



Economía

Ranking de exportadores agro: desempeño de la campaña 2023/24 y perspectivas para la nueva campaña

Natalia Marín – Bruno Ferrari – Julio Calzada

Viterra, Cargill y COFCO lideraron las ventas al exterior en la campaña 2023/24. Las ventas anticipadas de la campaña 2024/25 avanzan con mucha moderación.

Con el cierre de marzo, la campaña 2023/24 de soja llegó a su fin, completando así el ciclo comercial para todos los cultivos principales: trigo y cebada finalizaron en noviembre del año anterior, girasol en diciembre, mientras que maíz y sorgo lo hicieron en febrero de este año.

A partir de los registros de Declaraciones Juradas de Ventas al Exterior (DJVE), se observa que del complejo soja se registraron 40,88 Mt, lo que representa 29% por encima del promedio de las últimas tres campañas. El maíz le sigue con 37,86 Mt declaradas, superando en 16% el promedio trianual. En contraste, el complejo trigo mostró una fuerte caída: con solo 3,62 Mt exportadas, las DJVE cayeron 61% respecto al ciclo previo y 70% frente al promedio de las últimas tres campañas. Este bajo volumen responde, en parte, a los efectos de la sequía sobre la producción 2022/23 y la existencia de declaraciones de exportación "rolleadas" desde campañas anteriores.

En el caso de la cebada, las DJVE totalizaron 3,83 Mt, un volumen similar al del ciclo anterior, mientras que el girasol mostró una mejora más marcada, con 2,37 Mt registradas. Finalmente, el sorgo presentó un repunte importante, alcanzando 1,26 Mt, aunque aún se mantiene por debajo del promedio de las últimas tres campañas.





Ranking de exportadores agro: desempeño de la campaña 2023/24 y perspectivas para la nueva campaña - 04 de Abril de 2025

Declaraciones Juradas de Ventas al Exterior en la campaña 2023/24

Complejo	Inicio/fin	DJVE registrdas (Mt)	Var.(%) campaña anterior	Var.(%) últ. 3 campañas
Soja	abr 2024 - mar 2024	40,88	71%	29%
Maíz	mar 2024 - feb 2025	37,86	58%	16%
Trigo	dic 2023 - nov 2024	3,62	-61%	-70%
Cebada	dic 2023 - nov 2024	3,83	1%	1%
Girasol	ene 2024 - dic 2024	2,37	6%	15%
Sorgo	mar 2024 - feb 2025	1,26	64%	-24%
Fuente: @BCRmercados en base a DJVE - SAGyP				

¿Qué empresas lideraron las ventas al exterior en la campaña 2023/24?

Viterra encabezó el ranking de DJVE por exportaciones agroindustriales con 13,55 millones de toneladas registradas, consolidándose como la principal empresa exportadora del ciclo 2023/24. Le siguió Cargill, con 11,38 Mt, y en tercer lugar se ubicó COFCO, con 10,33 Mt. Estas tres compañías explican cerca del 39% del total anotado en exportaciones de los principales productos agroindustriales del ciclo 2023/24.





Ranking de exportadores agro: desempeño de la campaña 2023/24 y perspectivas para la nueva campaña - 04 de Abril de 2025

Ranking de empresas agroexportadoras por campaña (Mt)*						
Ranking 2023/24	Empresa	2019/20	2020/21	2021/22	2022/23	2023/24
1	Viterra	10,39	11,51	12,68	10,09	13,55
2	Cargill	12,78	12,12	12,24	9,09	11,37
3	COFCO	11,77	11,71	10,24	7,62	10,35
4	BUNGE	8,69	10,05	9,02	6,32	8,72
5	AGD	7,50	8,84	7,62	4,94	8,65
6	LDC	6,93	8,21	7,83	6,40	8,57
7	ADM	8,73	8,31	7,97	6,87	8,04
8	ACA	6,06	8,50	7,44	3,29	5,65
9	MOLINOS AGRO	5,68	6,14	5,38	3,71	5,15
10	CHS	1,19	1,21	0,99	1,05	1,37
Resto		11,12	10,22	10,55	7,39	8,40
Total		90,84	96,82	91,95	66,76	89,82
Fuente: @BCRmercados en base a registros de DJVE - SAGyP						
*Se incluyen productos que presentan DJVE y se considera el último nombre vigente de las empresas debido a la existencia de fusiones a lo largo de los últimos años						

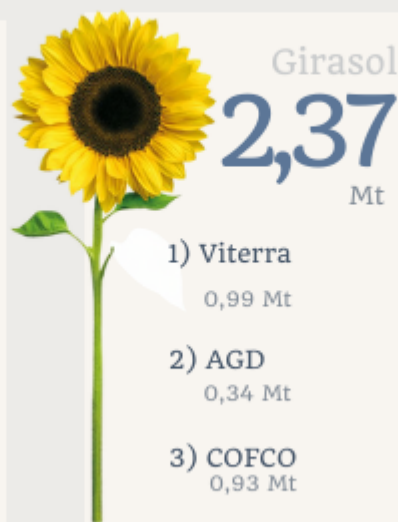
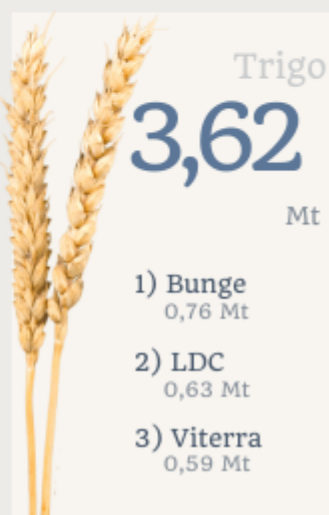
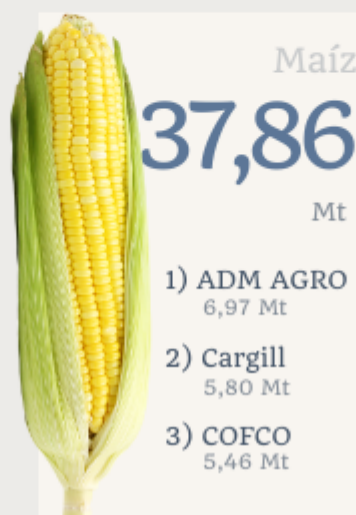
Además de observar los volúmenes totales por campaña, desagregar las DJVE por complejo permite identificar a los principales actores del comercio exterior argentino en cada uno de los cultivos. En la campaña 2023/24, el liderazgo exportador varió según el complejo, con diferentes empresas dominando el mercado de soja, maíz, trigo, cebada, girasol y sorgo.





Ranking agro exportadores

Por complejo en base a DJVE campaña 2023/24



@BCRmercados en base a SAGyP



¿Cómo se perfila la campaña 2024/25? Ventas anticipadas y movimiento temprano en el registro de DJVE

En general, es habitual que las empresas comiencen a registrar DJVE con ciertos meses de anticipación, incluso antes del inicio formal de cada campaña. No obstante, si bien estas ventas anticipadas son habituales, terminan dependiendo de las condiciones de mercado y del tipo de producto.

En comparación con las últimas cinco campañas, la proporción de ventas anticipadas para la campaña 2024/25 se encuentra en su nivel más bajo. Mientras que, en últimas campañas, los registros de DJVE anticipadas representaban un porcentaje mayor, en 2024/25 la participación de ventas anticipadas es considerablemente menor. Se destaca que, para el anote "anticipado" de cada producto se contempla el avance en la registración hasta el comienzo efectivo de la campaña que difiere según el producto. Específicamente, el ciclo comercial de trigo/cebada comienza en diciembre, girasol en enero, maíz/sorgo en marzo y soja en abril.

Ventas al Exterior anticipadas por campaña y complejo (Mt)					
Complejo	2020/21	2021/22	2022/23	2023/24	2024/25
Maíz	48%	66%	40%	51%	9%
Trigo	39%	60%	94%	0%	15%
Soja	13%	16%	16%	18%	6%
Girasol	21%	22%	6%	32%	4%
Cebada	31%	44%	29%	11%	4%
Sorgo	51%	34%	25%	21%	0%
Fuente: @BCRmercados en base a DJVE - SAGyP					

Más allá del bajo anote anticipado, a medida que se avanza en el ciclo comercial de los diferentes productos, se va incrementando poco a poco los anotes de ventas externas (DJVE) predominando en general las registraciones para embarques cercanos. Más allá del costo financiero que implica un anote anticipado de DJVE's, dejaron de regir los cupos de exportación que implicaban grandes distorsiones en el mercado de granos y una necesidad de asegurar cupos por parte de las empresas más allá de las decisiones en base al negocio. A esto se agrega que los cambios en el contexto macroeconómico y de regulación, terminan generando cambios en los incentivos y estrategias comerciales.

