelo corresponde a una explotación de 150 hectáreas. En este sistema, la actividad agropecuaria es la única que desarrolla el productor, contratando los servicios de siembra, cosecha y pulverizaciones aéreas y terrestres. ¹ Costo del alquiler bruto sin deducciones impositivas./ Los gastos de estructura comprenden combustible para un vehículo, asesor agronomico y contable, telefonía, seguro y patente.



 Economía

Ventas de maquinaria agrícola en el primer semestre del año

Belén Maldonado – Carina Frattini – Emilce Terré – Julio Calzada

Con un total de 8.508 unidades vendidas, la facturación por ventas de maquinaria agrícola entre enero y junio fue de \$ 1,3 billones.

La industria de la maquinaria agrícola es fundamental para la agroindustria argentina. Esta cuenta con un amplio entramado de empresas nacionales y multinacionales de muy diverso tamaño y escala. En este sentido, de acuerdo con el Ministerio de Economía, se verifica una mayor presencia de compañías globales que operan en varios países en segmentos como tractores, cosechadoras y picadoras de forraje, mientras que las empresas nacionales tienen una mayor presencia en los rubros de sembradoras e implementos agrícolas. Su epicentro productivo se concentra entre Santa Fe, Córdoba y Buenos Aires.

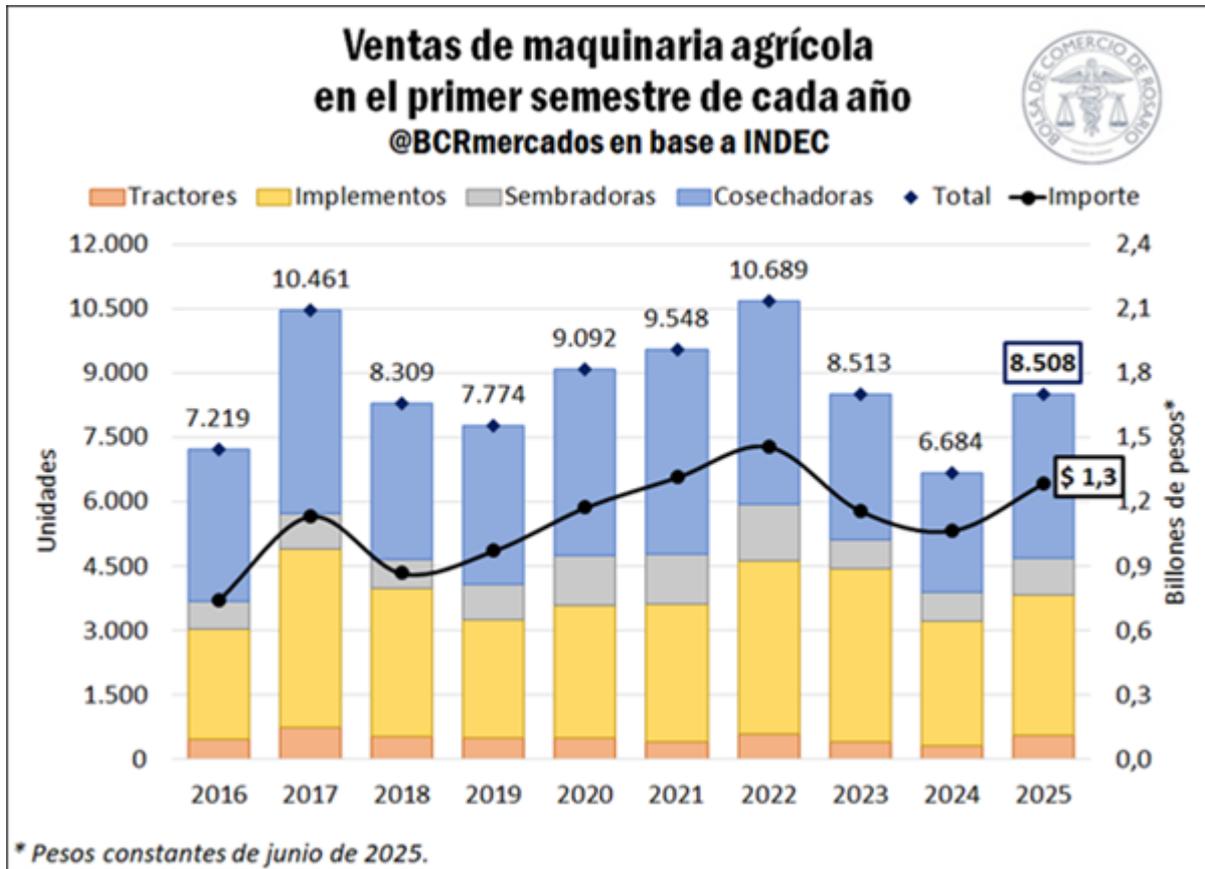
En este marco, durante la última semana de agosto, el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC) dio a conocer los datos de **ventas de maquinaria agrícola** correspondientes al segundo trimestre de 2025, lo que permite analizar el desempeño del sector en la primera mitad del año. A partir de los resultados presentados por el organismo gubernamental, las cifras de montos facturados, originalmente expresadas en precios corrientes, se convirtieron a valores presentes para aislar el efecto del incremento de precios. Para ello, todos los montos fueron ajustados a precios constantes de junio de 2025 utilizando el Índice de Precios al Consumidor (IPC) publicado mensualmente por el INDEC.

1. Evolución de las ventas totales.

Según datos del INDEC, la **facturación total por ventas de maquinaria agrícola en Argentina ascendió a \$ 1,3 billones** entre enero y junio del año en curso. Este cómputo, que comprende las ventas de tractores, cosechadoras, sembradoras e implementos.

En términos de volumen, **las ventas de máquinas agrícolas ascendieron a un total de 8.508 unidades en los primeros seis meses del año**, marcando un aumento interanual del 27%, aunque se ubicaron 4% por detrás de las ventas promedio de los últimos cinco años. La recuperación frente al mismo período del año anterior se debe a un incremento en las ventas de todos los segmentos de maquinaria, aunque cabe aclarar que **el período de comparación es el más bajo desde el comienzo de la serie**. De hecho, a pesar del incremento interanual, el volumen de unidades vendidas en el primer semestre de 2025 **se posicionó como el segundo más bajo de los últimos seis años**.





En cuanto al origen de los equipos, la mayor cantidad de unidades vendidas en la primera mitad del año fueron de producción nacional según INDEC. Dicho organismo estima que aproximadamente el 16% de las máquinas comercializadas como productos finales eran de origen extranjero. Sin embargo, al analizar los datos históricos, se observa un incremento de 11 p.p. en la proporción de maquinarias importadas vendidas respecto al mismo período del año anterior, siendo la más elevada de los últimos cinco años.

De todos modos, la información oficial disponible cuenta con ciertas limitaciones que impide sacar conclusiones definitivas, ya que para la maquinaria agrícola autopropulsada considera como producto nacional a los ensamblados en territorio argentino con bajo nivel de integración local. El porcentaje del 16% se calcula sin considerar el origen de las sembradoras, dado que el INDEC no distingue el volumen de importaciones de este tipo de maquinaria por aplicación de la normativa del secreto estadístico, por lo que son datos aproximados. Lo mismo sucede con las cosechadoras y los tractores que, entre 2022 y 2024, registran algunos trimestres con la misma limitación.

La Cámara de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (CAFMA) trabaja en el desarrollo de la marca sectorial AGRINOVA para certificar a las empresas que cumplen con los criterios establecidos para la maquinaria agrícola nacional, fortaleciendo así la identidad del sector. Esta herramienta permitirá, además, un mejor seguimiento de la participación de la producción



nacional en las ventas y de su impacto económico en las regiones donde se desarrolla la actividad. En la visión de la entidad, para ser considerados de fabricación nacional, los productos deben respetar un Contenido Máximo Importado (CMI): 40% en implementos, instalaciones y maquinaria de arrastre; 45% en autopropulsadas; y 50% en equipos de agricultura de precisión. De esta forma la entidad promueve que la mayor parte del valor provenga de piezas, mano de obra y procesos locales, acompañado por requisitos de servicio postventa, garantía documentada y presencia digital activa para garantizar respaldo al cliente.

En lo que respecta al patentamiento de maquinaria, según el informe del mes de junio de la Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA), se advierte que en el primer semestre del año se patentaron 3.368 máquinas. Distinguiendo por tipo de maquinaria, el patentamiento de cosechadoras totalizó 427 unidades, con mayor participación de John Deere (45%), Case (22%), New Holland (19%), Massey Ferguson (4%) y Claas (4%). En cuanto a los tractores, los patentamientos sumaron 2.620 unidades, principalmente de John Deere (44%), New Holland (18%), Case (14%), Pauny (13%) y Massey Ferguson (6%). Finalmente, se patentaron 321 pulverizadoras, con una participación destacada de Metalfor (27%), Pla (19%), Caiman (17%), Jacto (8%) y Case (7%).

Para entender el desempeño del sector, es importante comprender que su dinámica está influenciada por diversas variables externas, como son el clima, la evolución de la cosecha y los precios de los commodities internacionales, que impactan de manera directa en los márgenes de los productores. En este sentido, si bien las cotizaciones internacionales continúan en niveles históricamente bajos, esto logró contrarrestarse parcialmente el último año por una recuperación productiva del agro en la campaña 2023/24. Sumado a ello, se estima que la cosecha del ciclo 2024/25, que se encuentra muy pronta a finalizar, totalizaría 136,7 Mt y sería la segunda más elevada de la que se tiene registro. Este contexto de mayor actividad en el campo, en condiciones normales, debería traccionar la demanda de equipos agrícolas, logrando una recuperación en los volúmenes de venta respecto a lo registrado un año atrás. Sin embargo, el último reporte de ACARA del mes de agosto, indica que si bien el mercado aún muestra expansión en el acumulado anual de ventas, comienzan a evidenciarse algunas señales preocupantes que parecen estar demorando las decisiones de compra. En agosto, el nivel de registros cayó casi 8% y marcó un retroceso interanual del 45%.

Se destaca asimismo que el stock acumulado de préstamos otorgados al sector agrícola se ubicó en niveles elevados hacia mitad de año, impulsado principalmente por créditos concedidos en dólares, tal como se analizó recientemente en esta nota. Hacia adelante, no obstante, habrá que monitorear el impacto de la reciente volatilidad de las tasas de interés, que puede tener un efectos sobre el financiamiento del sector.

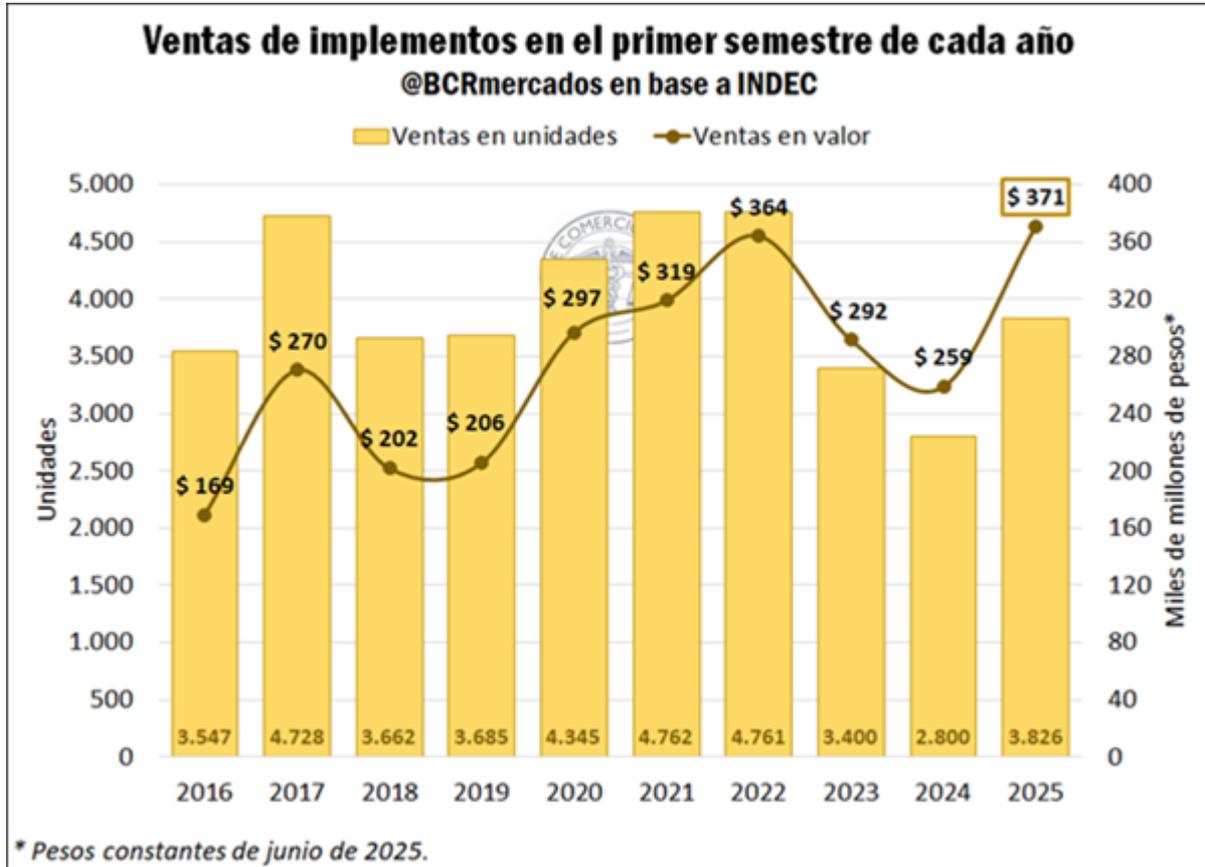
2. Evolución de las ventas por tipo de maquinaria agrícola.

Realizando un análisis por tipo de maquinaria agrícola, se destaca que **las máquinas que más se comercializaron en los primeros seis meses de 2025 fueron los implementos**, dando cuenta del 45% del total de unidades vendidas. Este rubro incluye pulverizadoras de arrastre y autopropulsadas, implementos de acarreo y almacenaje de granos, entre otros. La comercialización de tractores se posicionó en segundo lugar, representando el 38% del volumen de ventas. Sin embargo, **en términos de valor, los tractores fueron el segmento de mayor facturación debido a su valor unitario más elevado**. Finalmente, las sembradoras ocuparon el tercer lugar, siendo responsables del 10% de las unidades comercializadas, mientras que las ventas de cosechadoras se ubicaron en último lugar, con una participación del 7% de las ventas.

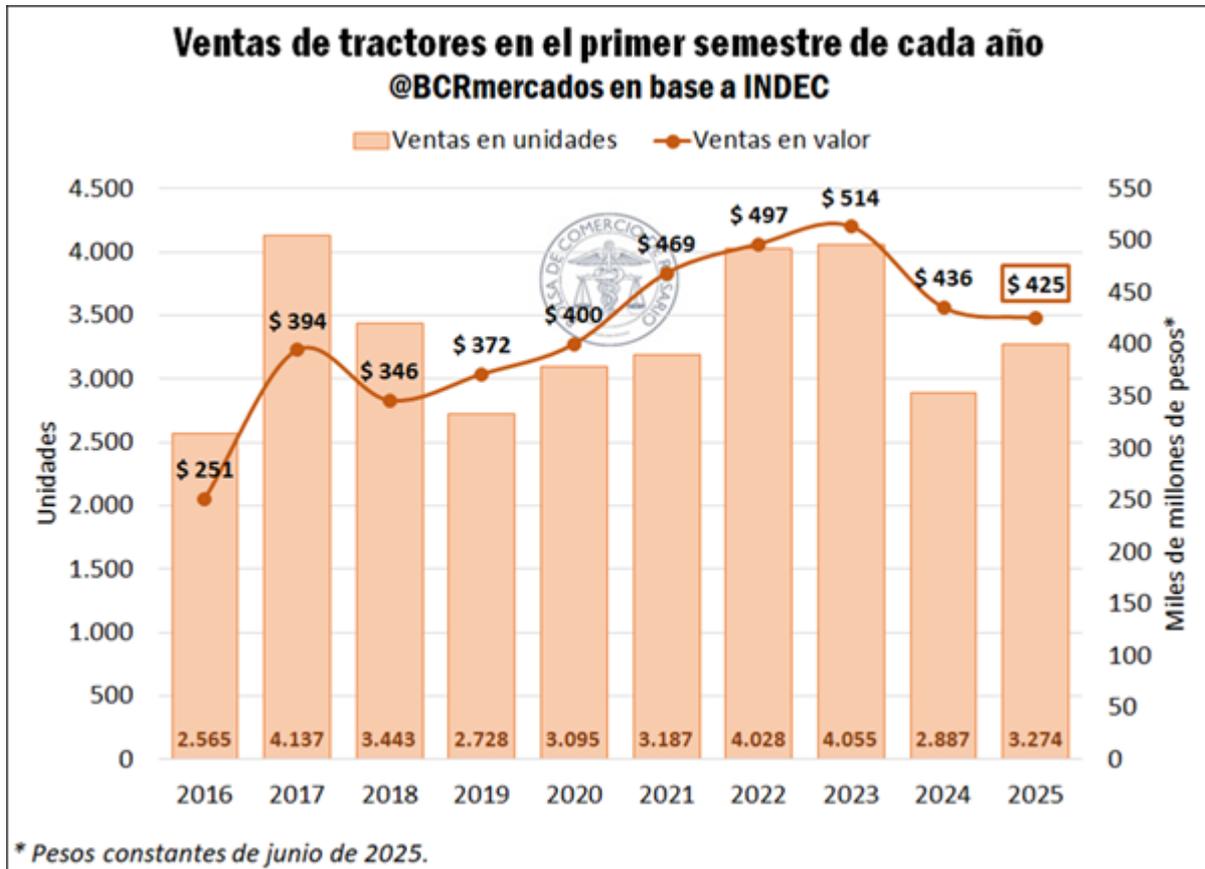
Llevando la mirada al interior de cada tipo de maquinaria, se advierte que en el primer semestre de 2025 se vendieron 3.826 unidades de **implementos**, ubicándose 5% por debajo del promedio de los últimos cinco años. Del total de



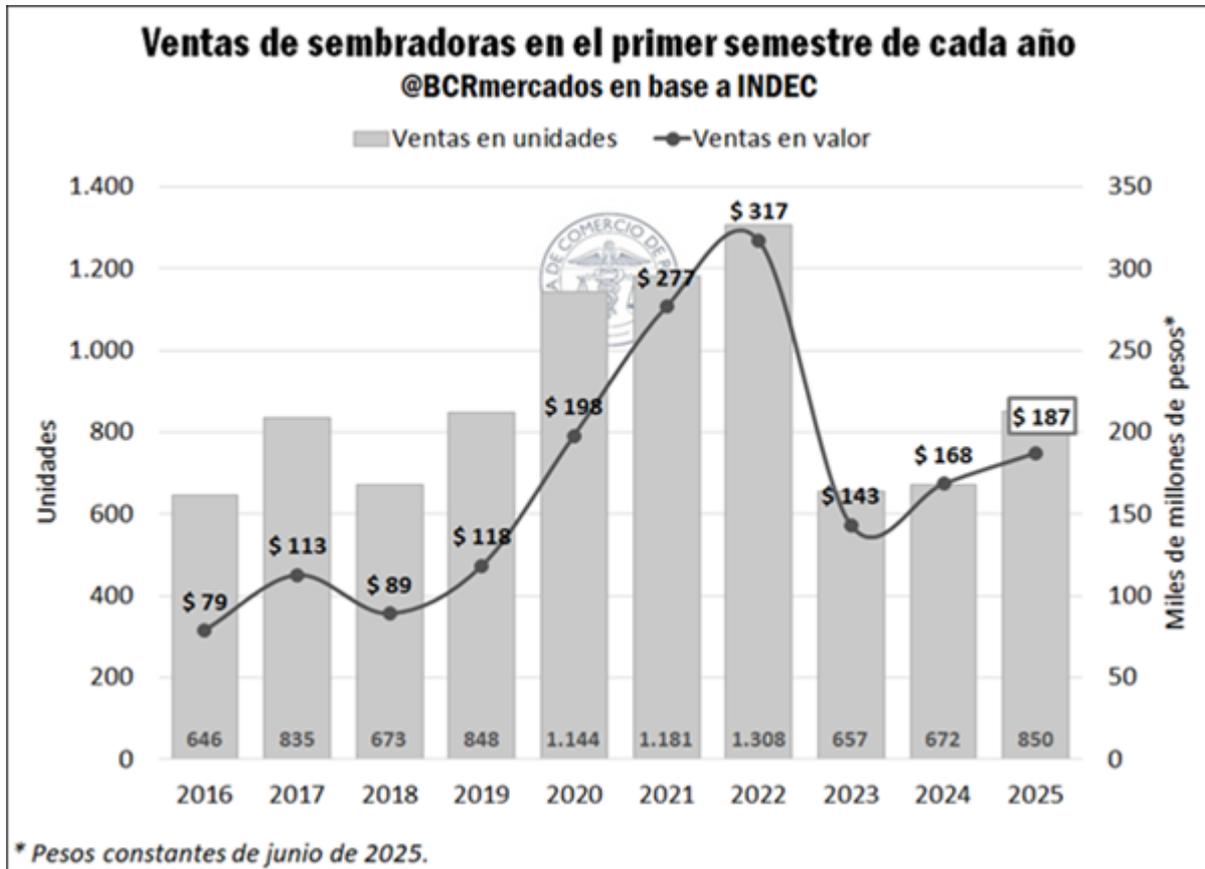
implementos comercializados, 378 unidades correspondieron a pulverizadoras autopropulsadas y de arrastre, 1.229 unidades a implementos de acarreo y almacenaje de granos, y 2.219 unidades a otros implementos. En términos de valor, la venta de estas máquinas alcanzó un importe semestral de \$ 370.600 millones.



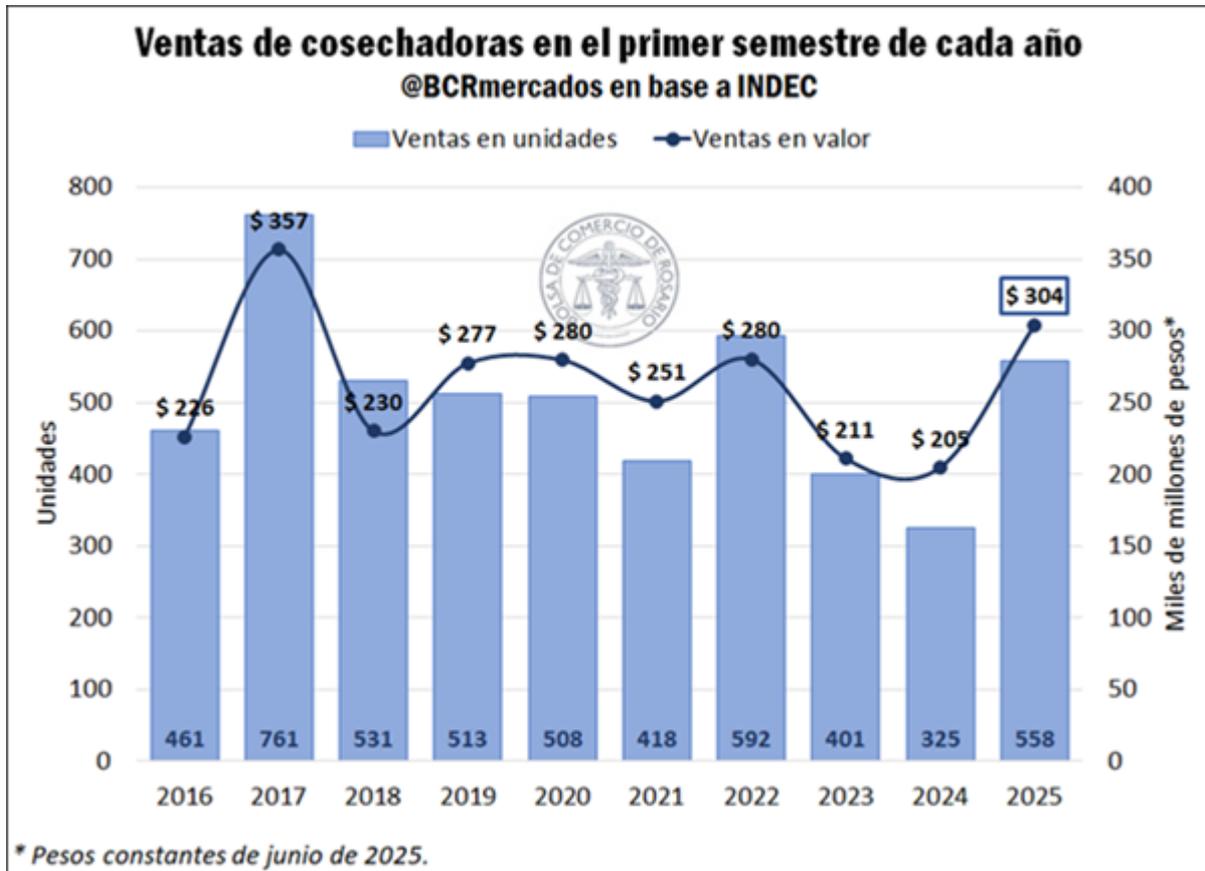
En el caso de los **tractores**, se advierte que en el primer semestre de 2025 se vendieron 3.274 unidades, marcando un incremento del 13% respecto de la comercialización de igual período del año anterior, aunque evidenciando un deterioro del 5% respecto al promedio de los últimos cinco años. En términos monetarios, la venta de este tipo de máquinas alcanzó un importe de \$ 425.300 millones, registrando una caída interanual real del 2%, y ubicándose 8% por debajo del promedio. La contracción interanual en el valor de las ventas a pesar de un incremento en las unidades vendidas responde a una caída en los precios, que registraron una baja real del 14% respecto al año anterior, y se posicionaron 4% por detrás de los precios promedio de los últimos cinco años.



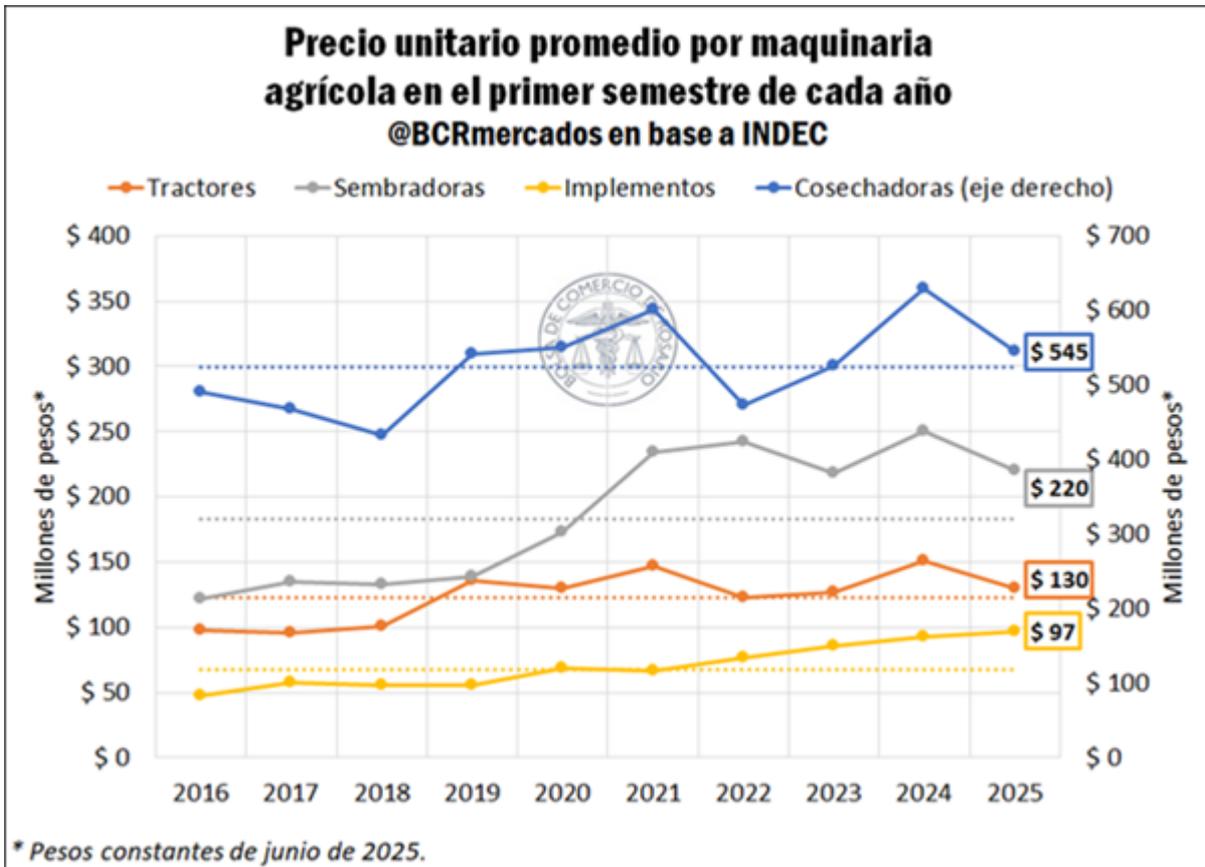
Por su parte, la cantidad vendida de sembradoras totalizó 850 unidades, ubicándose un 14% por detrás del promedio del último quinquenio. Los precios de estas maquinarias se abarataron en términos reales en el último año, ubicándose 12% por debajo de igual período del año anterior y 2% por detrás del promedio de los últimos cinco años. Como resultado, el valor de las ventas de sembradoras, que totalizó \$ 187.200 millones, ascendió 11% real interanual, aunque cayó 15% en relación con el promedio de los últimos 5 años.



Por el lado de las cosechadoras, de enero a junio de 2025 se registraron ventas por 558 unidades, un 24% por encima del promedio. En términos históricos, el valor de las cosechadoras vendidas se ubicó 2% por detrás del promedio.



Finalmente, a modo de resumen, se destaca que en el primer semestre del año los precios de casi todos los tipos de maquinaria agrícola, excepto el de los implementos, disminuyeron en términos reales respecto al mismo período del año anterior.





 Economía

El ICA-ARG arroja una variación neutra en agosto

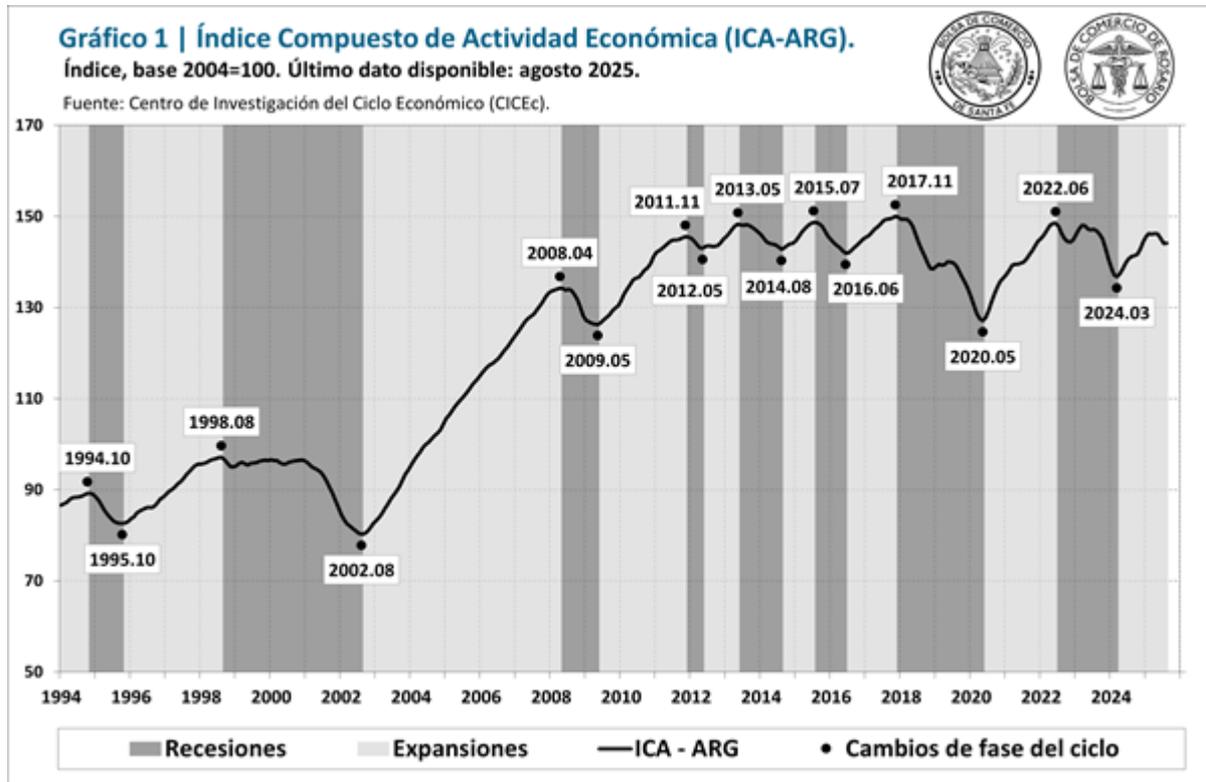
CICEC

El Índice Compuesto Coincidente de Actividad Económica de Argentina (ICA-ARG) presenta una variación mensual en agosto de 0,01%, interrumpiendo la racha de tres meses consecutivos de caídas.

Si bien se pausa el retroceso de los meses anteriores, el ICA-ARG tuvo resultados adversos en cuatro de los ocho primeros meses del año, lo que deja el nivel de agosto un 0,2% por debajo al de diciembre de 2024. No obstante, la tasa de cambio interanual permanece positiva, con una variación del 2,0%.

De las diez series coincidentes, cinco presentaron variaciones positivas y cinco negativas. Entre las señales negativas se destacan un deterioro en el nivel del empleo, en las ventas minoristas y en la recaudación nacional, hilvanando esta última seis meses de caídas consecutivas. En contraposición, se exhiben datos positivos en la producción agrícola, las importaciones y en los patentamientos de vehículos, mientras que el sector industrial tuvo un leve repunte que interrumpió la caída que venía evidenciando desde marzo.





1. Los indicadores del ciclo económico argentino

El ICA-ARG sintetiza información comparable de diez indicadores económicos que abarcan amplios sectores de actividad y tienen una naturaleza de series coincidentes. Todas las series fueron filtradas por estacionalidad y valores irregulares extremos; las series nominales, además, fueron previamente expresadas en términos reales. Las últimas variaciones mensuales de estos indicadores se presentan en la Tabla 1, y la Tabla 2 presenta los datos correspondientes a las variaciones interanuales.

Al analizar la Tabla 1, se observa que cinco de los diez indicadores presentan variaciones positivas, a diferencia de los meses previos en los que casi todas las series tenían desempeño negativo. Por otro lado, en la Tabla 2 se percibe que seis de los diez indicadores se encuentran por encima del nivel registrado un año atrás.

El producto de los principales cultivos extensivos volvió a presentar un signo positivo en su variación mensual en agosto, del 3,5%, luego de dos meses de bajas, producto del avance en las labores de cosecha de maíz y sorgo, que se había demorado en los meses previos ante las sucesivas lluvias del invierno. La tasa de cambio interanual, por su parte, fue del 14,1%.



La producción industrial, tuvo una suba mensual después de cinco meses negativos, con un repunte del 0,1% en agosto. Sin embargo, la comparación con igual mes del año pasado muestra una caída del 1,2%. Particularmente, el sector con mayor incidencia en el mes lo constituye el de alimentos y bebidas, acompañado por las industrias metálicas básicas, mientras que el resto de los sectores sufrieron bajas.

La actividad de la construcción presentó el cuarto mes consecutivo en descenso, con una variación en agosto del -0,5%, mientras que la tasa de cambio interanual se ubicó en el 3,5%. Este sector es uno de los más perjudicados por la última recesión y actualmente se ubica en el menor nivel desde 2009, si exceptuamos el periodo de pandemia y los peores meses del año pasado.

Las importaciones totales de bienes muestran un repunte del 1,4% en el octavo mes del año, luego de un breve periodo de disminución desde la implementación de la nueva política cambiaria en abril. La comparación con igual mes del año pasado presenta una suba del 16,9%. Un aspecto para destacar es que las exportaciones también experimentaron datos positivos, lo que promovió que la balanza comercial retorne a niveles similares a los de finales de 2024, luego de un deterioro en los primeros meses de este año.

Las ventas minoristas presentan una merma notoria en los últimos meses, acumulando cinco caídas mensuales consecutivas. La tasa mensual estimada para agosto es de -0,3%, lo que implica una variación interanual del -6,7%. En los últimos meses, la desmejora más significativa se observa en las ventas de supermercados, que ya se ubican por debajo de los mínimos del año pasado, mientras que las ventas en autoservicios mayoristas continúan sin manifestar señales de recuperación.



Tabla N°1 | Tasas de cambio mensuales del ICA-ARG y sus componentes. Últimos seis meses.

	Monitor mensual de actividad económica					
	Variaciones de series ajustadas por estacionalidad e irregulares extremos					
	mar.-25	abr.-25	may.-25	jun.-25	jul.-25	ago.-25
ICA-ARG	-0,1%	0,1%	-0,1%	-0,8%	-0,7%	0,0%
Producto de los principales cultivos extensivos	-4,6%	3,7%	9,5%	-1,1%	-6,0%	3,5%
Producción industrial	-0,7%	-0,6%	-0,6%	-1,2%	-0,8%	0,1%
Actividad de la construcción	1,1%	1,1%	-1,1%	-1,4%	-0,7%	-0,5%
Importaciones totales de bienes	0,3%	0,0%	-1,9%	-2,0%	0,1%	1,4%
Ventas minoristas *	0,4%	-0,6%	-1,7%	-2,6%	-1,8%	-0,3%
Patentamientos de vehículos nuevos	3,1%	3,8%	0,3%	-3,0%	-1,4%	0,1%
Recaudación nacional total	-2,5%	-1,8%	-0,6%	-0,1%	-0,5%	-1,7%
Asalariados del sector privado registrados *	0,0%	0,0%	0,0%	-0,2%	-0,3%	-0,2%
Tasa de entrada al mercado laboral *	0,0%	3,8%	3,7%	-1,6%	-3,2%	-2,6%
Remuneración bruta total Real Sec. Priv. Reg.*	-0,3%	-0,5%	-0,8%	-1,4%	-0,8%	0,2%

(*) Último dato estimado.

Fuente: Centro de Investigación del Ciclo Económico (CICEc)

Los patentamientos de vehículos nuevos volvieron a registrar una variación mensual positiva, luego de dos meses en caída, con un 0,1% en agosto. De esta manera, el sector continúa mostrando un volumen que no se observaba desde 2018. La tasa de cambio interanual da cuenta de la buena performance del sector, con un incremento del 35,2%.

La recaudación total del gobierno nacional, en cambio, marcó su sexta variación mensual negativa de manera consecutiva, con un -1,7%, mientras que la tasa de cambio interanual pasó a terreno negativo luego de nueve meses (-0,3% en agosto). En el último registro, sobresale un desplome en la recaudación por impuestos al comercio exterior (DGA), luego de las subas extraordinarias de junio y julio por la baja temporaria de las alícuotas de derechos de exportación de granos y derivados. Por su parte, la recaudación por impuestos internos (DGI) extendió el curso negativo de los meses previos.

Tabla N°2 | Tasas de cambio interanuales del ICA-ARG y sus componentes. Últimos seis meses.

	Monitor interanual de actividad económica					
	Variaciones de series ajustadas por estacionalidad e irregulares extremos					
	mar.-25	abr.-25	may.-25	jun.-25	jul.-25	ago.-25
ICA-ARG	6,8%	6,5%	5,5%	3,8%	2,4%	2,0%
Producto de los principales cultivos extensivos	3,5%	-3,5%	-4,7%	-8,3%	-5,9%	14,1%
Producción industrial	7,5%	6,7%	5,4%	2,5%	-0,3%	-1,2%
Actividad de la construcción	9,2%	12,1%	11,3%	8,5%	5,3%	3,5%
Importaciones totales de bienes	32,2%	35,2%	33,3%	26,8%	20,7%	16,9%
Ventas minoristas *	1,8%	1,1%	-1,5%	-4,5%	-6,6%	-6,7%
Patentamientos de vehículos nuevos	77,0%	76,7%	71,1%	60,1%	47,4%	35,2%
Recaudación nacional total	8,6%	6,2%	4,1%	2,7%	2,3%	-0,3%
Asalariados del sector privado registrados *	-0,2%	0,1%	0,3%	0,2%	0,1%	-0,2%
Tasa de entrada al mercado laboral *	27,6%	32,9%	32,2%	26,6%	18,7%	9,8%
Remuneración bruta total Real Sec. Priv. Reg.*	20,9%	18,0%	14,7%	10,3%	7,0%	5,3%

(*) Último dato estimado.

Fuente: Centro de Investigación del Ciclo Económico (CICEC)

La evolución del número de asalariados privados registrados volvió a presentar datos negativos, luego de varios meses de estancamiento. La estimación para agosto exhibe una disminución del -0,2% y constituiría la tercera variación negativa en lo que va del año. Además, arrastró la tasa de cambio interanual, que se estima en un -0,2%. De esta manera, el empleo asalariado registrado permanece alrededor de 170.000 puestos de trabajo por debajo del máximo histórico (agosto de 2023).

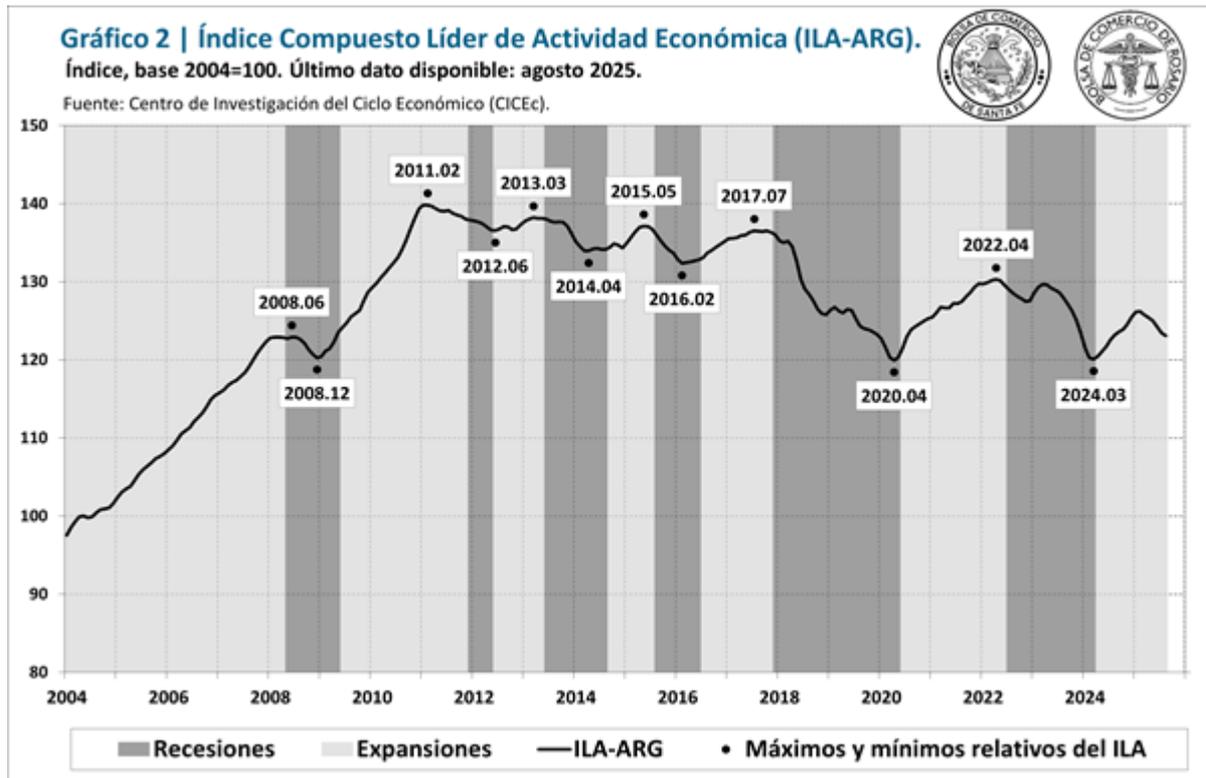
Por su parte, la tasa de entrada al mercado laboral también presenta tres meses continuos de mermas, con un deterioro estimado en agosto del 2,6%. Por su parte, la comparación con igual mes de 2024 indica un crecimiento estimado del 9,8% en los últimos doce meses, equivalente a una suba de 0,17 puntos porcentuales en el nivel de la tasa (pasó de 1,68 en agosto de 2024 al 1,85 el último mes).

Finalmente, se estima una tenue recuperación del 0,2% para la remuneración bruta total de los empleados privados registrados, la cual marca la primera variación positiva luego de cinco meses de caídas consecutivas. En el último mes, la recuperación del salario real de los empleados registrados en el sector privado compensó la caída en la cantidad de trabajadores registrados. En agosto de 2025 la serie se ubicó un 5,3% por encima de igual mes del año previo.

2. Síntesis y perspectivas

Los datos de actividad económica de agosto se presentan estables respecto al mes anterior, pero cabe mencionar que el balance de lo que llevamos de 2025 se tornó negativo, ubicándose el ICA-ARG de ese mes por debajo de diciembre de 2024. A su vez, el índice de difusión de las series coincidentes, que fue superior al 70% en los primeros meses del año, se ubica actualmente en un 26,7%, lo que implica que el deterioro se extendió a la mayoría de los sectores económicos.

Por su parte, los indicadores líderes mantienen una dinámica negativa más marcada. El Índice Compuesto Líder de Actividad de Argentina (ILA-ARG) (Gráfico 2) cayó por sexto mes consecutivo, con una tasa mensual del -0,3% en agosto.



De los doce indicadores líderes, en el último mes se encuentran solo tres con variaciones positivas, la Base Monetaria, el Índice de Precio de Materias Primas de Exportación y el sector industrial de Caucho y Plástico, además de una tasa neutral en el índice de Difusión de Expectativas de Empleo. Entre los indicadores con peor desempeño se destacan el Índice de Confianza del Consumidor, el patentamiento de Maquinarias, el Gasto de Capital del Gobierno nacional, las Transferencias de Vehículos Usados, los índices bursátiles y el índice de Tipo de Cambio Real Multilateral.

Ambos índices, coincidente y líder, están presentando un entorno de retracción importante en la actividad económica nacional a partir del segundo trimestre de 2025. En particular, entre marzo y agosto se han implementado una serie de medidas con el objetivo de mantener baja la inflación, controlar el valor del dólar y no relegar el equilibrio fiscal que



**BOLSA
DE COMERCIO
DE ROSARIO**

Informativo semanal

Mercados

ISSN 2796-7824

AÑO XLIV - Edición N° 2214 - 03 de Octubre de 2025

hicieron mella en la actividad económica nacional.

Pág 29

**Dirección de
Informaciones y
Estudios Económicos**



**BOLSA
DE COMERCIO
DE ROSARIO**

PROPIETARIO: **Bolsa de Comercio de Rosario**

DIRECTOR: **Dr. Julio A. Calzada**

Córdoba 1402 | S2000AWV Rosario | ARG

Tel: (54 341) 5258300 / 4102600 Int. 1330

iyee@bcr.com.ar | www.bcr.com.ar

 @BCRmercados



 Economía

Márgenes ganaderos: Prácticamente todos los planteos ofrecieron muy buenos resultados en el tercer trimestre

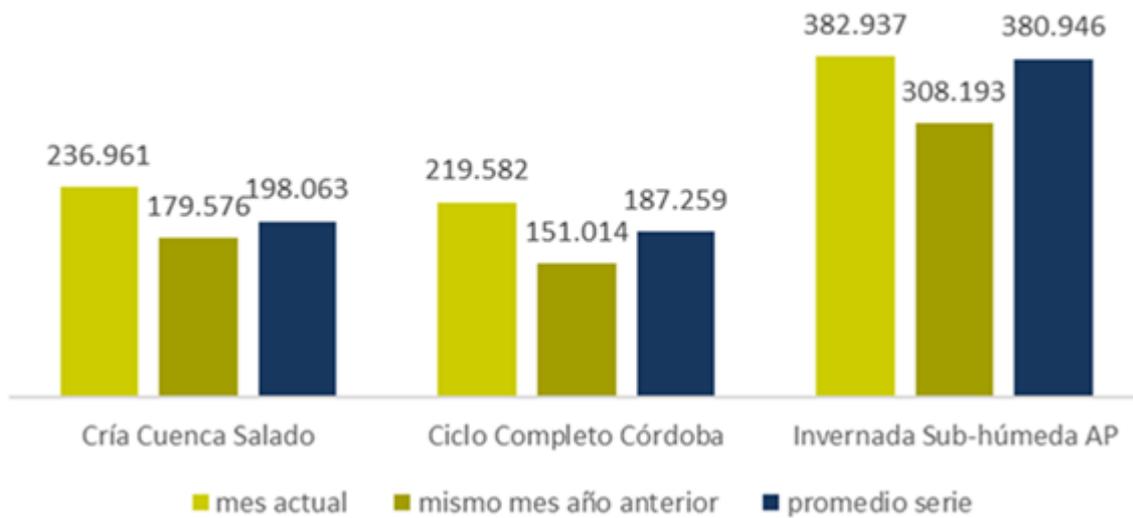
ROSGAN

Recientemente publicado, el informe trimestral de Resultados Económicos Ganaderos elaborado por la Dirección de Análisis Pecuario de la secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGPyA) revela márgenes muy favorables para los diferentes planteos

Recientemente publicado, el informe trimestral de Resultados Económicos Ganaderos elaborado por la Dirección de Análisis Pecuario de la secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGPyA) revela márgenes muy favorables para los diferentes planteos ganaderos.



Evolución de los Márgenes brutos por hectárea [en \$ constantes de agosto de 2025]



Fuente de datos: SAGPyA, Resultados Económicos Ganaderos Informe trimestral N°55, septiembre 2025.

Al analizar en moneda constante (pesos de agosto de 2025) los modelos más representativos de cada actividad ganadera, se observa que prácticamente todos los planteos productivos ofrecen márgenes brutos superiores al promedio de la serie, iniciada en junio de 2011.

En el caso de la cría, los márgenes calculados para una explotación de 450 hectáreas en la Cuenca del Salado, con una carga de 0,58 vientres por hectárea y un destete del 72%, arrojan para agosto unos \$236.961 por hectárea, lo que representa un 20% más que el promedio de la serie y un 32% superior al margen estimado doce meses atrás.

De igual modo, el modelo productivo que contempla un sistema de ciclo completo en el centro-sur de Córdoba ofrece actualmente un margen bruto de \$219.582 por hectárea, lo que representa un 17% superior al promedio de la serie y un 45% más alto que en agosto de 2024.

Por su parte, el eslabón intermedio de invernada (modelo de alta producción desarrollado para el sur de Córdoba y norte de La Pampa) arroja un margen bruto actual de \$382.937 por hectárea, valores que se resultan ligeramente por encima del promedio de la serie, pero 24% superiores a los registrados en la misma fecha del año anterior.

Una lectura similar corresponde a los planteos más intensivos de engorde. En este caso, el margen bruto estimado por cabeza terminada en feedlots es de \$16.376, cuatro veces superior al promedio de la serie. Por otro lado, el margen de un

sistema de recria más terminación a corral —según los parámetros del modelo utilizado— arroja aproximadamente \$41.579 por cabeza, frente a más de \$14.000 de pérdida que marca el promedio histórico.

Ahora bien, un punto interesante a analizar es como se relacionan estos resultados económicos con los flujos reales de hacienda para cada período.

En el caso de la cría, se observa que durante años de buenos márgenes relativos la zafra de terneros tiende a acelerarse. Tal es el caso de este año, en el que, de enero a agosto, la salida de terneros de los campos de cría representa el 55% del stock inicial registrado para esa categoría (según datos de stock al 31 de diciembre), constituyéndose en el año con mayor salida relativa y mejores márgenes para la actividad.

MB de la cría vs. avance de zafra de terneros a agosto de cada año.

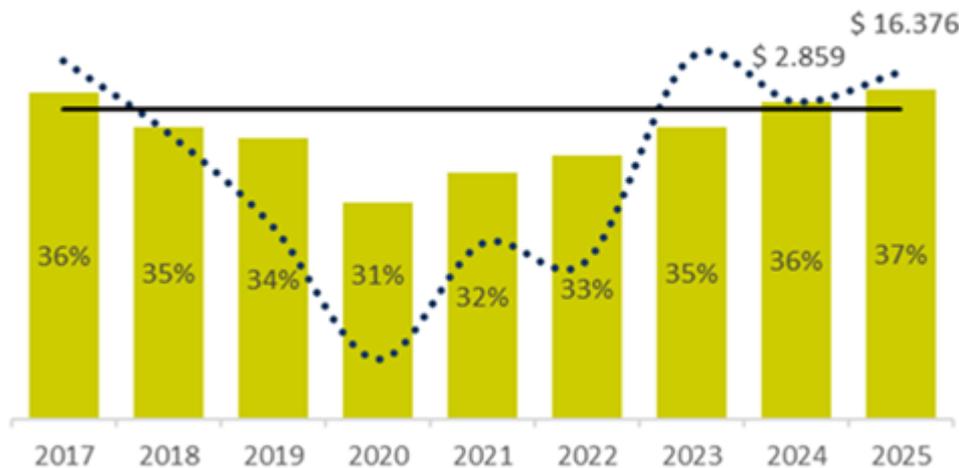


Fuente de datos: SAGPyA, Resultados Económicos Ganaderos Informe trimestral N°55, septiembre 2025 y tableros dinámicos del SENASA.

Del mismo modo, al analizar los márgenes de los feedlots en los últimos años, se observa claramente la respuesta en el nivel de actividad relativa, es decir, la contribución del feedlot a la faena total, en función de los márgenes con los que llegaban los corrales a agosto de cada año.

Este año, aunque el margen es ajustado —volviéndose negativo tras considerar el costo financiero de la actividad—, hasta agosto fue uno de los períodos más saludables para el feedlot, lo cual también se refleja en la participación de sus animales en la faena total.

MB del feedlot vs. participación en la faena total a agosto cada año.



Fuente de datos: SAGPyA, Resultados Económicos Ganaderos Informe trimestral N°55, septiembre 2025 y tableros dinámicos del SENASA.

Esta creciente participación del feedlot como abastecedor de animales terminados para faena es una tendencia que se viene registrando de manera concomitante con el aumento de las recrias a campo. Tal como hemos señalado en informes anteriores, se trata de una etapa complementaria a la recria, cuya consolidación permite avanzar hacia procesos de producción de animales más pesados.

Hasta el momento, los datos de producción disponibles hasta agosto parecen confirmar esta tendencia, con una ligera recuperación de los pesos medios por res, que lentamente se acercan nuevamente a los máximos registrados en 2022, con casi 250 kilos en promedio para los machos y 211 kilos en promedio para las hembras.

No obstante, en contextos más volátiles y con costos de producción elevada, este sistema de recria y terminación a corral bien puede convertirse en una herramienta eficiente para producir la misma cantidad de kilos, pero a un menor costo.

Según surge del mismo informe de la SAGPyA, el modelo de producción de novillos pesados comenzó a ofrecer mejores márgenes que el de novillitos livianos de 400 kg, debido a que la relación de valores entre ambas categorías se invirtió.

Históricamente, la diferencia a favor del liviano fue más frecuente, pero a partir de 2024 —detalla el informe— “esa tendencia comenzó a cambiar, superando en algunos meses al pesado sobre el liviano”. En efecto, durante el último año, el precio del novillo pesado en Mercado Agroganadero (MAG) aumentó en términos corrientes un 63%, pasando de



\$1.900 a \$3.100 el kilo, mientras que el precio del novillito liviano creció un 53% interanual, pasando de \$2.150 a \$3.300 el kilo, tomando como referencia el promedio a agosto según el período analizado.

Sin dudas, esta relación de precios entre el pesado y el liviano ofrece un incentivo al agregado de kilos. No obstante, el aumento del costo financiero registrado en los últimos meses, sumado a la elevada volatilidad que percibe el mercado y a la reciente caída del tipo de cambio, conforman un escenario sumamente adverso para aquellos ciclos de producción más largos, orientados a la exportación.

En definitiva, se trata de un contexto que, de no revertirse prontamente, podría opacar el buen momento que la ganadería viene registrando, no solo a nivel local, sino especialmente de cara al escenario global.



Trigo: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

Trigo: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

(Diciembre - Noviembre)

		Prom. 5 años	2023/24	Estimado 2024/25
Área Sembrada	Mha	6.5	5.5	6.9
Área Cosechada	Mha	6.0	5.1	6.6
Área Perdida	Mha	0.5	0.4	0.3
Rinde	t/ha	2.9	2.8	3.0
STOCK INICIAL	Mt	2.3	4.3	4.06
PRODUCCIÓN	Mt	18.0	14.5	20.1
OFERTA TOTAL	Mt	20.3	18.8	24.2
CONSUMO DOMÉSTICO	Mt	7.0	7.1	7.4
Uso Industrial	Mt	6.0	6.2	6.6
Semilla y otros usos	Mt	0.9	0.9	0.8
EXPORTACIONES	Mt	10.5	7.6	11.5
DEMANDA TOTAL	Mt	17.4	14.8	18.9
STOCK FINAL	Mt	2.8	4.1	5.3
Stock/Consumo	(%)	19%	27%	28%

Fuente: Dpto. Estudios Económicos - Bolsa de Comercio de Rosario

Maíz: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

Maíz: Balance de Oferta y Demanda en Argentina			
(Marzo-Febrero)			
	Prom. 5 años	2023/24	Estimado 2024/25
Área sembrada	8.0	10.3	8.3
Área cosechada	6.7	7.7	7.0
Sup. No cosechada	1.3	2.7	1.3
Rinde	71.2	68.3	69.3
STOCK INICIAL	5.1	2.4	3.9
PRODUCCIÓN	47.7	52.5	48.5
OFERTA TOTAL	52.7	54.9	52.4
CONSUMO INTERNO	14.2	14.7	14.5
Uso Industrial	4.0	4.0	3.6
Molienda seca	0.2	0.2	0.2
Molienda húmeda	1.5	1.4	0.9
Otras Industrias	0.6	0.4	0.6
Etanol	1.6	1.9	1.9
Forraje, semilla y residual	10.2	10.7	10.9
EXPORTACIONES	34.3	36.2	33.5
DEMANDA TOTAL	48.5	50.9	48.0
STOCK FINAL	4.3	3.9	4.4
<i>Ratio Stock/consumo</i>	<i>9%</i>	<i>8%</i>	<i>9%</i>

Fuente: Dir. Informaciones y Estudios Económicos - BCR @BCRmercado:

Soja: Balance de Oferta y Demanda en Argentina

Soja: Balance de Oferta y Demanda en Argentina



(Abril - Marzo)

		Prom. 5 años	2023/24	Estimado 2024/25
Área sembrada	Mill ha	16,7	16,5	17,8
Área cosechada	Mill ha	15,4	16,0	16,5
Sup. No cosechada	Mill ha	1,29	0,44	1,25
Rinde	qq/ha	27,20	31,2	30,0
STOCK INICIAL	Mill tn	7,5	3,2	7,4
IMPORTACIONES	Mill tn	5,6	7,4	6,1
PRODUCCIÓN	Mill tn	42,9	50,0	49,5
OFERTA TOTAL	Mill tn	56,1	60,6	63,0
CONSUMO INTERNO	Mill tn	42,7	48,6	46,9
Crush	Mill tn	37,0	43,5	42,2
Extr. por solvente	Mill tn	35,8	42,0	40,8
Semilla, balanceados y otros	Mill tn	5,9	5,1	4,7
EXPORTACIONES	Mill tn	5,9	4,6	9,5
DEMANDA TOTAL	Mill tn	48,7	53,2	56,4
STOCK FINAL	Mill tn	7,4	7,4	6,6
Ratio Stock/consumo	(%)	15%	14%	12%

Fuente: Dir. Informaciones y Estudios Económicos - BCR